**1. Relacionar Vendas com Gerentes**

Combine as informações das duas planilhas para identificar qual gerente está associado a cada venda. Quantas vendas cada gerente realizou no total?

**2. Desempenho por Loja**

Qual foi o total de vendas (em valor final) realizado por cada loja? Apresente as lojas em ordem decrescente de faturamento.

**3. Produto Mais Vendido**

Qual produto foi o mais vendido (em quantidade) em todo o período? Liste também o produto com o maior faturamento.

**4. Venda Média por Loja**

Calcule a média do valor final das vendas para cada loja. Qual loja teve a maior média?

**5. Análise Temporal**

Analise o desempenho de vendas ao longo do tempo (ex.: por mês ou trimestre). Algum padrão ou tendência sazonal foi identificado?

uma dica - na analise temporal tem que fazer antes a conversao:

# Convertendo a coluna de data para datetime data["Date"] = [pd.to](http://pd.to/" \t "_blank)\_datetime(data["Date"])

# Agrupando por mês e somando as vendas monthly\_sales = data.groupby(data["Date"].[dt.to](http://dt.to/" \t "_blank)\_period("M"))["Total Sales"].sum()

# Criando o gráfico de linha monthly\_sales.plot(kind="line", marker="o", color="blue", title="Vendas por Mês") plt.xlabel("Mês") plt.ylabel("Total de Vendas") plt.grid(True) plt.show()