Faculdade de Informática e Administração Paulista — "FIAP" CURSO SUPERIOR DE TECNOLOGIA EM BANCO DE DADOS

Turma 2º TBDA

André Vieira Santos Silva João Pedro dos Santos Kevin Fernandes Redling Maria Aparecida Mendes Loureiro Ralf Silva Nascimento

AM Enterprise Analytics e Data Warehouse – 2º TBDA

Turma 2º TBDA

André Vieira Santos Silva João Pedro dos Santos Kevin Fernandes Redling Maria Aparecida Mendes Loureiro Ralf Silva Nascimento

AM Enterprise Analytics e Data Warehouse – 2º TBDA

Trabalho apresentado à Faculdade de Informática e Administração Paulista – FIAP, Curso Superior de Tecnologia em Banco de Dados, para AM do 3º Semestre – Prof. Renato Fernando Antonio de Barbosa Lima.

Sumário

1	Integrantes	4
2	Definição do Modelo Estatístico Inicial	5

1 Integrantes

SELECT			
RM	Nome do Integrante	E-mail	
73920	André Vieira Santos Silva	andrevieirass@gmail.com	
75312	João Pedro dos Santos	jpsdba@gmail.com	
73671	Kevin Fernandes Redling	redlingkevin@yahoo.com.br	
74305	Maria Aparecida Mendes Loureiro	cida_loureiro@bol.com.br	
74296	Ralf Silva Nascimento	ralf-silva@msn.com	

2 Definição do Modelo Estatístico Inicial

O modelo dimensional irá municiar o modelo estatístico com dados já tratados e padronizados, proporcionando maior consistência e facilidade nas análises estatísticas do negócio.

O projeto terá como premissa analisar o perfil de comportamento de consumidores de café, proporcionando uma análise para traçar os mais diversos questionamentos referentes ao negócio, como por exemplo:

- O comportamento de compra do cliente por região, por produto, por época do ano e entre as demais visões que o Modelo Dimensional irá proporcionar. Será possível analisar as vendas da corporação e municiar os tomadores de decisões com informações pertinentes ao negócio, como por exemplo criar campanhas preventivas e campanhas competitivas.
- Referente a campanhas competitivas, se obterá uma inteligência de suporte então denominada de Inteligência Competitiva, que tem como base a função de proporcionar uma análise de sentimentos dos clientes da concorrência, por meio das redes sociais.