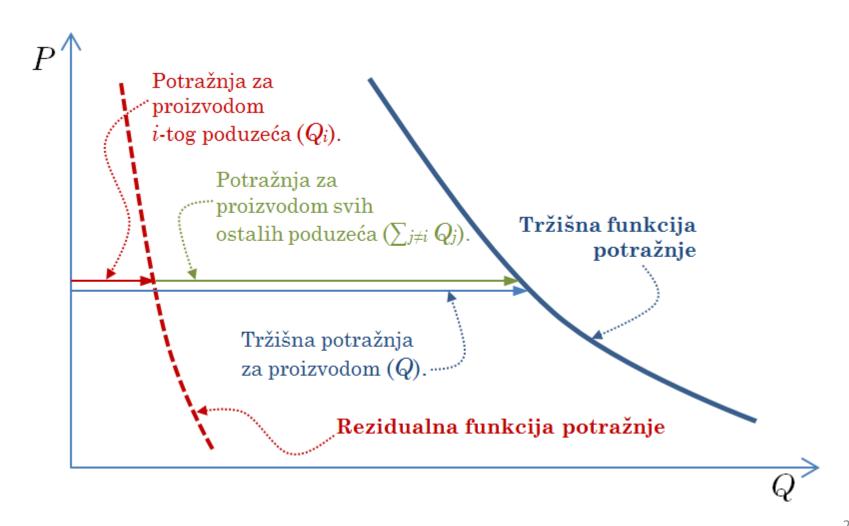
Sveučilište u Zagrebu Fakultet elektrotehnike i računarstva

Maksimalizacija profita

INŽENJERSKA EKONOMIKA 1 9. studenog 2020.

Pojmovi **rezidualne** potražnje i rezidualne elastičnosti



Maksimalizacija profita:

osnovni motiv kojim se rukovode organizacije osnovane radi ostvarivanja profita

Prihod od prodaje količine proizvoda Q po cijeni P(Q):

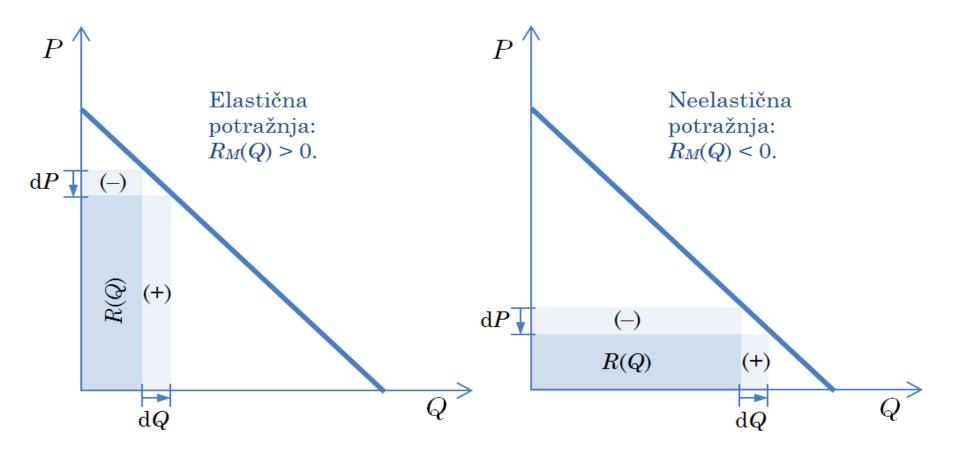
$$R(Q) = Q P(Q)$$
 Ovisnost $P(Q)$ određena je **funkcijom potražnje**, jer ona izražava volju kupaca da pri nekoj cijeni P kupuju količinu Q .

Granični prihod je prihod ostvaren prodajom dodatne najmanje jedinice proizvoda, dQ, pri već ostvarenom volumenu prodaje, Q:

$$R_M(Q) = dR(Q) / dQ$$

$$R_{M}(Q) = \frac{\mathrm{d}}{\mathrm{d}Q} \left[Q \cdot P(Q) \right] = P(Q) + Q \cdot \frac{\mathrm{d}P(Q)}{\mathrm{d}Q} =$$

$$= P(Q) \cdot \left[1 + \frac{Q}{P(Q)} \cdot \frac{\mathrm{d}P(Q)}{\mathrm{d}Q} \right] = P(Q) \cdot \left[1 + \frac{1}{E_D^{res}} \right] = P(Q) \cdot \left[1 - \frac{1}{|E_D^{res}|} \right]$$



