



星科联白皮书

ESA

TOKEN

日期：2018 年 7 月 28 日

目录

第一章 建设背景与愿景	1
第一节 初创科技公司需求与痛点	1
一、 初创科技公司需求	1
二、 初创科技公司痛点	1
第二节 星科联目标和愿景	2
一、 目标	2
二、 愿景	2
第二章 星科联设立背景	3
第一节 区块链	3
一、 区块链技术逐渐成熟	3
1、 公有链	3
2、 智能合约	3
3、 三大特征	3
二、 区块链迎来大爆发机遇	4
1、 区块链搜索热度指数攀升	4
2、 区块链投资热潮高涨	5
三、 国内区块链发展	6
1、 BAT 涉足早且专一，相关公司趁热追击，效果显著	6
2、 北上深区块链企业占全国七成	7
3、 金融、服务类区块链项目高达 80%	8
4、 融资虽难但前景可观	8
5、 上下架区块链 app 分析	9
第二节 小程序	13
一、 微信小程序应用进入历史拐点	13
第三章 未来星科联概况	14
未来星科联定位	14
第四章 投资团队	16
第一节 项目技术主要成员	16
第五章 管理机制	17
第一节 数字货币募集与运营	17
一、 数字货币募集	17

二、运营模式.....	17
第二节 数字货币管理体系.....	17
一、星科联分配方案.....	17
二、星科联价格计划方案.....	18
第三节 项目进度计划.....	18
第四节 对标企业经验.....	18
一、千方基金.....	18
二、DFUND 基金.....	19
三、FBG.....	19
第六章 参照投资项目.....	20
第一节 未来型星科联独角兽.....	20
一、Ubex.....	20
1、	目前广告行业痛点
2、	Ubex 技术特征
二、北京医链科技有限公司.....	21
1、	医链云
2、	供应+
三、MDS.....	22
四、EOS.....	23
五、RIPPLE.....	24
第二节 人工智能独角兽.....	24
一、Pony.ai.....	25
	1、自动驾驶技术架构
	2、Pony.ai 优势团队
二、寒武纪科技.....	26
第七章 法律结构与免责声明.....	31
第一节 法律结构.....	31
第二节 免责申明.....	31
第三节 风险声明.....	36

第一章 建设背景与愿景

第一节 初创科技公司需求与痛点

一、初创科技公司需求

初创科技企业对与资金和人才的需求最为敏感，初创科技型企业往往拥有较好的产品概念，但是缺乏足够的人才支撑，初期也未能盈利，需要资金的输血助其快速成长。

二、初创科技公司痛点

从微观角度来看，传统的咨询服务难以满足科技创新对专业服务的需求，尤其在区块链领域有能力并愿意提供专业服务机构更是寥寥无几，甚至是传统咨询服务无法涉足的领域如技术尽调、代码审计、智能合约检验等，专家又贵又难找的现状是初创科技公司普遍面临的困境。而初创公司从创立之初到存续期间存在着强烈的服务需求，满足他们形形色色的专业服务需要如项目评估、风险合规、信息披露、审计、税务与法务等，实现优质服务与较低成本之间平衡是当务之急。

第二节 星科联目标和愿景

一、目标

打造全球区块链项目投资、消费、科技开发的顶尖平台。

二、愿景

建立在区块链基础上的专业化、智能化专业服务平台，在监管机构、科技创新公司以及专业投资者之间构建起“自治、互信、专业、透明”的分布式网络平台，提供尽职调查、信息披露、风险评估、数字资产估值与定价、动态监测等专业化服务，将“主动监管、过程监管、功能监管”理念贯穿于项目全生命周期的风险管控环节，致力于推动区块链行业发展更规范、更健康、更透明同时让所有加入星科联的合作伙伴，在享受到数字资产增值的同时还可以拥有一台自己的赚钱机器小程序，所有加入星科联的合作伙伴自动成为小程序代理和开发商可

免费制作一个自己的展示板小程序，所有难点痛点由星科联技术骨干免费教学，让你在将来将来数十年都有一台自己的赚钱机器真正实现财务自由，ESA 币实现全球投资、旅游、消费。

第二章 星科联设立背景

第一节 区块链

一、区块链技术逐渐成熟

1、公有链

公有链是指全世界任何人都可读取、任何人都能发送交易且交易能获得有效确认，任何人都能参与共识过程的区块链，有如下几个特点：

保护用户免受开发者的影响，在公有链中程序开发者无权干涉用户，区块链可以保护其用户。

访问门槛低，任何人都可以访问，只要有一台能够联网的计算机就能够满足基本的访问条件。所有数据默认公开公有链中的每个参与者可以看到整个分布式账本中的所有交易记录。

2、智能合约

智能合约意味着区块链交易远不止买卖货币这些交易，将会有更广泛的指令嵌入到区块链中。传统合约是指双方或者多方协议做或不做某事来换取某些东西，每一方必须信任彼此会履行义务。而智能合约无须彼此信任，因为智能合约不仅是由代码进行定义的，也是由代码强制执行的，完全自动且无法干预。


智能合约利用程序算法替换执行合同，杜绝了执行主体和交易的道德风险

3、三大特征

相比于传统的中心化方案，区块链技术主要有以下三个特征：

1、区块链的核心思想是去中心化

在区块链系统中，任意节点之间的权利和义务都是均等的，所有的节点都有能力去用计



算能力投票，从而保证了得到承认的结果是过半数节点公认的结果。即使遭受严重的黑客攻击，只要黑客控制的节点数不超过全球节点总数的一半，系统就依然能正常运行，数据也不会被篡改。

2、区块链最大的颠覆性在于信用的建立

理论上说，区块链技术可以让微信支付和支付宝不再有存在价值。《经济学人》对区块链做了一个形象的比喻：简单地说，它是“一台创造信任的机器”。区块链让人们在互不信任并没有中立中央机构的情况下，能够做到互相协作。打击假币和金融诈骗未来都不需要了。

3、区块链的集体维护可以降低成本

在中心化网络体系下，系统的维护和经营依赖于数据中心等平台的运维和经营，成本不可省略。区块链的节点是任何人都可以参与的，每一个节点在参与记录的同时也来验证其他节点记录结果的正确性，维护效率提高，成本降低。

