

Fiche TD 7

Pour ces exercices, nous prenons en considération la même base de données (Ecommerce), et les mêmes tables définies dans la fiche TD 6 précédente.

Exercice 1

- Ecrire les requêtes SQL qui permettent de:
 - Augmentez de 10% le prix de tous les produits en rupture de stock.
 - Mettre à jour le prix de tous les produits de la catégorie: "Electronique" de 20% si leur quantité en stock est inférieure à 10.
 - Réduire le prix des produits dont le prix dépasse par 1000 la moyenne des prix de tous les produits par 10%.

Exercice 2

- Ecrire les requêtes SQL qui permettent de
 - Insérer le client dont le nom est "Dupont", le prénom est "Jean", et email est "jean.dupont@gmail.com" dans la table "Clients".
 - Supprimer la ligne de commande dont le id=10
 - Supprimer toutes les commandes passées il y a plus d'un mois.
 - Ajouter une nouvelle catégorie de produits nommée "Mobilier Moderne". Ensuite, affecter cette nouvelle catégorie aux produits dont les id sont: 1,2 et 3
 - Ajouter une commande passée aujourd'hui dans la table "Commandes" du client dont l'email est "marie.martin@gmail.com"(on suppose que les emails sont uniques dans la table commandes) . L'état de cette commande est "en cours"

Exercice 3

- Ecrire les requêtes SQL qui permettent de
 - Créer une vue à partir de la table clients pour tous les clients dont le nom commence par la lettre "a". Le nom de la vue sera Clients_A.
 - Créer une vue "Chiffre_affaire" des produits. Pour chaque nom de produit, vous calculer la valeur de son chiffre d'affaire.
 - Créer la vue "Clients_régulier" des clients ayant passé plus de 10 commandes.

Exercice 4

- Ecrire les requêtes SQL qui permettent de:
 - Retourner la liste des vues qui existent.

- La liste des bases de données créées aujourd'hui.
- La liste des champs dont le nom commence par "id", de toutes les tables de base (les vues ne sont pas incluses) .

Exercice 5

- Ecrire les requêtes SQL qui permettent de:
 - Créez une vue nommée `VueCommandeDetail` qui affiche pour chaque ligne de commande : le nom et prénom du client, le nom du produit, la quantité commandée et le prix total de la ligne (quantité * prix).
 - Trouvez les clients qui n'ont jamais passé de commande.
 - Affichez pour chaque commande, le nom et prénom du client, la date de commande et l'état de la commande sous forme textuelle: "En cours de traitement" pour l'état "en cours". "Commande Expédiée " pour "expediee". Et "Livrée au Client" pour "livre".
 - Augmenter les prix des produits selon leur catégorie. Pour les produits dont le `idCategorie=5`, augmentez le prix de 10%. Pour les produits dont le `idCategorie=10`, augmenter le prix de 15%.
 - Trouver les clients ayant commandé au moins un produit de la catégorie "Mobilier"
 - Trouver les clients ayant dépensé plus de 2000 €
 - Listez les clients n'ayant acheté aucun produit de la catégorie "Electronique"