**Modelo de Negocio Canvas**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Socios claves**  Administradores, contadores, proveedores de tecnologías. | **Actividades claves**  Consultoría, Desarrollo de software, desarrollo web, desarrollo iot | **Propuesta de valor**  Incrementar los valores de una empresa, ejemplo, la adquisición de más ventas o más clientes.  Hacer que las empresas estén interesadas a dar el salto tecnológico que necesitan y a su vez hará que sean más “eco-friendly” | | **Relación con el cliente**  **Directa:** nosotros estaremos todo el tiempo en contacto con el cliente y su empresa para así analizar su situación a detalle.  También creamos un **vínculo** con el cliente, ya que nuestro modelo incluye planes de suscripción. | **Segmento de clientes**  Pequeñas y medianas empresas. |
| **Recursos claves**  Conocimiento sobre técnicas y tecnología actuales,  Programadores, consultores | **Canales**  Visitas personales al cliente, publicidad en línea y redes sociales.  Sitio web. |
| **Estructura de coste**  Inversión inicial, pagos a desarrolladores en los diferentes proyectos, pago a consultores, asesores y pago de las visitas a las empresas. | | | **Fuentes de Ingreso**  Inversión inicial, las fuentes de ingreso vendrán de las empresas a las que se le haga una consultoría, y se proponga un proyecto de mejora, se ofrecerán diferentes paquetes donde el cliente elegirá, así como la forma de pago. | | |