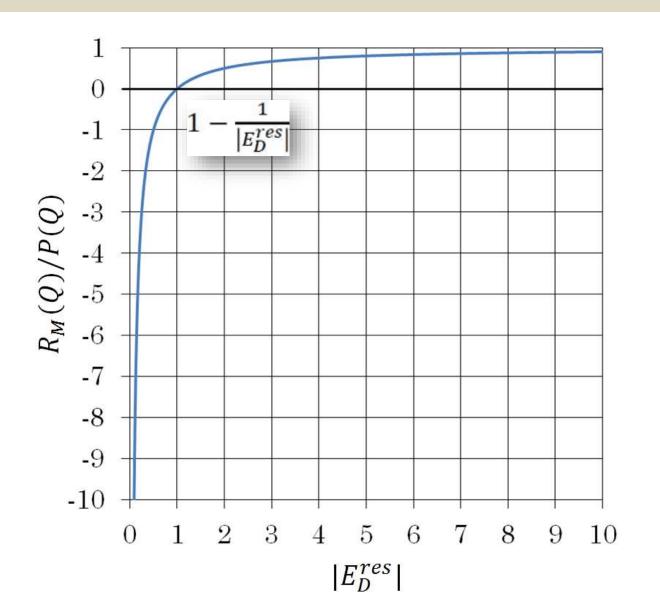
Dakle, kad gledamo samo prihod,

• poduzeću koje je suočeno s <u>neelastičnom potražnjom</u> isplati se <u>smanjivati proizvodnju</u>, jer mu tada prihod raste;

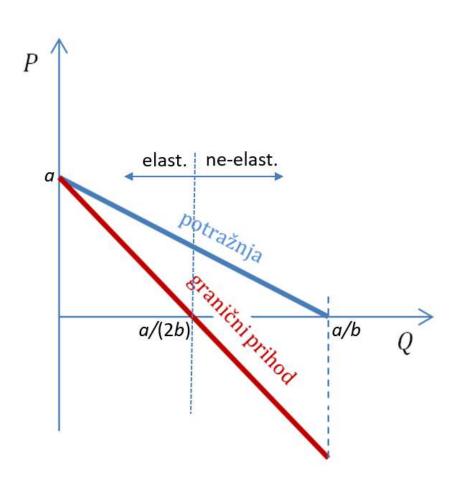
Takva dobra često proizvode monopolisti.

 poduzeću koje je suočeno s <u>elastičnom potražnjom</u> isplati se povećavati proizvodnju, jer mu tada prihod također raste. U dobavi takvih dobara često je postoji velika konkurencija.

Normirani granični prihod i elastičnost



Funkcije graničnog prihoda i rezidualne potražnje – primjer kad je funkcija rezidualne potražnje linearna



$$P(Q) = a - bQ$$

$$R(Q) = QP(Q) = aQ - bQ^2$$

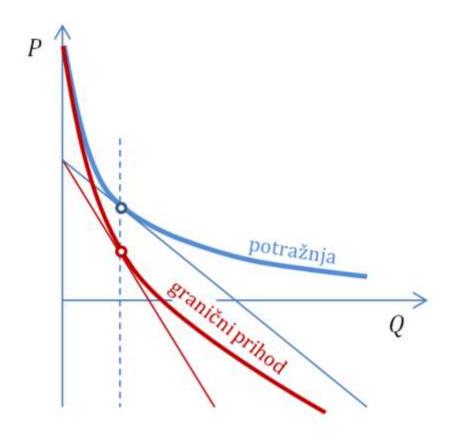
$$R_M(Q) = \frac{\mathrm{d}R(Q)}{\mathrm{d}Q} = a - 2bQ$$

Granični prihod je pravac koji:

- Ima isto hvatište na P-osi (a);
- Ima dvostruko veću strminu pada (-2b).

Odnosi koji vrijede za linearne funkcije, vrijede *lokalno* i za bilo kakve druge.

Funkcije graničnog prihoda i rezidualne potražnje



Profit (dobit)

$$\pi(Q) = R(Q) - C(Q)$$

Koji su matematički uvjeti za maksimalizaciju bilo koje funkcije?

