

## USPACE 專案

## 結案報告

第六組

梁雅婷、林浴馨、莊高閔 趙熙寧、許恩嘉、謝馥伊

#### 簡報大綱



#### 1 研究架構

#### 目標

提升只使用一次的人到二次的留存比率達55%

#### 研究方向

- 正面
- 培養潛力用戶的 使用習慣
- **反面** 消除只使用一次 用戶的痛點

#### 2 正面培養潛力用戶

潛力用戶特徵	解方				
有預約習慣	顯示觀看人數,製造緊張感				
常用LINE優惠券	App推播加入LINE@				

#### 3 反面消除用戶痛點

只用一次用戶痛點	解方
目的地沒設車位	顯示Request進程
目的地無空車位	顯示尖離峰時間
車位難停	車位留言及評分功能

#### 簡報大綱



#### 1 研究架構

#### 目標 提升只使用一次 的人到二次的留 存比率達55%

#### 研究方向

- **正面** 培養潛力用戶的 使用習慣
- **反面** 消除只使用一次 用戶的痛點

#### 2 正面培養潛力用戶

潛力用戶特徵	解方				
有預約習慣	顯示觀看人數,製造緊張感				
常用LINE優惠券	App推播加入LINE@				

#### 3 反面消除用戶痛點

只用一次用戶痛點	解方
目的地沒設車位	顯示Request進程
目的地無空車位	顯示尖離峰時間
車位難停	車位留言及評分功能

#### 忠誠用戶有預約、優惠券使用習慣,須培養潛力用戶前述習慣

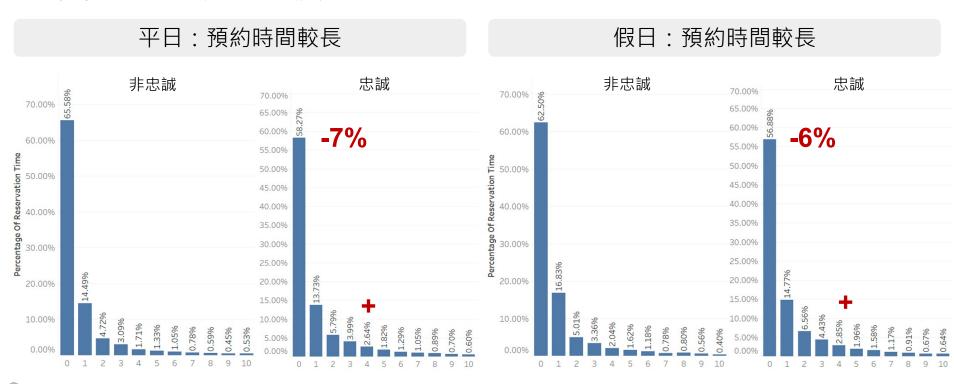
具備忠誠用戶特徵

只使用一次 之目標用戶 潛力用戶 ⋯⋯▶ 培養習慣 ⋯⋯▶ 使用第二次

預約習慣

優惠券使用習慣

#### 忠實用戶有預約習慣,停車需求偏剛需



<sup>\*</sup>使用order資料,預約時時間長度=開始計費時間(Start Time)-降下地鎖時間(Charging Time)

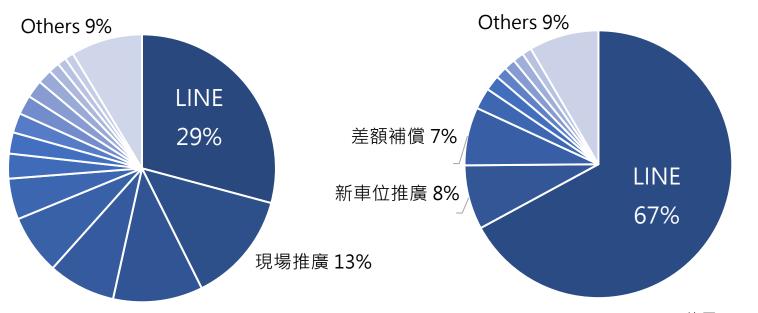
#### 忠實用戶已有透過LINE官方帳號領取優惠券使用的習慣

非忠誠用戶:各類別優惠券

忠誠用戶:大多為LINE優惠券

非忠誠會員主要優惠券使用

忠誠會員主要優惠券使用



#### 顯示觀看人數,製造緊張感,提升預約意願



建國長安車位 長安東路二段116巷9號

3 **1** 尚餘車位 前往導航

30

P3038 1號車位 24小時共享

無單日上限 有5人也正在看此車位

P3375 2號車位

無單日上限 有3人也正在看此車位!

