

1. Was sind die wichtigsten Aufgaben und Verantwortlichkeiten in der Rolle als Physiotherapiebesitzer?
2. Welche Fähigkeiten und Qualifikationen haltest du für wichtig in dieser Position?
3. Wie sieht ein typischer Arbeitstag oder eine typische Arbeitswoche für dich aus?
4. Welche finanziellen Verpflichtungen sind mit dem Besitz der Praxis verbunden? (z.B. Miete, Löhne, Ausrüstung)
5. Welche Herausforderungen gibt es in Bezug auf Personalmanagement und -führung?
6. Was sind die größten Risiken im Zusammenhang mit dem Besitz einer Physiotherapiepraxis? Wie hast du diese Risiken gehandhabt oder minimiert?
7. Gibt es bestimmte rechtliche oder regulatorische Aspekte, die ein zukünftiger Eigentümer kennen sollte?
8. Was sind die größten Herausforderungen bei der Leitung des Sekretariats und der Physiotherapeuten?
9. Wie sind die Arbeitszeiten und der Arbeitsdruck in dieser Position (Work-Life-Balance)?
10. Welche Art von Unterstützung gibt es für die Nachfolge(r) (z.B. Einarbeitung, Beratung)?
11. Wie sieht der ideale Übergangsprozess aus Ihrer Sicht aus?
12. Wie hat sich das Geschäft in den letzten Jahren entwickelt und wo sehen siehst du es in der Zukunft?
13. Welche Art von Versicherungen benötigt ein Praxisinhaber (z.B. Berufshaftpflichtversicherung, Betriebsversicherung)?
14. Wie ist das aktuelle Geschäftsmodell der Praxis?
15. Wie viel Zeit pro Woche widmest du administrativen Aufgaben im Vergleich zur direkten Patientenversorgung?
16. Wie wichtig sind Networking und Beziehungen in der Physiotherapiebranche? Wie viel Zeit verbringst du durchschnittlich mit Networking-Aktivitäten?
17. Wie hast du ein Netzwerk von Ärzten und anderen Gesundheitsdienstleistern aufgebaut, die Patienten an unsere Praxis verweisen?
18. Wie sieht das Marketing für die Praxis aus? Wie viel Zeit und Ressourcen werden dafür aufgewendet?
19. Welche Rolle spielen Versicherungen und gesetzliche Regelungen in deiner täglichen Arbeit?
20. Wie handhabst du Urlaubs- und Krankheitszeiten als Praxisbesitzer?

Monetär:

21. Wie haben sich die Einnahmen und Kosten in den letzten Jahren entwickelt? Zukunft?
22. Welche Investitionen sind in den nächsten Jahren geplant oder erforderlich (z.B. Geräte, Räumlichkeiten)?

23. Wie sieht die aktuelle Finanzstruktur aus? Gibt es Darlehen oder Schulden, die mit dem Geschäft verbunden sind?
24. Wie hoch ist die erwartete Rendite auf die Investition für den Besitzer? Was ist das durchschnittliche jährliche Einkommen für die Rolle des Physiotherapiebesitzers? Wie setzt sich dieses zusammen (Gehalt, Gewinnbeteiligung, etc.)?
25. Gibt es spezifische finanzielle Risiken, die ein zukünftiger Eigentümer berücksichtigen sollte?
26. Welche Auswirkungen haben saisonale Schwankungen auf das Einkommen der Praxis?
27. Gibt es spezifische steuerliche Aspekte, die mit dem Besitz einer Physiotherapiepraxis verbunden sind?
28. Wie sieht die Rentabilität im Vergleich zu ähnlichen Praxen aus?