

DESAFIO – REQUISITOS FUNCIONAIS DE CADASTRO DE VENDAS

[RF001] – Cadastrar vendedores	
Nome do requisito:	Cadastrar vendedores
Ator:	Gerente
Prioridade:	Essencial
Entradas e pré-condições:	Dados do vendedor (nome, CPF, endereço, percentual de comissão, conta bancária)
Saídas e pós-condições:	Gravar no banco de dados e informar ao gerente que cadastro foi concluído.
Fluxo de eventos principal:	Informar dados, Validar dados e Gravar dados.

[RF002] – Calcular preço de venda	
Nome do requisito:	Calcular preço de venda
Ator:	Vendedor
Prioridade:	Essencial
Entradas e pré-condições:	Valor do produto, valor tributo, percentual do lucro esperado.
Saídas e pós-condições:	Valor de venda do produto considerando o valor de compra, os tributos mais o percentual de lucro.
Fluxo de eventos principal:	Cadastro do produto, registro de valor de compra, cálculo de tributo, cadastro de percentual de lucro, soma de valores, Valor total calculado.