Uvjet 1. reda:

$$\frac{\mathrm{d}\pi(Q)}{\mathrm{d}Q} = \frac{\mathrm{d}R(Q)}{\mathrm{d}Q} - \frac{\mathrm{d}C(Q)}{\mathrm{d}Q} = R_M(Q) - C_M(Q) = 0 \qquad =>$$

$$=> \qquad R_M(Q) = C_M(Q)$$

Dakle, u točki maksimalnog profita granični prihod jednak je graničnom trošku.

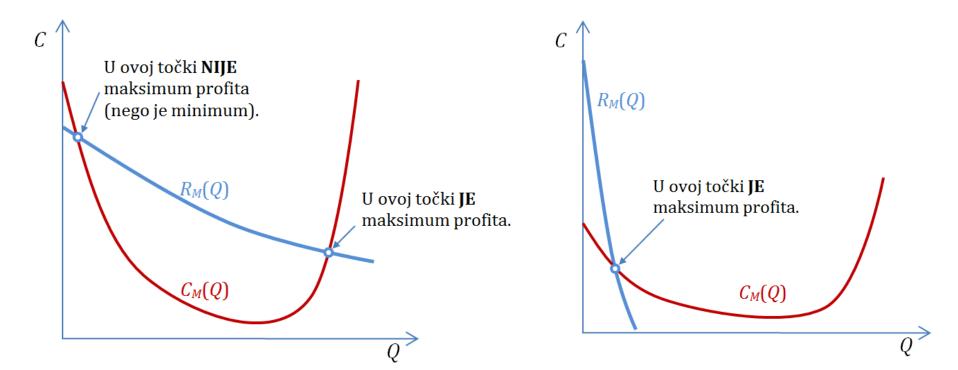
To je nužan, ali ne i dovoljan uvjet.

Profit (dobit)

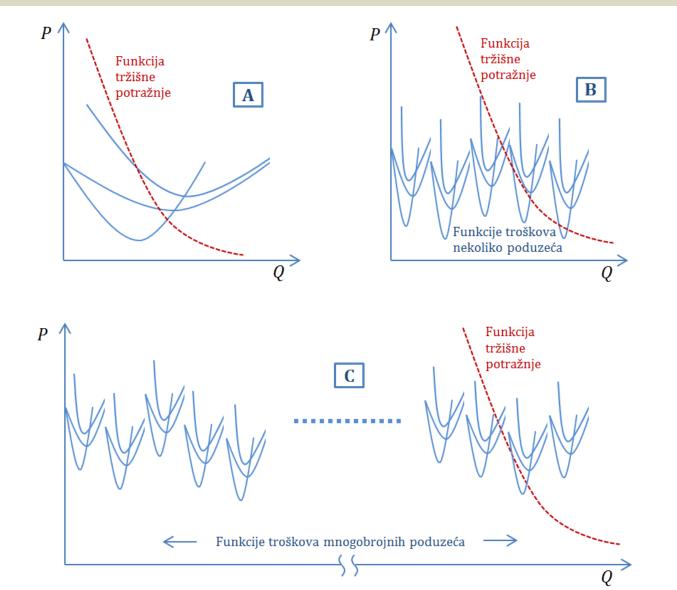
<u>Uvjetom 2. reda</u> osiguravamo da se radi o maksimumu (a ne minimumu):

$$\frac{\mathrm{d}^2\pi(Q)}{\mathrm{d}Q^2} = \frac{\mathrm{d}^2R(Q)}{\mathrm{d}Q^2} - \frac{\mathrm{d}^2C(Q)}{\mathrm{d}Q^2} = \frac{\mathrm{d}R_M(Q)}{\mathrm{d}Q} - \frac{\mathrm{d}C_M(Q)}{\mathrm{d}Q} \leq 0$$

Krivulja graničnog troška siječe krivulju graničnog prihoda odozdo.



Što u bitnome **određuje** tržišnu strukturu?



