

## UNIVERSIDAD COOPERATIVA DE COLOMBIA CAMPUS PASTO

## AVANCE DEL PROYECTO

PRESENTADO POR:
GIOVANNY ANDRES ZAMBRANO
ESTEBAN GIOVANNY MENESES
DEIVID JULIAN ALVARADO MORAN

UNIVERSIDAD COOPERATIVA DE COLOMBIA
CAMPUS PASTO



**IDEA DEL PROYECTO: IMPORTACIONES NODETECH** 

## **DESCRIPCION DE LA IDEA DE NEGOCIO:**

Empresa dedicada a la adquisición, importación y comercialización de componentes tecnológicos de alta calidad estos productos son provenientes de mercados internacionales reconocidos. El objetivo de la empresa es ofrecer al mercado Colombiano una amplia gama de productos tecnológicos, como lo pueden ser tarjetas de video marca Nvidia, módulos de Memoria RAM, procesadores y otros componente fundamentales, este modelo de negocio estaría basado en la eficiencia y la generación de valor, cabe recalcar que con este tipo de negocio podríamos facilitar al cliente las adquisición de estos productos con la comodidad de solo tener que retirarlos, mientras que nosotros nos encargamos de la complejidad de la importación y la logística en el proceso.

Importaciones NODETECH establecería alianzas estratégicas con proveedores internacionales destacados, asegurando que cada componente cumpla con estándares de calidad y tecnología avanzada, la empresa organiza y supervisa el proceso de transporte, aduanas y documentación necesaria para que los componentes lleguen de forma legal y segura desde el país de origen hasta Colombia.

Para este proceso de adaptaría una estrategia de margen de ganancia sobre el costo de adquisición. Por ejemplo, si un componente se adquiere por 8.000.000 COP el precio de venta se ajustaría para reflejar este margen junto con otros costos asociados. La propuesta de valor se basa en que el cliente final solo tiene que recoger el producto, mientras Importaciones NODETECH se encarga de todo el proceso de importación, garantizando un producto listo para el mercado y libre de las complicaciones de la importación.

El propósito de Importaciones NODETECH es de poder implementar todo tipo de producto para los clientes y este servicio seria 100 garantizado, en cuanto a las cosas que no tengamos disponibles en stock nosotros recaudaremos el 50% del producto para que así podamos importarlo y además se le pedirá al cliente el otro 50% garantizando así que el cliente tenga fiabilidad en los productos.

Importaciones NODETECH representa una solución integral para la compra y venta de componentes tecnológicos, fusionando la eficiencia en la importación internacional con un modelo de negocio claro y rentable que beneficia tanto a la empresa como a sus clientes.