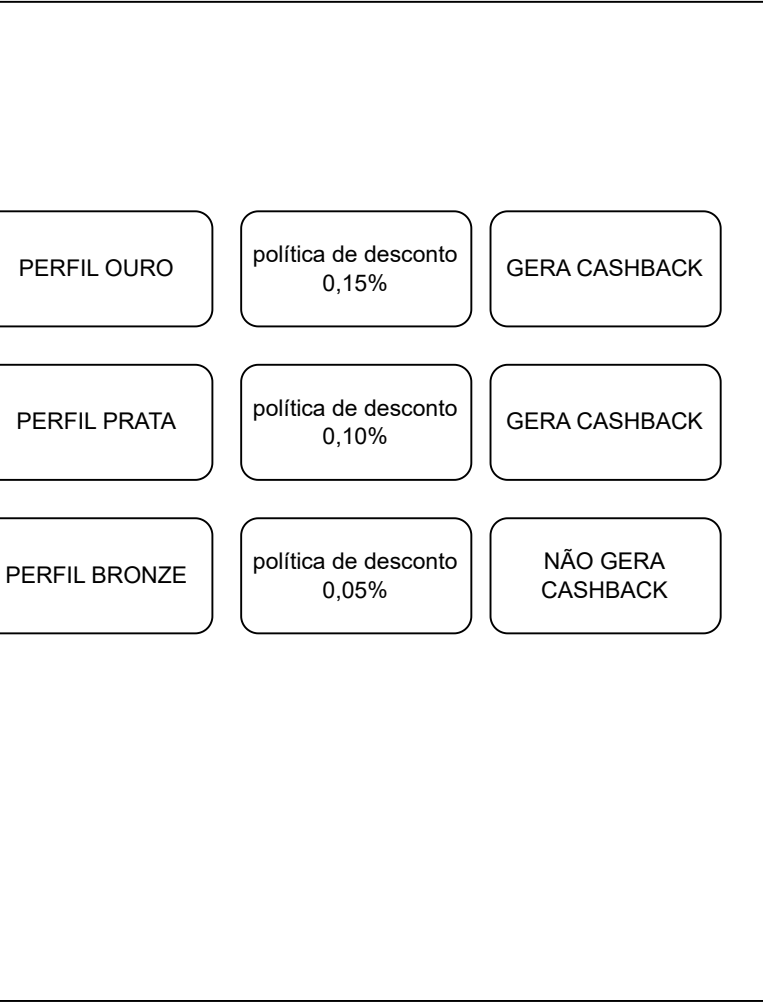


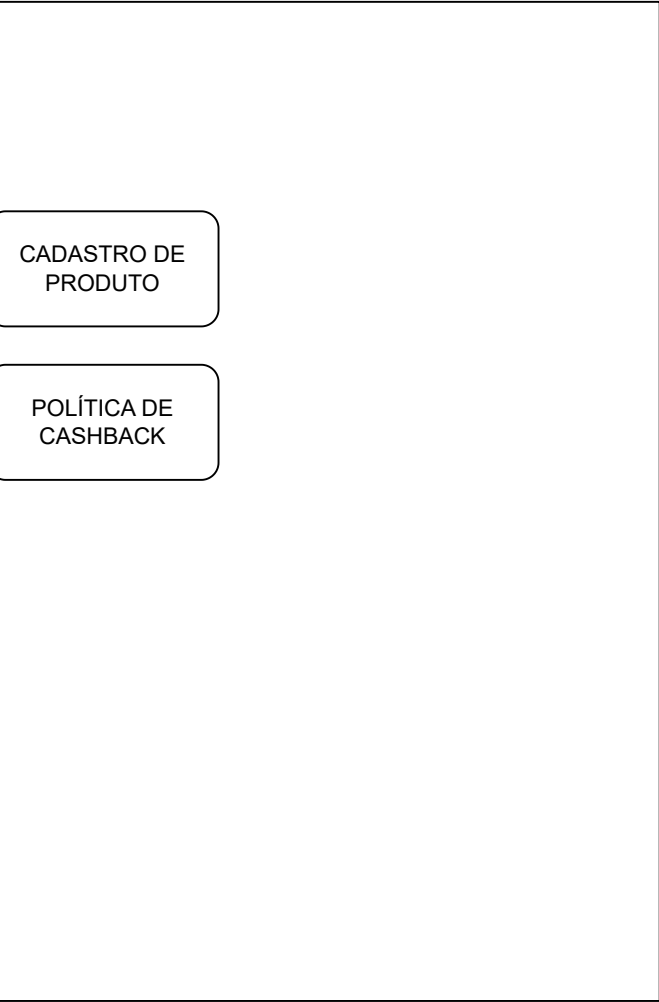
Otimizando o Fluxo de Trabalho de Vendas e Pagamentos: Um Estudo de Caso do Sistema de Vendas com Perfil de Acesso de Usuário e Notificação de Pagamento para a Área de Contrato.

