Pergunta 1	2,67 pts
Quantas instâncias (linhas) e características (colunas) existem, respect no dataset?	tivamente,
(200, 5) .	
(5, 200).	
O (7, 500).	
O (500, 7).	

Pergunta 2	2,67 pts
Quantas variáveis do tipo "string" estão presentes no dataset?	
3 .	
O 4.	
O 2.	

2,67 pts

1 of 7

○ 50,20 anos.			

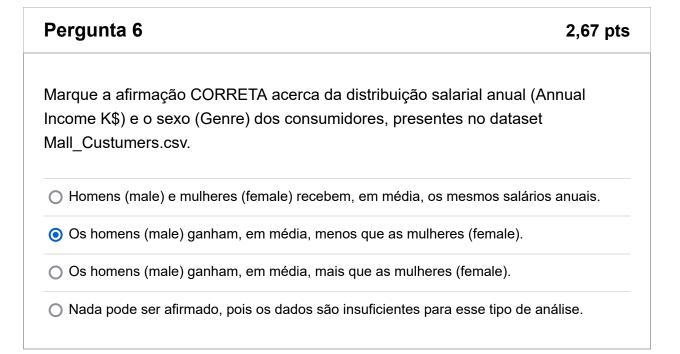
Pergunta 4 Qual é o desvio padrão para os salários anuais (Annual Income (K\$)) dos consumidores em K\$? 2,67 pts Qual é o desvio padrão para os salários anuais (Annual Income (K\$)) dos consumidores em K\$? 26,26 K\$. 13,86 K\$. 38,85 K\$. 60,56 K\$.

Pergunta 5	2,67 pts
Marque a opção que apresenta a afirmação CORRETA sobre possí para a variável salário anual (Annual Income K\$).	veis outliers
Pelo boxplot é possível identificar um possível outlier, que corresponde ac de 45 K\$.	o salário anual
 Pelo boxplot é possível identificar um possível outlier, que corresponde ad de 137 K\$. 	o salário anual

Não é possível identificar um possível outlier para os salários anuais dos consumidores,

O Possíveis outliers não podem ser identificados através das técnicas de análises gráficas.

pois não existem dados suficientes.



Pergunta 7 2,67 pts

A variável "Spending Score (1-100)" indica o quanto o consumidor é "lucrativo" para o shopping. Assim, quanto mais próximo de 100, mais "lucrativo" é o consumidor. Analisando a relação entre o sexo (Genre), o salário anual (Annual Income) e o "Spending Score", marque a opção CORRETA.

- Apesar de terem maiores salários (Annual Income), os homens (male) são menos "lucrativos" (Spending Score) para o shopping.
- Essas variáveis não podem ser analisadas em conjunto, pois os clientes não foram segmentados.
- Homens (male) e mulheres (female) são poucos "lucrativos" para os shoppings, pois possuem baixos salários anuais.
- Os dados mostram que o salário anual (Annual Income K\$) é o único fator que influencia o "Spending Score", pois quem ganha mais gasta mais.

Pergunta 8 2,67 pts

Mesmo com o coeficiente de "Pearson" não sendo muito alto, ainda é possível identificar algum tipo de relacionamento linear. Comparando o coeficiente de correlação de "Pearson" entre as variáveis idade ("Age") e a pontuação de consumo ("Spending Score"), é CORRETO afirmar:
 O coeficiente de correlação de "Pearson" positivo indica que as duas variáveis possuem um relacionamento de "causalidade".
O Quando a variável "Age" aumenta, a variável "Spending Score" também aumenta.
Um coeficiente de correlação de "Pearson" negativo indica que, se uma variável aumenta, a outra tende a aumentar em uma mesma proporção.
Mesmo possuindo um valor, em módulo inferior a 0,5, é possível dizer que possuem um relacionamento negativo.

