#### ВСТУП

Мета: Постановка завдання лабораторного практикуму. Вивчення і аналіз предметної області. Виділення на основі аналізу основних об'єктів бази даних.

## Загальний (спрощений) опис предметної області

Деяке підприємство купує продукцію у різних постачальників. Постачальниками можуть бути як юридичні особи, так і фізичні особи — суб'єкти підприємницької діяльності. Придбання продукції здійснюється партіями і оформляється у вигляді договорів на поставку. Кожен договір на поставку продукції має унікальний номер і може бути укладений тільки з одним постачальником. Підставою для поставки є який-небудь документ (попереднє замовлення, рахунок-фактура і т.п.). У документах за кожним договором для кожного виду продукції зазначаються: найменування, розмір поставленої партії і ціна (в грн.). Поставлена продукція оприбутковується на склад з метою подальшої реалізації шляхом продажу, відпустки на реалізацію і т.п.

Аналіз предметної області дозволив виділити і деталізувати основні бізнес-процеси, пов'язані з поставками продукції. Передбачається, що в процесі роботи підприємства доведеться зберігати досить великі обсяги даних, пов'язані з поставками продукції. Крім того, інформація про поставки продукції повинна бути організована таким чином, щоб персонал і керівництво підприємства мали можливість здійснювати її аналітичну обробку. У зв'язку з цим для зберігання і обробки інформації, пов'язаної з поставками продукції, необхідно створити базу даних. Аналіз бізнес-

процесів дозволив виділити наступні інформаційні масиви, які можуть входити до складу такої бази даних.

## 1. Відомості про продукцію

Включають в себе інформацію про назву продукції, ідентифікатор, який однозначно визначає кожну конкретну продукцію (код, артикул і т.п.), одиницю виміру продукції (штука, ящик, кг тощо) і т.д. Продукція об'єднана в деякі групи (товарні групи) — наприклад, продукти харчування, парфумерія, побутова хімія і т.д. Передбачається, що кожна продукція може входити тільки в одну товарну групу.

## 2. Відомості про постачальників продукції

Включають в себе інформацію про суб'єктів підприємницької діяльності, які працюють на ринку і пропонують продукцію, в придбанні якої зацікавлене розглядається підприємства. Постачальниками можуть бути як юридичні особи, так і фізичні особи. До відомостей про постачальників відносяться такі дані, як назва суб'єкта підприємницької діяльності, індивідуальний податковий номер, номер свідоцтва платника ПДВ (для юридичної особи); прізвище, ім'я, по батькові, номер свідоцтва про реєстрацію (для фізичної особи); адреса місцезнаходження, контактний телефон (для фізичної та юридичної особи) і т.д.

# 3. Відомості про ціни на продукцію, пропоновану різними постачальниками

Одна і та сама продукція може пропонуватися на ринку різними постачальниками, причому кожен постачальник може пропонувати продукцію за різними цінами (роздрібної, дрібнооптової, оптової і т.д.) в залежності від обсягу закупівлі, умов договору і т.д.

## 4. Відомості про постачання продукції

Кожна поставка здійснюється на підставі договору на поставку, який укладається між постачальником і підприємством. Для кожної поставки відома наступна інформація: постачальник, дата поставки, загальна сума поставки, дані про поставленої продукції. Дані про поставленої продукції включають в себе (по кожній продукції): найменування продукції, кількість одиниць, ціну за одиницю. Ціна, за якою постачається продукція, може відрізнятися від стандартного прайс-листа постачальника (для конкретного покупця можуть діяти спеціальні знижки, ціна на окремі види продукції може призначатися індивідуально і т.д.).

На основі аналізу перерахованих інформаційних масивів можна виділити наступні таблиці (сутності), які будуть входити до складу бази даних, що розробляється. Для кожної таблиці (сутності) також наводяться поля (атрибути), що конкретизують збережену в таблицях інформацію:

- 1. Товарні групи
  - 1.1. Код товарної групи
  - 1.2. Назва товарної групи
- 2. Одиниці виміру продукції
  - 2.1. Код одиниці виміру
  - 2.2. Назва одиниці виміру
- 3. Продукція
  - 3.1. Код продукції
  - 3.2. Назва продукції
  - 3.3. Товарна група
  - 3.4. Одиниця виміру
- 4. Види цін на продукцію
  - 4.1. Код виду ціни