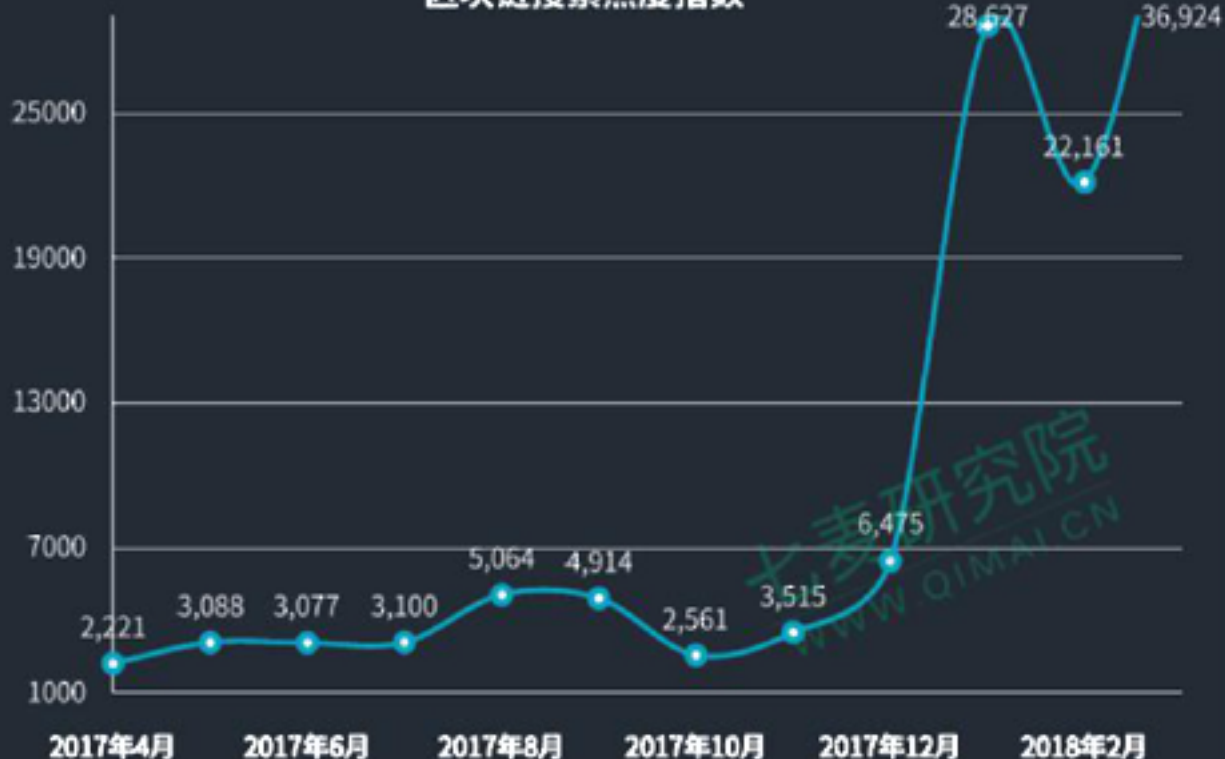
二、区块链迎来大爆发机遇

1、区块链搜索热度指数攀升

从 2017 年底区块链便如乘火箭之势，一飞冲天，迎来大爆发，2018 年 1 月 9 日，真格基金创始人徐小平关于区块链的学习需求分享流出，掀起区块链讨论热潮，互联网公司纷纷试水区块链业务。



区块链搜索热度指数



数据来源：百度指数，七麦研究院，中讯咨询整理

2、区块链投资热潮高涨

互联网公司	时间	区块链项目布局
小米	2017年4月	Digital 360 China 2017峰会上，MIUI商业产品部负责人邵大伟发表主题演讲《探索程序化广告区块链解决方案》，在国内首次提出“探索区块链解决方案，倡议行业共建安全透明的营销生态”。
快播原团队	2017年8月	LLT集团快播团队发起的首家基于区块链的共享CDN平台，创始人Podsen成为大会的项目分享嘉宾，发表了《快播技术与区块链结合，构建千亿的CDN市场》主题演讲。
迅雷	2017年10月	推出了基于区块链技术的虚拟货币“玩客币”，迅雷4个月内涨幅翻了5.5倍。
天涯社区	2017年12月	天涯社区进军区块链，参照Steemit推出代币“天涯帖”。
360	2017年12月	360宣布成立360金融区块链研究中心，向分布式账本、智能合约、非对称加密和授权技术、共识机制等区块链核心技术和研发。
京东	2017年12月	沃尔玛、京东、IBM、清华大学电子商务交易技术国家工程实验室共同宣布成立中国首个安全可信区块链联盟。
暴风影音	2017年12月	12月初，暴风影音宣布进军区块链行业，BFC官方页面上线，可挖矿的智能硬件“暴风维控云”（现已改名为暴风维控云）亮相。
美图	2018年1月	1月5日，美图在纽约发布AI区块链技术应用报告；1月22日，美图再次发布《美图区块链白皮书》；随后，上线了区块链钱包产品“Bee钱包”，智能数字资产管理。
人人网	2018年1月	中概股人人网在发布白皮书计划涉足区块链后，两日累计涨幅了76.3%，名下有数字货币交易所的区块链概念股Overstock半年内股价翻了5倍。
网易	2018年1月	区块链宠物游戏，发行数字宠物“网易招财猫”。继“招财猫”横霸游戏界，网易又在1月初内测区块链产品“星球”。
中网在线	2018年1月	中网在线宣布与无锡开通科技合作开展区块链产业及相关技术，单日收盘涨69.29%。

