André Clérigo (98485), Cláudio Asensio (98433), Edgar Sousa(98757), Hugo Domingos(98502), Tiago Marques (98459)

Versão deste relatório: 2022-05-26, v1.0

RELATÓRIO - Elaboration

Análise

Conteúdos

Introdução	1
Sumário executivo	2
Estratégia de determinação dos requisitos	2
Referências e recursos suplementares	2
Reengenharia dos processos de trabalho	3
Novos processos de trabalho	3
Tecnologias potenciadoras e ambiente de utilização	5
Modelo do domínio	5
Mapa de conceitos do domínio	5
Ciclo de vida	6
Casos de utilização	6
Atores	6
Casos de utilização – visão geral	7
Relação dos conceitos com os casos de utilização	8
Aspetos transversais	8
Regras do negócio	8
Requisitos não funcionais	9
Protótipo das interações	9

1 Introdução

Este trabalho apresenta uma plataforma com o principal intuito de venda de produtos em segunda mão através de um marketplace, enquanto oferece uma ferramenta de comparação de preços de itens novos ou em segunda mão fazendo uso de tecnologias de web scraping. A nossa visão é a criação de uma denominada "One-stop-shop" para mercados em segunda mão. Tanto para os vendedores como para os compradores.

1.1 Sumário executivo

Este relatório apresenta os resultados da 2ª iteração (fase de *Elaboration*, adaptada do método OpenUP), em que desenvolvemos a análise funcional do produto a desenvolver.

O conceito do produto, caracterizado no relatório referente à Visão, serviu como ponto de partida para o trabalho de análise aqui apresentado.

Os novos processos de trabalho incidem sobre a área de mercados em segunda mão na compra e venda de produtos, bem como, a comparação dos mesmos com as ofertas em 1ª mão.

1.2 Estratégia de determinação dos requisitos

Para o levantamento de requisitos fizemos uso das seguintes estratégias:

- Sessão de Brainstorm, onde a equipa se meteu "nos pés" do utilizador e analisou potenciais funcionalidades do sistema.
- Entrevistas a utilizadores, onde perguntamos a potenciais utilizadores funcionalidades desejadas.
- Estudar sistemas análogos, onde a equipa foi pesquisar e analisar produtos concorrentes.
- Enviar questionários para o público, de modo a retirar estatísticas e opiniões relativas ao ambiente do projeto.

1.3 Referências e recursos suplementares

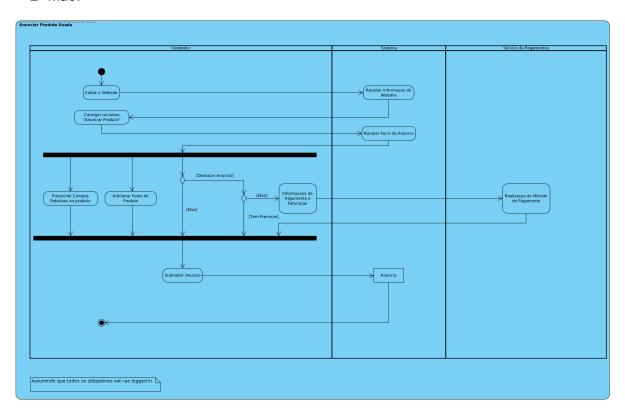
Nesta fase do projeto (Elaboration), realizamos uma análise independente de mercados em segunda mão (maioritariamente websites) para perceber quais as melhores *features* dos mesmos.

Recolhemos também opiniões de diversos amigos/colegas na perspetiva de *seller* e *buyer* para entendermos qual a melhor abordagem para as funcionalidades que a nossa plataforma deveria ter.

2 Reengenharia dos processos de trabalho

2.1 Novos processos de trabalho

Na seguinte seção iremos apresentar as atividades de compra e anúncio de um produto em 2ª mão.

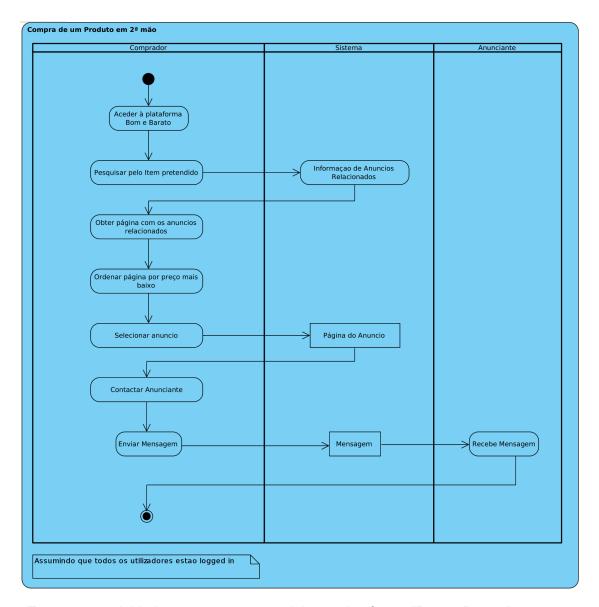


Temos uma atividade que começa por aceder à plataforma "Bom e Barato".