Makismalizacija profita

Granični prihod:

$$R_{M}(Q) = \frac{\mathrm{d}}{\mathrm{d}Q} \left(Q \cdot P(Q) \right) = P(Q) + Q \cdot \frac{\mathrm{d}P(Q)}{\mathrm{d}Q} = P(Q) \cdot \left[1 + \frac{Q}{P(Q)} \cdot \frac{\mathrm{d}P(Q)}{\mathrm{d}Q} \right] = P(Q) \cdot \left[1 + \frac{1}{E_{D}(Q)} \right]$$

Uvjet prvog reda za maksimalizaciju profita:

$$R_{M}(Q_{0}) = C_{M}(Q_{0}) = > P(Q_{0}) \cdot \left[1 + \frac{1}{E_{D}(Q_{0})}\right] = C_{M}(Q_{0}).$$

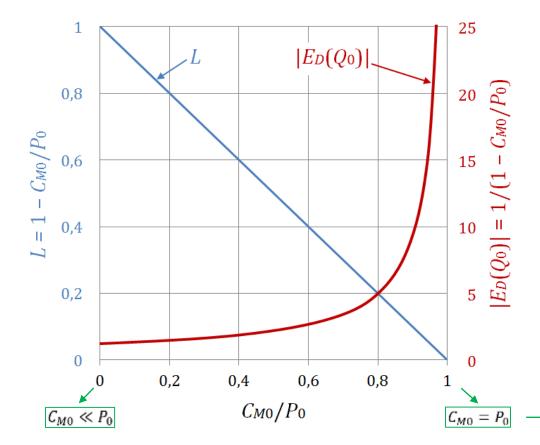
Rješavanjem ove jednadžbe po $-1/E_D(Q_0)$ dobiva se:

$$-\frac{1}{E_D(Q_0)} = \frac{P(Q_0) - C_M(Q_0)}{P(Q_0)} = \frac{P_0 - C_{M0}}{P_0} = L.$$

Lernerov indeks poduzeća u ravnoteži, L

(Abba Lerner, britanski ekonomist ruskog porijekla, 1903.-1982.)

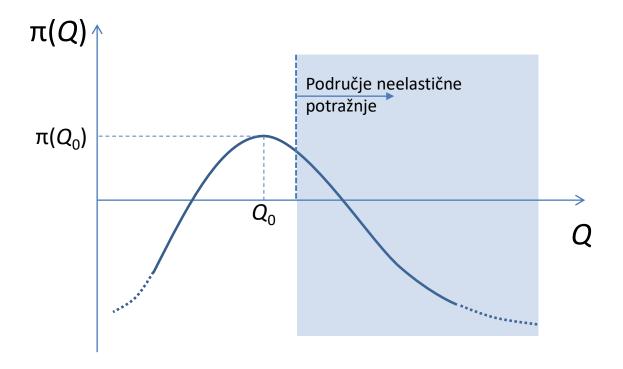
$$-\frac{1}{E_D(Q_0)} = \frac{P(Q_0) - C_M(Q_0)}{P(Q_0)} = \frac{P_0 - C_{M0}}{P_0} = L.$$



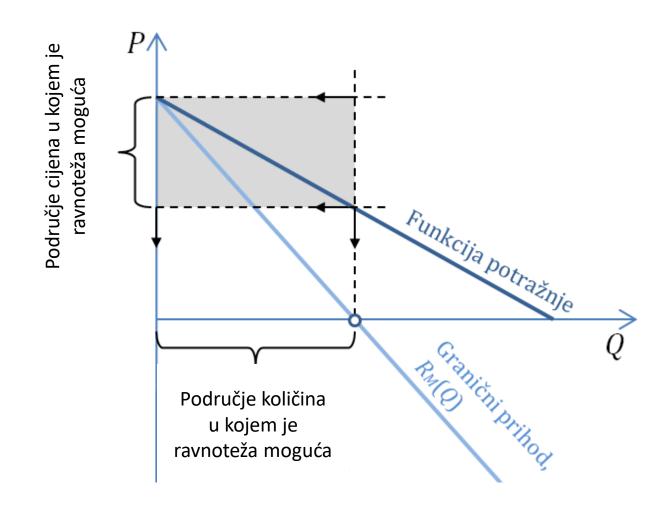
- Na prvi pogled izgleda da L ima urođenu manu: ne funkcionira za $|E_D| < 1$, tj. ako je potražnja neelastična, jer omjer C_{M0}/P_0 ne može biti negativan.
- Kako granični prihod može biti negativan, a granični trošak ne može, s obzirom na uvjet $R_M(Q_0) = C_M(Q_0)$, poduzeće ne može maksimalizirati profit ako je potražnja neelastična.
- Ipak, bolje je reći ovako:
 <u>dokle god je potražnja</u>
 <u>neelastična, poduzeću svako</u>
 <u>podizanje cijene povećava profit</u>.

