

! Importante: Por favor, realiza una copia de este archivo para poder modificarlo.

File→ Make a Copy...

Canvas de Propuesta de Valor

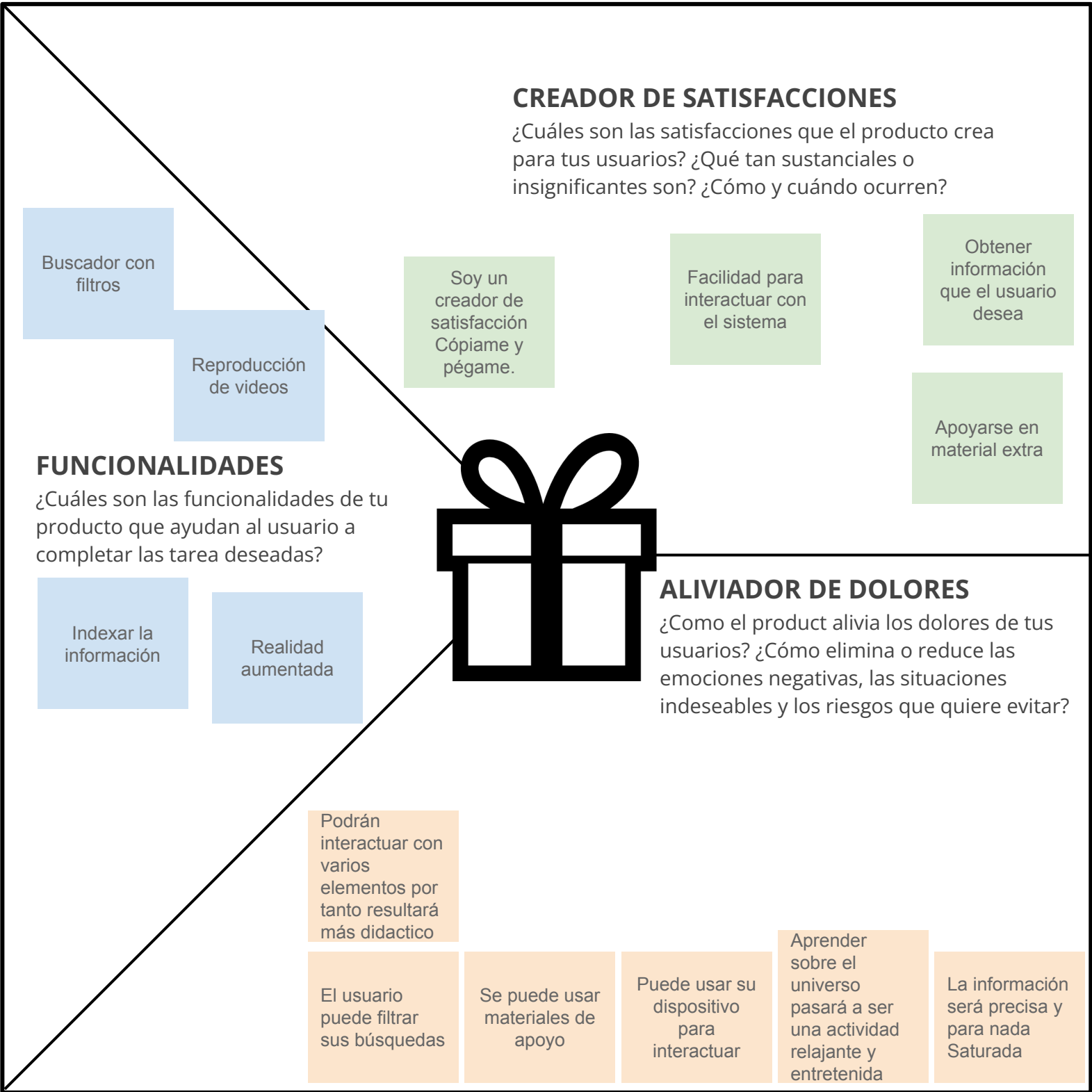
Es una manera sencilla de comparar la oferta de tu producto y las necesidades de tus clientes potenciales.

Los usuarios aman un producto cuando está diseñado con base en sus frustraciones y aspiraciones.

INSTRUCCIONES:

1. Escribe una idea por cada nota en el cuadrante que corresponda.
2. Coloca tantas ideas en los cuadrantes como sea necesario.
3. Comienza por el Segmento de Mercado.
4. Compara las notas de colores similares.

PROPUESTA DE VALOR



SEGMENTO DE MERCADO

