Avec Monsieur RASSLAN

Ce fichier est aussi disponible ici : RASSLAN LP/cours1.md

TD1 PPP: Résumé du fichier:

Connaître les bases de la communication professionnelle.pdf

Ce document décrit les différentes situations de communication en milieu professionnel :

- En effet, il existe deux grandes catégories :
 - Les types et outils de communication.
 - Les situations de communication.

Tout d'abord, on aborde le premier cas : Les types et outils de communications

La communication peut-être :

- Écrite : Elle est caractérisée par :
 - Des spécificités rédactionnelles :
 - Structure logique, cohérente, compréhensible et lisible par le lecteur.
 - Politesse, bienveillance et signature.
 - o Des spécificités en relation à la forme :
 - Règles de mise en forme.
 - Respect de la charte graphique de l'entreprise.
 - Mentions sur un document commercial, par exemple sur : une facture.
- Orale:
 - o La communication orale est la plus dominante, lors des échanges.
 - Appel téléphonique, entretien, réunion en face-à-face, prise de paroles en public.
- Support:
 - o Les supports visuels et audiovisuels aident à réaliser une communication orale.
 - > En effet, dans le cas des audioconférences, de la visioconférence, cette méthode est davantage utilisée.
 - > Avec des outils comme PowerPoint, de montage vidéo ou même un logiciel Pré AO.

Désormais, nous avons vu le principe de bases des différents types et outils de communication.

Nous pouvons passer au second cas : *Les situations de communication*Dans le cas d'une assistante de direction :

- Elle est confrontée quotidiennement :
 - o À des situations de communication interpersonnelle : Accueil.
 - o À des situations de communication dans un groupe : Animation d'une réunion.
- La communication en entreprise : Elle est essentielle pour discerner les enjeux, les objectifs et comprendre l'importance des relations des personnes impliquées.

La communication peut-être : de type *interne* ou *externe*.

Dans le cas de la communication interne :

- Le but est d'informer à chaque salarié, le sens de sa mission et de le guider.
- En ayant un échange humain voire en impliquant les valeurs de l'entreprise.
- La communication peut être vu par rapport aux rapports et le degré entre les personnes.

Dans le cas de la communication externe :

- Le but est de *promouvoir l'image de l'entreprise*.
- D'attirer de nouveaux prospects/clients, recrutés de nouveaux talents.
- Expliquer ses avantages et ses atouts par rapport à la concurrence (Sa valeur ajoutée).

Désormais, nous avons vu comment la communication est présente dans le monde professionnel.

- Nous pouvons retenir qu'une communication est :
 - o Avant tout le fait de créer une relation avec au moins une autre personne/entité.
 - o Une communication correspond à une action et c'est son résultat.
- De plus, il existe des familles de modèles explicatifs :
 - o Le modèle technique de Shannon : Faire des graphiques pour vulgariser.
 - o Les modèles de Palo Alto:
 - Le but est de participer de manière verbale ou non verbale.
 - Les contenus explicites : C'est le fait d'expliquer clairement : En détaillant.
 - Les contenus implicites : C'est le fait de laisser entendre : On suggère.

Par ailleurs, la communication se base :

- La définition et le partage du sens : L'objectif est de se faire comprendre, les mots doivent être simple et courant.
- En effet, c'est pour cela que la communication est basée sur des *normes* ou des *glossaires*.
- D'autres parts, la communication se repose aussi sur la proximité (distance physique).
- De même, il s'agit de refléter les enjeux : *informatif*, de *pouvoir* et *d'influence*.
- Par ailleurs, il faut prendre en compte : Le contexte lors de la réception, la façon de présenter et les dysfonctionnements dans le processus de communication.