数据来源：中讯咨询数据库

三、国内区块链发展

1、BAT 涉足早且专一，相关公司趁热追击，效果显著

腾讯：注重金融领域



信息来源：腾讯白皮书，中讯咨询整理

阿里巴巴：落实区块链应用



信息来源：阿里巴巴官网，中讯咨询整理

百度：加速区块链技术应用落地



信息来源：百度新闻，中讯咨询整理

2、北上深区块链企业占全国七成

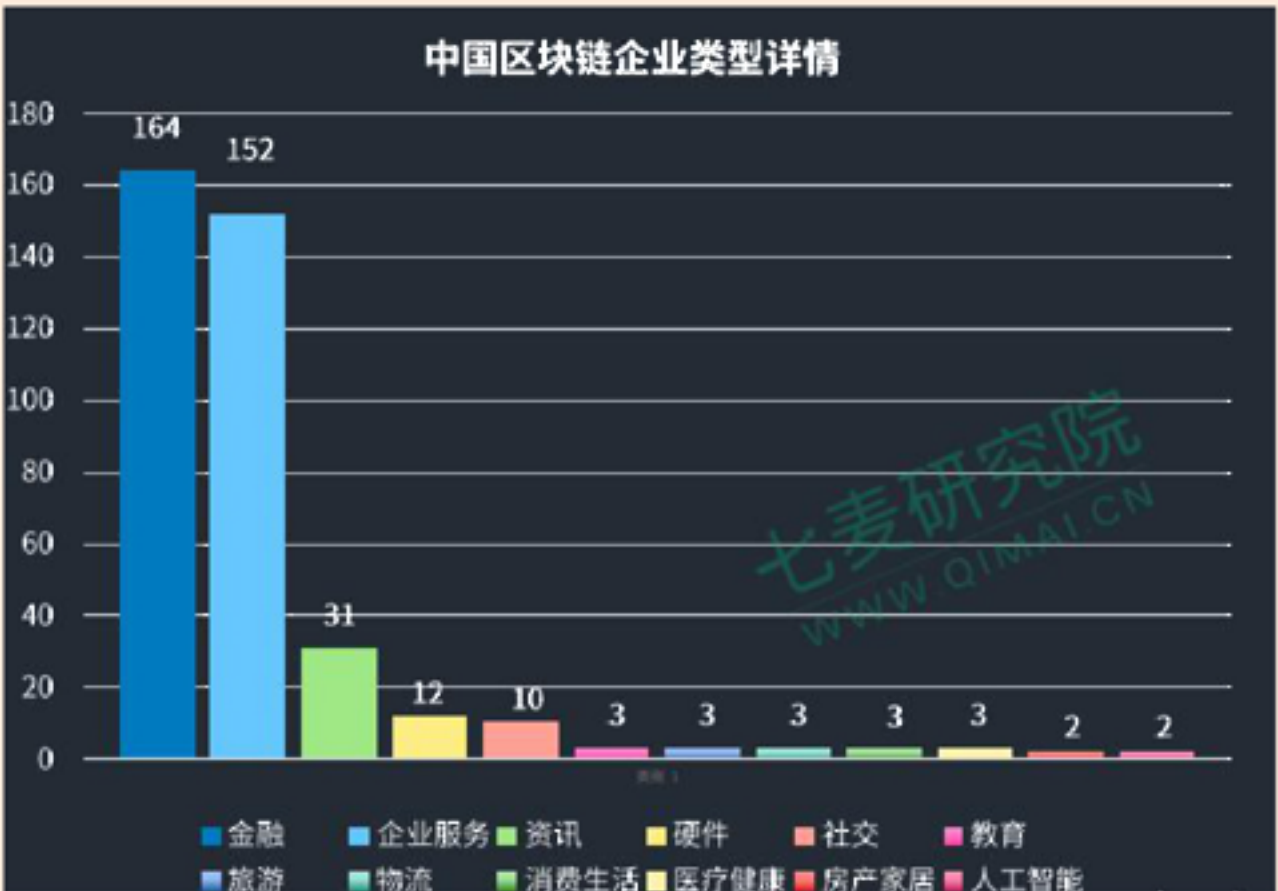
截止到 2018 年 3 月 30 日，中国可查询的共有 388 个区块链创业项目，其中北京 158 个，上海 65 个，深圳 49 个，三城市占比超七成。



数据来源：七麦研究院，中讯咨询整理

3、金融、服务类区块链项目高达 80%

在这 388 个区块链创业项目中，金融类 164 个，占比 42.72%。企业服务类 152 个，占比 39.18%。两类共占比 81.44%。

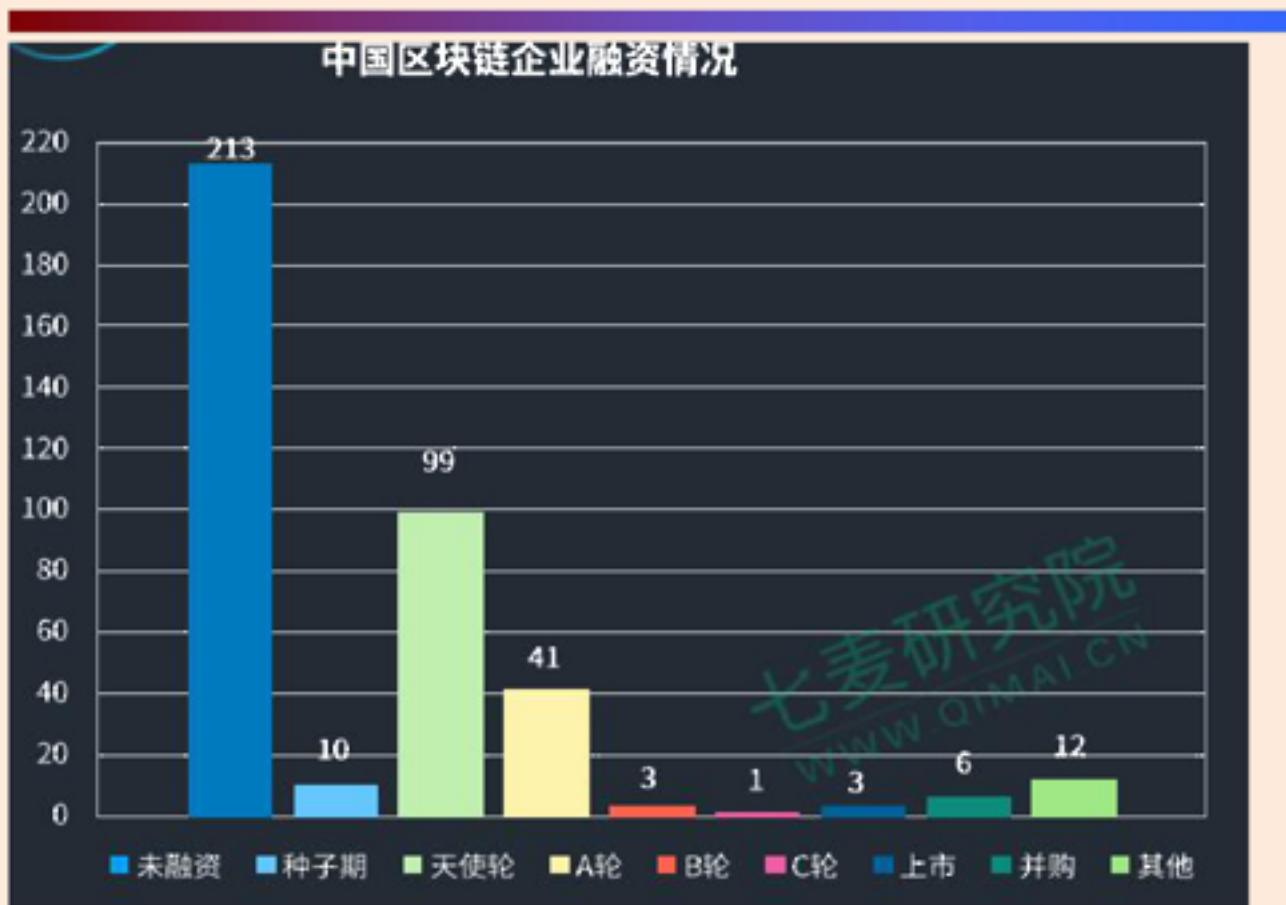


数据来源：七麦研究院，中讯咨询整理

4、融资虽难但前景可观

在这些区块链创业项目中，未融资企业共有 213 个，占比 54.9%。其次较多的是天使轮和 A 轮，分别有 99 个、41 个，共占比 34.79%。区块链虽是时下最具颠覆性的星科联，但还未形成统一标准的“窗口期”，很多风投公司还是处于观望的态度。

