

Upphandlingsdokument

2025-05-05

Upphandlande organisation

Tekniska verken i Linköping AB (publ) Johanna Johnsson

Upphandling

Informations- och IT-säkerhetskonsult 25/93

Publicerad 2025-05-05 15:33 Sista anbudsdag: 2025-06-04 23:59

Symbolförklaring

Texten ingår i annonsen



Texten kommer att ingå i avtalet



Texten/frågan innehåller krav som måste uppfyllas



Frågan är viktad och ingår i utvärderingen



Frågan ställs endast upplysningsvis



Frågan är markerad för särskild uppföljning

Texten ingår i kvalificeringen



Texten kommer att publiceras i avtalskatalogen



(ESPD) Texten/frågan innehåller ESPD-krav



△ Frågan är viktad och ingår i utvärderingen



Frågan besvaras av upphandlaren

4. Utvärdering

4.1 Utvärderingmodell

Det ekonomiskt mest fördelaktiga anbudet utvärderas på grunden pris och kvalitet.

För att kunna avgöra vilket anbud som är mest fördelaktigt kommer utvärdering ske genom mervärdesmetoden.

Det totala anbudspriset med prisavdrag, enligt angivna kriterier, genererar ett jämförelsetal.

Prisavdraget genereras genom att varje kriterie poängsätts i samband med intervju. Maximal poäng är totalt 70 poäng.

1 poäng ger följande avdrag från anbudspris:

Anbudspris - (1/70 poäng x 0,70 x anbudspris).

Priset viktas med 30% och kvalitet med 70%.

Lägst jämförelsetal kommer att tilldelas avtal.

Jämförelsetalet är endast en beräkning för att utvärdera anbuden.

Följande kriterier kommer att utvärderas:

A. Pris viktas till 30%

- 1. Pris består av följande delar:
- Timkostnad

B. Kvalitet viktas till 70%

Beställaren kommer kalla offererad konsult för en Intervju.

Intervjun kommer att bestå av tre (3) kategorier med olika antal frågor per kategori.

De kategorier som kommer diskuteras under intervjun är:

- Samarbete (3 frågor, 15 poäng maximalt)
- Genomförandeförmåga (6 frågor, 30 poäng maximalt)
- Kvalitet (5 frågor, 25 poäng maximalt)

Varje fråga kommer poängsättas på en skala 1-5 poäng och varje för varje kategori kan maximal poäng som erhålls vara mellan 15- 30 poäng.

Totalt sett kan 70 poäng erhållas om maximal poäng erhålls för alla frågorna i de tre kategorierna.

Följande bedömningsskala kommer att användas:

Bedömning	Förklaring	Poäng
Mycket stort mervärde	Den sammanlagda bedömningen visar att Leverantören uppfyller tilldelningskriteriet på en utmärkt nivå och tillför ett mycket stort mervärde. Leverantörens svar ger ett mycket kunnigt intryck samt besvarar samtliga frågeställningar på ett utmärkt sätt.	5
Stort mervärde	Den sammanlagda bedömningen visar att Leverantören uppfyller tilldelningskriteriet på en väl godkänd nivå och tillför ett stort mervärde. Leverantörens svar ger ett kunnigt intryck samt besvarar samtliga frågeställningar på ett bra sätt.	4
Visat mervärde	Den sammanlagda bedömningen visar att Leverantören uppfyller tilldelningskriteriet på en godkänd nivå och tillför visst mervärde. Leverantörens svar ger ett kunnigt intryck till viss del samt besvarar frågeställningarna till viss del.	3
Inget mervärde	Den sammanlagda bedömningen visar att Leverantören uppfyller tilldelningskriteriet på en godkänd nivå utan att tillföra något mervärde. Leverantörens svar ger inte ett kunnigt intryck och besvarar frågeställningarna på ett mindre trovärdigt sätt.	2
Ej godkänd	Den sammanlagda bedömningen visar att Leverantören inte uppfyller tilldelningskriteriet. Leverantörens svar ger ett okunnigt intryck och besvarar inte frågeställningarna på ett trovärdigt sätt.	1

Efter avslutad intervju sammanställs poängen och en medelpoäng erhålls med en decimal.

4.2 Anbudsprövning och utvärdering

Utvärdering kommer att ske i två steg.

Steg 1, Anbudsprövning:

Syftar till att klargöra att ställda ska-krav är uppfyllda.

Endast de anbud som uppfyller ställda ska-krav kommer att gå vidare till steg 2.

Steg 2, Utvärdering:

Anbud utvärderas enligt angiven utvärderingsmodell.

4.2.1 Utvärderingsgrund

Det ekonomiskt mest fördelaktiga anbudet utvärderas på grunden pris och kvalitet.

4.2.1.1 Intervjuer och Anbudsgenomgång



Utvärdering påbörjas omgående efter sista anbudsdag.

Beställaren planerar att genomföra intervjuer hos Beställaren alternativt via teams löpande med start

vecka 25 och 26. Efter utvärdering kan en eventuell anbudsgenomgång genomföras med de bäst lämpade Leverantörerna.

 $\label{limited} Inbjudning ar \ skick as \ ut \ snar ast \ efter \ kvalificering \ och \ anbudspr\"{o}vning.$

Var part bär sina egna kostnader.