**Configuración del Mozilla Firefox.**

1. [Desactivar Autocompletar en Firefox](http://www.deltaasesores.com/tips/internet/3993-desactivar-autocompletar-en-firefox)

Firefox es capaz de recordar lo que escribes en los formularios de las páginas web, también conocidos como campos de texto. Una vez que hayas escrito algo en un formulario de una página web (como, por ejemplo, un campo de búsqueda o un campo texto), estará disponible la próxima vez que visites la misma página. En nuestra aplicación es de suma importancia que esta funcionalidad esté desactivada.

- Inicie por la ruta Herramientas/Opciones para abrir la pantalla de opciones. Seleccione el ícono de Privacidad (la máscara)   
  
- Determinamos uno de los tres perfiles de privacidad estructurados para la privacidad. Seleccione el perfil “Usar una configuración personalizada para el historial” y desmarque la casilla “Recordar el historial de formularios y búsquedas” para desactivar la funcionalidad.

**2.**  **Poner una clave de acceso al mysql root.**

**3. Resolución de pantalla recomendada. ( res. > 1399x768 )**

**Soluciones informáticas para PYMES.**

SSC le provee a nuestros clientes de una herramienta que le permitirá tener un control sobre su negocio acorde a sus necesidades de una manera sencilla e intuitiva, cuyos beneficios tienen un impacto directo en su productividad y competitividad.

Nuestro producto está diseñado como una herramienta para el control y la administración de los recursos materiales y financieros de su empresa. Integra totalmente sus módulos para entregar información confiable en el momento que usted lo requiera, lo que le permitirá tomar decisiones más acertadas y proyectar un futuro exitoso para su empresa.

Entre sus principales características tenemos:

* Administración de Categorías y Productos.
* Administración de Clientes y Proveedores.
* Seguridad (multiusuarios, cada uno con sus perfiles, claves de acceso, permisos y funciones).
* Totalmente gráfico e integrado a la web que permite su funcionamiento en red e internet.
* Crea reportes de impresión para los documentos que necesite y reportes exportables a Excel, texto y pdf.

Viene incluido con los módulos de Registro Bancario, Compras y Cuentas por Pagar, Cuentas por Cobrar, Clientes, Proveedores, Administración de Usuarios, Ventas, Caja Chica, Inventario,

Módulos:

1. **Registro Bancario.**

Una cuenta bancaria (*Ilimitadas cuentas bancarias****+***).

Ingresos u Egresos del BANCO. Depósitos, cheques, notas de egreso y notas de ingreso.

Listados por fechas y tipos de movimientos, disponibilidad.

Manejo de errores de entrada de datos.

REPORTES.

Listado de cuenta bancaria (*listados de cuentas bancarias****+***).

Estado de cuentas, movimientos, disponibilidad y saldos general y mensual.

1. **Compras y Cuentas por Pagar.**

Control de cuentas por Pagar y estado de cuentas por proveedor.

Control de anticipos a los proveedores.

Pagos a clientes con efectivo, cheques, cheques postfechados, depósito, nota de débito bancaria.

Otras transacciones de proveedores, notas de débito, notas de crédito internas, cargo por intereses y multas.

REPORTES:

Resumen de saldos de cuentas por pagar con corte a cualquier fecha.

Resumes de facturas de compras.

Cheques post fechados

1. **Proveedores**

Ilimitado número de fichas de proveedores.

Estado de cuentas por proveedor.

**(c)** Control de cuotas y vencimientos.

REPORTES.

Listado de proveedores.

Estado de cuentas a proveedores.

Compra detallada a proveedores.

Cartera proveedores.

Ventas por proveedor

1. **Cuentas por Cobrar.**

Control de Cheques post fechados recibidos *(¿esto no debe ir en CAJA?*).

Control de cuentas por Cobrar y Estados de Cuenta por clientes.

Control de cuotas y vencimientos.

1. **Clientes**

Ilimitado número de clientes.

Cada Cliente puede ser parametrizado individualmente tanto en precios, descuentos, líneas y políticas de crédito, datos adicionales, observaciones, etc.

Categorización de cada cliente por grupo, ciudad, provincia, zona, vendedor a fin de poder obtener reportes de ventas, cuentas por cobrar, utilidades, etc, por cualquiera de estas opciones o también combinarlas entre sí.

Cobros a clientes con efectivo, cheque, cheques posfechados, depósito, nota de crédito bancaria.

Otras transacciones de clientes, Notas de débito, Notas de crédito internas, cheques protestados, cargo por intereses y multas.

Control de anticipos de clientes.

Control de ventas a clientes con deudas pendientes, control de límite y días de créditos

REPORTES

Estado de cuentas de clientes.

Cartera y cobros cliente.

Venta detallada a clientes.

