# Explorando Dados e Modelos Não Supervisionados para Insights Empresariais

# Ana Paula Vanderley

- Este trabalho buscou investigar e analisar os dados de uma concessionária de caminhões (DADOS REAIS algumas analises foram omitidas), em busca de fornecer insights para os gestores da empresa. Nossa abordagem apliquei técnicas estatísticas como análise exploratória de dados (EDA), com foco especial na análise temporal dos dados. Além disso, apliquei técnicas de modelagem não supervisionada, como Análise de Componentes Principais (PCA) e o algoritmo K-Means.
- Este processo incluiu uma EDA detalhada, onde foi verificado tendências, padrões e anomalias nos dados. Além disso, a análise temporal foi aplicada para compreender como o desempenho da empresa tem evoluído ao longo do tempo. Isso npermitiu identificar sazonalidades, ciclos de negócios e outras informações temporais relevantes que possam influenciar as operações da concessionária.
- Após a conclusão da análise exploratória de dados, foi aplicado técnicas de modelagem não supervisionada para aprofundar a compreensão dos dados. Primeiramente, a Análise de Componentes Principais (PCA) para reduzir a dimensionalidade do conjunto de dados, simplificandoo enquanto mantemos a maior parte da variância original. Em seguida, o algoritmo K-Means para agrupar os dados em clusters significativos com base em suas características.

# **Objetivos:**

- Identificar padrões e tendências nos dados.
- Compreender a evolução temporal do desempenho da empresa.
- Extrair insights acionáveis utilizando técnicas de modelagem não supervisionada.
- Fornecer recomendações e orientações estratégicas para os gestores da empresa com base nos resultados da análise.

#### VARIÁVEIS PRESENTE NO BANCO DE DADOS

#### TAMANHO DA BASE

#### Mostrar código

Total de registros: 9975
Total de variáveis: 23

# EDA (Análise Exploratória de Dados)

#### MEDIDAS DESCRITIVAS

#### Mostrar código

0		_
	<del>ッ</del>	$\overline{}$
		-

	DATA E HORA	NaturezaOperacao	DEPARTAMENTO QUE VENDEU (OFICINA OU BALCÃO)	CONDIÇÃO DE PAGAMENTO	NFItem_PercDesc	QtdeEstoque	VlM
count	9975	9975	9975	9975	9975.000000	9975.000000	99
unique	3370	1	2	17	NaN	NaN	
top	20/06/2019 15:35:00	VEN	OFI	BOL. 30 DIAS	NaN	NaN	
freq	51	9975	5038	2286	NaN	NaN	
mean	NaN	NaN	NaN	NaN	8.612488	2.496040	1
std	NaN	NaN	NaN	NaN	9.409881	6.318097	2
min	NaN	NaN	NaN	NaN	0.000000	1.000000	-14
25%	NaN	NaN	NaN	NaN	0.000000	1.000000	
50%	NaN	NaN	NaN	NaN	9.990000	1.000000	
75%	NaN	NaN	NaN	NaN	14.985000	2.000000	1
max	NaN	NaN	NaN	NaN	66.670000	260.000000	58
11 rows × 24 columns							
4							•

#### DESCRIÇÃO DAS VARIÁVEIS CATEGORICAS

#### Mostrar código

Coluna: NaturezaOperacao
Valores únicos: ['VEN']
Categories (1, object): ['VEN']

Valer de made: VEN

Valor da moda: VEN

Coluna: DEPARTAMENTO QUE VENDEU (OFICINA OU BALCÃO)

Valores únicos: ['OFI', 'BLC']

Categories (2, object): ['BLC', 'OFI']

Valor da moda: OFI

\_\_\_\_\_

Coluna: CONDIÇÃO DE PAGAMENTO

Valores únicos: ['BOL. 30 / 60 DIAS', 'BOL. 30 DIAS', 'BOL. 30 / 60 / 90 DIAS', 'RECEBIDO ANTEC

Length: 17

Categories (17, object): ['A VISTA', 'BOL. 28 / 56 DIAS', 'BOL. 28/56/84 DIAS',

'BOL. 28/56/84/112 DIAS', ..., 'GARANTIA', 'PARCELAS VARIADAS (R)',

'RECEBIDO ANTECIPADAMENTE (PECAS / SERVICOS)', 'VENDA INTERNA']

Valor da moda: BOL. 30 DIAS

Coluna: VENDEDOR

Valores únicos: ['ANA', 'FERNANDO', 'ICARO', 'ISABELA', 'JOAO', 'LEANDRO', 'STELLA']

