# 治校论坛产品方案设计

#### 一、项目实施可行性报告

#### 行业市场分析:

大学生面对学校的种种做法,在校无法进行有效的申诉,校内小的反馈又容易石沉大海无法得到回复,又由于害怕在校申诉并不匿名等各种原因使得权益得不到保障,因此我们想到了推出这么一个论坛平台。

#### 竞争对手或同类产品分析:

知乎

优势:知乎是一个涉及面十分广的问答社区,有些反馈确实起到了效果,但知乎问题量过于庞大,各种类型的都有,容易被淹没。而我们这个论坛平台涉及面不广,有针对性,反馈直接。各学校板块可以分开设置,非常直观。

劣势:新晋论坛扩展宣传不容易,而且用户又相对比较单一、小众,不好推广。

#### 自身条件分析:

自身设置匿名系统;设置各个大学专门的板块,以便用户针对性的进入板块;以及设置了 热帖板块,以便看到当时各大学最热门的事件;还设置版主进行规范论坛的发帖以及回复,以 防止不合适的发言,删除某些不适当的帖子,对发表不合适回复的用户进行禁言等。

#### 二、产品定位及目标

### 定位:

线上校园反馈论坛,覆盖多所高校

### 目标:

用户群:众多大学生

帮助大学校园管理自下而上的反馈式管理

### 三、产品内容总策划

#### 应用流程规划:

- 会员登录
- 会员管理
- 发表帖子
- 帖子浏览
- 帖子审查
- 帖子管理
- 回复帖子
- 帖子搜索
- 用户管理

### 设计与测试规范:

● 设计规范

参考 Material Design 规范进行 UI 设计

- 测试规范
  - 〇 测试方法

单元测试(模拟)、系统测试(模拟、真机)

〇 测试内容

健壮性测试、性能测试、功能测试、安装测试、用户界面测试、压力测试、可靠 性及安全性测试

### 开发日程表:

日期	任务
第五周	确定开发团队的人员组成与人员分工
第六周	确定项目,编写可行性分析和需求分析
第七周、第八周、第九周	设计阶段及前期准备
第十周——第十四周	实现产品所有功能
第十五周、第十六周	软件测试及项目总结

### 四、技术解决方案

- Android 应用,使用 kotlin 语言编写
- 学习 UI 设计, 使应用美观
- 学习各种知识,运用知识解决后续出现的问题。

### 五、推广方案

### 线上方式:

● 朋友圏、QQ群

将 APP 软推或者硬推给自己的朋友,例如舍友,同班同学等,也可让朋友帮忙推荐给朋友; 再则是在朋友圈、QQ 群推荐 APP、关键要有完善的激励机制

● 知乎等同类产品

在学校网站、学校贴吧、校园论坛、社交网络上介绍、宣传 APP,并放置下载地址及 二维码

#### 线下方式:

- 选择写一些软文发表在每个学校自己的杂志、报刊等相关媒体上
- 每个学院请一位同学在课余时间进行演讲宣传的方式
- 在学校人脉很广,或者自己本身就是团委学生会、社团主要干部的同学,引导他人下载注册
- 见到人就提起该 APP, 比如, 在重要会议、演讲要展示幻灯片的时候, 往往附带宣传
- 有条件的,在特定条件下制作炒作事件
- 比较大的学校往往有专门的通勤车或者校车,主要供学生上下课乘坐。在车体做 APP 广告
- 在校园里面穿着制作专门的 T 恤逛来逛去,由于服装的特殊性,所以很容易吸引人的 注意力
- 自营超市、打印店、奶茶店、餐馆、理发店、眼镜店等店铺不分大小都可以谈合作,张贴 APP 二维码广告以供下载

#### 六、运营规划书

#### 战略上:

- 推广期:利用大学生对学员管理的反馈欲望扩大用户群,增加 app 用户量
- 短期目标:通过添加额外的社交功能,讨论社区,增加用户粘性
- 长期目标:全面升级换代,打造成大学生人手一个的 app (就没易班了)

## 战术上:

- 前期注意口碑,后期推广收费
- 联系各个学校相关管理机构入驻,让一些问题能够实际解决
- 即时处理 bug