有趣的是，这些项目虽融资难，但是一旦获得融资，“钱”景十分可观。“玩家网平台”在 2017 年 11 月，便获得 5000 万美元融资。千万级人民币的企业也是不在少数。



数据来源：七麦研究院

5、上下架区块链 app 分析

通过对网站收录的上架区块链产品进行精选后，其中，帮助用户管理数据信息的工具类产品 and 提供区块链内容资讯的新闻类产品均有 24 款，占比 28%。其次提供数字货币行情查询的财务类产品有 14 款，占比 16%。效率和社交则均有 8 款，占比 9%。目前，App Store 上区块链和虚拟货币 App 这块的状态是部分区域允许和部分类型的 App 允许上架

第二节 小程序

一、小程序应用进入历史拐点

2016 年 1 月 11 日，微信之父张小龙时隔多年的公开亮相，解读了微信的四大核心价值。

张小龙指出，越来越多的产品通过公众号来做，因为这里开发，获取用户的传播成本更低，在 2017 年 1 月 9 日，微信最万众瞩目的应用小程序上线，2017 年 12 月 28 日，开放了小游戏，时至今日，小程序已上线数百万款，月广告流水超亿元的数款，超百万的不计其数，小程序已经成为投资者的真正意义上的赚钱机器，最广为流传的就是拼多多小程序用 2 年半时间完成了京东 10 年的路，成为国内第三大电商，同时阿里巴巴、百度相继推出小程序，国内大多数手机联盟的快应用（也是小程序）在这天时地利人和之际推出，我们已经成为第一个区块链+小程序+落地应用的区块链产品，小程序与万物相连将具有划时代的革命。

而我们将研发的应用是将会与所有币种打通的引领者和引路人。

第三章 未来星科联概况

未来星科联定位

在这个未来星科联定位为基于区块链技术的专业性早期风险投资组织，利用区块链技术搭建人人可参与的早期科技行业公司投资行为，关注成长价值，平衡稳健，不盲目追求热点和投资速度，一二级市场联动来获得超额收益，我们致力于挖掘科技行业独角兽企业，我们目标聚焦在区块链技术、AI 人工智能技术、小程序等三大版块；未来之链发行的数字货币不仅仅是投资凭证，更会与其他投资或合作的产品进行货币交换，从而达到价值增长的目的。

未来星科联定位为区块链技术投资开发者，是一种加密数字货币投资开发者，是一种去中心化投资者，投资基于区块链技术实现资金流向全程公示，去中心化投资开发能有选择性地符合条件的人群聚合在一起形成共识社区，进一步通过共识机制来完成社区的治理。

第四章投资团队

未来星科联团队成员主要来自美国、加拿大，中国等地，拥有丰富的区块链和金融从业经验，技术功底深厚，金融业务能力突出，具备全球化的视野以及市场资源。

项目技术主要成员



蒋鹏 13 年互联网产品运营及开发经验，美国 Coleman Research 科尔曼研究公司互联网方向顾问，2001 年在校创建个人网站获得当年度湖南省十佳优秀网站，先后在中娱在线，游戏蜗牛，北京雷穹等公司任职炼金，中国互联网大会顾问，2013 年任职天津颐博运营总监，2016 年获取加拿大枫叶卡赴加创业，擅长产品架构及产品应用技术 落地实践性工作。现为加拿大区块链技术媒体 CHAINDAO 创始人。



骆大凯 7 年项目设计与管理经验，毕业于加拿大 University of British Columbia 英属哥伦比亚大学土木工程系。曾在加拿大知名矿业公司任职，英文流利，对数字货币有独特的理念。



郭振宇 长居北京中国互联网产业研究者，拥有上市公司并购投资经验，大型互联网产业咨询公司高管，拥有中国互联网产业的强大项目及媒体资源。

Mr.S.LU. 星科联 CEO， MBA，曾从事房地产、国际贸易， 二十年的股市投资经验，擅长趋势投资。

姚生， 亚太地区投资顾问，从事股票投资多年。

Dake YU， 天使投资人， 有政府部门工作的经验，曾从事房地产投资，股票投资





杨大勇：1975 年出生于河北沧州。1998 年毕业于北京大学经济学系。2000 年取得清华大学经济学硕士。大学毕业后在中国国家信息中心担任金融信息处副处长，成为信息中心最年轻的处长。之后在美国上市公司 21 世纪不动产中国总部担任金融部总经理，熟知北京、上海、成都等区域的房地产经济。2004 年杨大勇亲手创建了安家北京公司(当时为纪念世界银行的投资，取名为“安家世行”)。2007 年尚诺集团在人民大会堂召开新闻发布会，正式宣布与“安家世行”战略合并。2007 年及 2010 年，杨大勇荣获由搜狐网及焦点房地产网颁发的“中国地产经济年度领军人物奖”。2011 年荣获《卓越理财》颁发的“卓越 RFP 理财规划师”。2013 年荣获《国培机构》及搜狐网颁发的“中国卓越小微金融家”。



蒋伟 执行 CEO 2012 年开始从事比特币研究与投资，人称比特大仙，22 岁开始从事加密货币至今常以研究院身份从事和加入数个加密货币的研究、发行和投资，在圈内属于稳健行投资专家，独到的眼光实属投资界的常胜先生，他加入的数字货币无不增长数百倍，也是为人最为低调之人，狼性带队能力加自身就是天然的结果导向型人才，ESA 内部的真正的落地型专家。

爱文·杜飞尔德 (EVAN DUFFIELD) 达世币创始人，起初达世币被命名为“暗黑币”，最后才发展成为“数字黄金”的达世币。



EVAN DUFFIELD 首创了 X11 算法，即时交易，主节点等功能，他为达世币带来了 17 年的软件开发

经验，对人工智能，金融市场和经济学有浓厚兴趣。

15 岁开始学习编程，现年 37 岁，所以 EVAN DUFFIELD 在编程方面有丰富经验

2010 年初，EVAN DUFFIELD 开始接触加密货币，但却忽视了几个月，再次看到这个词时他觉

得深入研究，于是看了白皮书，开始做一些研究，从那时他就认为“这会是全球性的大事件”

自 2013 年初以来，他创造的暗黑币每日在虚拟货币始终占据一块版面，从暗黑币初期的迅速崛起到价值飙升至 15 美元，它从重视隐私的人们提供的安全和创新，到在主节点网的尝试中多次失败，暗黑币的传奇几乎可媲美比特币，EVAN DUFFIELD 也是经验最丰富的人员之一。