Introdução: Este estudo de caso examina a jornada de uma empresa fictícia chamada "TechCommercio" em busca de aprimorar sua eficiência operacional e a satisfação do cliente por meio da implementação de um "Sistema de Vendas" aprimorado, introdução de um "Perfil de Acesso de Usuário" e uma "Notificação de Pagamento para a Área de Contrato".

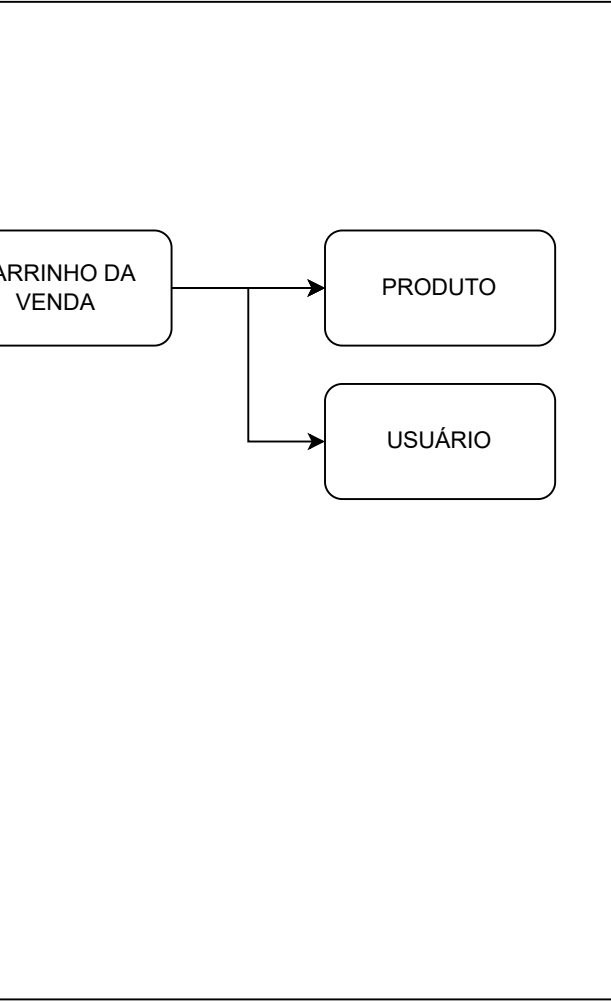
MS-USUARIO



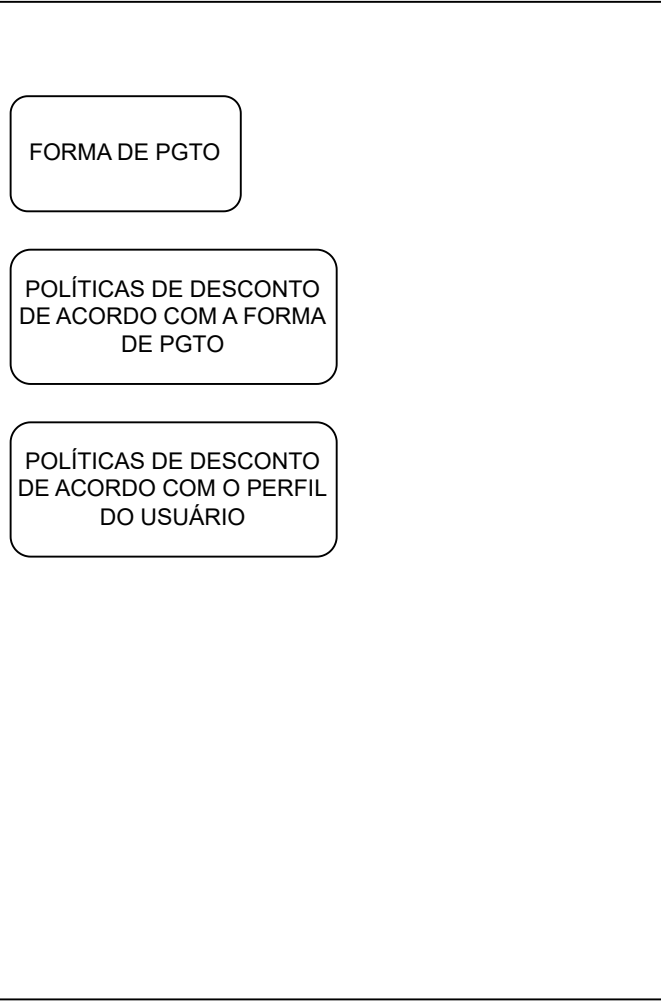
MS-PRODUTO