Zašto s grafom ne idemo dalje nadesno?

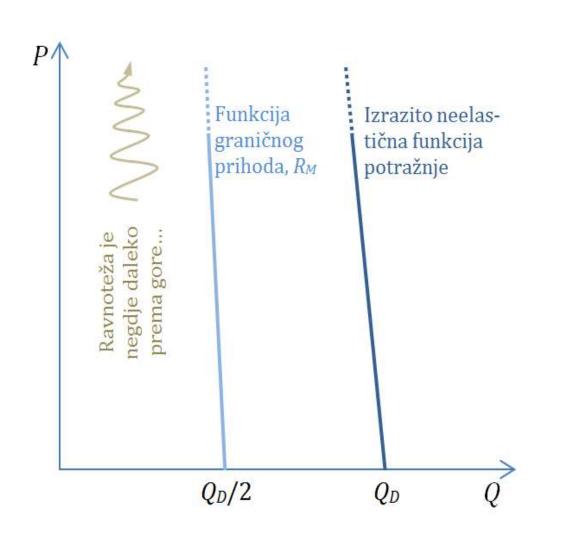
Funkcija profita



Jedna od posljedica uvjeta ravnoteže jest: $|E_D| \ge 1$. Slijedi:



Jedna od posljedica uvjeta ravnoteže jest: $|E_D| \ge 1$. Slijedi:



<u>Što ako je potražnja</u> jako neelastična?

Potrošači žele (trebaju) Q_D .

Profit **ne može biti maksimaliziran** u području u kojem je potražnja neelastična.

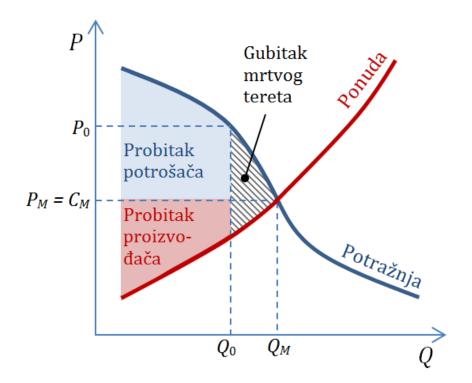
Dakle, količina plasirana na tržište bit će svakako $< Q_D/2$.

A cijena?

I što ako na tržištu postoji **monopol**?

Gubitak mrtvog tereta, L_{DW} (Deadweight loss)

- Gubitak mrtvog tereta je veličina kojom ekonomisti procjenjuju stupanj neučinkovitosti alokacije društvenih resursa u nekom alokacijskom mehanizmu (npr. na nekom tržištu).
- Po definiciji, on odgovara izgubljenom probitku potrošača i proizvođača.



Kako poduzeća u stvarnosti maksimaliziraju profit?

Tržišna struktura?

Monopol

- Poduzeće ima apsolutnu tržišnu snagu u odnosu na potrošače.
- Tu snagu može ograničiti jedino država regulacijom.

Oligopol

- Barem neka poduzeća imaju mogućnost strateškog utjecaja politikom cijena i količina.
- Potencijalna zloupotreba tržišne snage, odnosno koluzija s "konkurentima". -> Također može kontrolirati država.

Velika konkurencija

- Nijedno poduzeće nema sposobnost strateškog utjecaja ni na konkurente, ni na potrošače.
- Najčešće ne postoji ni mogućnost koluzije.
- Dugoročni profit u najboljem slučaju jednak nuli.

Alternativne menadžerske teorije (i realnosti)

- Poduzeća vode menadžeri.
- Oni donose SVE poslovne odluke.
- Stoga imaju presudan utjecaj na poslovne rezultate.
- Za raspravu:
 - Je li menadžerima uvijek cilj profit poduzeća?
 - Što ako menadžer nastoji istodobno optimizirati i svoju korist, a ne samo korist poduzeća?
 - Postoje li organizacije čiji cilj nije nužno samo profit?
 - Što s organizacijama koje su podvrgnute regulaciji države?
- O svemu tome, u nastavku ovog kolegija, te u Inženjerskoj ekonomici 2.

Hvala Vam na pažnji!