De seguida é selecionado o botão "Anunciar Produto" que ao interagir com o sistema recebe um form a preencher com os dados do produto. Ao selecionar a opção de promover o anuncio:

- Se o utilizador for premium não é preciso fazer nenhuma tarefa adicional
- Se o utilizador não tiver premium é lhe pedido informações de pagamento e faturação e realizado o pagamento.

O anúncio é finalmente submetido e enviado para o sistema onde fica guardado e pronto para exposição.



Temos uma atividade que começa por visitar a plataforma "Bom e Barato".

De seguida é realizada uma pesquisa pelo item pretendido que envia um pedido ao sistema por informações de anúncios relacionados com o item procurado.

De seguida aparece a página com os anúncios relacionados e é escolhido ordenar os anúncios por preço mais baixo.

É selecionado um anúncio que resulta no envio de um pedido de informação detalhada sobre o tal anúncio ao qual o sistema responde.

Já na página do anúncio é selecionada a opção "contactar anunciante" na qual o "comprador" decide enviar mensagem ao anunciante.

2.2 Tecnologias potenciadoras e ambiente de utilização

As tecnologias potenciadoras para o funcionamento da nossa aplicação irão ser um serviço de *web scraping* (*backend*) para obter informações de produtos externos ao Bom e Barato, um serviço de pagamentos externo e um serviço que consiga ter o seu próprio sistema de informação para produtos próprios.

A plataforma pode ser acedida através de um *browser* e é expectável que a plataforma tenha capacidade para muitos utilizadores, uma vez que esta vai ser uma forma de centralização de serviços que por si já têm vários utilizadores.

3 Modelo do domínio

3.1 Mapa de conceitos do domínio

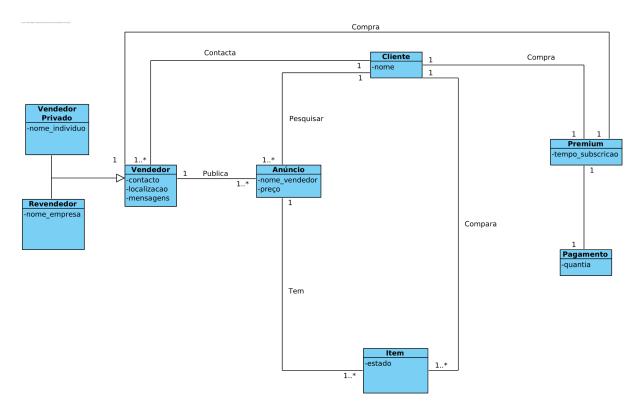
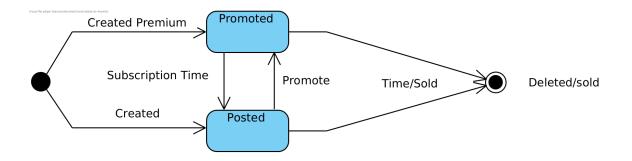


Diagrama 3: Modelo do domínio.

Conceito do domínio	Descrição		
Vendedor	Entidade que cria anúncios e pode comprar 'Premium' para destacar os mesmos.		
Anúncio	Entidade criada pelo 'Vendedor' que contém um ou mais 'Items' e		
	pode ser acedida pelo 'Cliente'.		
Cliente	Entidade pode comparar 'Items', comprar 'Premium', pesquisar		
	'Anúncios' e contactar o 'Vendedor'.		
Item	Entidade que representa um produto e está contido num 'Anúncio'.		
	Pode ser comparado entre outros 'Items'.		
Premium	Entidade que pode ser comprada pelo 'Vendedor' ou 'Cliente' e		
	permite não observar publicidade e destacar 'Anúncios'.		
Pagamento	Entidade que executa a transferência monetária para o 'Cliente' ou		
	'Vendedor', para este obter a subscrição 'Premium'.		
Vendedor Privado	Entidade descendente do 'Vendedor'. Esta entidade é um		
	indivíduo que ocasionalmente vende produtos.		
Revendedor	Entidade descendente do 'Vendedor'. É uma entidade que vende		
	produtos profissionalmente.		

Tabela 4: Descrição dos conceitos do domínio.

3.2 Ciclo de vida



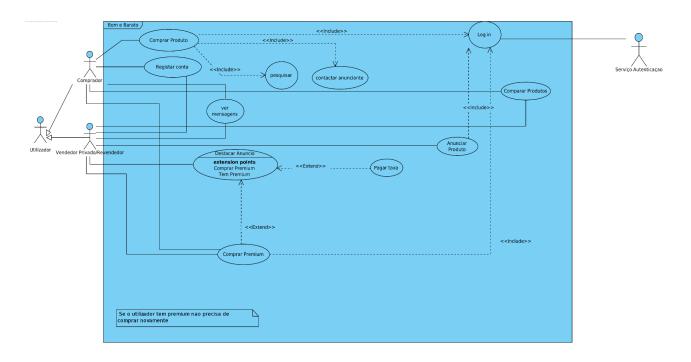
4 Casos de utilização

4.1 Atores

Ator	Papel no sistema
Comprador	É um utilizador do sistema e potencial comprador de produtos.
Vendedor	É um sujeito que vende produtos ocasionalmente.
privado	
Revendedor	Uma entidade comercial revendedora de produtos.
Mecanismo de	Sistema externo que permite a transferência de dinheiro entre
pagamento	Vendedor Privado/Revendedor e a plataforma Bom e Barato para
	obter a subscrição <i>premium.</i>
Catálogo	Entidade que guarda todos os produtos.
Produtos	

Tabela 2: Atores do sistema.

