#### Contato

55.81.996.894.500 (Mobile) angeles\_vinicius@hotmail.co m

www.linkedin.com/in/angelesvinicius (LinkedIn)

Principais competências Java SQL

Python (Programming Language)

Certifications

Scrum Fundamentals Certified

# **Angeles Vinicius**

Field consultant - Sales Marketing Representative - Developer Recife, Pernambuco, Brasil

#### Resumo

A curiosidade e o entusiasmo já me levaram a aceitar diversos tipos de desafios como trabalhar no norte da África ou ajudar outras pessoas a falar inglês. Com esse sentimento passei a investir energia nos desafios da área tecnológica bem como em marketing.

- Tenho forte experiência na prospecção de novos negócios com equipes multiculturais e com intensa vivência em visita aos clientes para fidelização, negociação e elaboração de propostas e treinamento bem como implementação de capacitação e desenvolvimento pessoal;
- Eu gosto de aprender e aprecio a inovação, dinamismo e ambientes de grande desafios ao qual me motivam a persistir e alcançar resultados significativos;
- Tenho Master's in Business Administration em Marketing Estratégia e Inovação;
- Tenho Accreditation Body for Scrum and Agile SCRUMstudy;
- Estou estudando Análise e Desenvolvimento de Sistemas;
- Falo inglês fluente.

### Experiência

**STEM** 

Fieldworker

setembro de 2021 - Present (1 ano 7 meses)

London, England, United Kingdom

STEM is a global benchmarking consultancy company with a broad portfolio of services that partners with 97% of the 30 largest companies in the Life Science segment by identifying alignment, strategy execution, strengths, and opportunities to accelerate business performance further.

It is part of my job to apply marketing audits for pharmaceutical companies to harmonize and align the strategic plan of the local operation with the global strategy, defined by the executive team based in London. I work in this matrix organization with cross-functional partners from the global teams such as

Finance, Training, Operations, and Analysis, to improve local productivity and profitability.

https://www.stemhealthcare.com/

Tupi Consultoria & Tecnologia 6 meses

Jr Front-end Developer março de 2022 - agosto de 2022 (6 meses)

Recife, Pernambuco, Brazil

Desenvolvimento Front-End focado principalmente em Svelte - JavaScript.

Jr Front-end Developer março de 2022 - agosto de 2022 (6 meses) Recife, Pernambuco, Brazil

Desenvolvimento Front-End focado principalmente em Svelte - JavaScript.

DSDT (Detroit School for Digital Technology) Sales And Marketing Representative fevereiro de 2021 - novembro de 2021 (10 meses) Detroit, Michigan, Estados Unidos

- Prospecção e contato de novos alunos diariamente de várias fontes de leads de entrada e saída fornecidas por nossa equipe. Eu auxilio em todos os aspectos do processo, prospectando, cultivando, marcando compromissos e gerenciando leads em nosso sistema de banco de dados de gerenciamento de contatos (HubSpot) e obtenho informações críticas sobre leads de alunos e agendo compromissos com leads qualificados.
- Com conhecimento na indústria de tecnologia, aprendizado rápido, grande memorização, paixão por realizações, extraio energia do trabalho com pessoas e assumo o controle do processo de vendas com eficácia máxima, tenho o impulso e a tenacidade para alcançar ou exceder a produtividade, definição de compromissos, e metas de receita ao mesmo tempo em que auxilia efetivamente os clientes em suas consultas.

Self employed Freelance Consultant maio de 2018 - fevereiro de 2021 (2 anos 10 meses) Recife Area, Brazil

Responsável por planejar, desenvolver, coordenar e ministrar o planejamento, a melhora e influencia no idioma inglês;

Ofereço consultoria em organização e comunicação interna e externa bem como marketing de vendas com foco em resultados reais e mensuráveis.

UPTIME – Comunicação em Inglês Consultor de Negócios | English Teacher março de 2013 - maio de 2018 (5 anos 3 meses) Recife Area. Brazil

- Fui responsável pela atuação comercial, com visitas e prospecção aos clientes, negociação e elaboração de propostas comerciais e também por planejar, desenvolver, coordenar e ministrar curso regular do idioma inglês, preparar, aplicar e corrigir testes e exercícios escritos e orais;
- Em menos de um ano de atuação, bati todas as metas internas para se tornar trainee de gerente comercial até me dedicar a uma nova jornada que foi o ensino e como resultado ofereci atividades de apoio em forma de aulas ou exercícios e elaborei, apliquei atividades em diferentes workshops de inglês.

Recife Praia Hotel Gerente de Hospedagem junho de 2012 - dezembro de 2012 (7 meses) Recife e Região, Brasil

- Responsável pelo gerenciamento operacional e monitoramento do front office, bem como os serviços para hóspedes, auditoria noturna, governança, cuidando como um todo da gestão da hospitalidade;
- Como resultado fui responsável pela diminuição dos gastos com governança e burocratização dos procedimentos da recepção.

Construtora Queiroz Galvão Controle de Patrimônio e Manutenção 2009 - 2011 (2 anos) Líbia

Responsável, na Líbia, pelo balanço patrimonial por período, identificação e baixa dos ativos imobilizados, balanço das depreciações, lista de bens por grupos e também responsável pelo gerenciamento da manutenção de equipamentos e instalações pela Queiroz Galvão International

## Formação acadêmica

Centro Universitário Internacional UNINTER

Tecnólogo, Análise e Desenvolvimento de Sistemas · (abril de 2022 - maio de 2024)

Centro Universitário Internacional UNINTER

Master's in Business Administration , Marketing, Estratégia e

Evolução · (2019 - 2021)

Centro Universitário Internacional UNINTER Tecnólogo, Gestão Comercial · (2016 - 2019)

Uninassau Engenharia civil · (2014)