INGENIERÍA ECONÓMICA

DESARROLLO CONSULTAS

- 1. DESCRIPCIÓN INFORMES FINANCIEROS CLAVES EMPRESARIALES.
 - 2. ¿CUÁNDO SE CONSIDERA QUE UN PRODUCTO O SERVICIO ES RENTABLE?

PRESENTADO POR:

DEIVID JULIÁN ALVARADO MORÁN
ESTEBAN GIOVANNY MENESES PAZ
GIOVANNY ANDRÉS ZAMBRANO BURGOS

DOCENTE:

JUAN CARLOS GUERRERO

UNVERSIDAD COOPERATIVA DE COLOMBIA INGENIERÍA DE SOFTWARE – PASTO

1. DESARROLLO

I. ESTADO DE RESULTADOS

El estado de resultados, también conocido como cuenta de pérdidas y ganancias, es uno de los estados financieros más importantes para analizar la situación financiera de una empresa. Muestra los ingresos, los gastos y el resultado neto de la empresa en un período determinado.

En el estado de resultados se presentan los ingresos por ventas de bienes y servicios, así como los gastos asociados a la producción y distribución de dichos bienes y servicios. Entre los gastos más comunes se encuentran los costos de producción, los gastos de administración y los gastos financieros.

El resultado neto se obtiene restando los gastos de los ingresos.

II. BALANCE GENERAL

El balance general es uno de los estados financieros más importantes para una empresa. También conocido como estado de situación financiera, el balance general muestra la posición financiera de una empresa en un momento determinado.

En el balance general se presenta la información de los activos, pasivos y el patrimonio neto de la empresa. Los activos representan los recursos económicos controlados por la empresa, como el efectivo, las cuentas por cobrar, inventarios y propiedades. Los pasivos, por otro lado, son las obligaciones que la empresa tiene con terceros, como préstamos, cuentas por pagar y salarios por pagar. El patrimonio neto es la diferencia entre los activos y los pasivos, y representa el valor de la empresa para los propietarios.

III. ESTADO DE FLUJO EFECTIVO

El estado de flujo de efectivo es uno de los estados financieros más importantes para evaluar la salud financiera de una empresa. Muestra cómo el efectivo fluye dentro y fuera de la empresa durante un período específico.

Este estado financiero se divide en tres categorías principales: actividades operativas, actividades de inversión y actividades de financiamiento.

Las actividades operativas incluyen las transacciones diarias de la empresa, como ventas, cobros de clientes, compras de inventario y pagos a proveedores. Este componente muestra cuánto efectivo se genera o consume durante la operación del negocio.

Las actividades de inversión se refieren a las inversiones realizadas por la empresa, como la compra o venta de activos fijos, la adquisición de acciones de otras empresas o la inversión en nuevos proyectos. Este componente muestra los flujos de efectivo relacionados con estas inversiones.

2. DESARROLLO

Para entender el concepto de rentabilidad nos entramos en el mundo de conceptos financistas claves, es hacer referencia a esa capacidad de inversión, que pueda traer ganancias o beneficios con relación a los recursos de inversión, o en palabras mas sintetizadas es una medición de qué tan eficiente es algo para producir ingresos o utilidades.

Para el desarrollo de la pregunta es necesario entender palabras que en introducción hemos concluido para lograr así una idea más abstracta y concisa. Hablar de rentabilidad, nos induce a evaluar las diferentes rentabilidades como lo son la económica, financiera o sobre la inversión. En nuestro caso y mas enfocado en el área económica que compete a una ingeniería de software, hablar de rentabilidad es hablar de los ingresos en inversión que deben ser superados por los costos de producción y todo lo que esta conlleva. Es la necesidad de que nuestros productos cumplan con una serie de ítems que consideren una evaluación frente a la viabilidad de nuestros productos en el mercado.

Algunos de los ítems para tener en cuenta podrían ser:

- Ingresos superiores a los costos
- Sostenibilidad a largo plazo
- Alternativas diferentes al mercado común
- Retorno de inversión satisfactorio

Hablar de esta evaluación es tener un estudio considerable de las proyecciones hechas desde inicios de la planeación en la competitividad del mercado, es mostrar un potencial de sostenibilidad a largo plazo en comparación con alternativas del mercado en el cual vayamos a adentrarnos.

Todo esto teniendo en cuenta que no toda utilidad es rentable porque como ejemplo, un negocio puede tener muy buenas ventas y muy altas, pero si los gastos de su proceso de producción y distribución y de mas costos son muy altos, no se obtiene un beneficio rentable del bien o servicios. El objetivo esta en que los beneficios en ventas superen los costos operativos para que este pueda considerarse vialmente rentable.