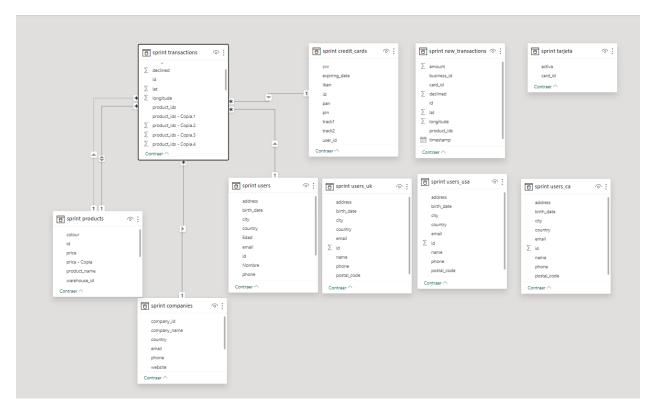
Nivel 1

- Exercici 1

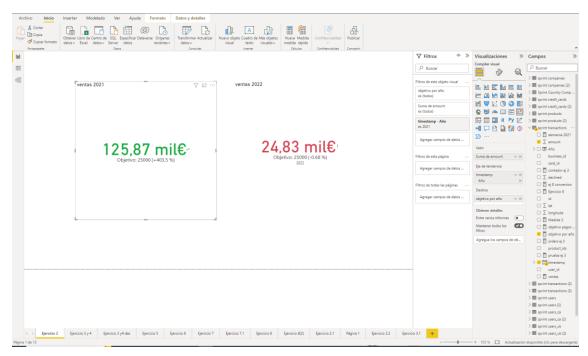
Importa les dades de la base de dades emprada prèviament. Després de carregar les dades, mostra el model de la base de dades en Power BI.



La organización base es la siguiente, donde credit_cards, products, companies, y users (uk, usa, ca y combinados) todos tienen relación con la tabla de transactions. Esta relación está hecha así para que funcione de manera idéntica a como se trabajó en el sprint 4 en mysql. Users se relaciona con la tabla transactions mediante user_id, companies mediante company_id = business_id, products mediante products_ids y credit_cards mediante card_id.

- Exercici 2

La teva empresa està interessada a avaluar la suma total del amount de les transaccions realitzades al llarg dels anys. Per a aconseguir això, s'ha sol·licitat la creació d'un indicador clau de rendiment (KPI). El KPI ha de proporcionar una visualització clara de l'objectiu empresarial d'aconseguir una suma total de 25.000 € per cada any.



Para poder cumplir con el ejercicio tuve que crear la medida "Ej2 (objetivo por año)" donde pongo que "objetivo = 25000". Eso puesto en el campo de destino nos permite saber si cumplimos o no. Sumamos la columna amount para poder tener los valores y para poder filtrar por año, lo que hago es primero configurarlo en un gráfico de columnas, pongo el filtro por año y luego pongo la visualización por KPI. Al filtrar por 2021 y 2022 podemos ver los resultados de la imagen.

2022 todavía no ha conseguido el objetivo establecido por año, pero teniendo en cuenta que solo han pasado 3 meses está en buen camino.

- Exercici 3

Des de màrqueting et sol·liciten crear una nova mesura DAX que calculi la mitjana de suma de les transaccions realitzades durant l'any 2021. Visualitza aquesta mitjana en un mesurador que reflecteixi les vendes realitzades, recorda que l'empresa té un objectiu de 250.

- Exercici 4

Realitza el mateix procediment que vas realitzar en l'exercici 3 per a l'any 2022.

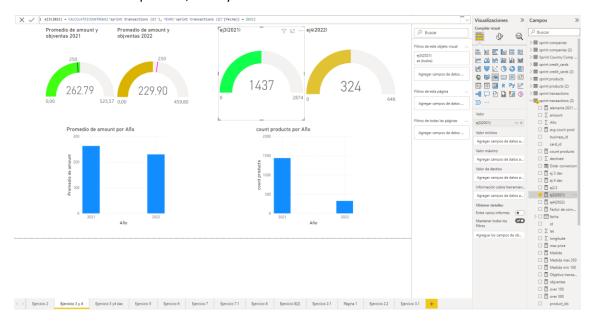
Sprint 5: Power Bi: Introducció i indicadors Álvaro Míguez



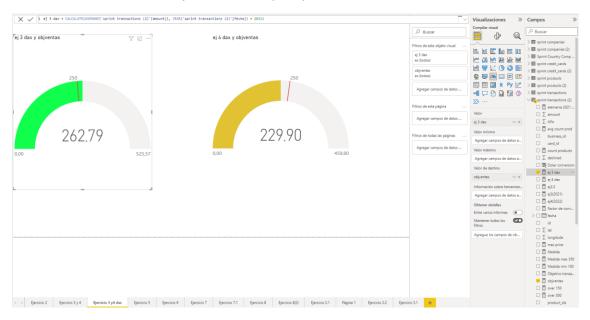
Este ejercicio lo he realizado de varias maneras.

