

White Paper of Ingressdefi

Prepared by info@Ingressdefi.com Agoust 7, 2023

Descrizione del progetto:

- Ci occupiamo di mettere in contatto artisti e collezionisti di arte Phygital attraverso un marketplace che commercializza NFT e si occupa della spedizione dell'opera fisica tramite un corriere specializzato.
- Offriamo anche servizi di scansione per digitalizzare l'opera e registrare i dati sulla blockchain di BSC.
- Risolviamo il problema degli intermediari, coprendo i costi tramite un sovrapprezzo, in modo da non gravare sull'artista.
- Risolviamo le sfide legate alla spedizione e alla trasformazione dell'opera fisica, garantendo tranquillità all'artista.
- Attraverso l'utilizzo di criptovalute, rendiamo più fluido e semplice l'acquisto tramite wallet.

Problema:

- Il mercato dell'arte tradizionale coinvolge vari intermediari, logistica complessa per la spedizione dell'opera fisica e limitata trasparenza nelle transazioni.
- Ciò comporta costi elevati, ritardi e potenziali rischi per gli artisti e I collezionisti.

Soluzione:

- La nostra piattaforma offre una soluzione senza soluzione di continuità utilizzando NFT e la blockchain.
- Creiamo un marketplace in cui gli artisti possono mostrare e vendere la loro arte Phygital direttamente ai collezionisti.
- Attraverso il nostro servizio di corriere specializzato, garantiamo una consegna sicura e affidabile dell'opera fisica presso la destinazione dell'acquirente.
- Forniamo anche servizi di scansione per creare versioni digitali dell'opera d'arte, preservandone l'unicità e l'autenticità.

Benefici:

- La nostra piattaforma elimina la necessità di intermediari, riducendo i costi e aumentando la trasparenza nelle transazioni artistiche.
- Gli artisti possono concentrarsi sulla propria creatività, mentre i collezionisti possono scoprire e acquistare opere d'arte uniche con facilità.
- Integrando le criptovalute, facilitiamo transazioni rapide e sicure, consentendo agli acquirenti di acquistare arte utilizzando i loro wallet digitali preferiti.

Obiettivo:

- Unendo il potere della tecnologia blockchain, degli NFT e di un marketplace efficiente, miriamo a trasformare il modo in cui l'arte viene acquistata, venduta e apprezzata.
- Offriamo un nuovo livello di comodità, sicurezza e accessibilità sia per gli artisti che per i collezionisti.

TEAMS:

La nostra squadra è composta da sei talentuosi individui provenienti da diverse parti del mondo, uniti dalla stessa missione di trasformare il mondo dell'arte attraverso l'integrazione del digitale. Ognuno dei nostri membri chiave porta con sé competenze e esperienze uniche nel settore. Ecco un'overview delle competenze che i nostri membri apportano al team:

- 1) Business Development: Il nostro team è composto da professionisti con una solida esperienza nello sviluppo commerciale. Sono in grado di identificare opportunità di mercato, creare relazioni con i clienti e fornire soluzioni personalizzate per soddisfare le esigenze degli artisti e degli appassionati di arte.
 - Front-end development: Abbiamo professionisti specializzati nello sviluppo del front-end, che si occupano dell'interfaccia utente e dell'esperienza dell'utente. Questi membri del team si concentrano sulla creazione di piattaforme digitali coinvolgenti, facili da usare e esteticamente attraenti.
 - Back-end development: Abbiamo anche sviluppatori specializzati nel back-end, che si
 concentrano sulla gestione dei server, dei database e della logica di business del nostro sistema.
 Questi membri del team si assicurano che le nostre piattaforme siano stabili, sicure e in grado
 di gestire un alto volume di dati.
 - **Sviluppatori in Solidity:** Abbiamo figure esperte nello sviluppo di smart contract utilizzando il linguaggio di programmazione Solidity. Questi membri del team si occupano della creazione e dell'implementazione di contratti intelligenti sulla blockchain, garantendo la sicurezza e l'affidabilità delle transazioni legate alle opere d'arte digitali.
- 2) **Gestione aziendale:** I nostri membri con competenze in gestione aziendale portano una vasta conoscenza delle strategie aziendali e delle dinamiche del settore artistico. Sono in grado di guidare il team, sviluppare strategie efficaci e garantire il raggiungimento dei nostri obiettivi.
- 3) **Tecnologia Blockchain:** Abbiamo un esperto nel campo della tecnologia blockchain, che porta con sé una conoscenza approfondita delle sue applicazioni nel settore dell'arte. Questo membro del team si occupa di garantire l'integrità e la sicurezza delle nostre operazioni blockchain.
- 4) **Sviluppo informatico:** Il nostro team di sviluppatori è composto da professionisti con competenze tecniche avanzate. Posseggono una vasta esperienza nello sviluppo di soluzioni innovative per l'integrazione dell'arte digitale e tradizionale, creando piattaforme digitali coinvolgenti e di alta qualità.
- 5) **Creatività:** Ogni membro del nostro team porta con sé una grande creatività e capacità di pensiero fuori dagli schemi. Questa competenza ci consente di affrontare le sfide in modo creativo e di apportare prospettive uniche al nostro lavoro.

