e-Tourisme, des outils pratiques !



Enjeux d'un CRM
« open source »
pour le secteur
touristique

Vincent Keunen, Ir Directeur Manex











Enjeux d'un CRM « open source » pour le secteur touristique

- Contexte et besoins
- Qu'est-ce qu'un CRM ? Open Source ? Apports et intérêts ?
- Démonstrateur... à votre disposition











Contexte et besoins

- Etude LENTIC Innovatech
 - La fidélisation devient stratégique
 - Peu de CRM (3%)
 - Contacts: email = 96%, newsletter = 3%
 - Besoin de formation / connaissances
 - Disponibilité et mobilité
 - Gestion rigoureuse











Contexte et besoins

- Fidélisation
 - Séduire = marketing (électronique ou autre)
 - Suivre la relation client = fidéliser
 - Mieux connaître ses clients (privés, prof...)
 - Mieux cibler sa promotion
 - Segmenter son offre
 - Business récurrent : 10 fois moins cher ?











Contexte et besoins

- Le client change aussi
 - Dernière minute
 - En fonction de la météo
 - En fonction des promos (lastminute...)
 - Réserve tard mais veut réponse immédiate...
 - Offres multiples
 - Comparaison des prix plus facile
 - Mais aussi : un peu perdu
 - Pas toujours le temps de chercher











Qu'est-ce qu'un CRM?

- CRM = Customer Relationship Manager
 - Base de données des clients
 - Clients, fournisseurs, contacts
 - Centralisation des infos (fichiers Excel partout...)
 - Entreprise vs individu
 - Groupes pour ciblage
 - Outils de gestion











Qu'est-ce qu'un CRM?

- CRM = Customer Relationship Manager
 - Base de données des clients
 - Outils de gestion
 - Tout l'historique du client : mailings, documents échangés, contacts email / téléphone... Pas la mémoire de quelques personnes ! Partage !
 - Envois groupés d'emails : mailings, newsletters...
 - Interaction client : info directement stockée dans la BD clients !











Open Source?

- Code source disponible
- Free software : gratuit vs libre
- Mouvement mondial qui persiste
- Attrait du gratuit marketing bon marché
- Rentabilité des fournisseurs par services ou versions « plus complètes »











Open Source?

- Les dangers
 - Vrai open source vs commercial déguisé
 - Licences d'utilisation (GPL, Apache, Mozilla...)
 - Pérennité de l'outil
 - Taille de la « communauté »
 - Qualité informatique, langage de programmation, ouverture...











Open Source?

Les intérêts

- Gratuité
 - ... de la licence, des mises à jour, des outils annexes, [du support],...
 (plusieurs dizaines de milliers d'euros!)
 - ... mais pas de tout : services d'installation, personnalisation, intégration, support dédié, développements complémentaires, hébergement...
- Multiples bonnes idées
- Ouverture du logiciel pour intégration...
- Indépendance vàv du développeur, intégrateur...
- Pérennité (fct nombre de développeurs)
- Communauté...











Démonstrateur

- Un CRM très puissant, open source
- A votre disposition pendant 1 an
 - Hébergé chez Manex, système de base
 - eTourisme.manex.biz
 - Gratuit : demandez votre compte de test
 - User name et password individuel
 - Données propres et propres :-)
 - Contact: vincent.keunen@manex.biz











Démonstrateur : aller plus loin

- Installer votre propre CRM
 - Forfait installation de base : 2000 €
 - Graphisme en régie, système MAT
 - Hébergement : 1000 €/ an
 - CRM, base de données, traffic, backups, firewall...
 - Tout le « générique »; en régie pour le « spécifique »
- Formation, planifier un groupe
- Intégration, personnalisation,...
 - En régie, système MAT











InnovaTIC – Séminaire de sensibilisation

Contacts: Vincent Keunen, Manex

- vincent.keunen@manex.biz
- 0475 47 34 36

Une organisation du Lentic-HEC et du CRP Henri Tudor en collaboration avec Manex

Avec le soutien de la Commission européenne

et du cabinet du Ministre de l'Economie, de l'Emploi, du Commerce extérieur et du Patrimoine de la Région wallonne

Avec la collaboration de la Fédération du Tourisme de la Province de Liège









