



Olivier POULAERT

- Libramont
- 27 nov 2008















Bed and Brussels en quelques mots

- Fédération et centrale de réservations
- crée en 1995
- 200 B&B
- 500 chambres
- + ou 20.000 nuitées réservées en 2008















Evolution du secteur du tourisme et des habitudes des touristes

- Tourisme = web.....
 - Changement des habitudes des touristes......
 Omniprésence du Web
 - Préparation et information avant le séjour
 - Réservations de nuitées
 - 2. Importance des sites collaboratifs/réseaux sociaux (partage de l'info, des avis)
 - 3. L'image est incontournable (vidéo/photos/... et partage de ceux-ci)
 - 4. Tourisme= paiement par internet
 - **>>MAIS: Importance du conseil**















Nouvelle perception de la chambre d'hôte

- de meilleures chambres d'hôtes...
 - Qualité des B&B (déco, aménagements, investissements, accueil,...)
 - Professionnalisation des prestations
 - Expériences
- de meilleurs services;
 - Évolution et expérience accumulée de Bed & Brussels
 - Rôle de Fédération incontournable
 - De nombreux partenariats
 - Développement de nouveaux réseaux de commercialisation

















Evolution de Bed & Brussels

Avant

- Site Web unique
- Publication d'infos à sens unique
- Peu de flexibilité du système
- Pas de participation possible des proprios au système de résa
- Paiements non sécurisés

Maintenant

- 3 sites internet (et + à l'avenir)
- Intégration du WEB 2.0
- Système très ouvert et évolutif
- <u>Participation</u> « active » des LL
- <u>Sécurisation des transactions</u> (Ogone/3D secure)















Objectifs

- Coller aux <u>évolutions technologiques</u>
- Appliquer localement et de façon conviviale des solutions professionnelles.
- Continuer à <u>développer l'activité de la chambre d'hôte</u> à Bruxelles.
- Répondre aux <u>demandes de propriétaires</u> pro-actifs.
- Responsabiliser les proprios dans l'organisation pour nous permettre d'être plus dispo pour le développement des chambres d'hôtes (et de ce fait, envoyer plus de touristes)
- Mieux cibler les B&B aux attentes des touristes.
- Multiplier les canaux de commercialisation.















Quelques exemples de partenariats sur le web

« la collecte d'avis avec Vinivi.com »

















Valorisation des chambres sur les sites incontournables

avec Brussels International Tourisme et Congrès (BITC)

















Le cœur de la nouvelle approche... 3 nouveaux sites internet...

- BnB-Brussels.be ... les réservations
- BlogandBrussels.... notre actualité
- MyBnB ... l'extranet

►►► Tout est maintenant lié (agenda, réservations, banques d'images, avis de visiteurs, informations touristiques,...)







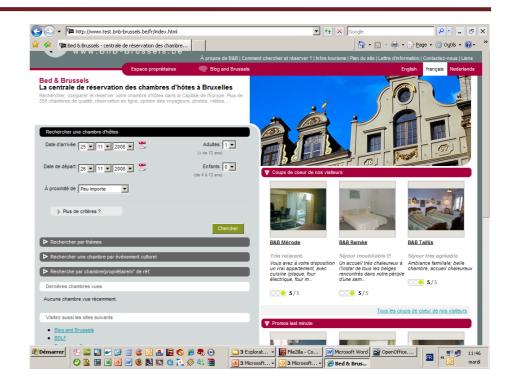








Un site dédié exclusivement à la réservation ...



Le site client :

www.BnB-Brussels.be















Humaniser le travail quotidien de Bed & Brussels...



Le Blog:

www.BlogandBrussels.be















L'extranet

- www.MyBnB.be ... l'outil de gestion des chambres d'hôtes au quotidien.... Un extranet pour gérer;
 - Les infos
 - Les disponibilités
 - Les promotions
 - Les réservations
 - Les statistiques

• . . .

