## 技术解决方案

本产品是一款打卡类型的应用,基于ANDROID 开发，主要的开发环境是：JDK + Android STUDIO+ANDROID SDK,主要开发语言是:JAVA+XML+SQL.

主要的难点是数据存储,可能涉及到数据库设计以及服务器搭建等问题,目前采取的解决方案是:暂不搭建服务器,将数据存储在手机SD卡中

## 推广方案

为了充分吸引用户，本产品采用以下推广方案：

1. 平台推广:通过在各大安卓市场(例如:Google Play,应用宝,华为,小米,百度手机助手,豌豆荚等)同时上线,发布产品,提高用户量
2. 会员推广:每个会员都有一个唯一推广码.通过发布推广码推广用户可以使会员获得丰富的奖励,使用推广码也可以使新用户获得一定的奖励
3. 社区推广:通过在微信,QQ,百度贴吧,微博等拥有大量用户的热门社区推广
4. 合作推广:与某些APP(例如其他同学的安卓产品)互相推广,来交换各自的用户

## 运营规划书

本产品对于所有普通用户提供免费服务，商业运营模式如下：

1. 广告服务:通过在某些空白位置镶入广告,以向广告发行方收取一定的广告费用,费用跟广告被点击的次数成正比.因此在用户数量比较多的时候才能获得可观的收入,在用户数量比较少的时候尽量不投入广告以此更加吸引用户来使用.
2. 赞助:通过每日打卡能够获取一定的积分,积分能够换取一些由赞助方提供的奖励,例如产品打折,实物奖励等等,将会向赞助方收取一定赞助费
3. 虚拟物品:通过出售软件内部的虚拟物品,例如补签卡,改名卡等等,获取一定收入.