

Was Sie als Jungunternehmer unbedingt wissen müssen!

Erwin Staub

Verwaltungsrat und Unternehmensberater

Seestrasse 131, CH - 8802 Kilchberg erwin.staub@bluewin.ch

Ort:

Zeit: Mi 3. November 2004 15.30 – 17.00 Einführung
Do 4. November 2004 09.00 – 12.00 13.30 – 16.30 h (6 Module à 50')
Fr 5. November 2004 09.00 - 12.00 13.30 – 16.30 h (6 Module à 50')

Inhalt:

1. **Eigene Strategie – Ich – Eignerstrategie**
2. **Optionen für eigene Geschäftsvision, Ideen und Erfindungen**
3. **Analyse Umweltsphäre**
 - a. **Ökonomische Umwelt; Rahmenbedingungen, Konjunktur, Aussichten**
 - b. **Technologische Umwelt; Erfindungen, Materialien und Verfahren**
 - c. **Soziale Umwelt; Globalisierung, Wertvorstellungen, Sozialpartner**
 - d. **Ökologische Umwelt; Rohstoffe, Energie, Boden, Wasser, Luft**
4. **Unternehmung und Umwelt**
 - a. **Die Vielzahl der Erwartungen**
5. **Geschäftsvision – Strategie – Leitbild**
6. **Marketing (Kommunikation)**
7. **Verkauf**
8. **Finanzen (Hauptpunkt, warum Jungunternehmer scheitern)**
 - a. **Pilotensicht**
 - b. **Buchführungs- und Rechnungslegungsvorschriften**
 - c. **Mögliche Finanzierungsformen – Finanzierung absichern + überwachen**
 - d. **Liquidität – Rentabilität – Sicherheit**
 - e. **Führen mit Kennzahlen**
 - f. **Meilensteine; Soll – Ist Vergleiche**
9. **Human Resources – Personal**
 - a. **Fördern und Fordern**
 - b. **Wahl von Beratern**
10. **Organisation und Unternehmensführung**
11. **Prozesse und Produktion**
12. **Forschung und Entwicklung**
13. **Recht, Steuern und Versicherungen**
 - a. **Schutz des geistigen Eigentums und der Markenrechte**
 - b. **Kauf – Miete – Leasing – Auftragsverhältnisse**
 - c. **Zusammenarbeitsverträge und Partnerschaften**
14. **Risk Management**
15. **Der Business – Plan Verhandlungen mit Kapitalgebern**
16. **Erfolgsgrundsätze**

Ein Pleitier jammert: „Wahnsinn – 10 Millionen Euro sind zum Teufel!“
„Grauenhaft“, sagt sein Freund.
Darauf der Pleitier: „Das Schlimmste ist: 150'000 Euro davon waren Eigenkapital!“