## 4.2. Назва виду ціни

#### 5. Постачальники

- 5.1. Код постачальника
- 5.2. Назва постачальника (для юридичної особи)
- 5.3. Індивідуальний податковий номер (для юридичної особи)
- 5.4. Номер свідоцтва платника ПДВ (для юридичної особи)
- 5.5. Прізвище, ім'я, по батькові (для фізичної особи)
- 5.6. Номер свідоцтва про реєстрацію (для фізичної особи)
- **5.7.** Адреса
- 5.8. Контактний телефон

## 6. Ціни на ринку

- 6.1. Продукція
- 6.2. Постачальник
- 6.3. Вид ціни
- 6.4. Значення ціни
- 6.5. Умова надання ціни

# 7. Договори на постачання продукції

- 7.1. Код договору
- 7.2. Дата постачання
- 7.3. Постачальник
- 7.4. Коментар (деяка додаткова інформація про поставку)

# 8. Поставлена продукція

- 8.1. Код договору
- 8.2. Продукція
- 8.3. Поставлена кількість
- 8.4. Ціна за одиницю

Наведена вище інформація може бути використана як вихідна при розробці моделі даних IDEF1X.

# Розробка моделей IDEF1X

Мета роботи: побудова моделей IDEF1X.

# Виконання роботи:

- 1. Створення логічної моделі даних у ERWin.
- 2. Створення сутностей і атрибутів, наведених у таблиці 1.

Таблиця 1

Сутність	Атрибут	Ключ	Домен
Measurement_units	measurement_unit_ID	PK	Number
	measurement_unit_name		String
Products	product_ID	PK	Number
	product_name		String
Suppliers	supplier_ID	PK	Number
	address		String
	phone		String
Price_types	price_type_ID	PK	Number
	price_type_name		String
Contracts	contract_ID	PK	Number
	supply_date		Datetime
	comment		String
Supplied_products	amount		Number
	price_per_item		Number
Legal_entities	name		String
	tax_number		String
	VAT_cert_number		String
Ind_entrepreneurs	last_name		String
	first_name		String
	second_name		String
	reg_cert_number		String

В результаті створення сутностей і їх розміщення на екрані, зовнішній вигляд логічної моделі має відповідати вигляду, наведеним на рисунку 1.

3. Зберегти створену модель.

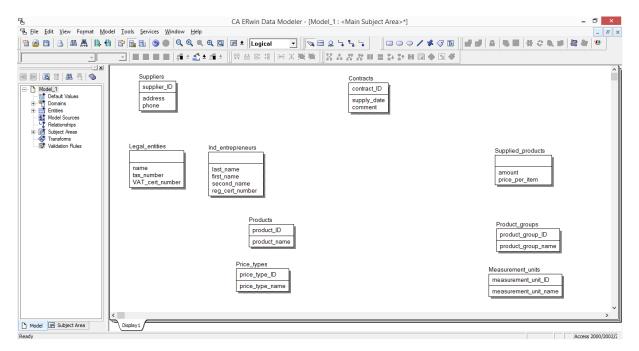


Рисунок 1

4. Створення зв'язків (таблиця 2).

Таблиця 2

Батьківська сутність	Дочірня сутність	Тип зв'язку
Product_groups	Products	Non-identifying
Measurement_units	Products	Non-identifying
Suppliers	Contracts	Non-identifying
Products	Supplied_products	Identifying
Contracts	Supplied_products	Identifying

В результаті створення зв'язків діаграма повинна прийняти вигляд, аналогічний рисунку 2.

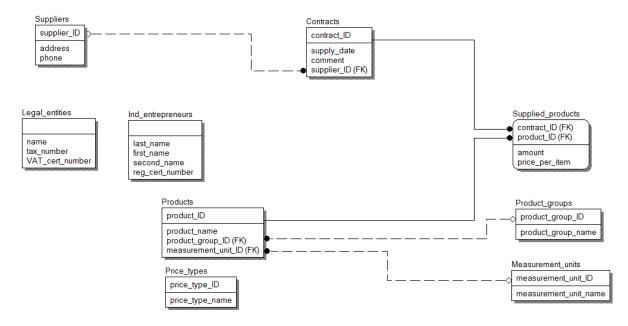


Рисунок 2

5. Створення категоріальних зв'язків для дочірніх сутностей в ієрархії успадкування (рисунок 3).

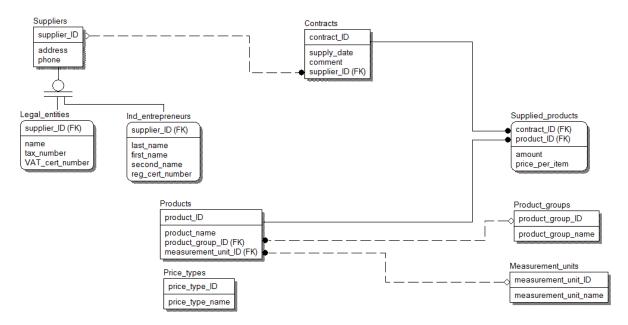


Рисунок 3

6. Створення між сутностями зв'язку типу «багато-до-багатьох» (рисунок 4).

