

NIM : 210444190013

Nama : M Nizam Daniael

Prodi : Manajemen Informatika

Mata Kuliah : Leadership And Critical Thinking

Soal Tugas

1. Uraikan hal-hal yang berpengaruh dalam pengambilan keputusan.
2. Berikan penjelasan mengenai faktor-faktor yang mempengaruhi pengambilan keputusan.
3. Buatlah tabel jenis-jenis pengambilan keputusan dengan melihat hal-hal yang mendasarinya.

Jawaban Soal

1. Pengambilan keputusan adalah proses kompleks yang dipengaruhi oleh berbagai faktor. Berikut adalah beberapa hal yang berpengaruh dalam pengambilan keputusan:

a. Informasi:

- Kualitas Informasi: Keputusan yang baik memerlukan informasi yang akurat dan relevan. Kualitas informasi dapat memengaruhi kemampuan seseorang untuk membuat keputusan yang tepat.
- Ketersediaan Informasi: Ketersediaan informasi yang cukup juga penting. Keputusan seringkali didasarkan pada informasi yang dapat diakses pada saat diperlukan.

a. Tujuan dan Nilai:

- Tujuan Pribadi dan Organisasi: Pengambilan keputusan sering kali terkait dengan mencapai tujuan pribadi atau organisasi. Tujuan ini dapat memengaruhi prioritas dan preferensi dalam pengambilan keputusan.
- Nilai Individu: Nilai-nilai pribadi seseorang dapat memainkan peran dalam pengambilan keputusan. Nilai-nilai ini mencerminkan keyakinan dan prinsip yang menjadi landasan dalam membuat keputusan.

b. Kondisi Lingkungan:

- Kondisi Ekonomi: Kondisi ekonomi saat ini dapat mempengaruhi keputusan, terutama dalam hal investasi, pengeluaran, dan kebijakan bisnis.
- Kondisi Sosial dan Politik: Aspek-aspek sosial dan politik juga dapat mempengaruhi keputusan, terutama jika keputusan tersebut terkait dengan isu-isu yang memengaruhi masyarakat atau politik.

c. Teknologi:

- Kemajuan Teknologi: Perubahan teknologi dapat mempengaruhi cara kita mengumpulkan, mengelola, dan mengakses informasi. Hal ini dapat memengaruhi strategi dan keputusan yang diambil.

d. Pengalaman dan Pengetahuan:

- Pengalaman Sebelumnya: Pengalaman masa lalu dapat memengaruhi cara seseorang memandang situasi dan membuat keputusan di masa depan.
- Pengetahuan: Pengetahuan tentang topik tertentu dapat memberikan pemahaman yang lebih baik dan membantu dalam membuat keputusan yang lebih informatif.

e. Resiko dan Unsurtidakpasti:

- Tingkat Resiko yang Dapat Diterima: Setiap keputusan melibatkan sejumlah resiko. Tingkat kenyamanan seseorang terhadap risiko dapat mempengaruhi keputusan yang diambil.
- Tingkat Unsurtidakpasti: Unsurtidakpasti yang tinggi dapat membuat pengambilan keputusan lebih sulit. Keputusan seringkali melibatkan perkiraan dan asumsi.

f. Pengaruh Sosial:

- Pengaruh Kelompok: Pendapat dan norma kelompok sosial dapat memengaruhi keputusan seseorang. Sosialisasi dan tekanan kelompok dapat memainkan peran penting.

g. Waktu dan Tekanan:

- Keterbatasan Waktu: Waktu yang terbatas dapat memaksa seseorang membuat keputusan dengan cepat tanpa analisis yang mendalam.

- Tekanan dari Lingkungan: Tekanan dari lingkungan, baik itu tekanan kerja atau tekanan sosial, dapat mempengaruhi keputusan seseorang.

2. Faktor-faktor yang mempengaruhi pengambilan keputusan mencakup berbagai aspek, baik yang bersifat internal maupun eksternal. Berikut adalah penjelasan lebih lanjut mengenai faktor-faktor tersebut:

a. Faktor Internal:

- Tujuan dan Nilai Pribadi: Keputusan seringkali dipandu oleh tujuan-tujuan pribadi dan nilai-nilai individu. Tujuan ini dapat mencakup kebahagiaan pribadi, pencapaian karir, atau pencapaian tujuan hidup lainnya.
- Pengalaman: Pengalaman masa lalu membentuk pola pikir dan pendekatan seseorang terhadap pengambilan keputusan. Pengalaman positif atau negatif dapat memengaruhi kecenderungan seseorang terhadap resiko atau kewaspadaan.
- Pengetahuan dan Keterampilan: Tingkat pengetahuan dan keterampilan seseorang dalam suatu bidang dapat mempengaruhi kemampuannya untuk mengumpulkan dan menganalisis informasi yang relevan sebelum membuat keputusan.
- Emosi dan Mood: Kondisi emosional dan mood seseorang dapat memengaruhi cara dia menilai informasi dan risiko. Misalnya, seseorang yang sedang marah atau stres mungkin membuat keputusan impulsif.