第五章 管理机制

第一节 数字货币募集与运营

一、数字货币募集

星科联（ESA）是一个聚集科技领域，把握时机、看准领域（区块链、人工智能、小程序）长期持续运作等特点的数字货币交易依托平台计划募集约 3 万个以太币 ETH。

私募 2000 个 ETH，1ETH=50000ESA，发行 1 亿 tokens。

公募星科联（ESA）和 ETH 的首次兑换比例为：1ETH=33300ESA，

第一次发行 3 亿 tokens，获得约 9000 以太币 ETH，1ETH=33300ESA，

第二次发行 4 亿 tokens，略低于市场价

第三次发行 3 亿 tokens，略低于市场价

挖矿产生 12 亿个 tokens

原始团队 7 亿个 tokens

二、运营模式

ESA 由团队将出让 TOKENS 获取资金后，大部分用于投资区块链、人工智能和小程序等的研究和投资获得股权以及长期投资以及生态农业、乡村旅游。

第二节 数字货币管理体系

一、星科联（分配方案）

ESA 总量为 3000000000（30 亿）

1、创始团队、开发团队：7 亿

2、私募：1 亿

3、公募：10 亿

4、挖矿预留：12 亿

二、星科联（ESA）价格计划方案

私募 1ETH=50000 个 ESA，公募首批 1ETH=33300 个 ESA，定价时 1ETH=282 美元，如果以太币价格发生变动，ETH 换 ESA 的比率亦相应发生变动。

第三节 项目进度计划

2018 年 8 月 20 日天使投资介入策划、筹备

2018 年 8 月 26 日~9 月 30 日私募

2018 年 10 月 1 日开始公募

第四节 对标企业经验

一、千方基金

经验：看得对，投得早，拿得住

千方基金 ChainFunder 是由著名数字资产投资人点付大头牵头成立的区块链投资基金。该基金专门投资区块链项目的天使轮等前期投资，历史收益颇丰。

主要投资项目：去中心化存储网络 Genaro、比原链 Bytom、天算 Delphy，原本 Primas，去中心化交易所 Cybex，唯链 Vechain，Loopring，和 ATMatrix、价值通讯社区麦奇等。

技术有突破性创新，团队靠谱，比如以太坊；其次是技术有创新，团队非常靠谱，比如新经币、未来币。这些优先投资项目。还有一些绝对不会投资的判断标准。比如，有天花板的不会投，原因是通常这样的项目基本能够根据一个模型估算出来每年的收益，这就与传统的渠道投资没有太大的区别。

投资区块链项目就是要最求超额收益。

二、DFUND 基金

经验：在比特币的世界里，最重要的不是什么时候上车，而是永不下车。

由数字货币领域知名人士赵东于 2017 年 7 月创立，专注数字货币领域的投资，并为所投资项目提供端到端的投行服务。通过专业化的团队进行判断筛选，坚持价值投资原则。前期开放的基金收益不俗：截止 2018 年 1 月，DFUND 一期项目比特币净收益为 620%，或美元净收益为 2543%。

主要投资项目：TNB、QASH、aelf、Cybermiles、LLT、MobileCoin、Beechat 等。

2017 年 7 月创立 Dfund 基金，专注数字货币领域的投资，截至 2018 年 1 月，Dfund 一期项目比特币净收益为 620%（美元净收益为 2543%）

本质上还是投入，创业老炮优先（跑路、骗钱可能性小），我们喜欢“连续成功创业者”，不喜欢只知道追热点、没有沉淀的创业者

三、FBG

经验：抓住时机，把握机会。

FBG 是中国最大的加密数字货币对冲基金和风险投资基金之一。

主要创始人：周硕基，区块链在中国的早期先驱实践者，中国数字货币社区的意见领袖，在数字资产交易和投资方面拥有丰富的经验，也是一系列区块链企业和项目的早期投资人，被视为亚洲最成熟、富有远见的加密对冲基金领导人。

主要投资项目：WINGS, Bancor, Coindash, Aeternity, 以及领投了 aelf、iost、data 等目前非常热门的优质项目。

FBG 是一家位于中国北京和上海的数字资产投资基金。我们相信区块链技术和数字资产将会是未来 10 年最具成长潜力的投资方向

第六章 参照投资项目

星科联会将投资目标瞄准“区块链”“人工智能”“小程序”三大行业版块，企业发展阶段集中在天使和 A 轮，为偏中早期投资科技链。

第一节 未来星科联独角兽

一、Ubex

1、目前广告行业痛点

用户隐私信息泄露；广告错配与用户屏蔽；点击作弊；寡头市场与数据孤岛；中间环节过多；数据混乱与结算延迟。

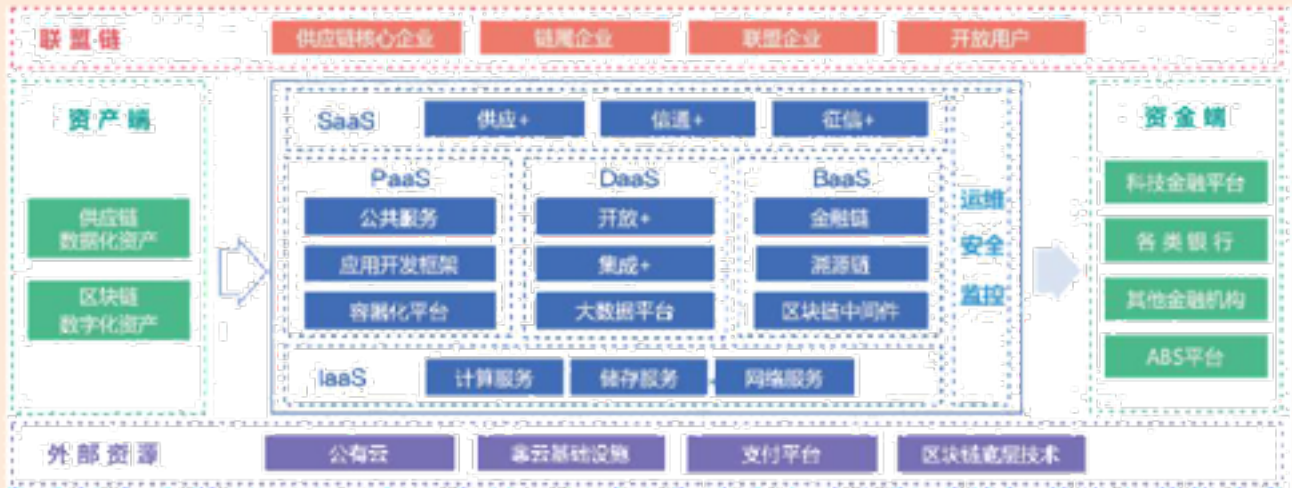
2、Ubex 技术特征

广告业的人工智能，通过区块链技术完成系统的去中心化，能真正实现广告用户驱动行业生态发展。利用区块链加密技术来确保对用户敏感数据的保护；通过 Token 经济体系来激励用户；利用区块链技术来使广告投放过程高效可追溯；去中心化特性保证广告投放的质量和精准性；提高投放效率；通过智能合约自动结算。