30

元/小時 預約車位

× 建國長安車位



歡<sup>迎停車</sup> 此車位為地鎖控制,預約後將可降下地鎖

你的車位是

P3038 1號車位 有5人也正在看此車位!

地址

台北市中山區長安東路二段116巷9號

備註:24 小時共享

請遠離牆面,如需充電請內洽管理員,每小時20年

您尚未設定支付方式立即設定

預約車位

指標

預約率是否上升

成本

數據取得成本 UI/UX設計成本

效益

避免多人同時看到相同車位, 但只有一人能停的供不應求狀況 提升用戶預約可能性

風險

用戶不喜歡緊張感,降低使用體驗 預約超過三分鐘要付費,引起不滿

### App推播加入LINE@,提升用戶使用優惠券次數

效益



前提 蒐集用戶是否為LINE@會員的數據

新增此功能後,加入LINE@的用戶是否增加 指標 加入LINE@是否提高使用優惠券次數

成本 UI/UX設計成本

加深用戶和USPACE連結,從一般用戶轉忠誠用戶

犧牲使用者體驗

風險 用戶會直接忽略

#### 簡報大綱



#### 1 研究架構

#### 目標

提升只使用一次的人到二次的留存比率達**55**%

#### 研究方向

- 正面 培養潛力用戶的 使用習慣
- **反面** 消除只使用一次 用戶的痛點

#### 2 正面培養潛力用戶

潛力用戶特徵	解方
有預約習慣	顯示觀看人數,製造緊張感
常用LINE優惠券	App推播加入LINE@

#### 3 反面消除用戶痛點

只用一次用戶痛點	解方
目的地沒設車位	顯示Request進程
目的地無空車位	顯示尖離峰時間
車位難停	車位留言及評分功能

#### 目標用戶有目的地沒設車位、沒空車位、車位難停的痛點,須 解決痛點,提高使用第二次的比例

只使用一次 之目標用戶

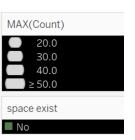
痛點一:目的地沒設車位

痛點二:目的地無空車位

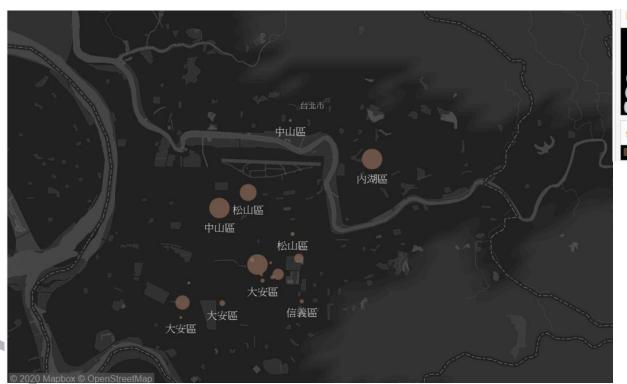
10

#### 信義、大安區為多數目的地無車位的地點



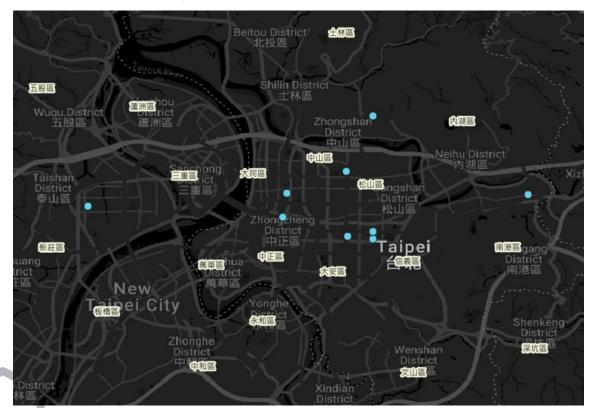


# 中山、大安、內湖區為多數目的地沒空車位的地點,可能供不應求





#### 難停車位多數位在大安、中正區



#### 顯示Request進程,加速開發車位,並提高準確率



開發前: Request次數是否上升

開發後:車位使用情況、Request次數

是否下降、經濟效益