Collaboriamo anche con consulenti e partner strategici che ci forniscono competenze aggiuntive nel settore dell'arte, consulenza legale specializzata e supporto tecnologico. Queste partnership ci aiutano a garantire il successo e la sostenibilità del nostro progetto.

La diversità della nostra squadra, sia in termini di nazionalità che di background culturale, è una delle nostre forze. Ci consente di affrontare le sfide con una prospettiva globale e di apportare una varietà di idee innovative al nostro lavoro.

Insieme, ci impegniamo a realizzare la nostra visione di trasformare il mondo dell'arte, offrendo un'esperienza coinvolgente e innovativa per artisti e appassionati di tutto il mondo.

TECNOLOGIA E SOLUZIONI:

Nel nostro progetto, utilizziamo la tecnologia blockchain, in particolare la rete Binance Smart Chain (BSC), per implementare soluzioni innovative nel settore dell'arte digitale. Ecco come la tecnologia viene utilizzata per raggiungere i nostri obiettivi:

- 1. **Creazione di NFT:** Utilizziamo la tecnologia 3D scanning per creare un'immagine scansionata in 3D dell'opera d'arte fisica. Questa immagine viene quindi utilizzata per creare un token non fungibile (NFT) sulla rete BSC. L'NFT rappresenta un'opera d'arte digitale unica, autentica e verificabile.
- 2. **Marketplace per la vendita:** Mettiamo l'NFT in vendita sul nostro marketplace dedicato, dove gli appassionati di arte possono acquistare l'opera digitale utilizzando la criptovaluta BNB (Binance Coin) attraverso il proprio wallet. Questo offre una modalità di pagamento sicura e trasparente, facilitando le transazioni tra artisti e collezionisti.
- 3. **Sicurezza delle transazioni:** Il nostro smart contract viene utilizzato per garantire la sicurezza delle transazioni. Dopo che un acquirente ha completato l'acquisto dell'NFT, l'artista che possiede l'opera fisica affida l'oggetto della vendita ai nostri spedizionieri. A questo punto, il nostro smart contract blocca l'NFT fino a quando la consegna dell'opera fisica non viene effettuata e confermata dal cliente acquirente. Questo garantisce la protezione dei collezionisti e assicura che l'opera d'arte sia consegnata correttamente.
 - Le nostre soluzioni si differenziano da altre proposte sul mercato perché combinano l'utilizzo della tecnologia blockchain, la scansione 3D e la logistica per offrire un'esperienza completa e sicura per gli artisti e i collezionisti. La nostra integrazione di queste tecnologie consente di creare opere d'arte digitali uniche e di facilitare le transazioni in modo sicuro e affidabile.
- 4. **Royalty per gli artisti:** Riconosciamo il valore e il contributo degli artisti alla comunità artistica e desideriamo supportarli anche dopo la vendita iniziale dell'opera. Pertanto, offriamo agli artisti una royalty del 2% sul prezzo di vendita su tutte le transazioni future che coinvolgono l'NFT da loro creato. Questo significa che ogni volta che l'opera viene rivenduta sul nostro marketplace o su altri mercati, l'artista riceverà una percentuale della transazione. Questo incentivo finanziario continua a riconoscere l'importanza dell'artista nel processo di creazione e valorizzazione delle opere d'arte digitali.

