

Telcoin项目分析

ico

声明：该分析不构成任何投资建议！



概要

- 项目名称：Telcoin
- 代币符号：TELCOIN
- 网址：<https://www.telco.in/>
- 白皮书：<https://www.telco.in/docs/whitepaper.pdf>
- 代币总量：100,000,000,000 TELCOIN
- 销售总量：25,000,000,000 TELCOIN
- 转换率：Telcoin的价格将被设置为： $(\text{募集资金总额} \div 25\%) / 100,000,000,000$, BTC和法定捐款将被固定为在ICO结束时的ETH价格。

例如:如果最后达到了25,000,000 USD :

$(25,000,000 / 0.25) / 100,000,000,000 = 0.001 \text{ USD/币}$

- ICO最大市值：25,000,000 USD
- 白名单：白名单于12月11日关闭
- ERC20：是的
- 发售日期：2017年12月12日
- 结束日期：2018年2月11日

项目概况

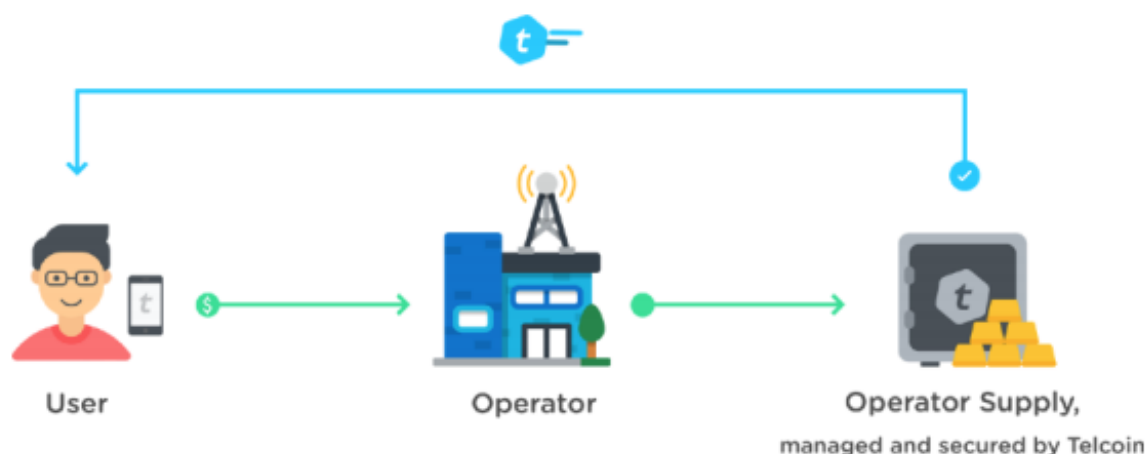
什么是Telcoin？

Telcoin是全新的“移动加密货币解决方案”，特别关注“在全球范围内整合加密货币与移动网络”。通过这种行动模式，Telcoin希望在电信移动货币和预付信用和后付费计费平台之间进行转换变得更加容易。这项服务的其他主要方面包括：