成本 UI/UX設計成本

用戶更願意按Request、停車效益 更知道用戶需求

促進開發車位的準確度

→ <u>正向</u> 循環

風險

指標

若車位進程達標,卻無法再開發車位,可能導致USPACE信用受損

## 顯示Request進程,加速開發車位,並提高準確率



開發前: Request次數是否上升

指標 開發後:車位使用情況、Request次數

··· 是否下降、經濟效益

成本 UI/UX設計成本

用戶更願意按Request、停車效益 更知道用戶需求 促進開發車位的準確度

→ <u>止</u>厄 循環

風險

若車位進程達標,卻無法再開發車位,可能導致USPACE信用受損

#### 顯示Request進程案例參考:hahow募資進度



#### 顯示尖離峰時間,讓用戶避開尖峰時段,降低目的地沒空車位 機率



風險

多數用戶沒有出門前查看尖離峰時段的習慣 停車可能為剛需,無法避開尖峰出門

#### 新增車位評論功能,讓用戶選擇合適車位,降低難停感受





按讚數及留言和車位訂單成 長的相關性

成本

UI/UX設計成本

篩選留言的時間成本

效益

由用戶幫忙篩選車位,越多 人可以越客觀

風險

部分用戶亂留言、按讚, 造成資訊錯誤

#### 新增車位評論功能,讓用戶選擇合適車位,降低難停感受



指標 按讚數及留言和車位訂單成 長的相關性

成本

UI/UX設計成本

篩選留言的時間成本

效益

由用戶幫忙篩選車位,越多 人可以越客觀

風險

部分用戶亂留言、按讚, 造成資訊錯誤

#### 總結

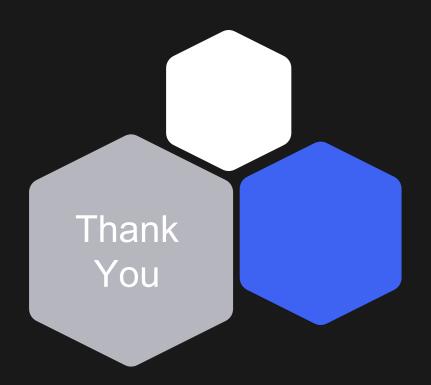


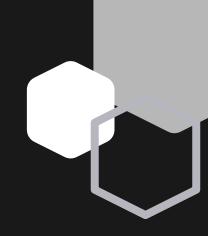
## 1 正面培養潛力用戶

潛力用戶特徵	解方				
有預約習慣	顯示觀看人數,製造緊張感				
常用LINE優惠券	App推播加入LINE@				

## 2 反面消除用戶痛點

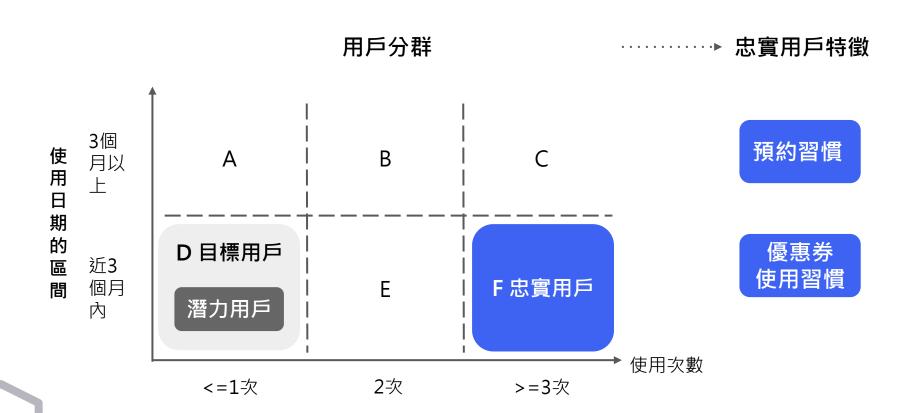
只用一次用戶痛點	解方
目的地沒設車位	顯示Request進程
目的地無空車位	顯示尖離峰時間
車位難停	車位留言及評分功能



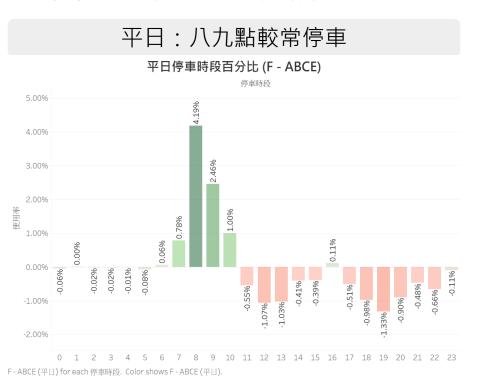




#### 符合任一忠誠用戶特徵,則為潛力用戶



#### 忠誠用戶多為上班族,於上午8-9點時停車





\*使用時段判斷依據:降下車格地鎖時間(Charging Time)