b. Faktor Eksternal:

- Informasi: Ketersediaan dan kualitas informasi memainkan peran kunci dalam pengambilan keputusan. Informasi yang tidak lengkap atau tidak akurat dapat menyulitkan pengambilan keputusan yang baik.
- Kondisi Ekonomi: Faktor ekonomi, seperti inflasi, suku bunga, dan kondisi pasar, dapat memengaruhi keputusan keuangan, investasi, dan konsumsi.
- Teknologi: Perkembangan teknologi dapat memengaruhi cara informasi disajikan dan diakses. Kemajuan teknologi juga dapat membuka peluang baru atau menimbulkan tantangan baru yang memerlukan keputusan strategis.

- Tekanan Sosial: Norma-norma sosial dan tekanan dari lingkungan sosial dapat mempengaruhi keputusan. Misalnya, keputusan konsumen dalam pembelian tertentu dapat dipengaruhi oleh tren dan opini sosial.
- Kondisi Politik: Kondisi politik dan kebijakan pemerintah dapat mempengaruhi iklim bisnis, kebijakan investasi, dan pengambilan keputusan lainnya yang terkait dengan regulasi.
- Pengaruh Kelompok: Pendapat dan pengaruh kelompok sosial, seperti keluarga, teman, atau rekan kerja, dapat memainkan peran dalam membentuk preferensi dan keputusan seseorang.

c. Faktor Waktu:

- Keterbatasan Waktu: Keterbatasan waktu dapat memaksa seseorang membuat keputusan dengan cepat, yang mungkin mempengaruhi tingkat analisis dan pertimbangan yang dilakukan.
- Tren Waktu: Perubahan tren dan kondisi pasar seiring waktu dapat mempengaruhi keputusan, terutama dalam hal investasi dan bisnis.

d. Faktor Resiko dan Unsurtidakpasti:

- Tingkat Resiko yang Dapat Diterima: Tingkat kenyamanan seseorang terhadap risiko dapat mempengaruhi keputusan. Beberapa orang lebih cenderung mengambil risiko tinggi, sementara yang lain mungkin lebih konservatif.
- Unsurtidakpasti: Unsurtidakpasti yang tinggi dapat membuat pengambilan keputusan lebih sulit, karena informasi yang tersedia mungkin tidak lengkap atau jelas.

- 3.** Penting untuk dicatat bahwa beberapa keputusan mungkin termasuk dalam kategori yang berbeda atau merupakan kombinasi dari beberapa jenis pengambilan keputusan.

Jenis Pengambilan Keputusan	Hal – Hal Mendasar
Rasional	<ol style="list-style-type: none"> 1. Analisis informasi dengan logika dan fakta. 2. Mempertimbangkan semua opsi secara sistematis. 3. Menimbang risiko dan keuntungan.

Intuitif	<ol style="list-style-type: none"> 1. Keputusan didasarkan pada insting atau perasaan. 2. Tanpa analisis rinci atau pemikiran panjang. 3. Cenderung cepat dan kurang formal.
Kolektif / Grup	<ol style="list-style-type: none"> 1. Melibatkan kontribusi dari beberapa individu. 2. Diskusi dan negosiasi antar anggota kelompok. 3. Konsensus atau mayoritas mungkin menjadi dasar.
Programmed	<ol style="list-style-type: none"> 1. Keputusan rutin berdasarkan prosedur atau aturan tertentu. 2. Tidak memerlukan pertimbangan intensif. 3. Sering diotomatisasi.
Non-Programmed	<ol style="list-style-type: none"> 1. Keputusan yang unik dan tidak rutin. 2. Memerlukan pertimbangan yang cermat dan analisis yang lebih mendalam. 3. Tidak dapat diatasi dengan prosedur rutin.
Personal	<ol style="list-style-type: none"> 1. Keputusan yang memengaruhi individu secara langsung. 2. Didasarkan pada nilai-nilai pribadi dan preferensi. 3. Cenderung subjektif.
Organisasi	<ol style="list-style-type: none"> 1. Keputusan yang mempengaruhi keseluruhan organisasi. 2. Melibatkan pemimpin atau manajemen tingkat atas. 3. Berdampak besar pada sumber daya dan strategi organisasi.