Dimensión estratégica del conocimiento

Date: 2014-07-24 12:36 **modified:** 2014-07-24 12:36

tags: estrategia, conocimiento

category: uned

slug: dimesion-estrategica-conocimiento

Authors: Antonio Martínez

summary:

El conocimiento de la empresa

Conceptos previos:

Dato

Representación de un grupo de objetos y acontencimientos que suceden en el mundo real.

Información

La materia prima del conocimiento, es un medio necesario para obtener y construir conocimiento. Representa un conjunto de datos estructurados, contextualizados, categorizados, calculados, corregidos y condensados.

Conocimiento

Es un recurso intangible con un potencial para la construcción de una ventaja competitiva sostenible. Representa verdades y creencias, perspectivas y conceptos, juicios y expectativas, metodología y *know how*.

Capital social o intelectual

Esta formado por las relaciones interpersonales y por los recursos involucrados en estas relaciones. Por tanto, incluye un conjunto de recursos intangibles basados en el conocimiento.

Dimensiones:

Relacional

El capital social es el conjunto de recursos ligados a las relaciones entre individuos de la empresa, y de estos con otros stakeholders

Elementos esenciales:

- Lenguaje y experiencias
- Normas y sanciones
- Expectativas
- Obligaciones

Estructural

El capital social es todo el conocimiento que queda en la empresa (bases de datos, rutinas, estrategias o cultura organizativa)

• Humana

Representa la acumulación de conocimiento individual de todos los recursos humanos de la empresa.



La creación del conocimiento

El conocimiento reside en los individuos y es creado por éstos.

Nonaka, 1994

De entre todas las aportaciones científicas que tratan de responder cómo y por qué se genera conocimiento en la empresa, la más utilizada es el **modelo SECI** Nonaka 1994, cuyas cuatro fases son:

Socialización

Proceso de generar nuevo conocimiento tácito a través de las experiencias compartidas.

Externalización

Proceso que convierte el conocimiento tácito en explícito, de forma que pueda ser compartido. El diálogo es la herramienta clave.

Combinación

El conocimiento explícito es recolectado y procesado para formar un conocimiento explícito más complejo. Este proceso permite que el conocimiento sea diseminado por toda la empresa.

Internalización

El conocimiento explícito creado y compartido se convierte en conocimiento tácito por cada uno de los individuos.

El *modelo SECI* considera que el movimiento entre los cuatro modos de creación de conocimiento forma una espiral, donde la relación entre los conocimientos tácito y explícito se amplifica y recorre todos los niveles ontológicos.

La gestión del conocimiento

La gestión del conocimiento es el conjunto de procesos que permiten utilizar el conocimiento como factor clave para añadir y generar valor. Puede ser contemplada como un ciclo de generación de conocimientos en relación con la estrategia de la empresa y con sus actividades.

KPMG propone un modelo de gestión de conocimiento de forma cíclica en el que se incluyen siete procesos básicos:

- 1. Creación
- 2. Aplicación
- Explotación
- 4. Participación
- 5. Diseminación
- 6. Integración
- 7. Aprendizaje

La gestión del conocimiento trata de reforzar y optimizar todos estos procesos. El modelo puede ayudar a identificar y solucionar problemas de conocimiento de la empresa.



• Bilbao, Escudero y Rodriguez, *Política de Empresa y Estrategia*, Capítulo 13: La visión del empresa basada en el conocimiento, 3ªEd 2013, Editorial Universitas

Nonaka1994 Nonaka, I (1994) *A Dynamic Theory of Organizational Knowledge Creation*, Organization Science, vol 5, num 1, pp 14-37