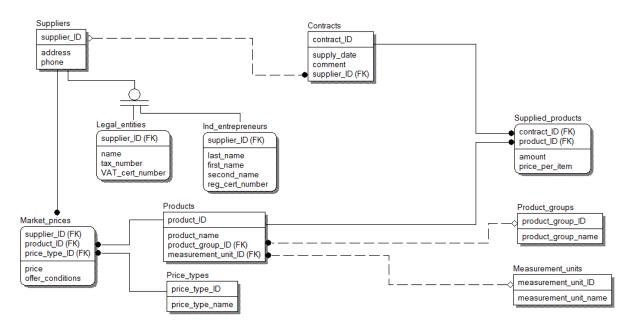


Рисунок 4

# 7. Створення альтернативних ключів (рисунок 5).

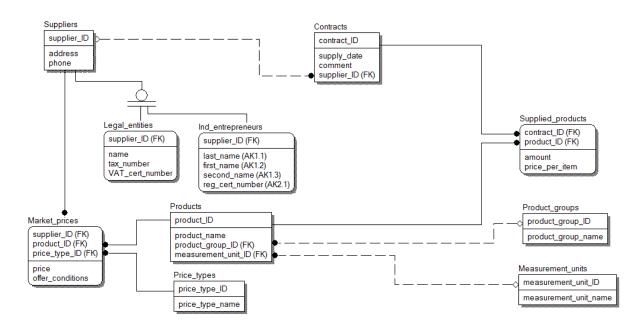


Рисунок 5

8. Коригування властивостей зв'язків (рисунок 6).

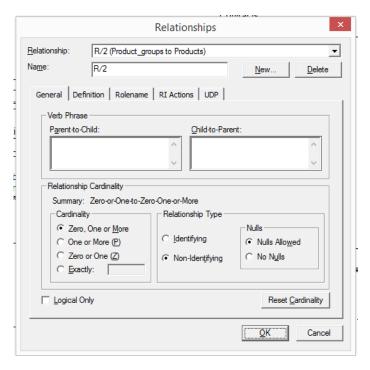
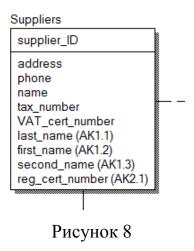


Рисунок 6

- 9. Коригування категоріальних зв'язків в ієрархії успадкування:
- 1) заміна ієрархії успадкування ідентифікуючими зв'язками (рисунок 7);

Рисунок 7

2) міграція первинного ключа і не ключових атрибутів в ієрархії успадкування від нащадків до предку (рисунок 8);



3) міграція первинного ключа і неключових атрибутів в ієрархії успадкування від предка до нащадків (рисунок 9).

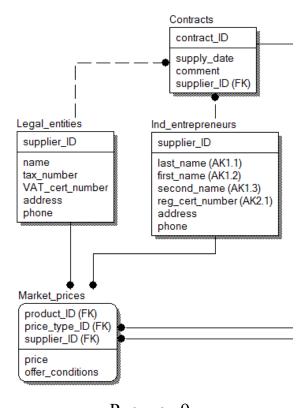


Рисунок 9

10. Перехід до фізичної моделі даних (рисунок 10).

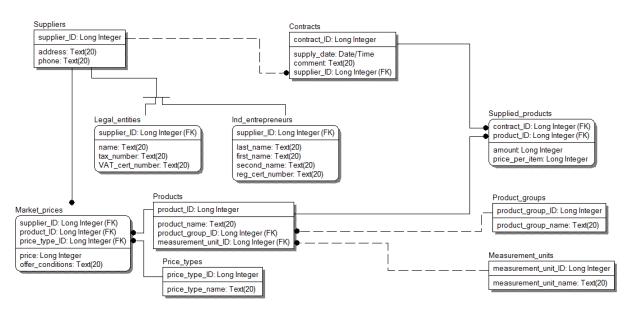


Рисунок 10

- 11. Зберегти створену модель і закінчити роботу.
- 12. Вимоги до звіту:
- 1) коротко описати основні етапи виконання роботи;
- 2) зобразити моделі, розроблені в процесі виконання роботи (остаточний вигляд моделей);
- 3) описати призначення основних керуючих елементів інтерфейсу ERWin і особливості їх використання при розробці моделі даних.