二、北京医链科技有限公司

1、医链云

医链云是创新融合云计算、大数据、区块链等技术，基于供应链金融业务特征研发的 BaaS 化云平台。作为底层共享平台，提供统一的基础架构、大数据服务、区块链服务及安全防护，为资产端、资金端、联盟链提供数据化资产交易和数字化资产交易所需的技术支撑及运维保障。



2、供应+

以 BaaS 化供应链金融云平台，链接医院及其链属供应商，提供在线化订单协同、物流协同和财务协同服务，为医院建立资证材料授权链、采购订单信息链、供应管理追溯链、财务对账资金链的能力，达成医院与供应商“货、票、款”同行的管理目标。嵌入金融服务，为多级链属供应商提供在线化高效融资通道。



三、MDS

Medishares 是世界上第一个相互保障的合约市场，由新加坡名 Medishares Foundation LTD 设计并开发，基于平台产生的代币 MSD 基于平台发布的相互保障合约的赔偿资格，世界上的任何人或者组织

也可通过在平台上发起相互保障合约获得代币，智能合约的覆盖大病及意外等多个保障领域。



该平台具有以下特点：

- 1、项目主要合作伙伴众托帮目前拥有 900 万互助用户；
- 2、适用于健康、车辆、灾害等多种保障场景；
- 3、用智能合约解决资金安全问题，无资金池；
- 4、任何人都可以基于智能合约模板发起一个共享保障合约，并因此获得代币奖励。

四、EOS

EOS 是一个允许开发者在其协议顶端创建区块链应用（DAPP）的新平台。

EOS.IO 软件引入一种新的区块链架构设计，它使得去中心化的应用可以横向和纵向的扩展。这通过构建一个仿操作系统的方式来实现，在它之上可以构建应用程序。该软件提供帐户、身份验证、数据库、异步通信和跨越数百个 CPU 内核或集群的应用程序调度。由此产生的技术是一种区块链架构，它可以扩展至每秒处理百万级交易，消除用户的手续费，并且允许快速和轻松的部署去中心化的应用。

该平台特点：

(1) 志向远大。EOS 的目标就是创建一个区块链世界的操作系统，可以支持多个应用程序同时运行，支持多种编程语言，大大降低了 DAPP 的开发难度。

(2) 交易效率高。开发完成后，EOS 区块链上每秒可以支持数百万个交易。BTC 的交易效率是每秒 7 比，ETH 的交易效率是每秒 30 比。EOS 通过 DPOS 手段完美的解决了交易效率低下的问题。

(3) 参与机会人人平等。ICO 持续 1 年，给予每个人充足的时间和机会参与其中

人们拥有充足的时间看到项目的发展。

(4) 开发者是 BM。BM 是区块链传奇人物，?全名 Daniel?Larimer，他成功开发了 BTS 和 STEEM 两个成功的区块链项目。全世界开发出三个有影响力的区块链项目的人可能仅此一人。

(5) 普通用户无需支付使用费用，没有交易费用。

(6) 不耗费电力挖矿。

五、RIPPLE

Ripple 采用区块链技术为全球大型银行解决金融交易问题。公司的主要业务是帮助银行让跨境支付更便捷，其核心产品则是 Ripple 协议。Ripple 协议本质上是一个实时结算系统，和货币兑换与汇款网络，它基于一个分布式开源互联网协议、共识总账 (consensus ledger) 和原生的货币 XRP (瑞波币)。

Ripple 提供了 3 种解决方案 xCurrent、xRapid、xVia 分别用于处理支付、寻求流动性和支付款项，并分别为银行、支付服务提供商、企业、数字货币交易平台等机构客户解决跨境支付结算等问题。

对于银行客户，Ripple 可以帮助银行实现横跨 27 个国家实时全球支付，并且这一过程中银行可以进行端到端的追溯，获得清晰的结算数据。此外，Ripple 可以帮助银行节省平均高达 60%的成本。Ripple 提供了一个成本结算工具，根据不同银行对年度交易数量、年度交易价值、汇款错误率/失败率、是否对账、对账时间、端点覆盖天数等要求，大致测算出每次支付能为银行结算的成本。

第二节 人工智能独角兽

一、Pony.ai



1、自动驾驶技术架构

目前自动驾驶技术分为以下六个级别，Pony.ai 目前研究的是最前沿的 L4/L5。



LEVEL 0 就大我们目前看到的大部分汽车

LEVEL 1 实际上是 ADAS 阶段，驾驶员辅助系统能为驾驶员在驾驶时提供必要的信息采集，在关键时候，给予清晰的、精确的警告，相关技术有：车道偏离警告(LDW)，正面碰撞警告(FCW)和盲点报警系统。。

LEVEL 2 就是半自动驾驶，驾驶与那在得到警报后，任然能做出相应措施时，半自动系统能让在汽车自动做出相应反应。

相关技术有：紧急自动刹车（AEB），紧急车道辅助(ELA)，就像 TESLA AUTOPILOT,不仅车速帮你控制，方向盘也帮你控制，从技术上来看特兹拉已经做到很成熟。

LEVEL 3 场所的高速自动驾驶。该系统能在驾驶员监督的情况下，让汽车提供长时间或短时间的自动控制行驶，比如在商场，学校，小区里，这个实际上在欧洲搞了很多年了，很多地方可以看到这种 shuttles。

LEVEL4-5 完全自动驾驶，在无需驾驶与那监控的情况下，汽车可以完全自动驾驶，意味着驶员可以在车上从事其他活动，如上网办公、娱乐或者休息。

2、Pony.ai 优势团队


Pony.ai 拥有一支世界级的团队，汇集了来自技术领域和非技术领域的专家。工程师大多具有深度的研发背景，并且很多都有 TopCoder 的经验。团队来自于百度、谷歌、英伟达、脸书、优步等顶级互联网公司。

在联合创立小马智行之前，Pony.ai CEO 彭军曾任百度技术领导团队核心成员，百度技术最高级别 T11。在百度，彭军主要负责指导广告、基础设施、大数据及云计算等多个领域的技术方向。随后担任自动驾驶部门的首席架构师，负责领导百度无人驾驶汽车的整体战略和开发。彭军的职业生涯始于在 Google 担任软件工程师，在那里他倾注了七年时间专注开发后端和前端广告系统，并获得谷歌最高奖 – Google Founders' Award。

二、寒武纪科技

1、“芯”生态

寒武纪科技是全球第一个成功流片并拥有成熟产品的智能芯片公司，拥有终端和服务两条产品线。2016 年推出的寒武纪 1A 处理器（Cambricon-1A）是世界首款商用深度学习专用处理器，面向