Pergunta 9 2,67 pts

Após separar o dataset entre homens (male) e mulheres (female), e aplicar, novamente, a análise de correlação de "Pearson" entre as variáveis idade ("Age") e pontuação de consumo ("Spending Score"), é CORRETO afirmar:

- O Para os homens (male) existe um menor grau de relacionamento linear entre as variáveis idade e pontuação de consumo.
- A diferença de sexo não apresenta interferência no coeficiente de "Pearson" existente entre as variáveis idade e pontuação de consumo.
- O coeficiente de correlação de "Pearson" entre as variáveis idade e pontuação de consumo são iguais para ambos os sexos.
- Nada pode ser dito sobre o coeficiente de correlação de "Pearson", uma vez que ele é negativo.

Pergunta 10 2,67 pts

Sobre o algoritmo K-means presente no arquivo desafio_bootcamp_TPD.ipynb , é CORRETO dizer:
O K-means é o único algoritmo não-supervisionado existente para a segmentação de clientes.
 A K-means é um algoritmo supervisionado, utilizado para prever o comportamento do cliente.
O K-means não é indicado para problemas que envolvam mais de duas variáveis.
O Foram gerados cinco clusters (grupos).

Pergunta 11 Marque a afirmativa CORRETA sobre o K-means presente no arquivo desafio_bootcamp_TPD.ipynb. Não é possível realizar a divisão em clusters. Todos os clusters apresentam a mesma quantidade de clientes. Clientes que estão em um mesmo cluster (grupo) possuem características similares de salário anual e pontuação de consumo. A clusterização só deve ser empregada para a análise de correlação.

Pergunta 12	2,67 pts
Marque a opção INCORRETA sobre a utilização do K-means para a se de clientes.	∍gmentação
 A segmentação auxilia em identificar grupos de clientes e oferecer produtos de forma mais assertiva. 	e serviços
O Com mais de duas dimensões (duas variáveis), torna-se impossível realizar clusterização de clientes.	a

Através dos grupos é possível identificar, por exemplo, padrões de consumo através de gênero e idade.
Algoritmos como K-means e hierárquicos, por exemplo, representam uma poderosa ferramenta para estratégias de marketing e avaliação de cenários.

Pergunta 13 2,67 pts

Modifique o código do K-means presente no arquivo, para a geração de três grupos, utilizando as mesmas variáveis "Spending Score" e "Annual Income" para o processo de clusterização. Analisando esses três clusters, é CORRETO afirmar:

- Não ocorreu alteração nos clusters.
- O Alterar a quantidade de clusters não influencia nas análises a serem realizadas.
- A identificação das particularidades dos clientes torna-se ainda mais complexa, pois os grupos (clusters) são maiores.
- O Com uma menor quantidade de clusters, temos que as distâncias entre as amostras e o centroide do cluster não é alterada.

Pergunta 14 2,67 pts

Sobre o processo de clusterização, é INCORRETO afirmar:
O processo de clusterização pode envolver algoritmos não-supervisionados.
 Através do processo de clusterização é possível acompanhar o comportamento dos clientes e aumentar a fidelização.
 A utilização de métodos de segmentação não pode ser empregada para visualizar estratégias de curto prazo.
O Diferentes ramos de negócio podem empregar a clusterização como forma de conhecer melhor as características dos clientes.

Pergunta 15	2,62 pts
Analisando, novamente, a clusterização dos clientes em cinco grupos, a variáveis "Spending Score" e "Annual Income", é INCORRETO afirmar:	
O As características dos cinco grupos (clusters) obtidos são idênticas.	
 É possível ver que existem clientes que ganham menores salários anual e po "Spending Score". 	ssuem altos
Com esses clientes em cinco grupos (clusters) diferentes, é possível gerar, por campanhas que foquem em clientes que ganham muito e possuem baixo "sco ("Spending Score").	•
 Existem clientes que pertencem ao cluster que ganham maiores salários e po "Spending Score". 	ossuem altos

7 of 7