No.:1-18001-11 出版日期: 2018/01/10 v.1

Facebook 開心農場一 置入性行銷與服務失誤補救¹

連文雄 蘇雅惠2

壹、前言:遊戲網友快要罷玩了,該如何盡快平息他們的怒氣?

2009年11月,在當時熱門的開心農場遊戲討論區裡,陸續出現了許多網友集結要罷玩的聲浪,雖然公司已經對系統做了一些修改和調整,但網友不滿的人數和抗議的聲音,卻反而越來越激烈,「到底該做那些服務補救決策與措施?」才能盡快平息網友的不滿和怒氣,成為公司最緊急的問題。回想當初,開心農場原本很高興與美粒果合作推出這項置入性行銷活動,經歷這場激烈的抗爭洗禮,廠商很想知道,未來開心農場是否適合做置入性行銷?活動設計那裡出了問題?這樣以後才不會又犯同樣的錯誤。

貳、個案公司背景

一、Facebook與開心農場

Facebook 是由美國哈佛大學學生馬克·祖克柏(Mark Zuckerberg)在 2004 年時,為促校園同學的交流所創立,創立後因大受網友喜愛,一路發展成為全球最受歡迎的社群網站,網站具備社交、遊戲、廣告等多樣功能(維基百科 2016a)。Facebook 從 2008 年 6 月開始提供中文版服務,由於中文化與開心農場等遊戲推動,台灣的會員數開始快速竄起,從 2009 年初不到 10 萬人,7 月起開始呈爆炸性成長,在 2009 年 7 月到 11 月間只有短短的五個月,Facebook 會員數就到達了五百多萬會員,網路專家認為,最重要的成長關鍵應是「開心農場」等遊戲帶動(何定照 2009)。靠著「開心農場」,2009 年 3 月時 Facebook 原本在台灣百大網站排名中僅居第 85 名,但在 2009年 9 月排名已成為當時國內僅次於 Yahoo! 奇摩的第二大網站(蘇文彬 2009)。在 2011 年 1 月

¹ 本個案摘錄自《管理個案評論》(2017.06) 第八卷第一期 p.23~p.27, 原題目為「Facebook 開心農場一置 入性行銷與服務失誤補救」,著作財產權屬於財團法人光華管理策進基金會所有。

² 連文雄為國立中央大學資訊管理學系助理教授;蘇雅惠為國立中央大學資訊管理學系助理教授。

^{*} 本收錄庫所收錄/出版之個案與配套教材,包括文字、照片、影像、插圖、錄音、影音片或其他任何形式之素材等,均由作者獨家授權光華管理策進基金會出版,受到中華民國著作權法及國際著作權法律的保障。所有個案或配套教材的全部或部分內容都不能被複製、影印、掃描、儲存、電子傳輸、分享或公告於任何網站。

^{**} 本收錄庫所發行之個案均為紙本朱紅色印刷,如發現盜印或任何侵害作者智慧財產權之行為,歡迎備證來信檢舉,電子郵件: kmcccase@gmail.com,查證屬實者,備有獎金酬謝。

^{***}如需訂購光華管理個案收錄庫之個案,歡迎上網查詢。網站位址:<u>http://www.kmcc.org.tw/</u>。

Facebook 更成為排名台灣第一名的網站,台灣會員數也近千萬以上(馬岳琳與謝明玲 2011)。

為了吸引使用者參加,除了社群交友,在 Facebook 網站,也提供數千種網路遊戲,其中最受台灣網友歡迎的便是開心農場,開心農場於 2009 年推出,是一款以種植農作物為主的社交遊戲,在遊戲中玩家扮演一個農夫,在農場裡可以種植各種蔬菜水果,完成從購買種子到耕種、澆水、施肥、噴農藥、收成果實再出售給市場的整個過程,所得到的獎勵包括可以賣掉收成的作物以獲取利潤金幣(開心農場的虛擬貨幣)、耕作過程也可以增加經驗值用於等級升級,越高的農夫等級可以種植更高級的作物。玩家在經營農場的同時,不但可以對自己的作物實施的大部分動作,感受作物「開花結果」帶來的樂趣,同樣可以對好友的作物實施動作,所以在遊戲中,玩家可以成為一名樂善好施的「好人」(例如:幫好友澆水鋤草),也可以成為一名專搞破壞掠奪的「惡人」(例如:偷取他人果實)維基百科 2016b)。開心農場除了簡單易玩,也具有明顯的社群遊戲特點,講究互動互助,好朋友越多越有趣,遊戲不僅可以激發用戶上線的積極性,還可以促使網友的合作,讓大家一起升級農夫等級與賺取金幣,共同經營成功的農場。