MODELLO DI BUSINESS E ROADMAP:

- 1. **Commissioni di transazione:** Ogni volta che avviene una transazione di acquisto per la vendita di un'opera d'arte digitale tramite la nostra piattaforma, viene applicato "un over price" sul prezzo del NFT, che non influisce sull'artista/collezionista in quanto il nostro smart contract genera questa funzione. Questa commissione rappresenta una fonte di entrate per IngressDeFi e contribuisce a sostenere lo sviluppo e la crescita della piattaforma.
- 2. **Royalties per gli artisti:** Per incentivare gli artisti a utilizzare la nostra piattaforma, abbiamo introdotto un sistema di royalties. Ogni volta che un'opera d'arte viene venduta o rivenduta, una percentuale del prezzo di vendita pari al 2% viene restituita all'artista come compenso per il suo lavoro. Questo crea un incentivo per gli artisti a caricare le loro opere su IngressDeFi e a promuovere attivamente la loro presenza sulla piattaforma.

- 3. **Servizi aggiuntivi:** Oltre alla vendita di opere d'arte digitali, offriamo una serie di servizi aggiuntivi che generano ulteriori entrate. Questi servizi includono la digitalizzazione di opere fisiche con la scannerizzazione 3D e il minting di NFT, la spedizione e l'assicurazione delle opere d'arte.
- 4. **Eventi e mostre:** IngressDeFi organizza eventi e mostre legate all'arte, che possono includere esposizioni fisiche delle opere d'arte. Questi eventi possono richiedere biglietti d'ingresso o coinvolgere sponsorizzazioni, creando una fonte di guadagno supplementare per il progetto.
- 5. **Partnership strategiche:** Cerchiamo attivamente partnership strategiche con altre aziende, piattaforme o istituzioni nel settore dell'arte e della tecnologia. Queste partnership possono includere collaborazioni per eventi, promozioni congiunte, integrazioni tecnologiche o altre iniziative che creano valore per entrambe le parti coinvolte.

Rispetto alla roadmap del progetto, abbiamo stabilito obiettivi chiari e realistici per il nostro sviluppo nel corso del tempo. La nostra roadmap prevede:

- **Fase 1:** Sviluppo e lancio della piattaforma IngressDeFi, comprensiva di tutte le funzionalità di base per la vendita, l'acquisto e la gestione di opere d'arte digitali.
- **Fase 2:** Implementazione del sistema di royalties per gli artisti e del sistema di sospensione degli NFT fino al ricevimento dell'opera fisica.
- Fase 3: Espansione delle partnership strategiche per aumentare la visibilità della piattaforma e ampliare il catalogo di opere d'arte disponibili.
- Fase 4: Continuo miglioramento della piattaforma, aggiunta di nuove funzionalità e integrazione di tecnologie emergenti nel settore dell'arte e della blockchain.
- **Fase 5:** Espansione internazionale e consolidamento della posizione di IngressDeFi come piattaforma leader nel settore della phygital art.
- Fase 6: Organizzazione di eventi con performance artistiche ed esposizioni di opere d'arte, abbiamo incluso nella nostra roadmap l'organizzazione di eventi speciali. Questi eventi includeranno performance artistiche uniche, mostre e presentazioni delle opere presenti sulla piattaforma IngressDeFi. Attraverso questi eventi, miriamo a creare un ambiente stimolante per gli artisti emergenti, offrendo loro l'opportunità di esporre le loro creazioni e connettersi con una vasta gamma di pubblico, collezionisti e addetti ai lavori. Questa iniziativa contribuirà alla crescita della nostra comunità artistica e allo sviluppo di nuove opportunità di collaborazione e visibilità per gli artisti che scelgono di utilizzare la piattaforma IngressDeFi.
- Fase 7: Integrazione degli NFT per la cartolarizzazione degli immobili. Grazie all'esperienza del nostro team nel settore immobiliare, abbiamo identificato un'opportunità unica per utilizzare la tecnologia degli NFT anche nel campo delle operazioni immobiliari. Nella nostra roadmap, prevediamo di sviluppare e implementare un sistema innovativo che consentirà la cartolarizzazione di immobili tramite l'utilizzo degli NFT. Questo permetterà agli investitori di partecipare al mercato immobiliare in modo frazionato e trasparente, dividendo la proprietà degli immobili in quote rappresentate da NFT. Questa iniziativa ci consentirà di espandere la nostra portata e