1º La manera directa, como se ve en la imagen de arriba. Directamente haciendo un promedio (average) del amount y filtrando el timestamp por año, podemos ver la diferencia entre 2021 y 2022. Si en KPI no te permite filtrar el año, primero hazlo en un gráfico de columnas y después de filtrar por año, pásalo a KPI. Para poder poner el destino a 250, tenemos que crear una medida donde "objventas = 250" para poder utilizarlo.

2ª contando los productos. Como el enunciado no me dejaba claro si buscaba el promedio de amount o de número de ventas. Decidí crear un 2º tipo de DAX. Donde contamos el número de filas de la tabla y filtramos la cantidad por año, 2021 y 2022.



3ª manera, crear la formula dax para que corroborar la 1ª manera. Calculando el average del amount y usando la función year para delimitarlo a 2021 o 2022, según requiera el ejercicio, podemos ver que se dan los mismos resultados que en la primera manera. Para poder poner el destino a 250, tenemos que crear una medida donde "objventas = 250" para poder utilizarlo.

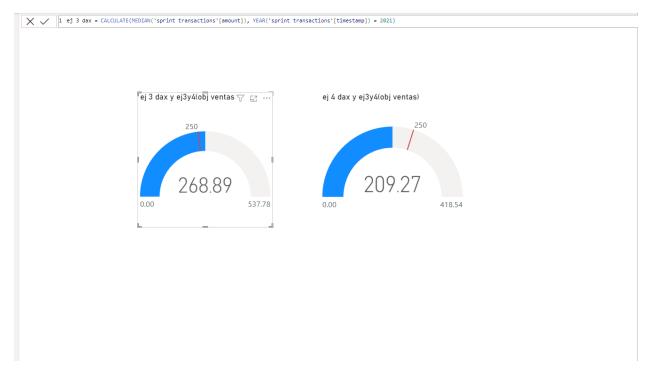


Corrección Francesc.

Francesc me explicó que no tenía que usar el promedio, sino que tenía que usar la mediana, así que cambié la formula de average a median.



Sprint 5: Power Bi: Introducció i indicadors Álvaro Míguez



Queda claro que 2021 cumple con los objetivos establecidos, 2022 todavía no, pero está cerca. Corrobora lo que vemos en el primer ejercicio.

- Exercici 5

L'objectiu d'aquest exercici és crear una KPI que visualitzi la quantitat d'empreses per país que participen en les transaccions. La meta empresarial és garantir que hi hagi almenys 3 empreses participants per país. Per a aconseguir això, serà necessari utilitzar DAX per a calcular i representar aquesta informació de manera clara i concisa.



Busqué los valores de country dentro de la tabla y conté todas las filas para poder hacer la diferenciación, todo esto en DAX, de esta manera puedo contar las empresas por país. Después para hacer los gráficos, primero hice una gráfica de barras, filtrando por país y usando la medida totals que me permite ordenar por cantidad de empresas por país. Acto seguido hice una visualización de KPI por país para que sea más fácil de leer, siendo China y España los únicos países que no cumplen con el objetivo.

- Exercici 6

Crea una nova KPI que permeti visualitzar la quantitat de transaccions declinades al llarg del temps. L'empresa va establir un objectiu de tenir menys de 10 transaccions declinades per mes.



Este ejercicio lo hice de manera directa, usando la columna "Declined" para poder saber el número de pagos declinados y haciendo un sumatorio de esta, junto a timestamp para poder filtrar por mes. Cree una nueva medida "objetivos pagos declinados = 10" para hacer la comparativa.

Los meses de abril, mayo y junio son los únicos que no cumplen con el objetivo de tener menos de 10 pagos declinados.

