

## ALFREDO MARIO PINKUS

Contacto y páginas personales:

Movil: +54 11 4435 7915

Email: [ampinkus@gmail.com](mailto:ampinkus@gmail.com)

LinkedIn: [www.linkedin.com/in/ampinkus](http://www.linkedin.com/in/ampinkus)

Portfolio: <https://portfolio-alfredo.web.app/>

GitHub: <https://github.com/ampinkus>

## PERFIL PROFESIONAL

---

Ingeniero Electrónico especializado en Telecomunicaciones, graduado en la Universidad de Buenos Aires.

Actualmente estoy estudiando desarrollo Full Stack con HTML, CSS, Bootstrap, NodeJS, Java y SQL.

Tengo experiencia en implementación con Docker.

Experiencia en implementación de sistemas, software, SO, servicios, virtualización y sistemas de telecomunicaciones.

Muy buenas habilidades analíticas y de comunicación.

Experiencia laboral en ambientes multiculturales con personal de todas las edades y nacionalidades.

## EDUCACIÓN

---

**Front End Javascript:** Dictado por Agencia de Aprendizaje a lo Largo de la Vida – Ciudad de Buenos Aires.

<https://agenciadeaprendizaje.bue.edu.ar/>

Finalizado: Formación en Front End con Javascript, HTML, CSS y Bootstrap.

Certificado: <https://openbadgefactory.com/v1/assertion/8b25451aa3c01d75b8cddb15ab51b7e18e8532c.html>

**Java Full Stack:** Dictado por Agencia de Aprendizaje a lo Largo de la Vida – Ciudad de Buenos Aires.

<https://agenciadeaprendizaje.bue.edu.ar/>

Finalizado. La formación tuvo una duración de 20 semanas con 198 horas de clase. El curso es de desarrollo Full Stack utilizando HTML, CSS, JavaScript, Bootstrap, Java y bases de datos MySQL.

**Curso de Cobol.** Dictado por Silverttech <http://soysilverttech.org/>

Iniciado en agosto de 2023 y finalizado en Diciembre de 2023. El curso constó de 200 Hs e incluyo COBOL y prácticas sobre emulador de OS/390.

**Programa de re entrenamiento al mercado IT dictado por Senioritty** <http://www.senioritty.com>

Este programa se focaliza en profesionales senior que quieren incorporarse a la industria de IT.

Como parte de este programa estudie SQL, Scrum, Git, Java, JDBC, JavaScript, HTML, CSS, Angular.

Programa concluido en octubre 2022.

**Universidad de Buenos Aires:** Ingeniero Electrónico con especialización en Telecomunicaciones.

Año de Graduación: 1993

### Cursos adicionales:

- IoT Productos y Servicios
- Programación Asterix de Centrales Telefónicas
- Programación C
- Computación en la Nube (Escuela de Organización Industrial - Google)

## EXPERIENCIA LABORAL

**Programador Freelance** <http://portfolio-alfredo.web.app/> **Octubre 2023 – Hoy**

Cuando programo, aplico principios SOLID y arquitectura MVC.

Desarrollé e implementé en una empresa constructora (<https://estudiopinkus.com.ar>)

- Un sistema de administración de materiales y equipos de construcción. El backend está implementado con NodeJS, MySQL y Sequelize. La seguridad se implementa con JWT. El front-end se implementa mediante Bootstrap.
- Pasar a un servicio de base de datos en la nube (Supabase) con PostgreSQL está en la hoja de ruta.
- Un servicio de nube privada de NextCloud que utiliza contenedores en Ubuntu 22.

**3MAR** [www.3marglobal.com.ar](http://www.3marglobal.com.ar) **Marzo 2019 - Hoy**

DESARROLLO DE NEGOCIOS Y SOPORTE INFORMÁTICO

3Mar es una empresa especializada en instalación y mantenimiento de grandes sistemas de Backup

Implementé en 3Mar:

- Una PBX usando Elastix en Centos.
- Virtualización de los servidores de la empresa mediante vSphere.
- Entornos Linux para restauración de datos, comúnmente en Centos 7 y 8.

**Logros:** Conseguir un contrato de distribución con Atempo, empresa dedicada a la protección de datos.

**Teletics** [www.teletics.com](http://www.teletics.com) **Diciembre 2018 – Diciembre 2019**

DESARROLLO DE NEGOCIOS

Teletics es un proveedor de equipos de telecomunicaciones para la industria petrolera

**Logros:** Testeo de infraestructura de telecomunicaciones con un distribuidor en Neuquén.

**Funambol** [www.funambol.com](http://www.funambol.com) **Noviembre 2012 – Diciembre 2021**

AGENTE INDEPENDIENTE DE VENTAS

Funambol es el líder de sistemas personales de nube para operadores de telecomunicaciones.

