

Situación 3: El Caos de los Descuentos Entradas:

1. Análisis del problema.

- **Variables**
 - a. Tipo de cliente (VIP o Regular)
 - b. Cantidad de productos comprados
 - c. Precio por producto
- **Proceso:**
 - d. Si el cliente es VIP, se aplica un 20% de descuento sobre el total.
 - e. Si el cliente es Regular y compra 4 o más productos, se aplica un 10% de descuento sobre el total.
 - f. Si no cumple ninguna condición, no hay descuento.
- **Salidas:**
 - g. Importe total con el descuento aplicado.
- **Condiciones especiales:**
 - h. Prioridad: Si es VIP, siempre 20%, sin importar cuántos productos compre.
 - i. Cliente regular: solo aplica 10% si cantidad ≥ 4

2. Diseño lógico (Algoritmo paso a paso)

1. Iniciar el programa.
2. Solicitar el tipo de cliente (VIP o Regular).
3. Solicitar la cantidad de productos.
4. Solicitar el precio por producto.
5. Calcular el subtotal:
6. Si el cliente es VIP, aplicar descuento del 20%.
7. Si el cliente es Regular y la cantidad ≥ 4 , aplicar descuento del 10%.
8. Si no cumple condiciones, no hay descuento.
9. Mostrar el total a pagar.
10. Fin del programa.

4. Diagrama de flujo