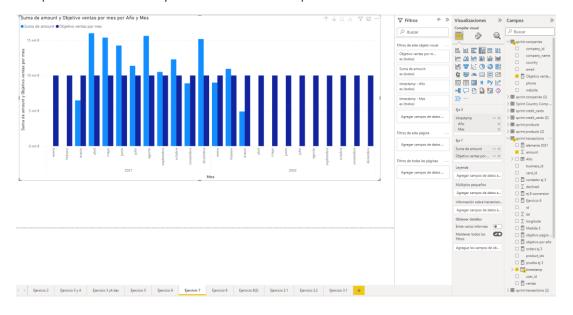
Corrección

Rehaciendo el ejercicio me di cuenta que en el formato kpi me junta la información de 2021 y 2022. Aunque no de manera constante pude conseguir separar los kpi de 2022 y 2021.



- Exercici 7

Crea un gràfic de columnes agrupades que reflecteixi la sumatòria de les vendes per mes. L'objectiu de l'empresa és tenir almenys 10.000 transaccions per mes.

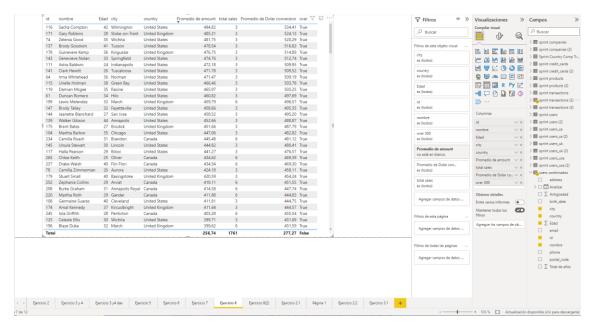


Este ejercicio también lo he hecho de manera directa, haciendo un sumatorio de amount y separando por timestamp con los filtros de año y mes para poder ver el sumatorio por mes y separado por año, ya que si no me junta los valores de enero y febrero de 2022 con los de 2021. Cree la medida "objetivo ventas por mes = 10000".

Aunque el primer mes de marzo es algo flojo, el periodo de abril a octubre es muy positivo cumpliendo todos los meses con más de 10000 ventas. En noviembre hay un pequeño parón en cuanto ventas, pero podemos darle un punto de vista positivo donde los clientes guardan las compras para navidades. 2022 empieza un poco flojo especialmente en marzo, aun así, no veo motivos para alarmarse.

- Exercici 8

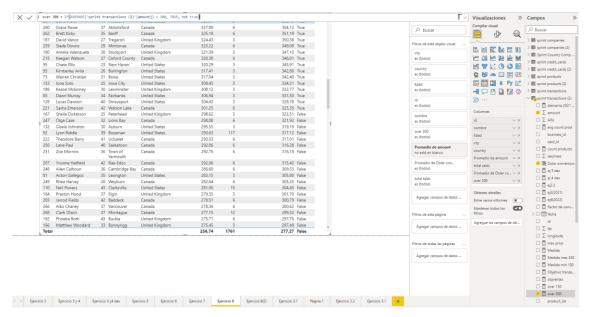
En aquest exercici, es vol aprofundir en les transaccions realitzades per cada usuari/ària i presentar la informació de manera clara i comprensible. En una taula, presenta la següent informació: - Nom i cognom dels usuaris/es (caldrà crear una nova columna que combini aquesta informació). - Edat dels usuaris/es. - Mitjana de les transaccions en euros. - Mitjana de les transaccions en dòlars (conversió: 1 euro equival a 1,08 dòlars). S'han de fer els canvis necessaris per a identificar als usuaris/es que van tenir una mitjana de 300 o més euros i 320 o més dòlars en les seves transaccions.



Para poder hacer este ejercicio cree la tabla users combinados, para poder tener acceso a las tablas de users_usa, users_uk y users_ca desde una única tabla. Para poder tener nombre y apellidos en el mismo parámetro tuve que unir las dos columnas bajo la nueva columna "nombre" y para poder conseguir la edad tuve que cambiar la fecha de nacimiento por antigüedad, hice eso transformando la columna Birth_date en horas de antigüedad y luego convirtiéndolo a años y redondeado hacia abajo. Las columnas de city y country siguen funcionando por igual, utilicé el amount de la columna de transactions (2) y le hice el promedio. La columna de Total Sales, es solo una cuenta de las filas de transactions (2) para poder hacer el filtro por persona, ya que tenemos la relación sprint transactions (2) (user_id)= users combinados(id). Para transformar el amount de euros a dólares, hice la medida "factor de conversion =

1.08) y después la pongo en uso multiplicando por el amount. "'sprint transactions (2)'[Factor de conversion] * 'sprint transactions (2)'[amount]"