Resumen de movimientos de clientes.

Lista de clientes sin movimientos

Cheques postfechados

1. **Inventarios *y compras***

Multibodega (Ilimitado número de bodegas).

Ilimitado número de fichas de productos ya sean para la venta (Kardex), bienes (no kardex) y servicios (no kardex).

Cada producto puede ser parametrizado individualmente tanto en cuentas contables de compras, ventas, descuentos, devoluciones, costos de ventas, datos adicionales, ubicación, proveedor.

Permite hasta 10 tipos de precios por producto y permite asignar precios especiales por productos a cada cliente.

Multiunidad (varias medias de ventas --- unidad, bulto y fracción, metros, Kg---).

Clasificación de productos hasta 4 tipos de categorías: Grupo, Subgrupo, Categoría especial, Categoría Adicional.

Control, de productos con IVA y sin IVA, activos e Inactivos.

Control de existencias mínimas y máximas de un producto.

Toma física de inventario con generación automática de ingresos y salidas por sobrantes y faltantes incluidos.

Transferencia de artículos entre bodegas ya sea desde el momento de la compra o por salida de artículos.

**(c)**Histórico de compras realizadas por proveedor.

**(c)**Ingreso de hasta 6 descuentos en productos que nos otorga el proveedor.

**(c)**Registra el movimiento en Cuentas por Pagar, Bancos o Caja según las condiciones de Pago de la compra.

Recálculo de costos y existencias a una fecha determinada por el cliente en un tiempo de procesamiento relativamente bajo.

Actualización de precios de venta al público de forma automática al cambiar el costo de compra de acuerdo al margen o precio impuesto por el usuario. Asignación de nuevos PVP de forma global, por grupos, por proveedor o por artículo.

REPORTES

Listado de artículos, costos, existencias, precios

Resumen de ventas de artículos

Movimientos de inventarios

Rotación de inventarios

Existencia de artículos en bodegas

Kardex de artículos

Lista de artículos sin movimientos

Lista de precios agrupados

Resumen de pedido de artículos

1. **Caja Chica.**

Indeterminado número de Cajas.

Ingresos y Egresos de Caja.

Arqueos de Caja para Cierres de caja.

Flujos de caja para proyecciones de cobros y pagos.

Movimientos de caja.

Movimientos de caja a bancos

Resumen de Saldos diarios de caja

Orp

Guía de funcionamiento:

**Primer Paso**: Introducir los datos de la empresa en la pestaña EMPRESA del link Administrar.

**Segundo Paso**: Introducir todos los datos de todos los proveedores y clientes en las pestañas PROVEEDORES y CLIENTES respectivamente.

**Tercer Paso**: Crear la BODEGA y los ALMACENES en el botón ADMINISTRAR de la pestaña INVENTARIOS. *De esta forma creo las tablas que me van a guardar el stock y los movimientos de todos los artículos en la bodega y los almacenes.*

**Cuarto Paso**: Crear los Usuarios del sistema (administradores y vendedores) en la pestaña USUARIOS del link Administrar.

**Quinto Paso**: Crear los artículos que van a ser recibidos en la Bodega con el stock inicial general. De esta manera tengo que ingresar toda la información de los artículos, así como la cantidad total (Bodega y Almacén) de estos que ingresarán al inventario de la Bodega y luego a través de los movimientos lo pongo en los almacenes respectivos.

**ASPECTOS DE PROGRAMACIÓN:**

1. Módulo VENTAS.

La VISTA principal del módulo Ventas está formada por las Ventas realizadas en el día de HOY en un almacén seleccionado en el caso del administrador y en el almacén de los respectivo a los vendedores para el caso de un usuario vendedor.

VISTA -> Nueva Venta

Esta subvista del módulo está dividida en tres secciones.

I - DATOS GENERALES Y BÚSQUEDA DEL CLIENTE.

II - DETALLE DE LA VENTA.

III - DETALLE DE PAGO.

Archivos:

1. modules/ventas.php -> archivo donde está la vista del módulo.
2. includes/mod\_ventas.php -> archivo con las funciones de procesamiento de información.
3. includes/header.php -> archivo con elementos jquery que muestran y esconden algunas partes del módulo, así como los procesamientos de información vía ajax.
4. js/system\_function.js -> archivo que procesa los formularios y botones del módulo antes de enviarlos a los archivos php de procesamiento del mod\_ventas.php.
5. js/ventas\_row.js -> archivo que almacenas los 31 clicks posibles cuando voy a insertar una nueva fila de artículos de la VENTA. Tiene una sola función ( ventas\_row() ) que procesa los show/hide de la fila/botón añadir.
6. Js/ventas\_charge\_articles.js -> archivo con múltiples funciones para el procesamiento de los datos de los artículos de la venta.