# Práctica 2: Limpieza y validación de los datos

# Andrea González Vicario y Mª Dolores Higuera González 5 de enero de 2021

## **Contenidos**

1.	Des	scripción del dataset	2
		egración y selección de los datos	
3.	Lin	npieza de los datos	5
3	3.1.	Detección de rayos nulos o vacíos	5
3	3.2.	Identificación y tratamiento de valores extremos	6
4.	Ana	álisis de los datos	7

#### 1. Descripción del dataset

Esta práctica tiene como objetivo el tratamiento de datos de un dataset con objetivo de aprender a identificar los datos relevantes para un proyecto analítico y usar las herramientas de integración, limpieza, validación y análisis.

Para ello, hemos elegido un dataset procedente de la web Kaggle (<a href="https://www.kaggle.com/">https://www.kaggle.com/</a>) llamado "Credit Card customers". Este dataset recoge los datos personales y de actividades bancarias de unos 10.000 clientes de un banco.

La intención de este estudio es conseguir crear un modelo con el que el gerente de banco pueda prever que clientes tienen más posibilidades de abandonar el barco. El conjunto de datos tiene un hándicap que dificulta mucho la obtención de un modelo eficaz, es por eso que el objetivo principal será conseguir los factores que tienen más peso en la pérdida de clientes.

Como datos personales recogidos de los clientes tenemos:

- CLIENTNUM: Numero de cliente, identificador único del titular de la cuenta.
- Customer Age: Edad del cliente.
- Gender: Sexo del cliente (M-masculino, F-femenino)
- Dependent count: Número de personas dependientes del cliente.
- Education Level: Nivel de educación del titular.
- Marital Status: Estado civil del cliente.
- Income Category: Ingresos anuales del titular de la cuenta.

#### Como información bancaria encontramos:

- Attrition\_Flag: Variable que distingue entre los clientes que han dejado el banco y los que siguen siendo clientes.
- Card Category: Tipo de tarjeta del titular.
- *Months on book*: Antigüedad del cliente en meses.
- *Total\_Relationship\_Count*: Número total de productos (cuentas, tarjetas) que ha tenido el cliente.
- *Months\_Inactive\_12\_mon*: Número de meses que el cliente ha pasado inactivo en el último año.
- Contacts\_Count\_12\_mon: Número de contactos que ha tenido el cliente durante el último año.
- Credit Limit: Límite de crédito en la tarjeta.
- *Total Revolving Bal*: Balance total de la tarjeta de crédito.
- Avg Open To Buy: Media total de aperturas de credito en el ultimo año.
- *Total\_Amt\_Chng\_Q4\_Q1*: Diferencia total de cantidades en los créditos entre el primer y cuarto cuartil.
- Total Trans Amt: Total anual de las cantidades en transacciones del cliente.
- Total Trans Ct: Total de transacciones anuales del cliente.

- *Total\_Ct\_Chng\_Q4\_Q1*: Diferencia total del número de créditos entre el primer y cuarto cuartil.
- Avg\_Utilization\_Ratio: Cuantificador de la utilización media de la tarjeta de crédito.

### 2. Integración y selección de los datos

El conjunto de datos para el análisis está formado por 23 columnas (variables, características de los clientes) y 10.127 filas (entradas, clientes). En la propia descripción del dataset nos recomiendan eliminar las dos últimas columnas puesto que no aportan ningún valor al análisis.

Tras valorar el objetivo de nuestro análisis y los pasos y metodología que vamos a seguir decidimos prescindir también de las siguientes variables:

- *CLIENTUM*: El identificador del cliente es un número con actuación categórica que como mucho nos podría servir para ordenar los clientes por antigüedad. Sin embargo, ya tenemos esa información en la variable *Months on book*.
- *Total\_Amt\_Chng\_Q4\_Q1*: La diferencia en la cantidad de las transacciones entre el cuatro y primer cuartil no es una información muy relevante para nuestro análisis. Podemos trabajar con la información del total de cantidad anual en transacciones en la variable *Total Trans Amt*.
- *Total\_Ct\_Chng\_Q4\_Q1*: La diferencia en el número de transacciones entre el cuatro y primer cuartil tampoco sería una información muy relevante para nuestro análisis. Trabajaremos con el total de transacciones anuales en la variable *Total\_Trans\_Ct*.