Para la columna si está por encima de 300 o no tuve que crear una función IF, tuve que hacerla sobre el average de amount, y no sobre el amount en si por qué no lo detectaba correctamente y hago que la función trabaje sobre el dinero no convertido por facilidad. over 300 = IF(AVERAGE('sprint transactions (2)'[amount]) > 300, TRUE, not true)



Corrección y corrección Francesc

Autocorrección:

Al rehacer el ejercicio, la relación entre la tabla users y transactions funcionaba bien, así que no hay necesidad para crear una tabla nueva (users combinados). Esta vez también evite crear tablas extra de transactions así que es más fácil de leer y de interactuar.

Corrección Francesc:

Como en el ejercicio 3-4, tuve que cambiar el promedio de compras por la mediana y adaptar las formulas para que funcionen adecuadamente. Además, me dio un par de consejos para mejorar la legibilidad y quitar información innecesaria.

Sprint 5: Power Bi: Introducció i indicadors Álvaro Míguez

155	Joshua Russell	40	Hatfield	United Kingdom	341.67 €	369.00	True
112	Ryder Cole	34	South Portland	United States	341.44 €	368.76	True
271	Leandra Cherry	33	Gander	Canada	338.46 €	365.53	True
152	Hakeem Alford	45	Kettering	United Kingdom	335.56 €	362.40	True
250	Hilda Levy	29	Baddeck	Canada	331.73 €	358.27	True
72	Jael Robles	41	Spokane	United States	330.90 €	357.37	True
83	Dana Ware	44	Hillsboro	United States	330.07 €	356.48	True
260	Grace Rowe	37	Abbotsford	Canada	327.89 €	354.12	True
262	Brett Kirby	35	Banff	Canada	325.18 €	351.19	True
187	David Vance	28	Tregaron	United Kingdom	324.43 €	350.38	True
259	Slade Downs	30	Minitonas	Canada	323.22 €	349.08	True
180	Amelia Valenzuela	38	Stockport	United Kingdom	321.39 €	347.10	
215	Keegan Watson		Oxford County	Canada	320.38 €	346.01	True
	Chase Ellis		New Haven	United States	320.29 €	345.91	
	Kimberley Avila		Burlington	United States	317.41 €	342.80	
	Warren Christian		Boise	United States	317.04 €	342.40	True
	Iona Soto		Iowa City	United States	309.45 €	334.21	
	Keane Mckinney		Leominster	United Kingdom	308.12 €	332.77	
	Dawn Murray		Fairbanks	United States	306.94 €	331.50	
	Lucas Dawson		Shreveport	United States	304.43 €	328.78	
	Lynn Riddle		Bozeman	United States	302.82 €	327.05	
	Sasha Emerson		Watson Lake	Canada	301.25 €	325.35	
	Sheila Dickerson		Peterhead	United Kingdom	298.62 €	322.51	
	Clark Olson		Montague	Canada	298.18 €	322.03	
	Olga Case		Lions Bay	Canada	298.08 €	321.92	
	Gisela Johnston		Auburn	United States	295.55 €	319.19	
	Theodore Barry		Ucluelet	Canada	293.53 €	317.01	
	Brennan Wynn		Lewiston	United States	293.49 €	316.97	
	Lane Paul		Saskatoon	_	293.49 €	316.28	
				Canada			
251	Zoe Morrow	5/	Town of Yarmouth	Canada	292.76 €	316.18	raise
207	Yvonne Hatfield	43	Rae-Edzo	Canada	292.06 €	315.42	False
7//8 Tot al	Allen Calboun	37	Cambridge Ray	Canada	286.60 € 257.44 €	278.04	

- Exercici 9

Redacta un paràgraf breu, de màxim 50 paraules, explicant el significat de les xifres presentades en les visualitzacions de Power BI. Pots interpretar les dades en general o centrar-te en algun país específic. Acompanya les interpretacions realitzades amb la captura de pantalla de les visualitzacions que analitzaràs.