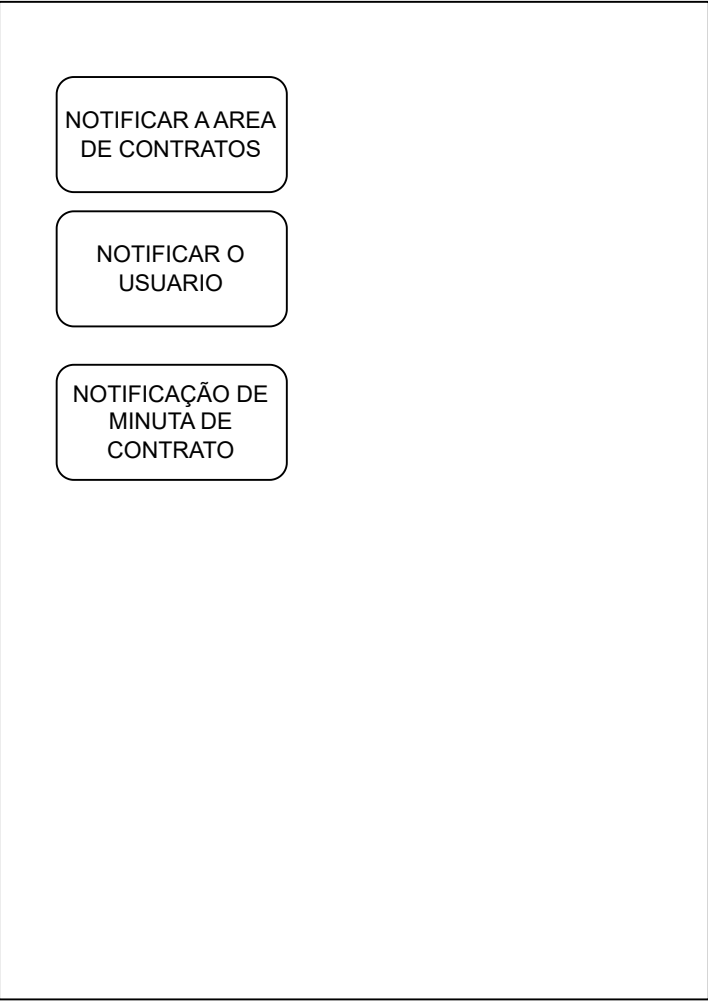
MS-VENDA



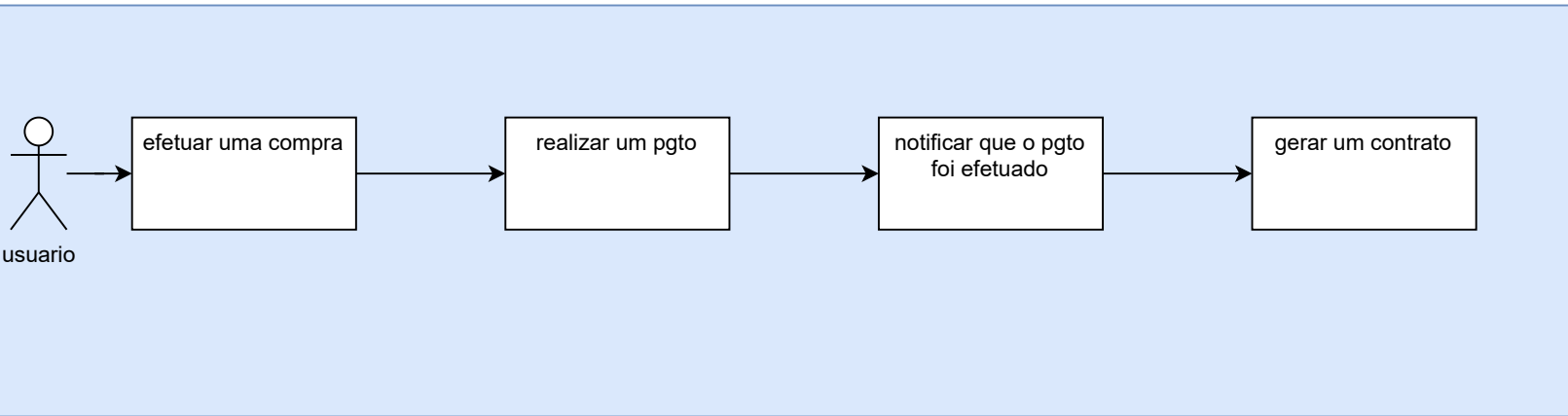
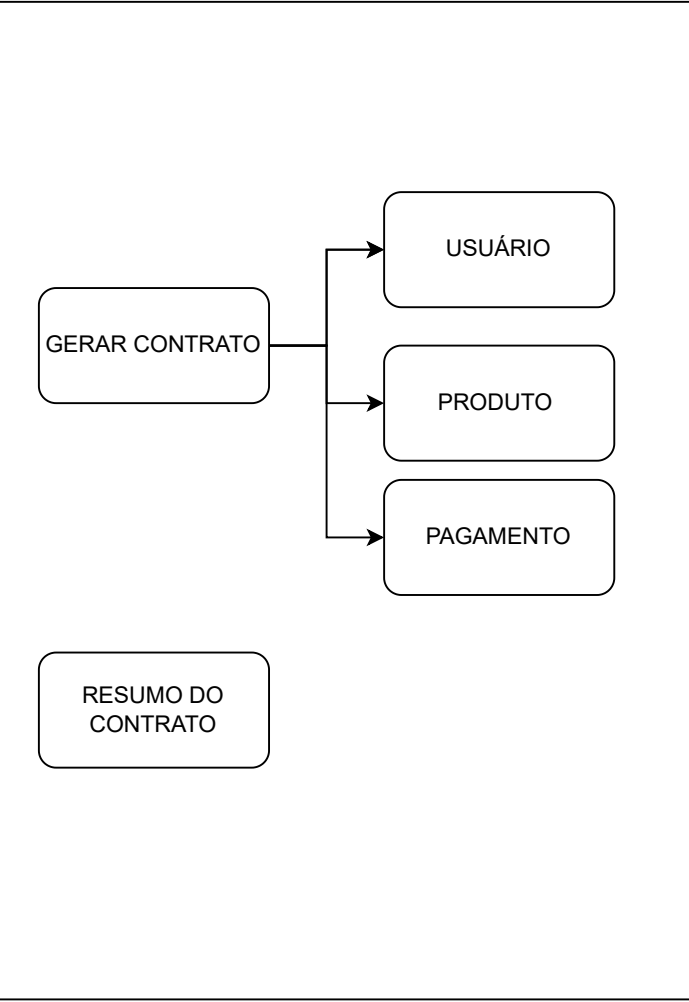
MS-PGTO

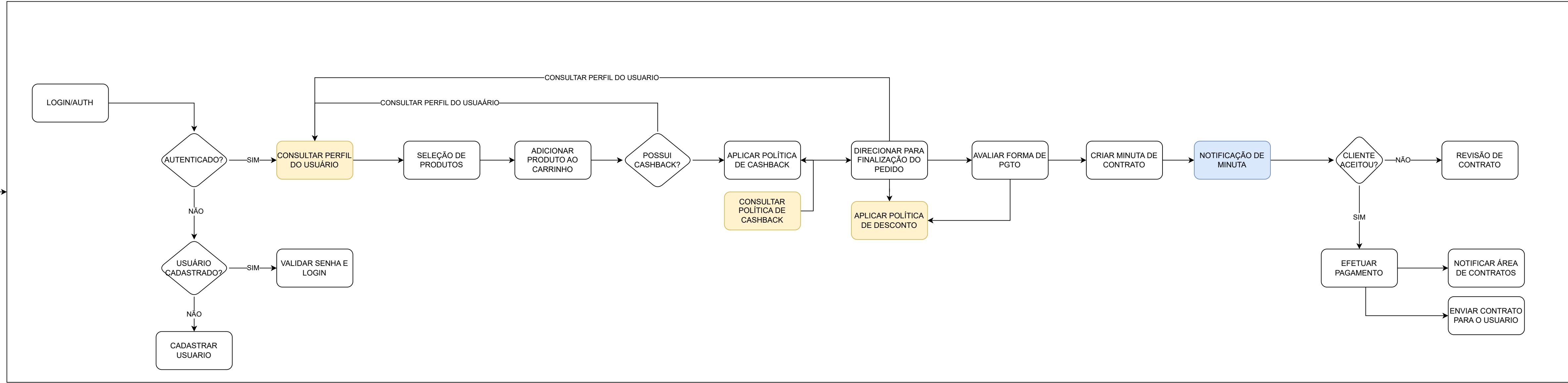
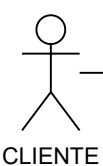