完全符合电信运营商的指导方针：该平台符合所有国际电信规定，并将由GSMA移动网络运营商独家发布。

广泛的可用性：Telcoin已经与全球所有主要的移动网络提供商合作，将这种基于密码的服务带给了超过50亿的移动用户。

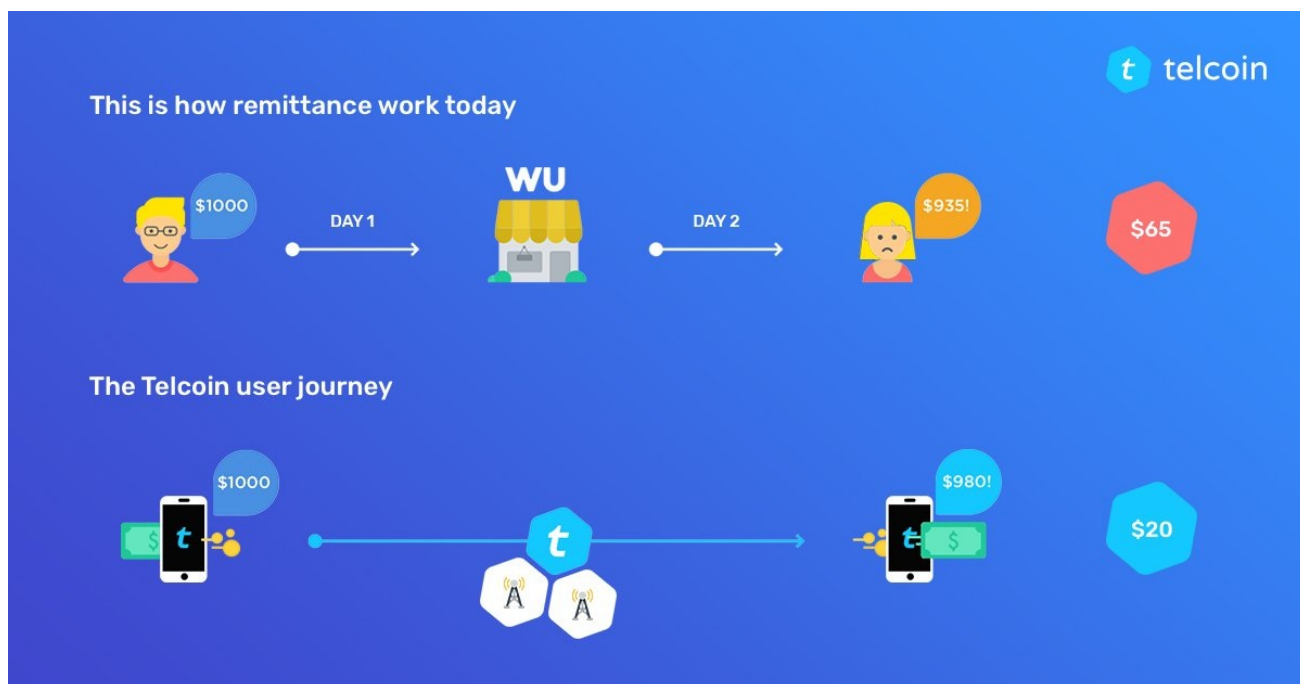
基于市场研究：该平台建立在以太坊区块链的坚实基础之上。分析师预测，这个细分市场有能力在未来成为潜在的金矿。因此，Telcoin继承了可信网络的优势。



Telcoin如何工作

该公司采用一种模式，根据高度激励的模式，将自己的代币分发给移动网络。在ICO之后的10年内，Telcoin代币将以每年5%的速度分配给电信公司。这一阶段将被视为整合期，并将允许货币缓慢进入移动市场。其他主要功能包括：

- 激励收养：任何采用此网络的人立即成为有资格获得代币奖励的团体的一部分。
- 系统灵活性：灵活的“代币定价和交换API”可以使该平台与移动网络充分互动。
- 安全钱包：公司为所有客户提供“TenX钱包”，但也表示在将来，他们的目标是帮助发布自己的钱包品牌，这些钱包将与任何运营商或第三方合作伙伴携手合作，第三方支付平台。
- 移动友好：Telcoin在这个意义上是独一无二的，它已经完全与我们的移动消费习惯整合在一起。该平台允许我们进行国际汇款，网上支付，移动信用充值和特设转账。



Telcoin与AI（人工智能）结合

处理反洗钱和诈骗管理

如果一个不幸的客户在国外旅行时丢失了手机的情况。恶意的人物找到它并开始传输代币。由于区块链在这里，我们可以访问大量的数据，AI可以理解客户的标准行为，因此可以检测到异常情况。

作为流动性提供者，减轻Telcoin的外汇风险

随着AI在定量金融领域的最新进展，高效的对冲策略已经被提出并成功应用于外汇市场。使用AI的一个直接好处是外汇风险较低，利差较低，直接受益于愿意购买和出售Telcoin的移动运营商。