offrire nuove opportunità di investimento che per gli investitori interessati al settore immobiliare.

La nostra roadmap è soggetta a modifiche e adattamenti in base all'evoluzione del mercato e alle esigenze degli utenti, ma lavoriamo costantemente per raggiungere i nostri obiettivi.

TOKENOMICS: da fare piu avanti.

ANALISI DI MERCATO E CONCORRENZA:

Il mercato dell'arte e della tecnologia sta vivendo una crescita significativa, con un aumento dell'interesse per l'arte digitale e le soluzioni innovative basate sulla tecnologia blockchain. Tuttavia, nonostante questa crescente tendenza, il settore presenta ancora diverse sfide e opportunità che il progetto IngressDeFi si propone di affrontare.

1) Sfide di mercato:

- a) Accettazione e comprensione dell'arte digitale: L'arte digitale è ancora un concetto relativamente nuovo per molti, e l'adozione di soluzioni basate sulla tecnologia blockchain potrebbe richiedere un periodo di educazione e sensibilizzazione per gli artisti e i collezionisti.
- b) Concorrenza nel settore: Esistono già diverse piattaforme e progetti che si concentrano sull'arte digitale e sulla tokenizzazione delle opere d'arte. La sfida consiste nel differenziarsi dalla concorrenza e offrire un valore unico ai propri utenti.

2) Opportunità di mercato:

- a) Crescente domanda di arte digitale: L'aumento della consapevolezza e dell'interesse per l'arte digitale ha creato un'opportunità di mercato significativa. Gli artisti sono sempre più interessati a esplorare nuovi modi per esprimere la propria creatività e raggiungere un pubblico più vasto.
- b) Potenziale di crescita della tecnologia blockchain: La tecnologia blockchain offre trasparenza, sicurezza e tracciabilità, caratteristiche che sono particolarmente rilevanti nel settore dell'arte. L'adozione della blockchain nel settore artistico potrebbe portare a una maggiore fiducia e a nuove opportunità di mercato.

3) Posizionamento rispetto alla concorrenza:

IngressDefl si differenzia dai progetti simili sul mercato attraverso diversi punti chiave:

- a) Integrazione di tecnologie innovative: Il progetto IngressDeFi sfrutta la tecnologia blockchain e la scannerizzazione 3D per trasformare le opere d'arte fisiche in opere digitali tokenizzate. Questa integrazione innovativa permette agli artisti di ampliare il loro pubblico e di sfruttare le nuove opportunità offerte dal mondo digitale.
- b) Focus sulla phygital art: IngressDeFi si concentra sull'unione tra l'arte fisica e l'innovazione digitale, creando un'esperienza unica per gli artisti e i collezionisti. L'organizzazione di eventi con performance artistiche e mostre consente di attrarre artisti emergenti e di offrire un ambiente di esposizione e interazione unico nel suo genere.
- c) Cartolarizzazione immobiliare: L'intenzione di IngressDeFi di espandere l'utilizzo degli NFT per la cartolarizzazione degli immobili aggiunge un elemento distintivo al progetto, aprendo nuove opportunità di investimento.

4) ANALISI COMPARATIVA:

IngressDeFi si differenzia dalle piattaforme marketplace NFT come OpenSea, Rarible, SuperRare e Nifty Gateway per diversi motivi. Mentre queste piattaforme si concentrano principalmente sulla vendita e

l'acquisto di opere d'arte digitali, IngressDeFi PhyGital Art va oltre, combinando l'arte fisica e l'innovazione digitale nel concetto di phygital art.

