



NOCIONES BÁSICAS PARA EMPRENDER

HABILIDADES EMPRENDEDORAS Y EMPRESARIALES

PROPÓSITO:

- ✓ Que los estudiantes describan los conceptos de emprender, emprendedor y emprendimiento
- ✓ Identifiquen habilidades emprendedoras y empresariales en el proceso de producción de bienes y servicios

ENFOQUE TRANSVERSAL : BÚSQUEDA DE LA EXCELENCIA /ENFOQUE AMBIENTAL

DESEMPEÑOS PRECISADOS : describe concepto de emprender, emprendimiento y emprendedor, analiza los casos de emprendimiento y da soluciones acertadas, responde conscientemente las preguntas planteadas en la meta cognición

TEMA: NOCIONES DE EMPRENDIMIENTO Y HABILIDADES EMPRENDEDORAS

¿QUÉ SE EVALUARÁ ?

N°	CRITERIOS	INICIO (0-10)	PROCESO (11-13)	LOGRO ESPERADO (14-16)	LOGRO DESTACADO (17-20)
1	PARTICIPA ACTIVAMENTE CON SUS OPINIONES DE MANERA ASERTIVA (0-5)				
2	RESUELVE EL CASO 01 DE EMPRENDIMIENTO PONIENDO EN PRACTICA SU PENSAMIENTO CRÍTICO (0-10)				
3	ES CONSCIENTE DE SU APRENDIZAJE MEDIANTE RESPUESTAS DE LA META COGNICIÓN				

NOCIONES DE EMPRENDIMIENTO Y HABILIDADES EMPRENDEDORAS

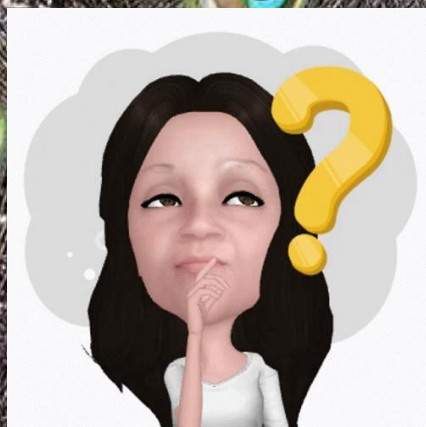
RESPONDE: ¿Qué entiendes sobre emprendimiento? ¿Qué habilidades emprendedoras conoces? ¿te consideras un emprendedor? ¿Porqué?

Recojo de saberes previos - Responde en el **PADLET**

¿Qué entiendes
sobre
emprendimiento?

¿Qué habilidades
emprendedoras
conoces?

¿te consideras un
emprendedor?
¿Porqué?



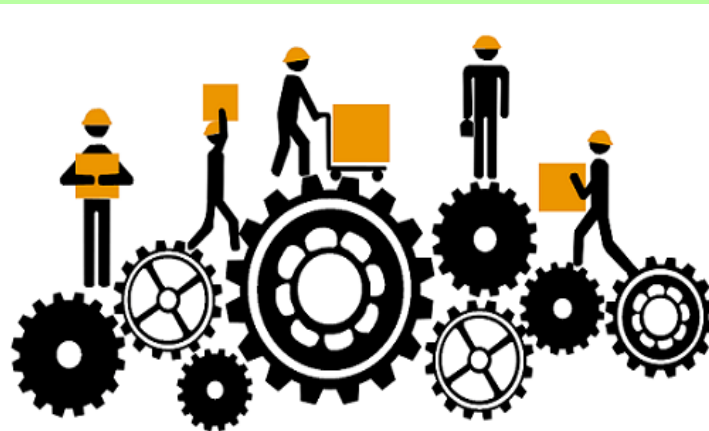
Emprendimiento

Es una manera de pensar y actuar orientada hacia un resultado de creación de valor que beneficia a la empresa, la economía y la sociedad, planteada con visión global y llevada a cabo mediante un liderazgo equilibrado y la gestión de un riesgo calculado.



Emprender

Emprender es tener la iniciativa de llevar a la práctica una idea de negocio, es decir, crear una empresa y llevar a cabo la producción del bien o prestación del servicio, sin que esto quede en una mera intención.



Emprendedor

Es el individuo que enfrenta el desafío de un nuevo emprendimiento o negocio. Para ello debe tener una actitud positiva y una gran determinación para enfrentar retos y dificultades.



TIPOS DE EMPRENDIMIENTO

TIPOS	OBJETIVO	EJEMPLO
EMPRENDIMIENTO ECONÓMICO	Busca el lucro o beneficio económico	Totemcat es un emprendimiento que se dedica a crear aplicaciones y video juego online
EMPRENDIMIENTO SOCIAL	Busca el bien social y generalmente está orientado a la mejora de un aspecto de la sociedad.	Laboratoria: es un emprendimiento dirigido a mujeres jóvenes con escasos recursos para incorporar a mas mujeres en el mundo de la programación y aportar de esa forma al empoderamiento femenino
EMPRENDIMIENTO MIXTO	Busca un objetivo económico y a su vez el bien social o bienestar	Galletas Nutri Hierro es un emprendimiento que tiene como finalidad combatir la anemia en los niños peruanos a través de un producto delicioso como las galletas

CARACTERÍSTICAS DE UN EMPRENDEDOR

✓ Tiene iniciativa	✓ Es decidido	✓ Es arriesgado	✓ Pasión por lo que hace
✓ Es líder	✓ Innovador	✓ Perseverante	✓ Es buen comunicador



HABILIDADES EMPRENDEDORAS

En la actualidad, es habitual escuchar la palabra emprendimiento.