4.2 Casos de utilização - visão geral



Caso de utilização	Sinopse	
1-Vender Produto	O utilizador cria o seu anúncio com todas as informações necessárias e após	
	isso confirma o anúncio sendo que tem a opção de, se for subscritor premium,	
	o destacar ou não.	
2-Comprar produtos em	O utilizador pesquisa na plataforma o produto que deseja e pode comparar	
2ª mão	entre os vários mercados e filtrar como entender até encontrar a melhor opção	
	para prosseguir para compra.	
3-Destacar anúncio	O utilizador, se for subscritor <i>premium</i> , destaca um anúncio que tenha sido	
	previamente criado.	
4-Comprar premium	mium O utilizador tem uma conta normal mas pretende fazer o upgrade para ser	
	utilizador premium e usufruir dos privilégios de não ter publicidades no site e	
	destacar os seus produtos que estão à venda na plataforma.	
5-Comparar produtos	utos O utilizador consegue adicionar produtos à lista de comparação e	
	posteriormente aceder a essa tabela onde encontrará os produtos que	
	escolheu bem como as suas características lado a lado.	
6-Login	O utilizador pode fazer login na sua conta pessoal utilizando as credenciais	
	que escolheu,podendo posteriormente fazer uso do site por completo	
7-Registo	O utilizador preenche um formulário onde insere as suas informações para	
	criar um conta pessoal na nossa plataforma que serve para o identificar no	
	site e o faz ter acesso a todas as funcionalidades do site após login.	
8-Ver mensagens	O utilizador consegue ver a sua caixa de mensagens para consultar as	
	conversas que tem com outros utilizadores dentro da plataforma	

Tabela 3: Lista de casos de utilização do sistema.

4.3 Relação dos conceitos com os casos de utilização

Use Case / Entidade	Vendedor	Anúncio	Cliente	Item	Premium
Vender Produto	R	D			
Comprar Produto		D		D	
Destacar anúncio		U			
Comprar Premium	R,U		R,U		С
Comparar Produtos				R	
Login	R		R		
Registo	С		С		
Ver Mensagens	R,U				
Criar Anúncio	R,U	С		С	

Tabela 2: Rastreamento Casos de utilização e operações sobre os principais conceitos do domínio (Create, Update, Delete, Retrieve/Read)

5 Aspetos transversais

5.1 Regras do negócio

ID	Regra	Condições
BR1	Comprar de Premium é mensal (10 €) ou Semestral (50 €)	Não ter premium
BR2	Cancelar Premium (Grátis)	O utilizador tem premium
BR3	Destacar Anúncio s/ Premium (3 €)	N/A
BR4	Destacar Anúncio c/Premium (Grátis)	O utilizador tem premium
BR5	Pagar aos administradores/moderadores da plataforma mensalmente (900 €)	N/A
BR6	Pagar aos developers da plataforma mensalmente (1500 €)	N/A

Tabela 3: Regras do negócio com as condições necessárias para as mesmas

5.2 Requisitos não funcionais

Interface e Usabilidade:

• Rint1: Tempo de resposta reativo

• Rint2: Interface intuitiva

• Rint3: Compatibilidade com vários dispositivos

• Rint4: Organização do sistema

Segurança, privacidade e integridade de dados:

• Rseg1: Proteção de dados

Desempenho:

• RDes1: Capacidade para vários utilizadores

• RDes2: Tempo de resposta reativo

Requisitos de usabilidade

Ref ^a	Requisito de interface e usabilidade	CaU relacionados
RInt1	A plataforma deve ser fluida durante a utilização.	Todos.
Rint2	A interface deve ser intuitiva para que o utilizador	Todos.
	consiga efetuar as ações pretendidas com facilidade	
Rint3	A plataforma pode ser acedida em vários dispositivos	Todos
	com acesso a internet.	
Rint4	A plataforma deve estar dividida em secções para cada	Todos
	funcionalidade	

Requisitos de desempenho

Ref ^a	Requisito de desempenho	CaU relacionados
RDes1	Garantir que a plataforma tem capacidade para vários utilizadores	Todos.
RDes2	Garantir que a plataforma é responsiva.	Todos

Requisitos de segurança e integridade dos dados

Refa	Requisito de segurança, privacidade e integridade de dados	CaU relacionados
Proteção	Proteção dos dados pessoais de cada utilizador da plataforma	Registo
Autenticação	Acesso a informação restrito apenas a utilizadores autenticados	Login na plataforma

6 Protótipo das interações

https://www.figma.com/file/UREybrAg5GXI0JjEFHQAT4/Untitled?node-id=0%3A1