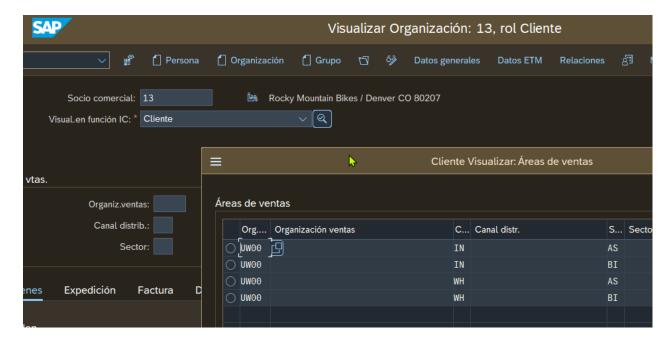
qwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasmoridfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghjkmoricuito estándar (Bussines Partners) lip/11/2021 lip/11/20

Contenido

¿Está el cliente en el área de ventas?	. 3
Creando la oferta	. 5
Disponibilidad de los materiales	. 7
Creando el pedido con referencia	. 9

¿Está el cliente en el área de ventas?

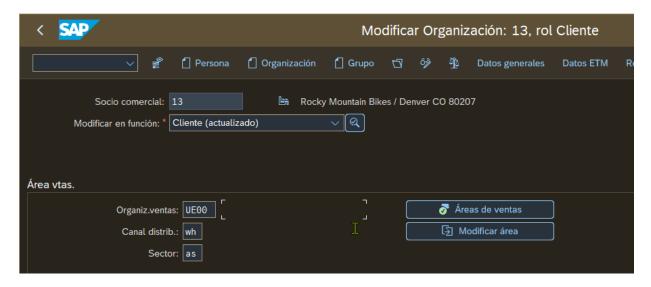
Buscamos a Rocky Mountain Bikes en la transacción BP y vemos que no está en el área de ventas UE00/WH/AS, por lo que tenemos que añadirle.



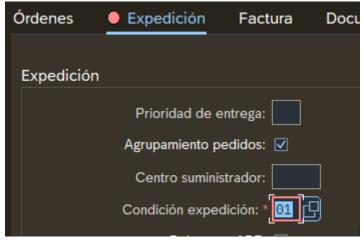
Pasamos a modificar:



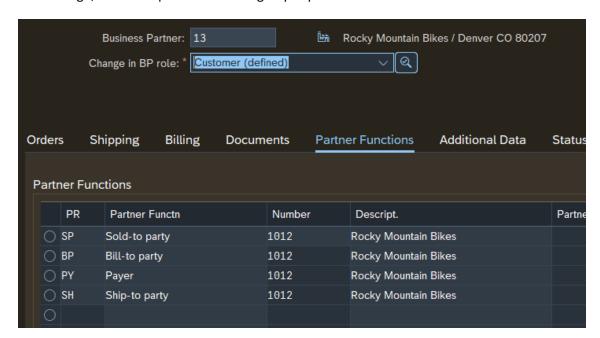
Escribimos el área de ventas y damos enter para validar.





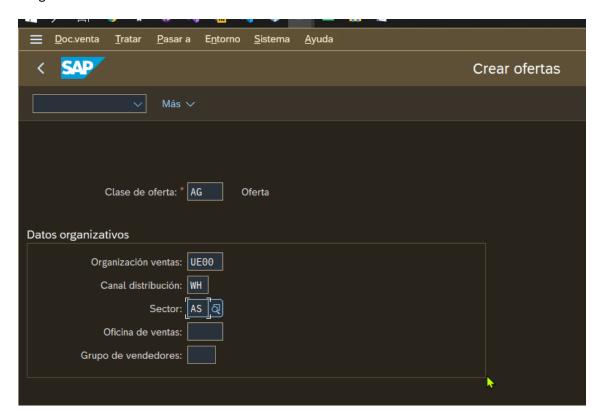


Sin embargo, tenemos que hacerlo en ingles por problemas en la traducción:



Creando la oferta

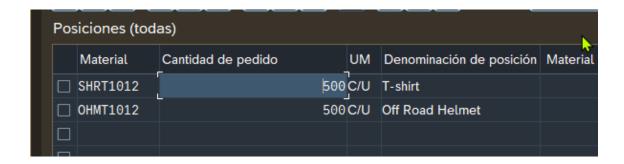
Una vez guardado lo anterior, accedemos a la transacción VA21 y rellenamos los datos obligatorios:



Rellenamos los datos iniciales:



Añadimos los materiales:



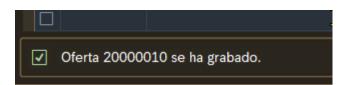
Añadimos el 3% de descuento:



Y ajustamos los cascos con AGNN como tipo de posición (sin cargo):