#### 難停車位可能為用戶不續用原因

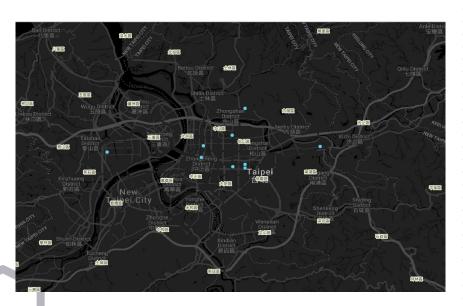
若滿足以下二個條件即定義為難停車位

- 1. 該車位被只使用一次的人停放的次數,高於所屬行政區的平均使用次數
- 2. 該車位在忠實用戶的前三次使用中,被停放的次數低於車位所屬行政區的平均使用次數

車位 (space_id)	所屬 行政區	グ · / · · · · · · · · · · · · · · · · ·		所屬行政區 平均車位使用次數	難停 與否	
89ee0611-79e9-402e-		一次用戶	37	34.43	是	
9009-ca4818a8c8ce	大安區	忠誠用戶	26	57.62		
3ca54f5d-8867-4adb-		一次用戶	152	34.43	不	
8ca7-3ab26a57d026	大安區	忠誠用戶	212	57.62	否	

#### 難停車位可能為用戶不續用原因

難停車位分布共33個車位分布在9個區域 (building id)



區域	難停車位之 space_id	車位使用次數 (A+D)	各區難停車位個數			
	0bf8384c-487b-42e8-8a28-c846c08ae10b	54				
ľ	1c70ea0c-5d46-4f96-a8f2-bfec64f0761c	61				
	2919cfbe-033b-4ffb-99d6-f395ce6cb09f	57				
	4cbe324d-d1e4-4598-ada0-f063494a326f	60				
大安區	4ff937b9-ccc2-4d0a-998b-960a9aff274a	46				
	50f71d4b-1f41-4e22-928e-ea9a52e4f818	59	12			
八久四	6bcfad28-be8a-4830-88ad-41351d659eec	42				
	89ee0611-79e9-402e-9009-ca4818a8c8ce	37				
	bed040ac-1c46-4e31-b5ab-f87a44ff1081	51				
	c80bd76c-fe71-4722-9b84-5dbeeb697ac9	46				
	cbcae25e-506b-4982-9a96-20fc5e2e2a66	38				
	d86423e3-b37a-4b1b-891a-764cb7a2fcda	36				
	515c6c96-752f-41a2-a73e-bafd451359cb	26				
	6f5f48cf-a00f-430c-a142-a9d356f4fb11	23				
中山區	86018564-281d-4d09-93c1-33b9ea7ac63c	17	5			
	8c02291c-4b37-4965-b80f-01dcf3ab0c7a	18				
	dc54e453-0452-4ea3-83bb-41ac05e00803	16				
	12419a8f-8184-4eb5-ad80-2de9c47d4cfa	2				
	1c654764-f46c-4df6-aa56-424cbc7f4c97	2				
	6c17eba1-5725-4a50-a933-407ae0f51c3e	2				
	755ab987-4619-46b8-ab69-1a263f52945e	1				
	771a4391-86f6-4279-aab4-9ae4b89bca54	3				
中正區	80868d48-9b4b-4d0f-9df5-f619900dae25	2	12			
TIL 00	9736621b-d0df-48d6-9e37-2dad08e15a3f	1	12			
	9c5468ca-5ad6-49f1-b18b-d6d8241b2d50	2				
	a0d1b794-1c68-4430-9cbd-8492b3562f5f	2				
	bfb86c71-e58d-44a8-86ae-b302a7547b6c	2				
	d6b94551-3f2a-48b2-8523-baad77194d42	1				
	e8fc2db8-c7ee-4a7d-b144-11334ded5f49	2				
	676d60c1-90ae-402b-afd2-a67661bbdd8e	3				
南港區	ac1cb379-faab-40f8-8e1f-fcbd525f0920	3	3			
	e76f69d6-b8c9-424a-9058-fa48615bc52d	3				
新莊區	98570e90-de82-42c6-bbd3-f877100a93e4	19	1			

#### 其他解方:預約常用車位,提高使用便利性





## 目標客群D各特徵比例

				I		I			
	8867	有預約	2641	使用 忠實顧客常用優惠券	206	平日8-9AM停車	4	0.05%	
						週末9AM停車	5	0.06%	
						其他時段停車	197	2.22%	
				未使用 忠實顧客常用優惠券		平日8-9AM停車	81	0.91%	
						週末9AM停車	32	0.36%	符合任一F特徵
目標客群D						其他時段停車	2322	26.19%	
總人數		未曾預約	6227	使用 忠實顧客常用優惠券	247	平日8-9AM停車	5	0.06%	
						週末9AM停車	2	0.02%	
						其他時段停車	240	2.71%	
				未使用 忠實顧客常用優惠券	5979	平日8-9AM停車	258	2.91%	
						週末9AM停車	71	0.80%	
						其他時段停車	5650	63.72%	不符合任一F特徵