管理加密货币世界的波动

通过分析不同交易所的价格，交易量和新闻，AI可以公平地对未来合约进行定价 这些合同的目的是冻结货币的价格固定的时间。建议用户购买该合约，以在一段时间内取消货币的波动性，收取小额保费。

自动调整客户必须完成转账的汇款门槛

由于Telcoin基于以太坊区块链，所以这里公开的大部分AI服务都需要Oracle。在区块链和智能合约中，Oracle是查找并验证真实世界事件的代理，并将此信息提交给智能合约使用的区块链。在我们的AI环境中，oracle可以提供外部数据输入，如价格波动率预测，每个客户的动态汇款门槛等。



应用场景举例

Analie是一名在加拿大生活和工作的菲律宾保姆，每个月向菲律宾的母亲发200加元。她走到银行，从雇主那里存入实际的工资，取出200美元，在一间实体店排队等候，填写纸质表格，最后把手这笔钱被转移。对于200美元的转账，iRemit以大约2%的汇率收取10美元的费用。在这个过程中损失了7%的初始价值（并且仍然低于7.45%的平均水平）。但实际成本要大得多，因为Analie不得不提前下班，以便在银行关闭时间之前把它交给iRemit，两个小时的旅程相当于另外40美元的工资损失。对于年纪较大的母亲来说，他们也不得经过一系列的手续来收钱，实际收费可能比财务收费差。单单10美元的费用本可以在马尼拉给她买一周的食物。

使用上面的例子，Analie可以通过Transferwise以\$4（或2%）的费用通过Transferwise发送200加元，使用更有吸引力的中间市场汇率。有了一个链接和验证的银行账户，转账可能在第二天就到达。

基于区块链的汇款可能会更快，更便宜，在实体银行和支付处理商店节省用户数十亿的费用和无数的浪费时间。所有用户需要的是智能手机和加密货币钱包。

如果将加元从加拿大到菲律宾智能手机转移到智能手机几乎立即发生，没有任何费用。由于她的母亲喜欢现金，她搜索她的应用程序附近的Abra用户，并发现四个在她家四方块的范围内。一个“柜员”提供3%的佣金，两个提供1.5%，第四个提供2%。她选择提供2%的人，因为他提供半途见面，并对应用程序进行了五星评论。出纳的“收费”最终与Transferwise一样，但是Analie的母亲手中现金更快，而且不必去银行。



资金的使用

Telcoin团队已经制定了大约2500万美元的运营预算，在头36个月内开始启动Telcoin，但是如果他们筹集更多资金，资金将按这种方式分配：

大部分额外的资金将被分配到额外的营销支出，以尽可能地在尽可能多的国家营销。

在一些市场上，团队希望克服监管挑战需要艰巨的努力，额外的资金将有助于建立一个强大的游说团队，并拥有必要的资源和一流的尊重法律支持。

从中长期来看，当团队需要时，额外资金将有助于执行战略并购，例如进军战略市场或与大型电信集团进行战略合资。

一般来说，较大的ICO募集将有助于该团队与电信运营商进行谈判。他们认为，需要一个集体协调的全球游说电信和监管机构的努力，这将是昂贵的。

Telcoin问与答

采访者：平台中的Telcoin代币如何运作以及为什么需要？

Telcoin：Telcoin代币是真正的加密货币本身，在这个代币销售参与者将购买相同的加密货币，我们将通过移动网络运营商营销。因此，与纯粹的投机性加密货币相反，只要手机用户开始使用汇款和其他用途，Telcoin就会对手机有很大的需求。

采访者：反洗钱法规在汇款行业扮演着重要角色。Telcoin希望在目前的反洗钱模式中看到什么变化？

Telcoin：Telcoin将积极与移动网络运营商合作，充分利用其现有的KYC和欺诈管理功能，以更高的效率满足AML合规要求，并为用户带来最小的冲击。

访问者：什么使Telcoin与其他分布式汇款应用程序分开？Telcoin如何计划与传统的全球汇款提供商（如西联汇款和速汇金）进行竞争？

Telcoin：Telcoin将把重点直接集中到移动货币账户上。通过使用代币，我们将能够使用代币发行来鼓励移动网络运营商将低费用直接连接到移动货币平台。我们认为这是我们的竞争优

