

Presentación-Formato

- Frase de entrada mejor al comienzo
- El contenido de la diapositiva no ocupa todo el proyector.
-
- El mockup debe verse mucho mejor
- Todo lo que salga en el mockup debe explicarse
- Ver letra y fondo, que se resalte
- Tanto dafo como MVP debe ser más visual.
- Mucho texto
- Texto que hay en la transparencia es texto que voy a leer y os voy a dejar de escuchar.
- Inicio efectivo.(Apoyarse en noticias, datos...)

Contenido

- Definir pasos del proceso de pago
- Pensar otras fuentes de financiación posibles
- Multiplataforma(webs, tabletas...)
- En los mockups mostrar el ciclo del caso de uso, no una sola pantalla.
- Analisis ROI pesimista/optimista
- Los mockups deben ser más dinámicos(se supone que balsamiq lo hace)
- No queda claro el hecho diferenciador.
- Tecnologías: agrupar según en qué aplican (conocimiento, desarrollo, etc.).
- Local necesario en el presupuesto
- Presupuesto realista en el trabajo. Y justificado.
- Métrica de precio/hora, ver cuantos costes llevamos en el proyecto.
- Ver por ejemplo el índice de aceptación de la app.
- Estudio de competidores, decir que has buscado, criterio:
 - Palabras claves
 - Aplicaciones
 - Características
- En el MVP, hay que especificar los casos de uso que hacen el proyecto único.
- No queda claro los sprint, que vamos a tener al final de cada sprint.

CLIMBCODE

Presentación:

- No hablar de “semana pasada” ni coletillas del estilo.
- Presentar al equipo

Formato:

- Marcos laterales, intentar quitarlos. Tarjeta amarilla.
- Demasiado texto. (como en la diapositiva 9). Tarjeta amarilla.
- Idea and mvp transparencia 2(cambiar orden)
- Iconografía coherente y explicativa

Contenido:

- Transparencia 19-20 (DAFO): conveniente usar imágenes que ayuden y sean coherentes con el diálogo (imagen gráfica - guión).
 - Diferenciar bien las fortalezas.
 - Iconos muy incoherentes: Darth Vader + Tortuga ? No pegan.(mismo estilo)
 - Debilidades incoherentes con la imagen.
 - Valoración de la imagen, lo que transmite.
- Aclarar tema licencias. Detalle y hacer hincapié.
- Modelo de negocio interesante pero lo MVP es escaso. ¿Diferencias con Google Form? Todas.
 - Mockups no parecen definir bien lo que hace la aplicación.
 - ¿Qué lenguajes vamos a emplear? Muchas debilidades... idea no clara.
 - ¿Manuales de usuario? No le queda claro a quién está destinado.
 - Idea original que el profesor creía: uso de la programación para apoyar otras asignaturas. -> Dar ejemplos ya creados
 - Contenido: ¿mismos profesores de la materias u otros distintos? Deberíamos dar ejemplos creados y dar soporte a recibir ejercicios
- Poner costes más redondeados. Que no sea exacto del todo. En: 30K €
- Riesgos de tecnologías nuevas y de qué nivel partimos.
- Qué vamos a tener al final de cada sprint. Qué vamos a hacer en cada sprint.
- Informe esquemático. Detallado para la entrega.
- Estudios de costes evolutivo (cuánto llevamos gastado) (Mejor y peor situación).
- Matriz de competidores con las principales características de cada una y si cumplen o no

Cosas buenas:

- Índice corto (3-4-5 secciones).

Inicio efectivo

Orden: Idea (muy corto), equipo, etc.

Vídeos de zendeskndesk

Slideology

Layouts de presentaciones

Moderación:

Moderador activo, para toda la clase que guíe

Temporizador

Tiempo disponible profesores