據 Facebook 官方 2009 年的統計,開心農場不但在台灣是 Facebook 排名第一的線上遊戲,高達 6 成 2 的網友更是因為要玩這個遊戲才來註冊 Facebook (盧葦與廖珪如 2009)。經營"農場"成為當時社會許多人日常生活與話題的重心,甚至引發許多人因過度沉迷而需要管制的聲音,成為媒體關注的焦點,如當時自由時報報導:「開心農場有多紅,可以從使用者行為窺知一二,最近不少上班族進辦公室第一件事,就是巡視在 Facebook 的菜園,看看有多少菜被偷了……」(王珮華 2009)。聯合報報導:「公務員上班種菜,各縣市紛禁玩……」、「許多上班族熱中臉書(Facebook)網站和各類小遊戲,上班時也上網種菜,不少企業已明文禁止……」(鄒秀明與彭慧明 2009)。蘋果日報報導:「Facebook 的開心農場,半年來已成熱門網路遊戲,不但有公務員上班當農夫遭檢舉,彰化縣一私人公司也有六名員工上班種菜,被老闆抓到,結果三人記大過、三人被開除……」(蘋果日報 2009)。中央社報導:「1 名 30 多歲女性,利用連假玩開心農場,每天玩超過1、2 小時,導致角頸痛,右手舉不起來,經物理治療才好轉……」(陳麗婷 2009)。

二、美粒果與可口可樂

美粒果(Minute Maid)為世界銷量第一的果汁品牌,誕生於 1945 年的美國,並於 1960 年加入可口可樂公司,是可口可樂公司旗下的第一名果汁飲料品牌,並已銷售至全球一百多個國家。「美粒果」於 2008 年 6 月才正式在台上市,強調果汁中混合果肉的口感,上市後即締造了銷售佳績,獲得許多消費者的喜愛(可口可樂 2016)。

參、開心農場與美粒果之行銷活動

2009年11月3日,開心農場與可口可樂台灣分公司,決定在11月3日至12月4日,利用 五周進行美粒果之行銷活動,規劃雙重優惠,第一重活動期間凡購買「美粒果」金蓋系列產品, 進入開心農場輸入蓋內序號,即可免費獲得一元開心農場農民幣,第二重,有機會抽中 100 個 農民幣,每周 100 名,連續抽五周(T 客邦 2009)。農民幣類似金幣功能,但可購買更多農場進 階的作物、工具,通常消費者必須利用信用卡付費等方式以現金換購,當時 4.99 美金(約台幣 165 元)可購買 250 元農民幣(天使 2009a)。除了贈送農民幣外,在農場中,玩家可以還種植美粒 果系列的每一項蔬果,包括蘋果、橘子、桃子、白葡萄、葡萄柚、蘆薈等六種,並有許多免費 或便宜的美粒果裝飾與佈景供選擇,以美化農場環境,好友間也可看到彼此種植的美粒果作物 與佈景裝飾。