IngressDeFi offre un'esperienza unica che coinvolge sia il mondo reale che quello digitale. Attraverso la scannerizzazione 3D delle opere fisiche e la creazione di NFT basati su immagini scansionate, IngressDeFi consente agli artisti di trasformare le loro opere in formati digitali tokenizzati. Questo processo consente loro di raggiungere un pubblico più ampio, offrendo nuove possibilità creative e aumentando il valore delle loro opere.

Inoltre, IngressDeFi si impegna nell'organizzazione di eventi artistici e mostre per promuovere gli artisti emergenti e offrire loro opportunità di visibilità e di connessione con il pubblico. L'obiettivo è quello di creare una community vibrante e interattiva in cui artisti e collezionisti possano connettersi, scoprire nuove opere e partecipare ad esperienze artistiche coinvolgenti.

In conclusione, IngressDeFi PhyGital Art si distingue dalle piattaforme marketplace NFT selezionate per la sua focalizzazione sulla phygital art, l'integrazione della scannerizzazione 3D, per la logistica e l'impegno nell'organizzazione di eventi artistici. Questo progetto offre un approccio innovativo che unisce il mondo fisico e il mondo digitale, aprendo nuovi orizzonti per gli artisti e offrendo un'esperienza coinvolgente per gli amanti dell'arte e i collezionisti.

L'analisi di mercato e la comprensione della concorrenza sono fondamentali per il successo del progetto IngressDeFi . Siamo fiduciosi che la nostra combinazione di tecnologie innovative, focus sulla phygital art e l'integrazione degli NFT per la cartolarizzazione immobiliare ci permetteranno di differenziarci e di creare valore nel mercato dell'arte digitale e della tecnologia blockchain.

Gestione dei rischi:

- 1. **Rischi legali/regolatori:** IngressDeFi si impegna a rispettare le leggi e i regolamenti applicabili in materia di blockchain, criptovalute e proprietà intellettuale. Per mitigare i rischi legali/regolatori, abbiamo formato un team di consulenti legali specializzati nel settore delle tecnologie emergenti. Questi esperti ci forniscono orientamento continuo sulle normative e lavorano a stretto contatto con le autorità competenti per garantire la conformità alle leggi vigenti.
- 2. **Sicurezza informatica:** Riconosciamo l'importanza della sicurezza informatica e adottiamo rigorose misure di sicurezza per proteggere i dati dei nostri utenti e le transazioni effettuate sulla piattaforma. Utilizziamo protocolli di crittografia avanzati e collaboriamo con esperti in sicurezza informatica per identificare e mitigare potenziali vulnerabilità. Inoltre, regolarmente effettuiamo audit di sicurezza per assicurarci che i nostri sistemi siano adeguatamente protetti da minacce esterne.
- 3. **Rischi di mercato:** Il settore delle criptovalute e degli NFT è in continua evoluzione e soggetto a fluttuazioni di mercato. Riconosciamo l'importanza di monitorare attentamente le tendenze e gli sviluppi del mercato. Per affrontare i rischi di mercato, abbiamo creato una squadra dedicata all'analisi di mercato e alla ricerca, che monitora costantemente le dinamiche del settore. Siamo pronti a adattarci alle mutevoli condizioni di mercato e a implementare strategie di mitigazione appropriate per preservare il valore del progetto e soddisfare le esigenze degli utenti
- 4. Scalabilità e affidabilità: Con l'aumento dell'adozione della nostra piattaforma, potremmo affrontare sfide legate alla scalabilità e all'affidabilità del sistema. Per mitigare questi rischi, abbiamo sviluppato una solida infrastruttura tecnologica che ci consente di scalare in modo

- efficiente e affidabile. Inoltre, effettuiamo regolarmente test di carico e ottimizziamo le prestazioni del sistema per garantire una user experience senza intoppi.
- 5. Adozione e consapevolezza del mercato: L'adozione di nuove tecnologie richiede tempo e sforzo per educare il mercato sulle loro potenzialità. Per affrontare questo rischio, abbiamo pianificato una strategia di marketing e comunicazione che mira a promuovere la consapevolezza del nostro progetto e delle sue caratteristiche uniche. Collaboriamo anche con influencer e partner strategici per ampliare la nostra portata e aumentare l'adozione della piattaforma.

