Módulo 2 Discovery Mercado e Usuários



2.6

Como construir um Mapa de Empatia?

Priscilla Lugão



O que é empatia

Empatia significa **conexão**. Para gerar essa conexão, a empatia dispõe de quatro qualidades:

- tomada de perspectiva;
- ausência de julgamento;
- reconhecimento das emoções;
- e comunicação dessas emoções.



O que é o mapa de empatia

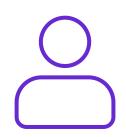
O objetivo do mapa da empatia é viabilizar um exercício de levantamento de hipóteses sobre o público-alvo, facilitando a compreensão da equipe sobre a realidade do consumidor.



O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

ESCUTA?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que VE?

Ambiente, amigos, o que o mercado oferece

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

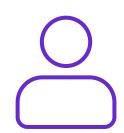
GANHOS



O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

ESCUTA?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que VE?

Ambiente, amigos, o que o mercado oferece

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

GANHOS

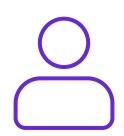




O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

O que ESCUTA?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que VE?

Ambiente, amigos, o que o mercado oferece

O que

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

GANHOS

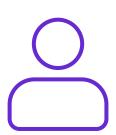




O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

escuta?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que

Ambiente, amigos, o que o mercado oferec

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

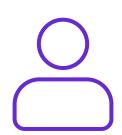
GANHOS



O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

ESCUTA?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que VE?

Ambiente, amigos, o que o mercado oferec

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

GANHOS



O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

escuta?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que VE?

Ambiente, amigos, o que o mercado oferec

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

GANHOS



O que realmente conta, principais preocupações e aspirações

escuta?

O que amigos dizem, o que o chefe fala, o que influenciadores dizem



O que

Ambiente, amigos, o que o mercado oferec

FALA e FAZ?

Atitude em público, aparência, comportamento com outros

DORES

Medos, frustrações, obstáculos

GANHOS

Desejos e necessidades, formas de medir sucesso, aspirações



O exercício da empatia é um recurso extremamente útil e assertivo, pois permite compreender em detalhes as motivações dos usuários.



Há três formas de exercitar a empatia:



Há três formas de exercitar a empatia:

• entrevistando;



Há três formas de exercitar a empatia:

- entrevistando;
- observando;



Há três formas de exercitar a empatia:

- entrevistando;
- observando;
- experimentando.



Há três formas de exercitar a empatia:

- entrevistando;
- observando;
- experimentando.

E o mapa ajuda a consolidar as percepções que o time adquire a partir de entrevistas, observações e experimentos.

