# SEQUÊNCIA DE ENSINO











# INSTITUTO METRÓPOLE DIGITAL – IMD PROGRAMA DE PÓS-GRADUAÇÃO EM INOVAÇÕES EM TECNOLOGIAS EDUCACIONAIS – PPgITE

# Nome completo do componentes do grupo:

- Gleyka Karolly da Silva
- José Lázaro Soares de Lima

# Objetivo de Ensino:

• Desenvolver a habilidade de calcular porcentagens e descontos em contextos práticos, como compras e vendas, utilizando ferramentas digitais colaborativas.

Ano de Ensino: 6º Ano do Ensino Fundamental – Anos Finais

### Período/Duração:

- 2 aulas de 50 minutos (uma para discussão e cálculos, outra para apresentação e reflexão)
- Atividades extracurriculares (grupo no Google Drive) durante o fim de semana

#### **Objetos do Conhecimento:**

- Porcentagem
- Cálculo de descontos
- Relação entre razão, proporção e percentual

#### Habilidades:

• EF06MA03: Resolver e elaborar problemas que envolvam cálculos (mentais ou escritos, exatos ou aproximados) com números naturais, por meio de estratégias

- variadas, com compreensão dos processos neles envolvidos com e sem uso de calculadora.
- **EF06MA13:** Resolver e elaborar problemas que envolvam porcentagens, com base na ideia de proporcionalidade, sem fazer uso da "regra de três", utilizando estratégias pessoais, cálculo mental e calculadora, em contextos de educação financeira, entre outros.

### Competências (gerais e/ou específicas):

- Competências gerais: Utilizar conhecimentos matemáticos para resolver problemas cotidianos, desenvolver habilidades colaborativas e de comunicação.
- Competências específicas: Aplicar o conceito de porcentagem em situações práticas, desenvolver capacidade analítica ao calcular descontos e refletir sobre o impacto desses cálculos no mercado e nas finanças pessoais.

## Estratégias propostas:

#### 1. Introdução ao conteúdo:

- Iniciar com uma explicação teórica sobre o conceito de porcentagem,
  proporção e a aplicação de descontos em produtos.
- o Utilizar o quadro para mostrar exemplos de cálculos de porcentagens.

#### 2. Atividade em grupo:

- Dividir os alunos em grupos de 4 e pedir que calculem os preços finais de produtos após diferentes percentuais de desconto.
- Utilizar o Google Drive para que os alunos compartilhem seus cálculos e discutam as melhores estratégias de descontos para diferentes produtos.

#### 3. Discussão e reflexão:

- Realizar uma discussão em sala sobre como as promoções de desconto afetam as vendas, considerando o impacto nos clientes e no mercado.
- Solicitar que os alunos reflitam sobre a importância dos cálculos de porcentagem no mundo real.

#### Recursos didáticos:

- Materiais Físicos: Lápis, borrachas, canetas coloridas, cadernos, calculadoras.
- Materiais Digitais: Computadores/tablets, Google Drive, Google Docs, Google Sheets, Google Meet (para discussões à distância).
- Objetos de Aprendizagem da plataforma OBAMA: Utilização de animações e

jogos educativos, para ampliar o conceito de porcentagem de maneira interativa e permitir a prática de cálculos de descontos.

# Metodologia:

#### 1. Aula 1:

- o Introdução ao tema porcentagem, descontos e sua aplicabilidade no cotidiano.
- o Explicação teórica com exemplos no quadro.
- o Formação dos grupos e entrega de problemas para resolução no Google Drive.

#### 2. Aula 2:

- Apresentação dos resultados pelos grupos.
- Reflexão sobre as dificuldades encontradas e discussão sobre as estratégias de desconto no comércio.
- Uso de recursos multimídia (Google Slides ou PowerPoint) para que cada grupo apresente seu trabalho.

#### Avaliação:

- Os alunos serão avaliados com base na precisão dos cálculos de porcentagem, na clareza e organização das explicações no Google Docs, e na participação nas discussões em grupo.
- A avaliação também incluirá uma reflexão escrita sobre o trabalho colaborativo no Google Drive e sobre o impacto do uso de descontos no mercado.

### Referências:

- BRASIL. Ministério da Educação. Base Nacional Comum Curricular. Brasília, 2018.
- OBAMA. Objetos de Aprendizagem para Matemática. Disponível em: <a href="https://obama.imd.ufrn.br/">https://obama.imd.ufrn.br/</a>. Acesso em: 23 Nov. 2024.

