# Ideação & Fundação

Lean canvas

# LEAN CANVAS leanstack.com/leancanvas



#### Problema

Principais problemas que quer resolver?

#### Solução

Qual é o conjunto mínimo de funcionalidades (MVP) que resolvem os problemas?

### Proposta Única de Valor

Em poucas palavras, por que clientes escolhem seu produto e pagam por ele?

## Vantagem injusta

O que não pode ser copiado, reproduzido ou comprado?

#### Segmento de Clientes

Quem são os clientes mais importantes? Se há segmentos, qual é o alvo para essa proposta única de valor?

#### **Métricas Chave**

Quais são as principais métricas que indicam receita e retenção de clientes?

#### Canais

Quais são os principais canais, de menor custo e eficientes para se relacionar com clientes?

# Quais são os tipos de modelo de receita (ex.: recorrência, freemium to

#### Estrutura de Custos

Quais são os custos principais do negócio? Quais são fixos e variáveis?

#### Fluxos de Receita

premium)? Quais são as regras de negócio para gerar fluxo de caixa?