智能手机、安防监控、可穿戴设备、无人机和智能驾驶等各类终端设备，在运行主流智能算法时性能功耗比全面超越 CPU 和 GPU，与特斯拉增强型自动辅助驾驶、IBM Watson 等国内外新兴信息技术的杰出代表同时入选第三届世界互联网大会评选的十五项“世界互联网领先科技成果”。2018 年 5 月 3 日，智能芯片设计公司寒武纪科技于上海发布了 Cambricon MLU100 云端智能芯片和板卡产品、寒武纪 1M 终端智能处理器 IP 产品目前公司与智能产业的各大上下游企业建立了良好的合作关系。在人工智能大爆发的前夜，寒武纪科技的光荣使命是引领人类社会从信息时代迈向智能时代，做支撑智能时代的伟大芯片公司。

2、主要技术

寒武纪创立的初衷就是要让全世界都能用上智能处理器。寒武纪将秉承学术界开放、协作的精神，以处理器 IP 授权的形式与全世界同行共享寒武纪最新的技术成果，使全球客户能够快速设计和生产具备人工智能处理能力的芯片产品；寒武纪在技术上贯彻“端云协作”的理念，如 MLU100 云端芯片，不仅可独立完成各种复杂的云端智能任务，更可以与寒武纪 1A/1H/1M 系列终端处理器完美适配，让终端和云端在统一的智能生态基础上协同完成复杂的智能处理任务。

3、核心竞争力

寒武纪的产品高效支撑各种平台的智能应用，对比传统芯片可达数量级的性能领先、成本缩减、功耗降低，并已申请大量国内外专利，具有完全自主知识产权。寒武纪为国内人工智能芯片生态做出了不可替代的努力，并且寒武纪已成为全世界智能芯片领域的首个独角兽公司。



第七章 法律结构与免责声明

第一节 法律结构

星科联（ESA）通过定向及公开售卖的方式，出售旨在通过私人出售和公开出售的手段在 ESA 平台上运行和使用的 ESA 币，这些 ESA 币是用户为了使用 ESA 的服务付费手段和结算单位，一旦出售后就不会有任何人对 ESA 币承诺回购或回赎。ESA 币作为一种具有实际用途的虚拟商品，不是证券、也不是投机性的投资工具。ESA 基金会不保证 ESA 币的内在价值或存在任何回报。ESA 币不代表任何现实世界的资产或权利（例如星科联（ESA）的股份、表决权等）。我们 ESA 代币的目标市场是具有加密货币，加密代币和区块链系统的丰富经验。

任何中国、美国或海外资产控制办公室名单里的国家永久居民或绿卡持有者，将不被允许参加 ESA 公开出售,故星科联（ESA）将不会把 ESA 币出售给前述对象。

第二节 免责声明

除本白皮书所明确载明情形之外，星科联（ESA）不做承诺并在此否认，ESA 币作任何陈述或保证（尤其是对其适销性和特定功能）。任何人参与 ESA 币的公开售卖计划及购买 ESA 币的行为均基于其自己本身对 ESA 项目和 ESA 币的知识和本白皮书的信息。在无损于前述内容的普适性的前提下，所有参与者将在 ESA 项目启动之后按现状接受 ESA 币，无论其技术规格、参数、性能或功能等。具体免责声明请详见官网描述。

星科联（ESA）在此明确不予承认和拒绝承担下述责任：

(1) 任何人在购买 ESA 币时违反了任何国家的反洗钱、反恐怖主义融资或其他监管要求；

(2) 任何人在购买 ESA 币时违反了本白皮书规定的任何陈述、保证、义务、承诺或其他要求，以及由此导致的无法付款或无法提取 ESA 币；

(3) 由于任何原因 ESA 币的公开售卖计划被放弃；

(4) ESA 的开发失败或被放弃，以及因此导致的无法交付 ESA 币；

(5) ESA 开发的推迟或延期，以及因此导致的无法达成事先披露的日程；

(6) ESA 源代码的错误、瑕疵、缺陷或其他问题；

(7) ESA 平台所依赖的主流公有链的故障、崩溃、瘫痪、回滚或硬分叉；

(8) ESA 或 ESA 币未能实现任何特定功能或不适合任何特定用途；

(9) 对公开售卖所募集的资金的使用；

(10) 未能及时且完整的披露关于 ESA 开发的信息；

(11) 任何参与者泄露、丢失或损毁了数字加密货币或代币的钱包私钥（尤其是其使用的 ESA 钱包的私钥）；

(12) ESA 币的第三方众筹平台或交易平台违约、违规、侵权、崩溃、瘫痪、服务终止或暂停、欺诈、误操作、不当行为、失误、疏忽、破产、清算、解散或歇业；

(13) 任何人与第三方众筹平台之间的约定内容与本白皮书内容存在差异、冲突或矛盾；

(14) 任何人对 ESA 币的交易或投机行为；

(15) ESA 币在任何交易所的上市或退市；

(16) ESA 币被任何政府、准政府机构、主管当局或公共机构归类为或视为是一种货币、证券、商业票据、流通票据、投资品或其他事物，以至于受到禁止、监管或法律限制；

(17) 本白皮书披露的任何风险因素，以及与该等风险因素有关、因此导致或伴随发生的损害、损失、索赔、责任、惩罚、成本或其他负面影响。

致美国居民通知

由于 ESA 币不应被视为证券，ESA 币的要约及出售并未根据经修订的 1933 年美国证券法（“证券法”）或某些州的法律注册。

除非证券法和适用的州法律下有效的注册声明或免除，否则不得提出要约，出售或以其他方式转让，质押或抵押 ESA 币。

致加拿大居民通知

除非法律允许，否则该 ESA 币持有人不得在发行人成为申报发行人之日前在加拿大任何省份或地区交易 ESA 币。

致中国居民通知

ESA 币并不是一个在中国境内的要约或销售，不论是直接或是间接，也不能够被作出要约或销售给（除除了香港及澳门特别行政区和台湾），除非是在中国法律下允许的。

致英国居民通知

在英国，本文件仅分发给以下人士，并仅针对： (i) 投资专业人士（根据经修正的 2005 年“金融服务和市场法 2000（金融推广）令”第 19（5）条（「FPO」））； (ii) FPO 第 49 条所述的某种人或实体； (iii) 认证的专业投资者（根据 FPO 第 50（1）条的含义）； (iv) 其他可以合法传达的人（所有这些人一起被称为“相关人员”）。

致其他国家居民通知

所有其他购买者都必需确保他们来自的国家的法律都允许他们购买 ESA 代币。星科联（ESA）只会确保 ESA 代币在发行地是合法及合规的但并不会确保每个购买者的国家都是使用或引用相似的法律，特别是购买者自行利用别的途径去躲避相关法律或刻意向星科联（ESA）隐瞒有关资料。星科联（ESA）是不会向此承担任何责任。

