
CIRCUITO ESTANDARD

1. Acceder al sistema para generar un circuito de ventas estándar.
 - a. Averiguar cuál es precio del casco todo terreno para la organización de ventas UE00 y canal de distribución WH.
Así como las existencias de ese artículo para esa organización y canal de distribución.
 - b. Crear un pedido estándar con los siguientes datos y anote el número de pedido.

Solicitante: Beantown Bikes
Material: casco todo terreno (está dentro de la categoría de seguridad SFTY, selecciona el terminado en tu código)
Cantidad: 5 unidades.
Descuento por material: 2 usd por unidad
Portes por artículo 1 usd por onza (oz) de carga
Número de pedido de cliente: iniciales de vuestro nombre y apellidos-Ej4-CS
Fecha preferente de entrega: mañana
Organización de Ventas UE00
Canal de distribución WH

 - (i) ¿Cuál son los códigos de las condiciones para incluir el descuento por material y los portes por pedido?
 - (ii) ¿Cuánto pesa cada casco todo terreno?
 - (iii) ¿Cuál es el precio inicial del casco todo terreno (sin portes y descuento)?
 - (iv) ¿Cuál es el área de ventas con la que estamos trabajando?
 - b. Cree la entrega de salida del pedido recién generado y anote el número de entrega.
 - c. Contabilizar la salida de mercancías.
 - i. ¿Cuántas existencias quedan en el almacén TG00 de Miami, después de haber efectuado la salida?
 - d. Cree la factura con relación a la entrega.
 - e. Beantown Bikes nos realiza el pago del pedido objeto de este ejercicio.

Muestra el flujo de documentos en cada una de las etapas de este circuito.
Se capturan todas las pantallas oportunas, explicando en cada momento que es lo que se está realizando.