網友種植美粒果作物與裝飾之畫面圖

資料來源:賈斯汀 (2009)。

肆、引爆了開心農場罷玩事件

開心農場的遊戲玩法很簡單,會員使用基本功能完全免費,一開始,就有六個空地免費給 會員使用,會員可以在上面種農作物,只要點選你要種的種子,就可以開始,當種子灑下到收 成,共有5個階段:發芽 → 小葉子 → 大葉子 → 開花→ 成熟(收成),每個作物成熟的時間 都不一樣,作物收成後可以賣掉換取金幣,得到的錢可以買東西比如買其他種子、肥料、買雞、 柵欄裝飾農場等(遊戲基地 2009a)。例如種植白蘿蔔需要 200 金幣購買種子,種植期(成熟收成) 需要 10 小時,預計產量 36 個,市價 13 元,預計收成後可販售得到 486 金幣,並獲得 40 個經 驗值(遊戲基地 2009b),通常每 200 經驗值會員可升一等級,升級到第 100 級約需 20,000 經驗 值。為了加快作物收成時間,開心農場也提供會員三種肥料,肥料在種植的各階段只能使用一 次,普通化肥售價 50 金幣,可以縮短該階段時間 1 小時;高速化肥售價 350 金幣(或 1 個農民 幣),可以縮短該階段時間 2.5 小時;急速化肥售價 1,000 金幣(或 2 個農民幣),可以縮短該階段 時間 5.5 小時(遊戲基地 2009c)。

光華管理個案收錄庫

Kung-Hwa Management Cases Collections

11月3日美粒果行銷活動開始,並在開心農場與各大媒體宣傳後,網友可以開始選擇種植多種美粒果作物,以葡萄柚為例,收成後單個售價169金幣,由發芽 → 小葉子→ 大葉子 → 開花 →成熟(收成)五階段,各需要12,3,1,5,5小時,當美粒果葡萄柚種子被種植下去之後,聰明的網友發現只要灑上一包"急速化肥"(可縮短作物時間5.5小時),等候6.5小時等種子發芽後,再灑上一包"急速化肥",作物隨即轉變為"小葉",最後就進入正題,依照大葉(普通化肥)→開花(急速化肥)→成熟(急速化肥)的公式,平均一株作物,一季僅需發芽期花6.5小時及5包肥料即可收成(後四階段所需時間均為0小時),四季收獲便可快速獲利超過上萬元金幣,收益遠大於種植其他作物的農民(小魚媽2009)。

2009 年 11 月 5 日當許多網友紛紛討論分享著種植怎樣種類的美粒果獲利最快時,開心農場官方察覺此問題已越來越嚴重,開始進行系統調整,當天下午 5:30 悄悄的改動了肥料價格,其中"急速化肥"的價格從原先的 1,000 元更動成 11,000 元,"高速化肥"則是從 350 元漲成了 2,500 元,原本是想針對種植美粒果作物的農民修改,沒想到造成其他種植非美粒果作物農民的成本也大幅增加。

2009年11月5日下班後,隨著大量上班族、學生回家,發現肥料漲價嚴重,許多網友群起前往開心農場官方論壇抗議。但是開心農場論壇人員,不但相應不理,還繼續發動刪文,引來更大反彈,玩家最後嗆聲:「看你刪得快!?還是我洗得快!」在大量玩家鼓動下,大家不但擠向官方論壇,還投書蘋果、東森等媒體,整件事情如滾雪球般快速擴大(天使 2009b)。

2009年11月5日22:50 更糟糕的事件發生了!許多玩家發現自己農田的作物資料發生錯亂,許多高價作物竟然變成低價作物,一些玩家原本購買飲料廠商的美粒果種子,在落地栽培後,卻發生無故消失與被迫降等級的事件,甚至還有玩家在收成後,發現原本應該得到的等級、金幣卻遭「降級、扣錢」。農友 mini 氣得大罵:「Facebook 開心農場要搞置入性行銷,卻沒有作好事先規劃,等到覺得農友賺太多,就想法子變相收錢,擺明是暗坑舉動,把玩家當凱子耍。」由於這些問題明顯是廠商系統設定出現嚴重問題,眾多憤怒的玩家更是群起衝向開心農場論壇抗議。儘管系統論壇管理員快速刪文,但網友批評聲浪無法強硬擋住,討論區以幾乎一秒一篇的速度快速洗版,途中還疑似發生論壇關閉情形(蘇湘雲 2009a)。

截止 11 月 6 日凌晨 12 點為止,開心農場討論區共有 4,900 人,發出 6,529 篇撻伐文章,也 有玩家把矛頭瞄準飲料廣告商開炮,網友質疑開心農場為迎合廣告已嚴重迫害玩家權利,將發動「廣告商下台」抗議行為,並指稱「肥料從 1 千變 1 萬,簡直比地下錢莊還黑,如果要漲的 話,乾脆一開始就不要推出美粒果活動」,深覺權力受損的玩家群起撻伐,更有人發起罷玩、拒買美粒果行動。開心農場官方截至 6 日早上 9 點尚未做出回應,討論區也未有任何補償方案(蘇湘雲 2009b)。