势，与电信运营商合作，实现即时低费用直接转移到移动资金账户。

采访者：以太坊的区块链优先还是优先考虑，还是投入资源开发Telcoin自己的区块链或者迁移到更具扩展性的区块链？

Telcoin：我们可能会与我们的电信合作伙伴合作，选择迁移到更具扩展性的地方，并允许电信运营商自己有效地处理其用户在其网络上执行的大量交易。

采访者：如果作为移动平台的Telcoin成功，公司是否愿意开发一个基于互联网的应用程序，以便在台式电脑或笔记本电脑等更固定的设备上使用？

Telcoin：在短期内，我们计划只使用移动应用程序，但在2018年的某个时候可能会有一个基于Web的应用程序。

采访者：哪些电信供应商表示有兴趣支持Telcoin平台？

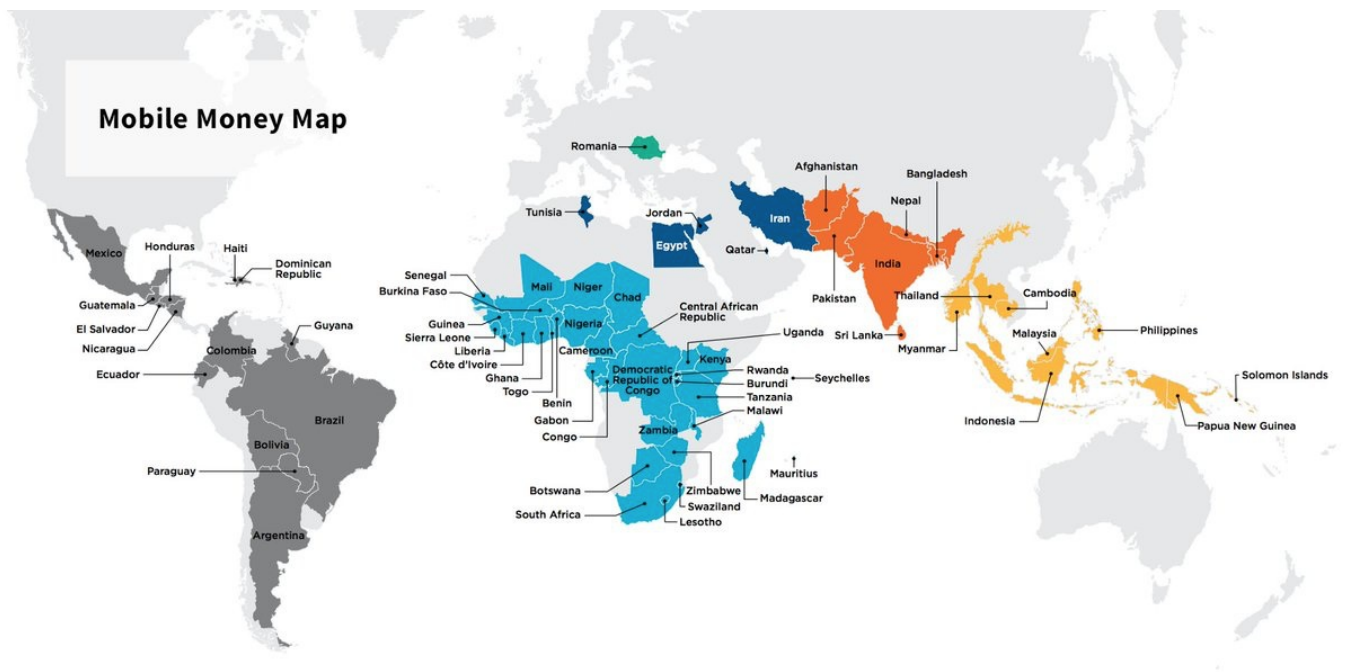
Telcoin：Etisalat集团，Veon集团，MTN集团都表示有兴趣推进试点项目。我们正与其他三个主要团体关系密切。