Categories (7, object): ['ANA', 'FERNANDO', 'ICARO', 'ISABELA', 'JOAO', 'LEANDRO', 'STELLA']

Valor da moda: ICARO

\_\_\_\_\_

Coluna: ClasABC

Valores únicos: ['B3 ', 'C? ', 'A3 ', 'B2 ', 'A1 ', 'A2 ', 'B1 ', 'C4 ', ' ']
Categories (9, object): [' ', 'A1 ', 'A2 ', 'A3 ', ..., 'B2 ', 'B3 ', 'C4 ', 'C? ']

\_\_\_\_\_\_

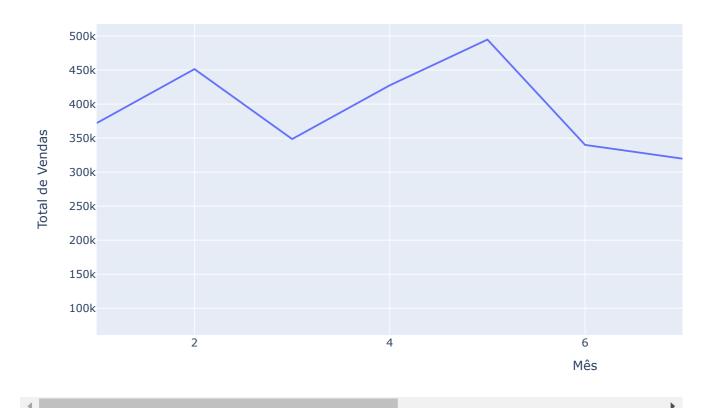
# ANÁLISE TEMPORAL

#### VALOR DAS VENDAS MENSAIS

## Mostrar código



# Vendas Mensais



# VALOR DAS VENDAS DIÁRIAS

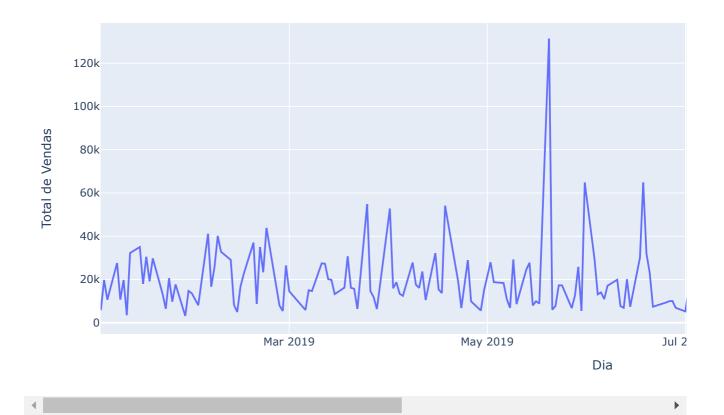
$\Rightarrow$		Dia	VALOR DA VENDA
	0	2019-01-02	5753.46
	1	2019-01-03	19738.17
	2	2019-01-04	10624.62
	3	2019-01-07	27587.74
	4	2019-01-08	10703.95
	212	2019-11-01	20884.54
	213	2019-11-04	32298.31
	214	2019-11-05	9820.70
	215	2019-11-06	12603.99

[217 rows x 2 columns]

#### Mostrar código



# Vendas Diárias



# LUCRO ANUAL DA EMPRESA

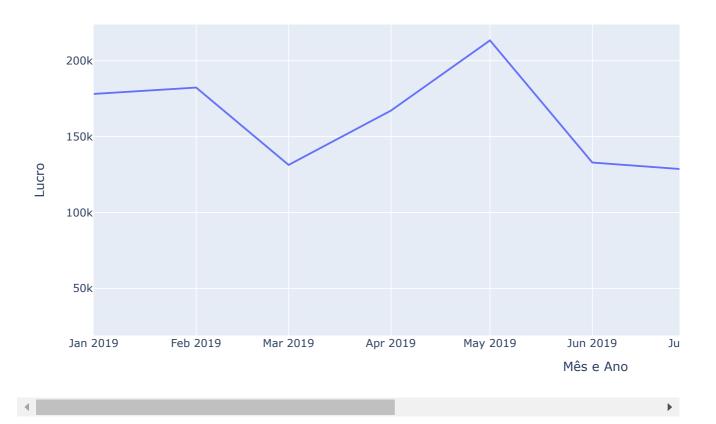
- O lucro total é um dos principais indicadores do desempenho financeiro de uma empresa. Ele reflete a capacidade da empresa de gerar lucro a partir de suas operações e demonstra sua eficiência na gestão de custos.
- Analisar o lucro total permite avaliar a viabilidade financeira do negócio a longo prazo. Um lucro
  consistente e crescente indica que a empresa está saudável financeiramente e tem potencial para
  crescimento sustentável.
- O lucro total de uma empresa é calculado subtraindo-se os custos totais das receitas totais durante um determinado período de tempo. Em outras palavras, a fórmula básica para calcular o lucro é:

Lucro Total = Receita Total - Custos Totais Lucro Total=Receita Total-Custos Totais

# LUCRO MENSAL



# Lucro Mensal da Empresa



# ANÁLISE DE PRODUTOS E ESTOQUE

A análise de produtos e estoque ajuda a empresa a entender quais produtos estão em alta demanda e quais estão com baixo desempenho. Isso permite uma gestão mais eficiente do inventário, garantindo que haja disponibilidade adequada dos produtos mais procurados e evitando o excesso de estoque de itens com baixa rotatividade.

## PRODUTOS MAIS VENDIDOS

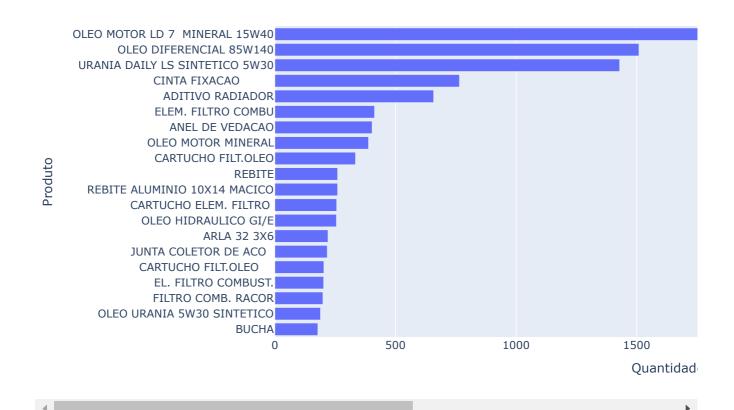
$\overline{\Rightarrow}$		NOME DA PEÇA	QUANTIDADE
	0	OLEO MOTOR LD 7 MINERAL 15W40	3310
	1	OLEO DIFERENCIAL 85W140	1509
	2	URANIA DAILY LS SINTETICO 5W30	1429
	3	CINTA FIXACAO	765
	4	ADITIVO RADIADOR	658
	5	ELEM. FILTRO COMBU	413
	6	ANEL DE VEDACAO	403
	7	OLEO MOTOR MINERAL	388
	8	CARTUCHO FILT.OLEO	334
	9	REBITE	260
	10	REBITE ALUMINIO 10X14 MACICO	260
	11	CARTUCHO ELEM. FILTRO	256

12	OLEO HIDRAULICO GI/E	255
13	ARLA 32 3X6	220
14	JUNTA COLETOR DE ACO	217
15	CARTUCHO FILT.OLEO	203
16	EL. FILTRO COMBUST.	202
17	FILTRO COMB. RACOR	199
18	OLEO URANIA 5W30 SINTETICO	189
19	BUCHA	178

#### Mostrar código



Top 20 Produtos Mais Vendidos



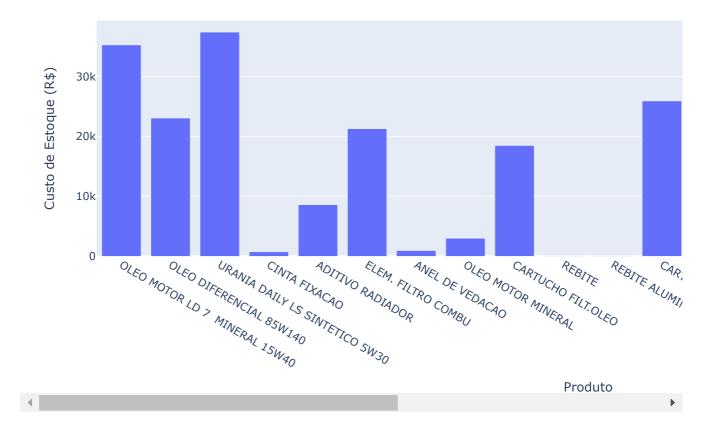
# ESTOQUE

#### Mostrar código

Quantidade total em estoque: 24898 Valor total em estoque: R\$ 2420673.48

Atualmente a empresa tem um total de 24.898 itens em estoque. Essa é uma métrica fundamental que nos ajuda a entender a escala das operações e a capacidade de atender à demanda dos clientes. Além disso, o valor total de estoque é de R\$ 2.420.673,48. Essa cifra reflete o investimento significativo que empresa fez em produtos e nos fornece uma visão clara do valor desses ativos físicos.