Descartamos las variables que no utilizaremos de la siguiente manera:

### 3. Limpieza de los datos

#### 3.1. Detección de rayos nulos o vacíos

Se revisará el conjunto de datos para encontrar todos los valores que pudieran perturbar el estudio de los mismos por ser nulos, estar vacíos o no encajar con alguna de las posibilidades de las variables categóricas.

En primer lugar, revisaremos la existencia de valores nulos con un conjunto de funciones que nos devuelve el número de nulos por variable.

```
# Revisamos si hay datos nulos
datos.isnull().sum()
Attrition Flag
Customer Age
Gender
Dependent_count
Education Level
Marital Status
Income_Category
Card_Category
Months_on_book
Total_Relationship_Count
Months_Inactive_12_mon
Contacts_Count_12_mon
Credit_Limit
Total Revolving Bal
Avg Open To Buy
Total_Trans_Amt
Total_Trans_Ct
Avg Utilization Ratio
dtvpe: int64
```

También, revisaremos si existen duplicados.

```
# Revisamos si hay duplicados
duplicados = datos.duplicated()
duplicados.sum()
0
```

Después, basándonos en la información que nos ofrece la página del dataset comprobaremos que todas las variables categóricas tienen su información correctamente categorizada. Es decir, que en la variable género no hubiera F, M, m, f, man, woman... sino tan solo M y F.

```
# Revisamos que no haya datos mal escritos o incorrectos (basándonos en la explicacion del dataset https://www.kaggle.c
for i in datos.columns:
    print(datos[i].name)
    print(len(datos[i].unique()), datos[i].unique())
Attrition Flag
2 ['Existing Customer' 'Attrited Customer']
Customer_Age
45 [45 49 51 40 44 32 37 48 42 65 56 35 57 41 61 47 62 54 59 63 53 58 55 66
 50 38 46 52 39 43 64 68 67 60 73 70 36 34 33 26 31 29 30 28 27]
Gender
2 ['M' 'F']
Dependent_count
6 [3 5 4 2 0 1]
7 ['High School' 'Graduate' 'Uneducated' 'Unknown' 'College' 'Post-Graduate' 'Doctorate']
Marital_Status
4 ['Married' 'Single' 'Unknown' 'Divorced']
Income_Category
6 ['$60K - $80K' 'Less than $40K' '$80K - $120K' '$40K - $60K' '$120K +' 'Unknown']
Card_Category
4 ['Blue' 'Gold' 'Silver' 'Platinum']
```

Como vemos, no hay valores nulos o duplicados que eliminar ni información mal categorizada. Tenemos un conjunto de datos con muy buena calidad para seguir trabajando con él.

#### 3.2. Identificación y tratamiento de valores extremos

Por otro lado, debemos hacer una revisión de los valores extremos u outliers, que son aquellos valores que no parecen seguir la tónica normal del resto de datos del conjunto.

Para identificarlos hemos decido utilizar el método de z-score. Este método estadístico selecciona las filas de datos numéricos cuyos valores se consideran normales. Se considera que todos los datos que se alejen de la media en más de tres unidades pueden clasificarse como outliers.

```
# Descartamos los outilers con el método del z-score
# Dividimos las columnas del dataset en numéricas y categóricas

num_datos = datos.select_dtypes(include=["number"])
cat_datos = datos.select_dtypes(exclude=["number"])

outliers_row = np.all(stats.zscore(num_datos) < 3, axis=1)
datos_cleaned = pd.concat([num_datos.loc[outliers_row], cat_datos.loc[outliers_row]], axis=1)</pre>
```

Tras esta revisión y limpieza nos hemos quedado con un conjunto de datos de 9.560 entradas.

# 4. Análisis de los datos