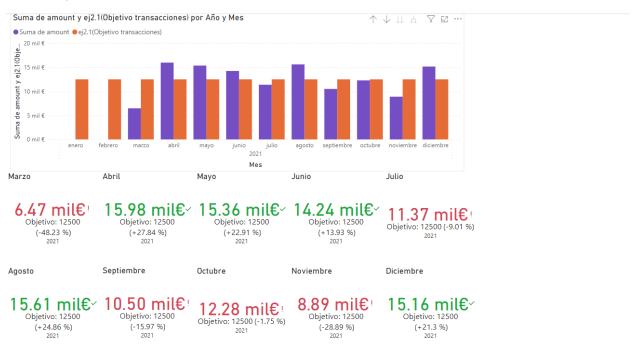


Utilizando los datos del ejercicio 3-4, podemos ver que 2022 tuvo un buen inicio comparado con 2021, con 300 pedidos menos (479 a 108) está a menos de 60€ de conseguir la misma mediana de ventas que en 2021, consiguiendo ventas voluminosas podría superarse mucho antes de final de año.

Nivel 2

Exercici 1

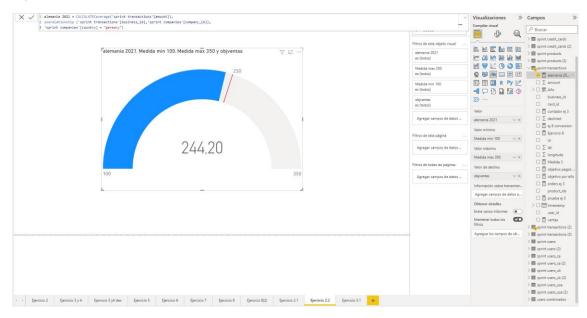
Des de l'àrea de màrqueting necessiten examinar la tendència mensual de les transaccions realitzades l'any 2021, específicament, volen conèixer la variació de les transaccions en funció del mes. Recorda visualitzar la meta empresarial d'aconseguir almenys 12.500 transaccions per mes. En aquest exercici, serà necessari que s'aconsegueixi identificar els mesos en què no es va aconseguir la meta establerta. De ser necessari pots realitzar dues visualitzacions.



Este ejercicio también lo he realizado de manera directa. Filtrando por año y mes para poder delimitarlo a los meses de 2021 y haciendo la suma de amount, creando una medida para que se vea que el objetivo sea 12.500 y se pueda hacer la comparación. Podemos ver que en marzo, julio, septiembre, octubre y noviembre no se llega al objetivo, siendo marzo el mes con menos transacciones.

Exercici 2

En el teu treball, es vol aprofundir en la comprensió de les transaccions realitzades a Alemanya. Per tant, et sol·liciten que desenvolupis mesures DAX per a crear visualitzacions que destaquin la mitjana de vendes a Alemanya. Tingues present que l'empresa té com a objectiu aconseguir una xifra de 250 euros anuals. Configura la visualització de manera que el valor mínim sigui 100 i el màxim 350, brindant així una representació més efectiva de la informació.



Este ejercicio llevó bastante investigación pero al final la formula: alemania 2021 = CALCULATE(average('sprint transactions'[amount]),

userelationship ('sprint transactions'[business_id],'sprint companies'[company_id]),
'sprint companies'[country] = "germany")

Funcionó. Calculamos el average del amount en la tabla de transactions y hacemos la relación entre la tabla de transaction y companies con el user relationship, de esta manera podemos filtrar por país y ver el resultado de Alemania.

Nivel 3

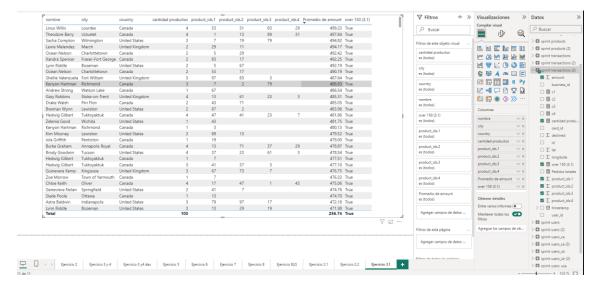
Exercici 1

La secció de màrqueting vol aprofundir en les transaccions realitzades pels usuaris i usuàries. En conseqüència, se't sol·licita l'elaboració de diverses visualitzacions que incloguin:

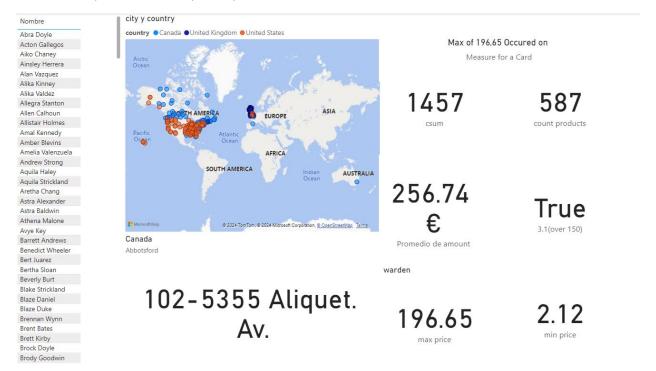
- Les mesures estadístiques claus de les variables que consideris rellevants per a comprendre les transaccions realitzades pels usuaris/es.
- Quantitat de productes comprats per cada usuari/ària.
- Mitjana de vendes realitzades per usuari/ària, visualitza quins usuaris/es tenen una mitjana de vendes superior a 150 i quins no.
- Comptabilitzar el preu del producte més car consumit per cada usuari/ària.
- Visualitza la distribució geogràfica dels usuaris/es.

En aquesta activitat, serà necessari que realitzis els ajustos necessaris en cada gràfic per a millorar la llegibilitat i comprensió. En el compliment d'aquesta tasca, s'espera que avaluïs acuradament quines variables són rellevants per a transmetre la informació requerida de manera efectiva.

Originalmente utilice un formato de lista, como se puede ver en la siguiente imagen.



Al rehacer la práctica decidí apostar por un formato más visual.



Utilizando un mapa que hace zoom en la localización del usuario cuando se clica en él. Usando tarjetas para poder facilitar la legibilidad de cada elemento. Justo debajo del mapa podemos ver país, ciudad y dirección. Arriba a la izquierda encontré la manera de poner en una tarjeta la información del pedido más gordo por parte del usuario, habrá una imagen más adelante. Csum, es la suma de todos los productos pedidos, mientras que count products cuenta el número de pedidos. Promedio de amount me da la media de gasto en los pedidos, posible que sea necesario un cambio a la mediana. Justo al lado over 150 me da la información de si (true) han superado la media de 150€ de media en ventas o no (false). Por último, las dos últimas tarjetas me dan el precio del producto más caro y del más barato. He usado las siguientes formulas.

```
3.1(over 150) = IF(average('sprint transactions'[amount]) > 150, TRUE, not true)
max price = max('sprint products'[price - Copia])

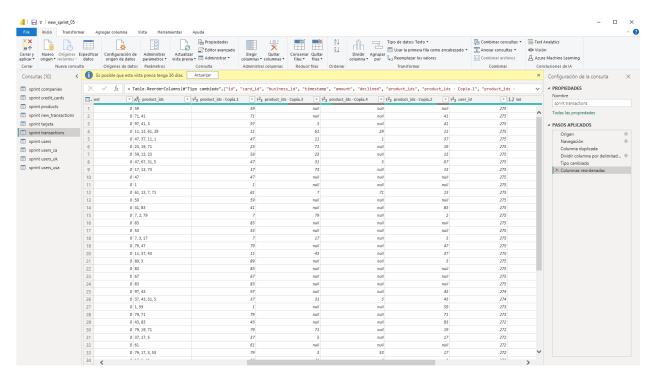
maxx prod name = MAXX (
    TOPN (
        1,
        VALUES ( 'sprint products'[product_name] ),
        CALCULATE ( MAX ( 'sprint products'[price - Copia] ) ), DESC
    ),
    [product_name]

min price = min('sprint products'[price - Copia])
```

```
minx prod name = MinX (
    TOPN (
        1,
        VALUES ( 'sprint products'[product_name] ),
        CALCULATE ( Min ( 'sprint products'[price - Copia] ) ), asc
    ),
    [product_name]
)

c1 = count('sprint transactions'[product_ids - Copia.1])
c2 = count('sprint transactions'[product_ids - Copia.2])
c3 = count('sprint transactions'[product_ids - Copia.3])
c4 = count('sprint transactions'[product_ids - Copia.4])
csum = [c1]+[c2]+[c3]+[c4]
```

Para que todo funcionase correctamente tuve que separar la columna de id de producto en 4 para poder contar todos los productos. Por otro lado, tuve que crear una columna nueva de Price, Price-copia. Para poder hacer los cambios necesarios para que funcionase bien, quitando el icono del dólar y convirtiendo el campo de texto a número decimal (información añadida, por algún motivo si utilizaba número decimal fijo no funcionaba correctamente).



Para conseguir que funcione la tarjeta que me da el pedido más alto utilice el siguiente código, sacado de este foro: https://community.fabric.microsoft.com/t5/Desktop/Return-max-of-value-and-corresponding-date-for-the-selected-date/m-p/705908

Aquí se ve cómo funciona la página con un usuario.