MS-NOTIFICACAO



MS-CONTRATO





MS-USUARIO

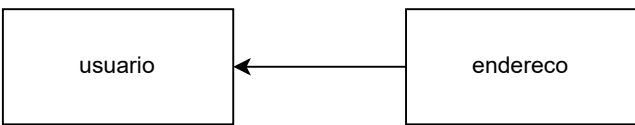
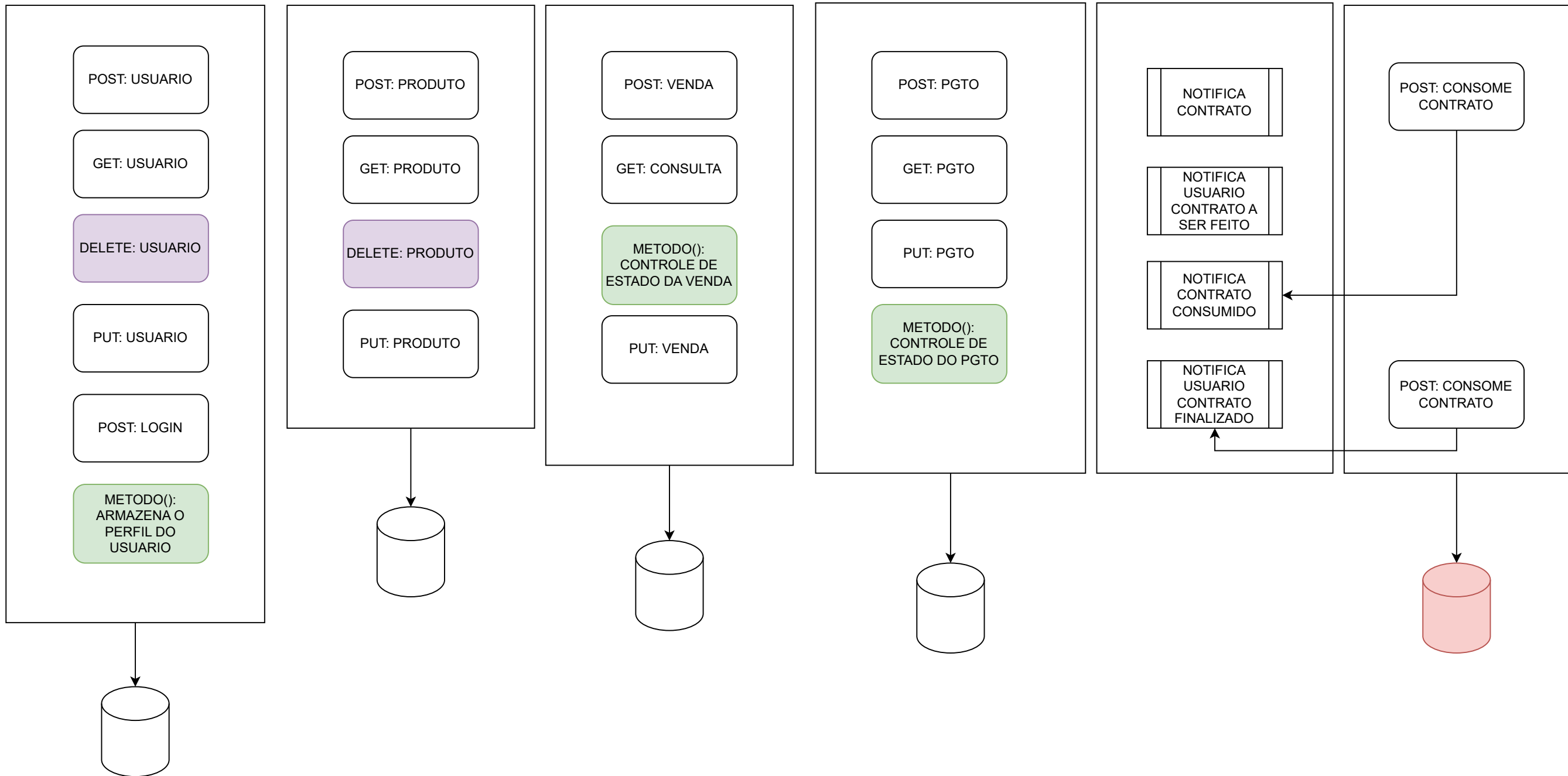
MS-PRODUTO

MS-VENDA

MS-PGTO

MS-NOTIFICACAO

MS-CONTRATO



JAQUE

id 1
informações
do meu
endereço