本文件未经授权人员批准。本文件涉及的任何事项仅供相关人员使用。本文件仅针对相关人员，非相关人员不应基于本文件采取任何行动，也不应依赖此文件。您收到并保留本文件的条件是，您向星科联（ESA），其董事及其高级职员保证您是相关人员。

我们鼓励用户于基金会的社交媒体和电子邮件平台进行用户或任何对基金会产品感兴趣的互动，讨论，组织和参与。

为确保讨论与提供的产品有关，我们会尽努力监控用户在平台上的参与，但仍可能会出现我们无法监控的用户陈述，评论和观点。我们恳请您在您的评论中尊重各用户。我们保留删除任何我们认为是含有虐待或人身攻击的成分，非法，淫秽，诽谤，威胁，骚扰，辱骂，诽谤，仇恨或令其他任何个体或个人尴尬的材料，第三方广告，连锁信件或“垃圾邮件“。

请注意 任何发布的内容都可能被数千上万（甚至数十万）及多年后的读者阅读。因此，用户在我们的任何社交媒体网站上发帖时都应该小心谨慎。

同时，我们也保留终止发布此类内容的用户的参与权利。


任何在我们社交媒体网站上发表的观点和意见不一定代表星科联（ESA）的观点和意见。因此，我们不会对其他方公布的信息的准确性或可靠性负责。

我们社交媒体平台上发布的任何信息都不应被视为财务，法律，会计或其他专业意见。

为了您的安全，请不要在帖子中包含您的电话号码，电邮，地址或其他个人信息。所有人都可以看见你的意见的。

根据任何适用的法律和法规（统称为前瞻性声明），我们网站和其他文件中提供的某些信息可能包含“前瞻性信息”，包括“未来主导的财务信息”和“财务展望”。除历史事实陈述外，本文所含信息构成前瞻性陈述，包括但不限于（i）ESA 币的预计财务业绩；（ii）ESA 币销售期间所出售 ESA 币的完结及所得款项用途；（iii）业务，项目及合营企业的预期发展；（iv）执行 ESA 币的愿景和增长战略，包括未来并购活动和全球增长；（v）星科联（ESA）项目的第三方资金来源和可能性；（vi）完成目前正在进行，正在开发或正在审议的 ESA 项目；（vi）更新 ESA 当前的客户，供应商和其他重大协议；及（vii）未来流动资金，营运资本及资本要求。我们会提供前瞻性陈述，以便潜在购买者有机会了解管理层对未来的和观点，从而作为评估投资的一个因素。

这些陈述并非未来表现的保证，不应该过分依赖这些陈述。这些前瞻性陈述必然涉及已知和未知的风险和不确定性，可能导致未来的实际表现和财务结果与前瞻性陈述中对未来表



现或结果的任何预测产生重大差异。

有关 ESA 社区涉及的风险的进一步解释，请参阅星科联（ESA）发布的文件。

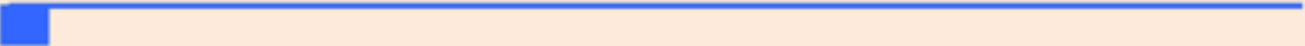
由于实际结果和未来事件可能与前瞻性陈述的预期情况大不相同，即使本文件中包含的前瞻性陈述是基于星科联（ESA）的管理层所认为的合理假设，亦不能保证前瞻性陈述将是准确的。

除非适用的证券法律有此要求，否则 ESA 不承因情况或管理层的估计或意见发生变化而更新前瞻性陈述的义务。读者注意不应过分依赖前瞻性陈述。

第三节 风险声明

星科联（ESA）相信，在 ESA，其他加密货币和区块链系统的开发、维护和运营过程中存在着无数风险，这其中很多都超出了星科联（ESA）的控制。除本白皮书所述的其他内容外，每个 ESA 购买者还均应细读、理解并仔细考虑下述风险，之后才决定是否参与本次公开售卖计划。

每个 ESA 币的购买者应特别注意这一事实：尽管星科联 ESA 和 ESA 币均只存在于网络虚拟空间内，不具有任何有形存在，因此不属于或涉及任何特定国家。



参加本次公开售卖计划应当是一个深思熟虑后决策的行动，星科联（ESA）将视购买者已充分知晓并同意接受了风险。

参考文献

- (1) 麦肯锡：《区块链-银行业游戏规则的颠覆者（2016）》
 - (2) 工信部：《中国区块链技术和应用发展白皮书（2016）》
 - (3) 高盛：区块链从理论走向实践(2016)
 - (4) 区块链和电子化的分布式账本技术，ISO/TSP_258，2016 年 6 月.
 - (5) 区块链社会：解码区块链全球应用与投资案例，中信出版集团，2016 年 8 月.
 - (6) Kiayias, A., & Panagiotakos, G. (2016). On Trees, Chains and Fast Transactions in the Blockchain. IACR Cryptology ePrint Archive, 2016, 545.
 - (7) Brown, R. G. (2016). Introducing R3 Corda: A Distributed Ledger for Financial Services.
 - (8) UK Government Chief Scientific Adviser: Distributed Ledger Technology: beyond block chain.
 - (9) Sachs, G. (2016). Blockchain—Putting Theory into Practice. the-blockchain.com, 25-32.
 - (10) Buterin, V. (2014). A next-generation smart contract and decentralized application platform. white paper.
 - (11) Zindros,. (2016). Trust in decentralized anonymous marketplaces.
 - (12) Swan, M. (2015). Blockchain: Blueprint for a new economy. "O'Reilly Media, Inc.".
-

-
- (13) Kosba, A., Miller, A., Shi, E., Wen, Z., & Papamanthou, C. (2016, May). Hawk: The blockchain model of cryptography and privacy-preserving smart contracts. In Security and Privacy (SP), 2016 IEEE Symposium on (pp. 839-858). IEEE.
- (14) Peters, G. W., & Panayi, E. (2016). Understanding modern banking ledgers through blockchain technologies: Future of transaction processing and smart contracts on the internet of money. In Banking Beyond Banks and Money (pp. 239-278). Springer, Cham.
- (15) BlockchainHub. (January 19, 2018): "Blockchains & Distributed Ledger Technologies".
- (16) Hyperledger Fabric Website: <https://www.hyperledger.org/projects/fabric>
- (17) Hyperledger Blockchain Project Is Not About Bitcoin". Retrieved October 17, 2016
- (18) A Next-Generation Smart Contract and Decentralized Application Platform ,
[https://github.com/ethereum/wiki/wiki/White-Paper#bit](https://github.com/ethereum/wiki/wiki/White-Paper#bit-coin-as-a-state-transition-system)
coin-as-a-state-transition-system
-