

INFORMACIÓN DE LA CANDIDATURA / CUESTIONARIO

Las candidaturas deberán presentar la información detallada a continuación en ambos formatos, juntamente con la Ficha de Inscripción:

- Digital en formato PDF
- ■Impreso, en papel de la empresa.

En ambos casos deberá colocar el código proporcionado por la UPC, que se visualiza al finalizar el proceso de inscripción en línea (http://www3.upc.edu.pe/inscripcionce/), en todos los materiales y anexos que se presenten al concurso. **SE RECOMIENDA SER MUY DESCRIPTIVOS Y CLAROS.**

I. Definición del producto, servicio, proceso o estrategia que se presenta al concurso (20 puntos)

Definir con claridad y concisión la candidatura presentada (referirse a sus propiedades, características, naturaleza, funcionamiento, usos y aplicaciones posibles).

II. Análisis de la candidatura que se presenta al concurso

- 1. Lugar de origen del producto, servicio, proceso o estrategia (indicar país) (5 puntos)
- 2. En el caso de que la candidatura se haya originado en el extranjero, indicar el aporte realizado en el Perú respecto a su desarrollo, su adaptación, su utilización o su puesta en el mercado (5 puntos)
- 3. Fecha de introducción al mercado (si se trata de un producto o un servicio) o a la empresa (si se trata de una estrategia o un proceso) (5 puntos)
- 4. ¿Es original o ha sido adaptado creativamente para el uso local? Combina u organiza elementos o conceptos conocidos y los convierte en un producto, servicio o proceso diferente? (2.5 puntos)
- 5. ¿Está diseñado o producido eficientemente, minimizando el uso de insumos o recursos y optimizando resultados? (2.5 puntos)

III. Análisis de los beneficios de la candidatura

1. ¿Por qué es exitoso? (25 puntos)

Mostrar los indicadores empleados para la medición del éxito en la empresa gracias a su introducción, según se aplique: (estos deben ser ingresados en la ficha de inscripción obligatoriamente).

- •Impacto de aumento en las ventas de la empresa (comparación anual) (Ejemplo)
- Incremento de las utilidades (comparación anual) (Ejemplo).
- Aumento de la participación de la empresa en el mercado (Ejemplo)
- Incremento de los consumidores o usuarios (Ejemplo)

Dependiendo de la naturaleza de la candidatura:

- •Impacto en los sectores sociales a los que se dirige (Ejemplo)
- Reducción de costos de producción y de gastos (Ejemplo)
- Optimización de resultados (Ejemplo)
- 2. ¿Por qué y en qué medida ha beneficiado a los consumidores o usuarios directos? (25 puntos)
- •Mejoramiento de la calidad (Ejemplo)
- Satisfacción del cliente (Ejemplo)
- ·Aumento del bienestar del consumidor o usuario (Ejemplo)
- •Otros indicadores que considere relevantes (Ejemplo)
- 3.¿Cómo y en qué medida ha beneficiado a otras personas adicionales a los consumidores o usuarios directos? (10 puntos)

IV. Reseña de la candidatura

Descripción del producto, servicio, proceso o estrategia que pueda servir para presentar la candidatura en caso de que resultara finalista o ganadora (máximo 50 palabras).

Esta descripción debe ser acompañada de materiales visuales relacionados con la candidatura (fotografías y/o videos que sirvan para una breve y adecuada presentación de la misma en la ceremonia de premiación, en caso de resultar ganadora). **Con duración de 50 segundos a 1 minuto máximo**.

Estos materiales no requieren haber sido especialmente elaborados o preparados para el concurso, no son devueltos y son destruidos al final del mismo.