采访者：项目今天有多远？贡献者何时可以使用这个平台？2017年和2018年剩余时间的路线图是什么样的？

Telcoin：通过与TenX的合作，我们可以在ICO后的一个月左右开始使用Telcoin。到2018年第二季度末，我们预计将连接至少10家移动网络运营商，到2018年第三季度末，我们预计将通过移动融资合作伙伴在全球覆盖广泛。我们还计划在2018年第三季度发布自己的Telcoin钱包。我们的目标是到2018年底，全球有1000万人使用Telcoin。

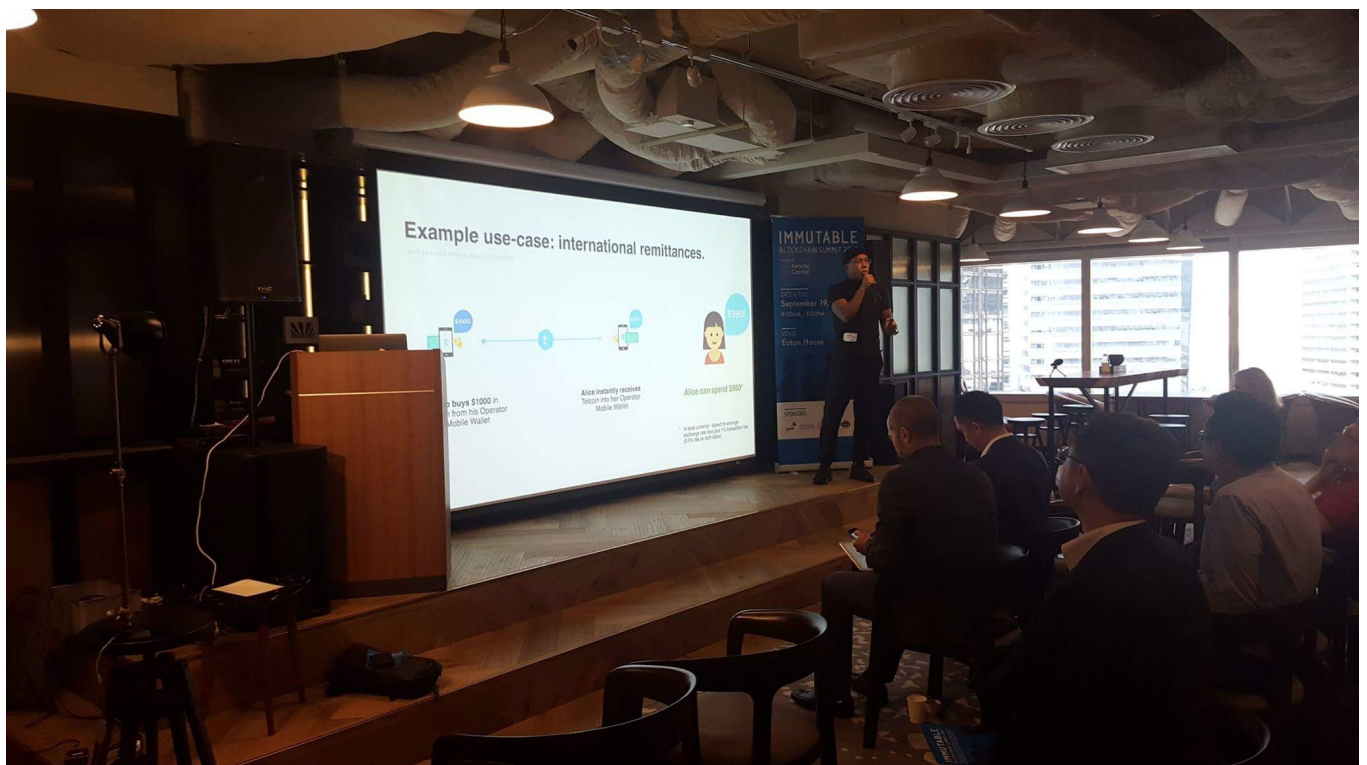
采访者：问一个非Telcoin问题，我们希望在未来对ICO和加密货币的空间提出独特的预测。未来的3到5年？