La gestione dei rischi è una parte fondamentale della nostra strategia aziendale. Siamo consapevoli delle sfide che potrebbero sorgere lungo il percorso e siamo impegnati a implementare le misure necessarie per mitigare tali rischi. Siamo aperti all'apprendimento e all'adattamento continuo, in modo da affrontare le sfide future con una visione realistica e una solida base per il successo del progetto.

SICUREZZA E LEGALITA'

Utilizziamo DEX per i scambi

- 1. **Decentralizzazione:** I DEX operano sulla blockchain e utilizzano smart contract per eseguire le transazioni. Questo significa che non ci sono intermediari centrali e che il controllo dei fondi rimane direttamente nelle mani degli utenti. Non è necessario affidare i propri fondi a una piattaforma centralizzata, riducendo così il rischio di frodi o hacking.
- 2. **Sicurezza:** Grazie alla natura decentralizzata, i DEX sono generalmente più sicuri rispetto agli exchange centralizzati. Poiché le transazioni avvengono direttamente sulla blockchain, non vi è il rischio di perdita di fondi a causa di violazioni di sicurezza o di un potenziale fallimento dell'exchange
- 3. **Privacy:** Nei DEX, gli utenti possono mantenere la loro privacy in quanto non è richiesto il processo di convalida dell'identità (KYC) come nei tradizionali exchange centralizzati. Gli utenti possono negoziare e scambiare criptovalute in modo anonimo senza dover divulgare informazioni personali sensibili.

Complessivamente, i DEX offrono un'alternativa decentralizzata e sicura agli exchange centralizzati, mettendo il controllo direttamente nelle mani degli utenti e consentendo loro di negoziare criptovalute in modo anonimo e privato. Ingress DeFi è fortemente impegnata ad agire in conformità con tutte le leggi, le normative finanziarie e regolamentari applicabili. Riconosciamo l'importanza della trasparenza e dell'integrità nel settore delle criptovalute e ci adoperiamo per garantire che il nostro progetto rispetti gli standard etici e normativi.

Abbiamo formato un team di consulenti legali specializzati nel settore delle tecnologie emergenti e delle criptovalute. Questi esperti ci forniscono orientamento legale e ci aiutano a mantenere la conformità con le leggi vigenti. Inoltre, collaboriamo con autorità regolatorie e organizzazioni professionali per rimanere aggiornati sulle ultime normative e aderire alle migliori pratiche del settore.

Al fine di garantire la conformità normativa, adottiamo misure quali:

Rispetto delle leggi finanziarie: Ci impegniamo a rispettare le leggi finanziarie e le normative applicabili, comprese quelle relative alla gestione dei fondi degli investitori, alla trasparenza finanziaria e alla divulgazione delle informazioni. Siamo in stretto contatto con autorità regolatorie competenti per assicurarci di operare in conformità con le leggi vigenti.

Sicurezza dei dati e protezione della privacy: Adottiamo misure rigorose per proteggere i dati personali degli utenti e garantire la sicurezza delle informazioni sensibili. Seguiamo le migliori pratiche di sicurezza informatica e implementiamo protocolli di crittografia avanzati per proteggere i dati da accessi non autorizzati.

Conformità fiscale: Ci impegniamo a rispettare le normative fiscali e ad adempiere alle nostre responsabilità fiscali in tutte le giurisdizioni in cui operiamo. Collaboriamo con consulenti fiscali professionisti per assicurarci di aderire alle leggi fiscali applicabili e presentare le dichiarazioni fiscali in modo accurato e tempestivo.

La documentazione legale e la conformità normativa sono una priorità per noi. Siamo impegnati a operare in modo etico e conforme alle normative, al fine di garantire la sicurezza degli utenti e la sostenibilità a lungo termine del progetto.