2009年11月6日, Facebook 開心農場開始接連發出兩篇公告, 但仍未妥善說明該如何後

續處理,僅將系統問題推給外掛使用者,表示系統會出現問題,是因為有網友利用外掛程式, 來刷新美粒果賺取金幣並洗版,要求網友不要使用外掛程式。農友持續攻陷討論區,並不斷向 美粒果官方提出申訴。廣告廠商澄清此次行銷活動合作內容僅限於農民幣的購買、美粒果種子 的販售以及美粒果裝飾品的提供三部分,至於出問題的虛擬道具急速化肥,並不在此次的合作 範疇之內,並表示願意與開心農場協調處理。

2009年11月10日 連日來的抗爭事件持續擴大,玩家號召將於11月11日展開罷玩活動, 面對各方強大壓力,開心農場終於做出正式回應與道歉,並發表以下 5 項處理聲明(Woebringer 2009):

- 1. 化肥問題:開心農場為調整遊戲平衡所作出的調整價格的公告,沒有及時傳達到每個喜愛 開心農場的農友,由此才造成大量的誤會。並非特地為了美粒果的活動而更動,但是一定 程度上影響到了本次的活動和玩家的體驗。化肥和美粒果會下線兩天,週四會重新陸續上 線,屆時會調整相關參數,請農友們關注。
- 2. 無法兌換農民幣問題:消費者若購買美粒果產品後輸入序號,兌換農民幣時出現問題,請 保留序號直接播打「可口可樂」服務專線即可,不要再到工廠登記,「可口可樂」客服會 協助儘快解決您的問題。
- 3. 作物變異問題: 11 月 5 日晚 10 點半到 12 點之間,部分玩家的美粒果作物發生了變異。經 開心農場開發團隊的整宿努力已經完全恢復正常。對於這次的作物變異,我們後面也會做 一些活動來補償我們的農友,敬請關注。
- 4. 最近兩天(一直到我們再次上線美粒果之前),請大家儘量不要種植美粒果種子,以免又發 牛不可預測的問題使您損失。現在已經種植的,請繼續種植等待收穫。
- 5. 伺服器問題:針對目前系統的不穩定情況,我們已經加開新的伺服器以提升速度,並一直 改進我們的遊戲品質,也希望所有玩家不吝賜教,讓開心農場永遠開心。

伍、後續發展與仍待解決的問題

兩天後,2009年11月13日,網友發現:「開心農場經過一波三折更新後,急速化肥終於如 願以償,再度回到商店,價錢也令人吃驚的毫無任何變化!美粒果作物則如同預料的,全部加 長了生長週期,這使得一開始出現美粒果作物而跟著出現的口訣"急急普急急"成為絕響……」 (天使 2009c),罷玩的活動也未再持續,可口可樂台灣分公司活動後表示,置入性行銷期間,美 粒果銷售成績較預期攀升四倍,單日單店銷售量亦創下新記錄(彭蕙珍 2009)。

雖然罷玩事件暫時告一段落,11月13日後仍有一些網友發表不滿評論。如網友 zodiac0504: 「現在才來道歉,未免太沒誠意。應該是太古施壓的關係吧,不過畢竟是有道歉啦。就看他後

光華管理個案收錄庫 Kung-Hwa Management Cases Collections

續處理做的怎樣了,如果沒賠償,我還是繼續拒玩。」、網友 fcceay:「我相信部分玩家的罷玩 行動有讓他們嚇到,老實說,就算他們現在道歉,我也不打算玩了。 \ 網友 tankbusy:「大家 虧的錢呢,而且做遊戲的都沒在算平衡,小動一下動西就會大亂。」、網友 heze:「官方公告也 沒公出說什麼時間要變或是維修更新的。」(Woebringer 2009) 這些意見都說明雖然罷玩行動暫 時停止,但網友的不滿意與對開心農場的信心,並未完全恢復,日後置入性行銷該如何規劃管 理?後續還須進行那些服務補救決策與措施?才能恢復網友的滿意與信心,都是廠商仍待迫切 解決的重要問題。