Telcoin：关于加密货币，我们看到了一个对很多代币都非常开放的未来。与过去Visa和Mastercard（万事达）需要说服每个商家接受他们的卡片相比，我们将来会看到更多的“带自己的密码”生态系统。对于ICO，我们希望看到来自加密的自我审计的成熟社区过滤ICO，减少保护消费者的监管需求。我们很高兴成为未来生态系统的积极参与者，并通过Telcoin和移动运营商协助扩大ICO在全球范围内的参与。



媒体活动

Telcoin备受全球ICO主流媒体的关注，CEO受邀参加采访并演讲。





团队

Telcoin可以称之为一个全明星团队，成员都是来自TENX、探探、诺基亚、软银、LINE、Barclays Capital(巴克莱银行)的精英！



CLAUDE EGUIENTA - 联合创始人兼首席执行官

计算机科学硕士，专注于分布式系统，克劳德已经为初创公司和大型科技公司工作了十年。在担任CyberAgent的首席系统架构师之后，他共同创立了一家通过OnLab孵化器的加密创业公司Kabotip。在TENX担任顾问。



PAUL NEUNER - 联合创始人兼董事长

Paul在电信领域拥有超过二十年的技术创业经验。2006年，Paul创立了电信诈骗管理解决方案的领先供应商Mobius，该解决方案目前已在全球30多家移动运营商中安装。



SIMO KINNUNEN - 开发者

自学全栈程序员，开源摇滚明星，前CyberAgent，Rust专家。开发智能手机测试场 (<https://github.com/openstf/stf>)，这是一款面向手机网络运营商和电信厂商广泛使用的智能手机调试和移动数据QoS测试的开源工具。






ADAM KULL - 移动开发者

毕业于瑞典KTH皇家理工学院，获得计算机科学硕士学位。十年软件开发经验，包括五年领先的iOS开发项目。从一开始就引领了中国社交网站探探的iOS团队。

	<p>NAÏM BOUGHAZI - 产品总监</p> <p>产品，UI / UX专家，拥有计算机科学硕士学位。 探探创始团队成员和前副总裁，是中国增长最快的社交网络APP之一。</p>
	<p>YACINE FAROUK - 营销总监</p> <p>具有8年营销顾问经验的数字营销专家，创造内容和建立各种类型的高ROI活动，以最大限度地提高品牌知名度，从游击营销到大预算。 领导鸚鵡，索尼，耐克和乔丹品牌的营销活动。 在2013年共同创建了Kabotip，一家加密创业公司。继国际商业硕士后，创立了Hype Means。</p>
	<p>NOBUSUKE MATSUOKA - 业务发展：TELECOM</p> <p>在电信软件 and 业务发展方面20年，首先在诺基亚管理核心网络软件开发。在W-CDMA，GMS，LTE空中协议分析软件开发方面担任软银和其他运营商的项目顾问。 电信销售和BD自2011年以来。</p>
	<p>LEE-ANN CASSIE - 非洲区域经理</p> <p>Lee Ann在非洲电信领域拥有17年的经验，积累了丰富的公共和私营部门经验。 她在南非监管机构执行了重要的国家项目，包括第一个移动互联网服务和第二个国家运营商的许可。 在转移到创业公司4G LTE运营商Smile之后，她领导了在乌干达和乌克兰的运营和频谱许可的收购。</p>

	<p>ALIX ZERD - 业务发展: CRYPTO</p> <p>10年主要手机游戏和社交网络公司的项目管理和业务发展。 在日本最大的移动社交应用程序LINE上处理美国和欧洲的游戏业务开发。</p>
	<p>钟瑞麟 - 执行董事</p> <p>商业与企业发展，设计，战略，Adtech。 曾任巴克莱资本高级副总裁，在摩根士丹利和雷曼兄弟在所有资产类别中拥有丰富经验。 领导亚太地区场外衍生品监管改革。 在雷曼收购后，从零开始建立亚太地区的股票业务</p>
	<p>CHRISTOPHER RIZANOW - 社区经理</p> <p>组织发展和咨询背景。 麦吉尔大学Desautels管理学院MBA。 论文的研究主要集中在风险投资的区块链和智能合约中断。</p>