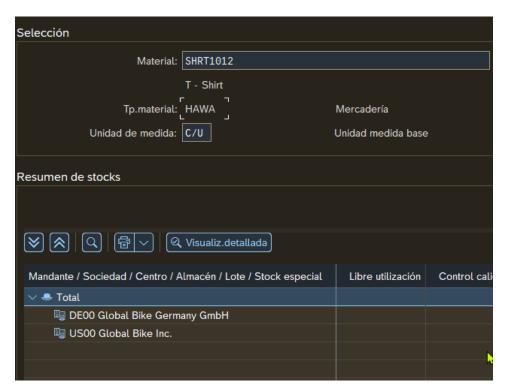
Grabamos:



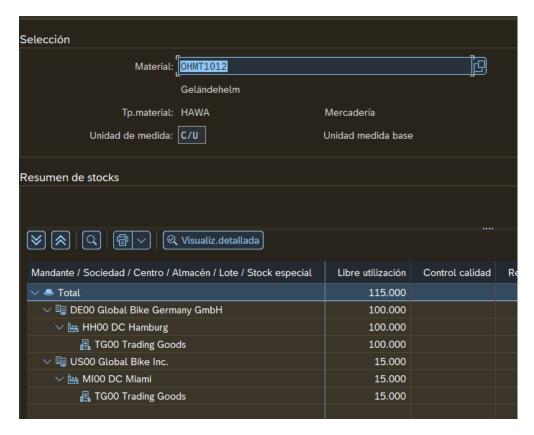
Disponibilidad de los materiales

Debemos asegurarnos de que la disponibilidad los materiales es la necesaria.

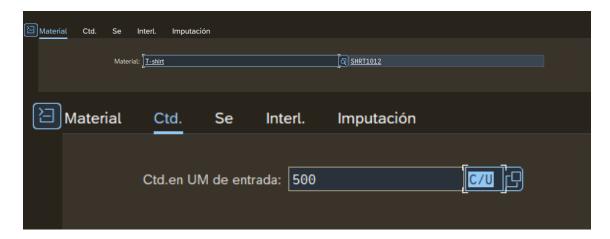
Camisetas. No hay:



Cascos. No hay suficientes:



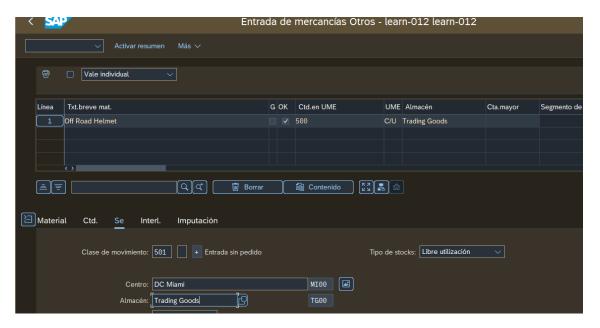
Debemos añadir stock con la transacción MIGO.





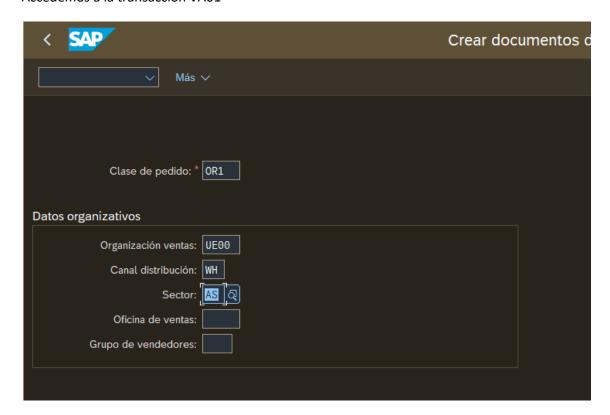
Damos a contabilizar.

Lo mismo para el casco:



Creando el pedido con referencia

Accedemos a la transacción VA01



Y damos a crear con referencia:



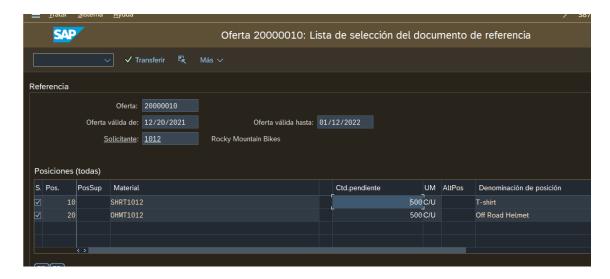
Buscamos y seleccionamos la que acabamos de crear:



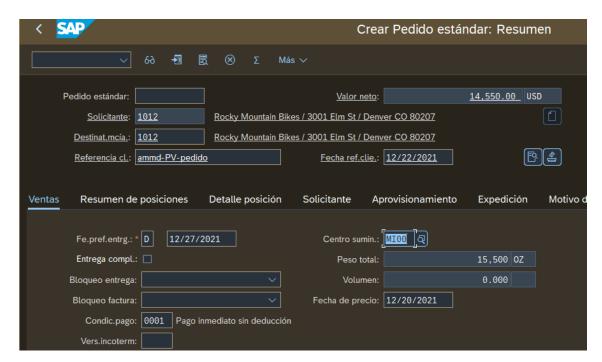
Damos a selección de posición para confirmar que los datos son correctos:



A continuación hacemos clic en transferir.



Rellenamos:



Las posiciones ya son correctas:



Grabamos:

