Venta de Televisores

Andrés Piñones Besnier - A01570150

2022-12-01

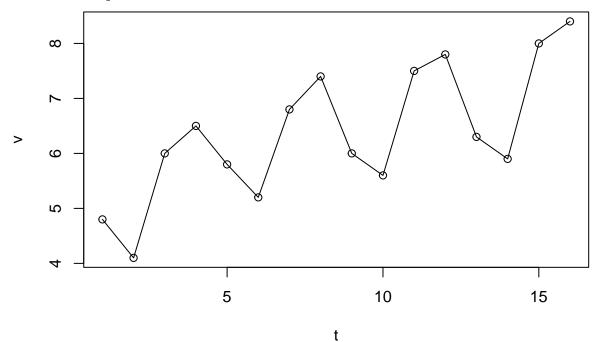
 $LINK\ AL\ DRIVE:\ https://drive.google.com/drive/folders/1g5PrEp-furYdtaoqstIQTF9tVkJo5vtL?usp=sharing$

¿Se puede generar una predicción adecuada de las ventas de televisores para el siguiente año?

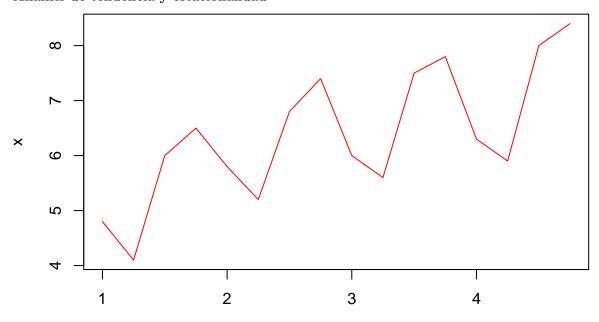
Utilizando los datos de las ventas de televisores a continuación se realizará un análisis de tendencia de una serie de tiempo y se buscará generar un modelo que se ajuste adecuadamente para así generar un pronóstico de ventas del siguiente año.

Para lograr lo antes descrito se analizará la serie de tiempo, su tendencia y estacionalidad por medio de su descomposición, índices estacionales, modelo lineal y ventas desestacionalizadas y validación del modelo.

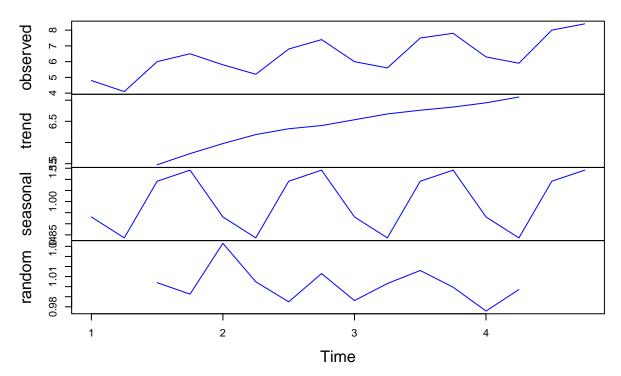
Gráfico de dispersión



Análisis de tendencia y estacionalidad



Time **Decomposition of multiplicative time series**

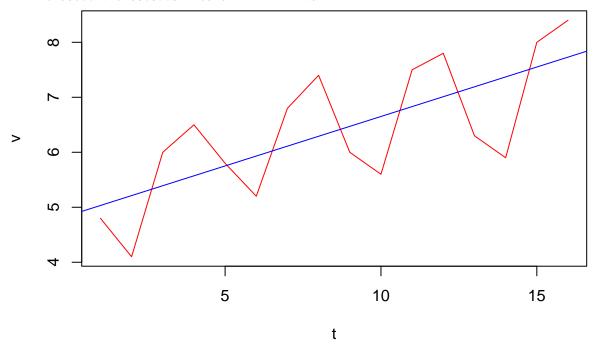


Se observa una tendencia que va incrementando con el tiempo y así mismo ciclos estacionales por año. En la descomposición se pueden observar la tendencia incremental más clara y la estacionalidad igualmente.

Indices estacionales

Qtr1 Qtr2 Qtr3 Qtr4 ## 1 0.9306617 0.8363763 1.0915441 1.1414179

```
## 2 0.9306617 0.8363763 1.0915441 1.1414179
## 3 0.9306617 0.8363763 1.0915441 1.1414179
## 4 0.9306617 0.8363763 1.0915441 1.1414179
```



```
##
## Call:
## lm(formula = v ~ t)
##
## Coefficients:
## (Intercept) t
## 4.8525 0.1799
```

Modelo Lineal de la tendencia - Ventas desestacionalizadas y regresión

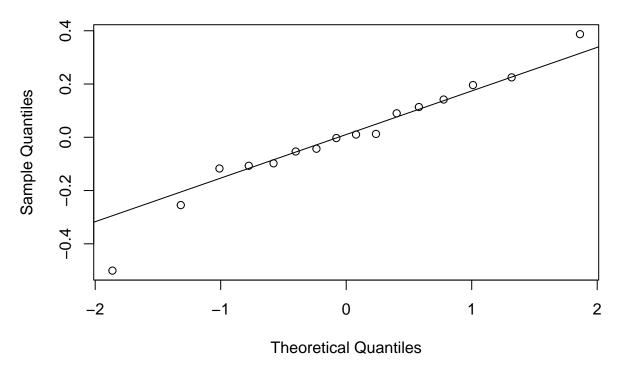
```
##
## Call:
## lm(formula = y3 ~ x3)
##
## Coefficients:
## (Intercept) x3
## 5.1080 0.1474
```

```
Ventas = 5.1080 + 0.1474 trimestre

Sylvariant Sylvaria
```

```
##
## Call:
## lm(formula = y3 ~ x3)
##
## Residuals:
##
               1Q Median
      Min
                               ЗQ
                                      Max
## -0.5007 -0.1001 0.0037 0.1207 0.3872
##
## Coefficients:
##
              Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) 5.10804
                          0.11171
                                    45.73 < 2e-16 ***
                                    12.76 4.25e-09 ***
## x3
               0.14738
                          0.01155
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## Residual standard error: 0.213 on 14 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.9208, Adjusted R-squared: 0.9151
## F-statistic: 162.7 on 1 and 14 DF, p-value: 4.248e-09
```

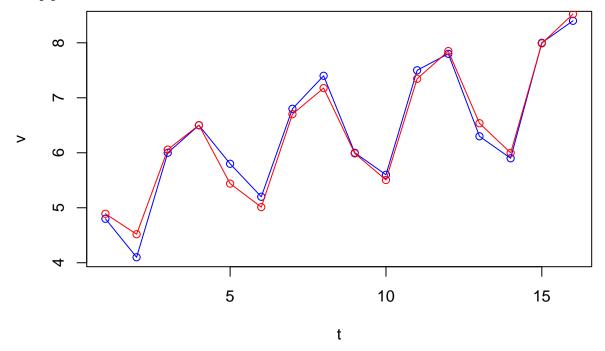
Normal Q-Q Plot



El modelo lineal explica casi completamente la variabilidad con un r
 cuadrado ajustado de .91 y nuestra $\beta 1$ es menor que el valor de t
 por lo tanto es significante sin embargo no explica ni toma en cuenta la estacionalidad
 pues no se está considerando. Los residuos son cercanos a 0 lo que indica una buena predicción en la tendencia de ventas desestacionalizadas y normalidad.

[1] 0.03302078

[1] 0.02439396



Análisis de resultados

Como se puede observar en el gráfico este modelo se ajusta de muy buena forma al comportamiento de la tendencia y estacionalidad de los datos. Tanto el CME y el EPAM de la predicción son cercanos a cero lo que indica que tiene poco error y se acerca a los datos reales otro indicador de que se tiene un buen modelo. Con este modelo es posible realizar pronósticos sobre la venta de televisores y así se calculará el del siguiente año.

Pronóstico del siguiente año

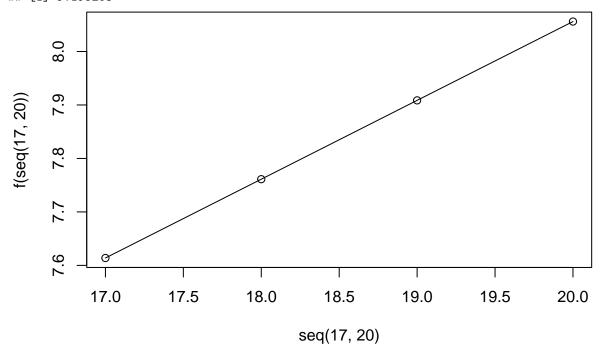
Con el modelo anterior se realizará un pronóstico del 5to año.