顾问

 <p>Michimasa Naka</p> <p>28年银行业务。首席执行官Boardwalk Capital。成立日本Stormharbour。前花旗银行日本联席首席执行官。领导日本沃达丰融资。</p>	 <p>Toby Hoenisch</p> <p>TenX的首席执行官兼联合创始人，这是Android上最先进的加密货币钱包。迄今为止，第五大ICO筹集了8000万美元。</p>	 <p>Jeff Quigley</p> <p>Red Door Ventures合伙人。Fenox Venture Capital前东南亚区域经理，以及日本亚洲技术在亚洲的前总编。</p>
---	---	---



Rajesh Sabari

万事达顾问亚太地区合作主管。前亚太地区销售总监，Amdocs，世界上最大的电信计费系统。



Chris Suh

加拿大皇家银行金融与资本管理六年，高盛在流动性和财务方面十年。



Batara Eto

创办人兼创始人兼东风投资管理合伙人Mixi。



Matthew McGuire

前任首席运营官美银美林（Bank of America Merrill Lynch）。



Mark Bivens

前任企业家变成了VC。巴黎大型基金，东京小额基金。



David Morrow

前沃达丰公司安全执行官，设计了Mpesa安全。

机会

1. 巨大的市场潜力：市场研究显示，这个加密领域有可能带来至少500亿美元的“国际汇款”。
2. 不断增长的需求：由于Telcoin工程师多年来开发的广泛的基础设施，现在有超过50亿用户有机会参与这个独特的商业活动。
3. 低收费：通过使用加密货币，这个平台有能力为用户提供非常便宜的转账，从而可以让他们获得一个小的市场份额。
4. 这个项目是来自日本，日本近期的区块链环境十分优越，近期上线的日本项目都有非常好的表现，日本ICO项目已经俨然成为高质量的代名词。

风险

1. 该项目重研发，轻宣传，facebook有9000多人关注，但是电报群才刚满3600人，社区热度还需要加强。
2. 由于中国对虚拟币的严格限制，所以该项目暂时无法进入中国市场。

总结

Telcoin将电子货币分配给电信合作伙伴，而这些合作伙伴又将这些代币出售给他们的用户群。而且，得益于电信运营商的激励模式，Telcoin专注于信任，覆盖范围以及KYC（了解客户）的合规性将成为其市场成功的关键因素。

全球目前有26亿智能手机用户，预计到2020年将达到61亿。基于区块链的汇款服务在发送和接收资金方面已经证明可以减少时间和成本。通过教育全球社区关于区块链及其潜在的经济效益，金融包容的革命即将到来。

Telcoin有着一支经验丰富的各行精英团队，著名ICO评论员Ian Balina评价这是一支“All-Star”团队。还有着合理的发展里程碑，相信从长远来看投资价值很高，而且2500万美元的盘面不算大，期待上线交易所的良好表现。

有关Telcoin的更多信息，请访问以下链接

<https://mp.weixin.qq.com/s/ajZS6ykrCajkgizjFagjGw>

<http://mp.weixin.qq.com/s/QGrEaIxI75T7ak8jINpP7A>

<https://paxtradings.com/latest-ico-review-telcoin-initial-coin-offering/>

<https://medium.com/@telcoin/how-artificial-intelligence-can-support-blockchain-applications-like-telcoin-1c5bab8a1a68>

<https://medium.com/@telcoin/blockchain-based-remittances-will-lead-to-a-revolution-in-financial-inclusion-b3cde723bdb0>



本文部分引用、翻译自国外测评机构文章

本文原创自ICO日历网(<http://icorili.net>)转自请注明出处！© 著作权归作者所有

联系作者请加入ICO日历网上方电报群