## Custo de Estoque dos Top 20 Produtos



# CIÊNCIA DE DADOS

A estatística multivariada compreende um conjunto de técnicas que analisam simultaneamente um conjunto de variáveis que caracterizam os objetos ou indivíduos de uma amostra. Usualmente essas técnicas são classificadas em técnicas de dependência ou interdependência.

- Nas técnicas de dependência uma variável (variável dependente) é explicada por outras variáveis (variáveis independentes). Temos como exemplo modelos de regressão múltipla e a análise discriminante.
- Nas técnicas de interdependência nenhuma variável é considerada dependente ou independente, mas todas as variáveis são analisadas simultaneamente com a finalidade de encontrar uma estrutura para todo conjunto de variáveis. São exemplos a análise fatorial, a análise de cluster, análise de componentes principais e escalonamento multidimensional.

# NESSE TRABALHO IREMOS UTILIZAR O PCA E O K-MEANS

## PCA

• Em cenários empresariais, geralmente lidamos com conjuntos de dados complexos que possuem várias variáveis, e algumas dessas variáveis podem estar correlacionadas ou possuir

- multicolinearidade. Isso pode dificultar a interpretação dos dados e afetar a eficácia de algoritmos de aprendizado de máquina, como o K-Means, que exigem que as variáveis sejam independentes.
- Nesse caso usaremos o PCA para Redução de dimensionalidade do Conjuntos de dados. O PCA
  ajuda a reduzir a dimensionalidade dos dados, mantendo a maior parte da variância original. Isso
  simplifica o conjunto de dados, tornando-o mais gerenciável e fácil de interpretar.
- Ao reduzir a dimensionalidade dos dados com o PCA, os clusters identificados pelo algoritmo K-Means podem se tornar mais distintos e interpretáveis. Isso facilita a compreensão das características dos grupos e a formulação de insights acionáveis para tomada de decisões empresariais.

#### ESCALONANDO OS DADOS

#### TREINANDO O MODELO

#### Mostrar código



#### VARIÂNCIA EXPLICADA DE CADA COMPONENTE

#### Mostrar código

```
Variância explicada por cada componente principal:
[6.60255346e-01 2.23661860e-01 6.54274423e-02 2.65962960e-02 2.02526886e-02 3.06189603e-03 6.94341232e-04 5.01297156e-05 3.45485062e-31]
```

NÚMERO DE COMPONENTES PRINCIPAIS QUE EXPLICAM 95% DA VARIABILIDADE

#### Mostrar código



$\overline{\pm}$		NOME D	A PEÇA	QtdeEs	toque	VlDesc	ProdPrecoValor	\
	0	ABRAC.TUBOS BORR	A		2	0.0	19.82	
	1		ANEL		1	0.0	12.00	
	2	ANEL DE VEDAÇÃO	TANQUE		1	0.0	21.06	
	3	EL. FILTRO CO	MBUST.		1	0.0	113.87	
	4		FILTRO		1	0.0	97.31	
			_					
		ValorLucroBruto	Compon	ente_1	Compoi	nente_2	Componente_3	
	0	54.17	-1.	030573	-0	.099680	0.062690	
	1	24.18	-1.	093517	-0	.324928	0.090907	
	2	54.30	-1.	022503	-0	.325241	0.060396	

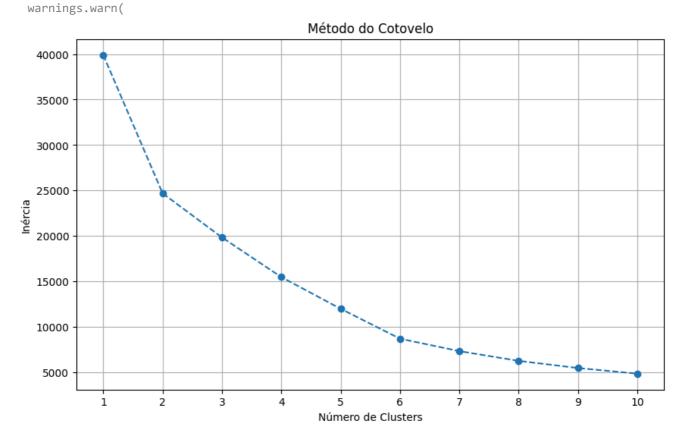
3 209.33 -0.630754 -0.327128 -0.075613 4 164.93 -0.696554 -0.326478 -0.058841