El emprendimiento requiere convertir una idea nueva a una innovación que sea exitosa para la cual resulta necesario utilizar habilidades, visión y creatividad

Las habilidades emprendedoras son cualidades y comportamientos personales necesarios para ser un emprendedor exitoso. Son importantes porque permiten resolver problemas utilizando diferentes estrategias de solución y, además, nos permiten identificar y aprovechar las oportunidades.



Habilidades Personales

- ✓ Iniciativa
- ✓ Autonomía
- ✓ Espíritu de superación
- ✓ Perseverancia
- ✓ Confianza en sí mismo/a
- ✓ Sentido crítico
- ✓ Creatividad
- ✓ Asunción de riesgo
- ✓ Flexibilidad
- ✓ Espíritu investigador e innovador
- ✓ Responsabilidad
- ✓ Motivación de logro
- ✓ Espíritu positivo
- ✓ Capacidad de decisión
- ✓ Autodisciplina y autocontrol

Habilidades Sociales

- ✓ Trabajo en equipo
- ✓ Asertividad
- ✓ Actitudes tendentes a la cooperación
- ✓ Capacidad comunicativa
- ✓ Capacidad para relacionarse con el entorno
- ✓ Sensibilidad a las necesidades de los otros/as
- ✓ Capacidad para exponer y defender las propias ideas ante los demás

Habilidades de Dirección

- ✓ Planificación, toma de decisiones y asunción de responsabilidades
- ✓ Capacidad para afrontar problemas y soluciones
- ✓ Capacidad de persuasión
- ✓ Liderazgo
- ✓ Capacidad para la organización y optimización de recursos.

EMPRENDEDORES PERUANOS



La puneña Lidia Cortez Ñaca ha difundido con singular éxito nutritivos alimentos producidos en nuestras tierras como la quinoa, el yacón, papas nativas, kañihuaco, chuño, kañihua, plantas medicinales, entre otros. Múltiples ferias muy concurridas han ido testigos de su trabajo, logros que han sido reconocidos por diversas organizaciones nacionales. De este modo, la gran promotora postula al "Premio Orgullo Peruano 2013", en la categoría "Empresario o Emprendedora Exitosa".



Desde muy pequeños los hermanos Torvisco nacidos en Abancay, se dedicaban a cultivar la tierra con su abuelo, y más tarde al mudarse a la capital tenían que estudiar y trabajar al mismo tiempo para poder tener dinero. Uno de ellos como repartidor de pinturas donde aprendió un poco del negocio. Cuando ahorraron un poco de dinero, Nemecio el que trabajaba con las pinturas, propuso a sus hermanos Alejandro y Prudencio comprar un motor eléctrico para fabricarlas él mismo. Fue entonces cuando sus vidas cambiaron y se convirtieron en empresarios.

CASO DE EMPRENDIMIENTO

Juan es un señor de 65 años, dueño de una Panadería-Pastelería de un barrio de clase media. Tiene clientes muy fieles que asocian su panadería con la identidad de sus barrio, pero actualmente está perdiendo clientela. Su negocio cuenta con 15 trabajadores.

Su sobrino un chico emprendedor y muy interesado en los negocios analizó la situación y comunica a su tío que la razón de pérdida de la clientela se debe a que no está en redes ni cuenta con servicio de delivery, además, según el análisis de sus sobrino dice que la mayoría de las pastelería-panadería se hacen más confiables cuando están en internet. El señor Juan no está muy seguro y piensa coger una parte de sus ahorros e invertirlo en poner mesas en su local para que hayan comensales y a orientar a si su negocio al de cafetería-panadería para elevar sus ingresos. No confía en el servicio delivery, cree que no es bueno para su negocio, porque piensa que no cuenta con los recursos suficientes para cubrir una demanda grande en caso apareciera.

Su sobrino es más audaz y sugiere a su tío, finalmente que digitalice su negocio y que cambie el giro de la empresa al de provisionamiento de bocaditos y pasteles para empresas organizadoras de eventos que están en crecimiento. Su sobrino ofrece ayudarlo no solo técnicamente sino con el capital. El señor Juan solo está más confundido y no sabe que hacer, pues conoce muy poco del mundo digital y de la propuesta, siente que perdería en el futuro el control de su negocio.



Opciones de la solución:

- a) El señor Juan debe proseguir con su negocio y aplicar la estrategia de la cafetería -panadería
- b) El señor Juan debe aceptar la oferta de su sobrino completamente
- c) El señor Juan debe considerar solo la idea del servicio delivery

Desarrollo del caso:

- 1) Evalúa cada opción, elabora ventajas y desventajas
- 2) Determina cual es la mejor opción para ti
- 3) Define otras alternativas de solución

Responde las siguientes
preguntas:

METACOGNICIÓN

ESCALERA

