Business Canvas Model



7. Stratégiai	8. Kulcs-	1. Érték ajánlatok	4. Fogyasztói	2. Fogyasztói
partnerek	tevékenységek		kapcsolatok	csoportok
- alkatrész beszállítók - természetgyógyászok - értékesítő ügynökök - szakorvosok	- a diagnózis felállításához szükséges adatok begyűjtése a célszemélytől - elemzés felajánlása szolgáltatásként 6. Erőforrások - hardware tervező - firmware fejlesztő - driver fejlesztő - Unity3D fejlesztő - adatelemző szakember - szkennelő hardware	- gyors, fájdalommentes, non-invazív, teljes testre vonatkozó elektromágneses diagnosztikai eljárás, amely vizuálisan azonnal értelmezhető adatokat szolgáltat - egészségünkkel kapcsolatos egyensúlyi pontról való elmozdulások megjelenítése	- e-mail - chat - mért adatok megosztása - adatok feldolgozása, diagnosztika 3. Értékesítési csatornák - online megrendelés - értékesítési ügynök	- egészségtudatos személy - természetgyógyász - magánpraxissal rendelkező orvos

9. Költség struktúra

- prototípus alkatrészek: 1.1 millió Ft
- antenna háló tervezése és 3D nyomtatása: 1.5 millió Ft
- hardware tervezés: 1.2 millió Ft (240 munkaóra)
- software fejlesztés: 4.6 millió Ft (910 munkaóra)
- adatok elemzése, diagnosztika: 0.6 millió Ft (120 munkaóra)

5. Bevételi Források

- egyszeri bevétel a készülék eladásából
- rendszeres előfizetői díj a folyamatos elemzésért
- emelt díjas esetenkénti elemzési díj