**Logros:** Cerrar un contrato con Movistar

**Universidad de Buenos Aires** **Setiembre 2011 – Diciembre 2019**

PROFESOR DE TELECOMUNICACIONES

Profesor en la Escuela de graduados de Telecomunicaciones de la Facultad de Ingeniería.

**Emblacom** [www.emblacom.com](http://www.emblacom.com) **Marzo 2013 – Noviembre 2013**

COORDINADOR DE PROYECTOS

Gerente de proyecto para la puesta en marcha de soluciones para operadores móviles

**Logros:** Puesta en marcha de una red privada virtual con Claro Argentina

**Mirus Tecnologia** **Octubre 2011 - Marzo 2014**

CTO – SERVICIOS DE CONSULTORÍA

Ofrecimos Servicios de consultoría especializados para la industria de telecomunicaciones e IT

**Logros:** Venta de un Sistema de testeo automatizado de software

**Openwave** [www.openwave.com](http://www.openwave.com) **Setiembre 2010 – Octubre 2011**

INGENIERO SENIOR REGIONAL PRE VENTA / DESARROLLO DE NEGOCIOS - VENTAS Y MARKETING

Openwave tiene como clientes a todos los operadores móviles y de cable TV de la región. Estuve a cargo de la apertura de nuevos negocios y de la ingeniería de preventa

**LOGROS:** Apertura de negocios con Telecom Personal, Claro, Telefónica y Nextel (Argentina) y TIGO (Paraguay y Bolivia)

**RIM** [www.rim.com](http://www.rim.com) **Enero 2009 – Junio 2010**

GERENTE DE ALIANZAS

Gerenciamiento del programa de Alianzas de RIM para Argentina, Chile, Uruguay, Paraguay y Bolivia.

**Logros:** Lanzamiento exitoso de la tienda de aplicativos App World en Argentina y Chile con participación de desarrollos locales.

**Cyclelogic Argentina** [www.cyclelogic.com](http://www.cyclelogic.com) **Junio 2007 – Enero 2009**

GERENTE REGIONAL DE APLICACIONES - MARKETING Y VENTAS

Mi responsabilidad fue la de generar aplicativos móviles para la región latinoamericana.

**Logros:** Implementé 2 sistemas de Chat para terminales móviles y un sistema de envío de mensajes masivos de SMS

**Nokia Argentina** [www.nokia.com](http://www.nokia.com) **Febrero 2004 – Abril 2007**

GERENTE REGIONAL DE MARKETING DE PRODUCTO - MARKETING Y VENTAS

**Logros:** Superé consistentemente los objetivos de ventas para América Móvil.

**Nokia Argentina** [www.nokia.com](http://www.nokia.com) **Abril 2002 – Febrero 2004**

GERENTE REGIONAL DE INGENIERÍA DE SOLUCIONES - MARKETING Y VENTAS – DESARROLLO DE NEGOCIOS

**Logros:** Consolidé las ventas de terminales celulares con soporte de Java y mensajería Multimedia

**Nokia Argentina** [www.nokia.com](http://www.nokia.com) **Febrero 2000 - Abril 2002**

INGENIERO REGIONAL DE SOLUCIONES – MARKETING Y VENTAS - DESARROLLO DE NEGOCIOS

**Logros:** Implementé el primer servicio de envío de tonos de timbrado con 4 operadores en la región

**Nokia Argentina** [www.nokia.com](http://www.nokia.com) **Enero 1997 - Febrero 2000**

GERENTE DE MERCADEO DE SERVICIOS – MARKETING Y VENTAS – DESARROLLO DE NEGOCIOS

**Logros:** Asistí a posicionar a Nokia como uno de los líderes en provisión de redes celulares.

## CONOCIMIENTOS ADICIONALES

**Idiomas:** Castellano: Lengua materna.

Inglés: Avanzado.

Alemán: Segunda lengua materna.

**Informática:** Windows, Linux, Virtualización de computadoras y servidores.

## **INFORMACIÓN PERSONAL**

---

Lugar de residencia: Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Ciudadanía: Argentina y alemana.

Divorciado, 2 hijos adultos.

Hobby: Fotografía y Música.

Trabajé como voluntario en Ingenieros sin Fronteras del 2015 al 2017 (<http://ewb-argentina.org>)