#### GRÁFICO DE COTOVELO QUE NOS INDICA O NÚMERO DE CLUSTERS IDEAL PARA TRABALHAR

Nesse exemplo foram 2

#### Mostrar código

//wsr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/ kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/ kmeans.py:870: FutureWarning: The defa warnings.warn( /usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning: The defa



# K-MEANS

- O k-means é usado para agrupar dados em conjuntos distintos com base em suas características. O objetivo do algoritmo K-means é dividir um conjunto de pontos de dados em "K" grupos (clusters) diferentes, onde cada ponto de dados pertence a um cluster com base em sua proximidade com os outros pontos de dados no mesmo cluster.
- A utilização do modelo K-Means nos proporcionará uma visão abrangente da estrutura de preços e lucro bruto da empresa e nos ajudará a identificar oportunidades para uma gestão mais eficiente.
- Ao agrupar produtos com características semelhantes, será possivel implementar estratégias de gestão de marketing mais direcionadas e eficazes, reduzindo custos, melhorando a disponibilidade de produtos e aumentando a satisfação do cliente.
- O modelo K-Means agrupará os dados em clusters com base na similaridade entre os Produtos vendidos e suas preços. Ele calculará os centroides de cada cluster, que representam os "centros" dos grupos de itens semelhantes. O algoritmo K-Means tentará minimizar a variação intra-cluster e maximizar a variação inter-cluster, agrupando os itens com base nos seus preços e de lucro gerado por cada produto para a empresa de forma coesa e distintiva.

#### Mostrar código

/usr/local/lib/python3.10/dist-packages/sklearn/cluster/\_kmeans.py:870: FutureWarning:

The default value of `n\_init` will change from 10 to 'auto' in 1.4. Set the value of `n\_init` e



#### **DADOS SEGMENTADOS**

Temos aqui as variáveis indicadas pelo PCA como as influentes no noso conjunto de dados e usaremos elas para representar os clusters no qual definimos 2 clusters.

	_
~	

<b>Y</b>		NOME DA PEÇA	QtdeEstoque	VlDesc	ProdPrecoValor	ValorLucroBruto	Cluster
	0	ABRAC.TUBOS BORRA	2	0.00	19.82	54.17	0
	1	ANEL	1	0.00	12.00	24.18	0
	2	ANEL DE VEDAÇÃO TANQUE	1	0.00	21.06	54.30	0
	3	EL. FILTRO COMBUST.	1	0.00	113.87	209.33	0
	4	FILTRO	1	0.00	97.31	164.93	0
9	970	VENTILADOR	1	24.47	131.14	220.35	0
9	971	SUPORTE DIR.CENT.COMPL	1	0.00	323.15	608.08	0
9	972	SUPORTE INFERIOR DIREI	1	0.00	240.57	452.05	0
9	973	CARTUCHO DO FILTRO	1	37.77	59.34	67.39	0
9	974	OLEO MOTOR LD 7 MINERAL 15W40	18	113.69	196.74	305.21	0

O Objetivo aqui é mostrar como o preço do produto se relaciona com o lucro bruto e como isso difere entre os clusters.

#### MÉDIAS POR CLUSTERS

#### Mostrar código

→ Cluster

0 197.042039 1 3526.291832

Name: ProdPrecoValor, dtype: float64

Os produtos pertencentes ao cluster 0 tem média de valor de aproximadamente 197,04 , já os produtos pertencentes ao cluster 1 tem média de valor de 3.526,29.

 O cluster 0 nos mostra produtos com um preço médio relativamente baixo e um lucro bruto correspondente. O que nos indica que esses produtos podem estar posicionados no mercado como opções mais acessíveis ou de entrada. Indicando uma estratégia de penetração de mercado, onde a empresa busca atrair clientes oferecendo produtos a preços competitivos, com margens de lucro mais modestas.

Uma estratégia para esse grupo de produtos seria focar em volumes de vendas para compensar margens de lucro menores.

 Já o cluster 1 são produtos com um preço médio muito mais alto e, presumivelmente, margens de lucro bruto também mais elevadas. São produtos premium ou de luxo, destinados a um segmento de mercado mais exclusivo. Nesse grupo de produtos podemos ver uma estratégia de diferenciação , onde a empresa busca se destacar da concorrência oferecendo produtos de alta qualidade com margens de lucro bem maiores.

O foco nesse caso está mais na qualidade do que na quantidade, podemos nesse caso intencificar as estratégias de marketing e vendas para atrair consumidores dispostos a pagar um preço mais alto por valor percebido superior.

## Mostrar código



# Segmentação de Produtos por Preço e Lucro Bruto