[1] 7.085872

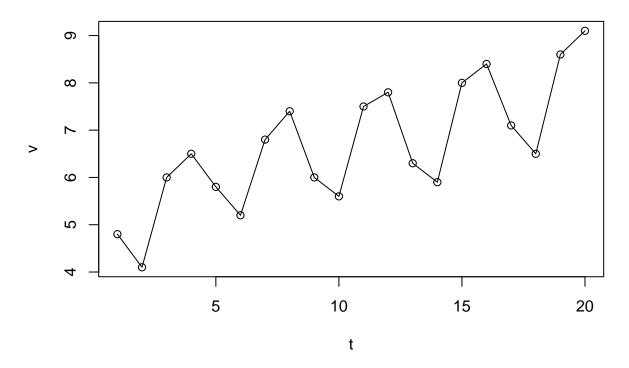
[1] 6.491284

[1] 8.632585

[1] 9.195263



El pronóstico se vería de la siguiente forma en el gráfico de dispersión de la serie de tiempo.



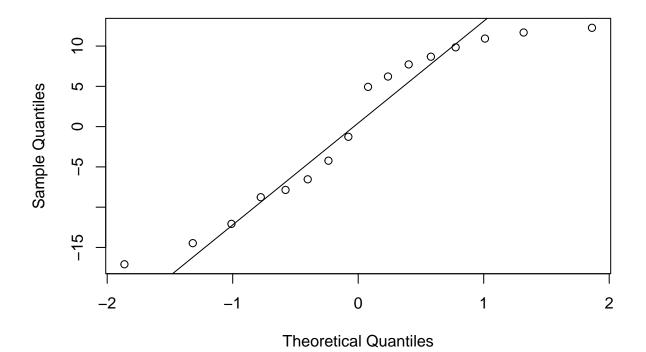
Comparación con modelo additive

Se realizó el modelo additive para hacer una comparación de resultados y los resultados fueron los siguientes.

```
##
## Call:
## lm(formula = y2 ~ x2)
##
## Coefficients:
##
   (Intercept)
                          x2
##
       -3.5443
                      0.4847
     10
     2
у2
     0
     -2
     -10
                                                      10
                                5
                                                                              15
                                               x2
```

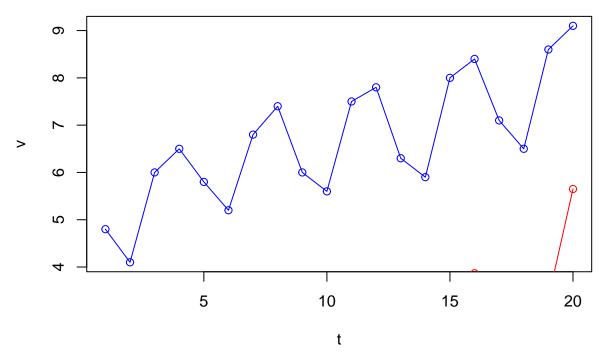
```
##
## Call:
## lm(formula = y2 ~ x2)
##
## Residuals:
##
       Min
                1Q Median
                                ЗQ
                                       Max
## -17.088 -8.085
                     1.836
                             8.971 12.267
##
## Coefficients:
##
               Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## (Intercept) -3.5443
                            5.5166 -0.642
                                              0.531
                 0.4847
                            0.5705
                                     0.850
                                              0.410
## x2
##
## Residual standard error: 10.52 on 14 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.04902,
                                    Adjusted R-squared: -0.0189
## F-statistic: 0.7217 on 1 and 14 DF, p-value: 0.4099
```

Normal Q-Q Plot



[1] 45.31609

[1] 0.9657489



Como se puede observar por los datos obtenemos un mal modelo, no explica para nada la variabilidad y nuestra $\beta 1$ no es significante, sus residuos son variados y no parece estar generando predicciones tan adecuadas.

Conclusión

El análisis de series de tiempo permite e intepretar los datos y su comportamiento para así generar pronósticos que se ajusten adecuadamente. En este caso el modelo con esquema multiplicativo resultó explicar de mejor forma el comportamiento de las ventas de televisores por lo que es el que se utilizó para generar el pronóstico del siguiente año. Basado en el pronóstico la tendencia sigue en aumento para la venta de televisores con su máximo de ventas en el 4to trimestre del año.