qwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasmoridfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghjkmoripasdfghjkmoripasdfghjkmoripasdfghjklzxcvbn Registro de Condiciones pasdfghjklzxcvbn pasdfghjklzxcvbn pasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopas

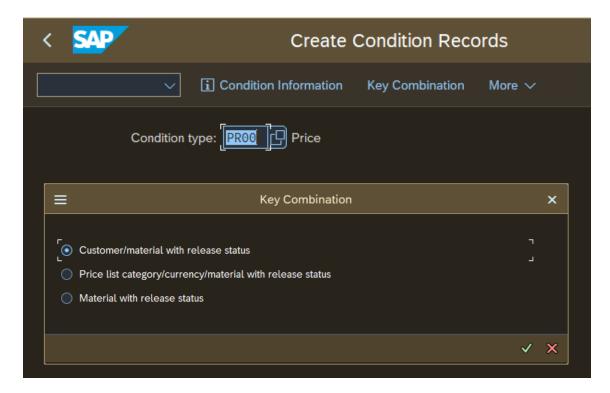
Contenido

Realizando un precio especial	3
2. Cree un pedido estándar	4

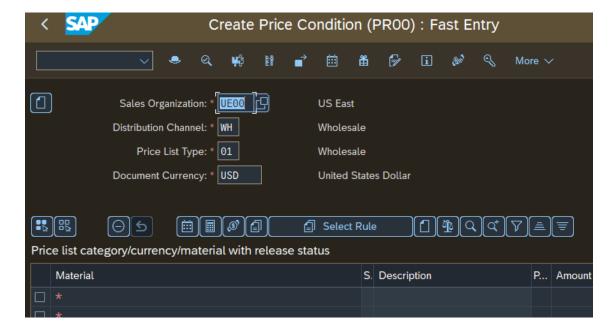
Realizando un precio especial

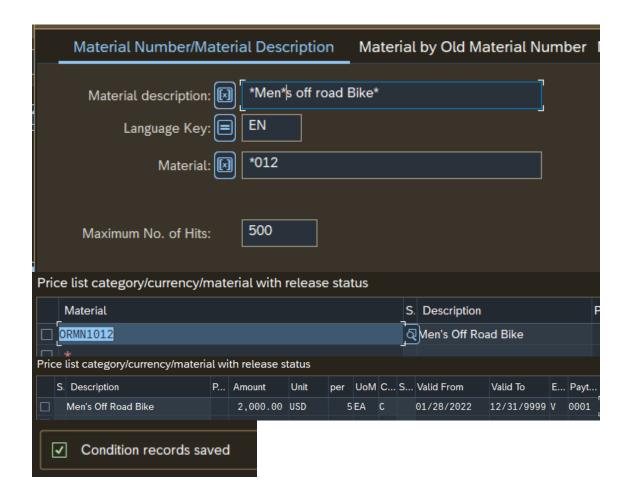
A los clientes que en el mes de enero nos compren más de 5 unidades en la organización de ventas UE00 a través del canal mayorista del material Men's off road Bike se les dejará a 2000 USD.

Accedemos a la transacción VK11:



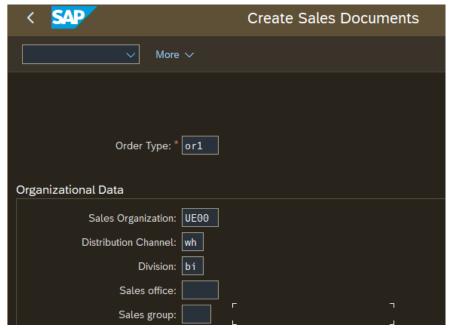
Buscamos el material:



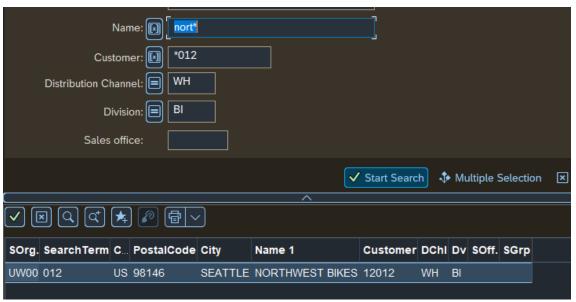


2. Cree un pedido estándar

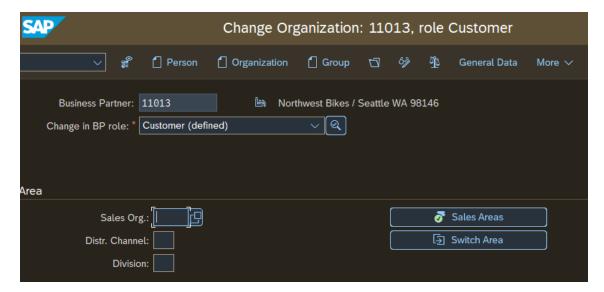
- Cliente Northwest Bikes (cuidado con el área de ventas)
- Material Men's off road Bike
- Cantidad 10 unidades
- Fecha valor 22 de enero.



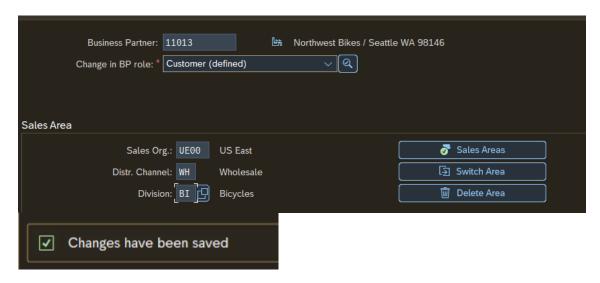
El cliente no está en el área de ventas.



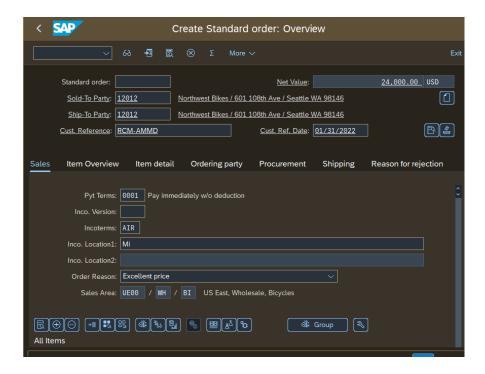
Hay que añadirle. BP:



Rellenamos el area de ventas, pulsamos enter e introducimo el resto de datos necesarios:

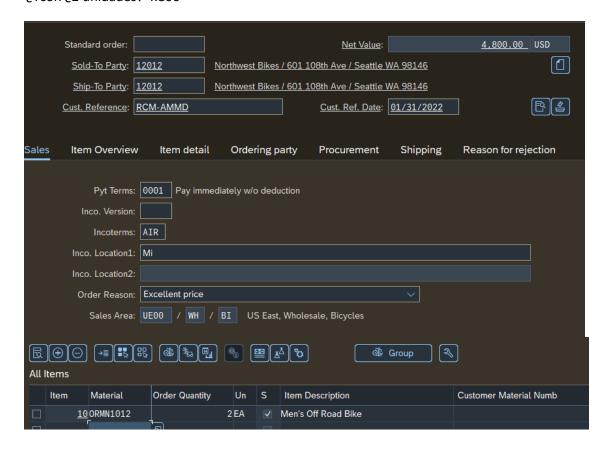


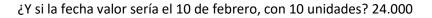
Volvemos a acceder a VA01



¿Cuál es el importe del pedido con 10 unidades? 24.000

¿Ycon ¿2 unidades? 4.800

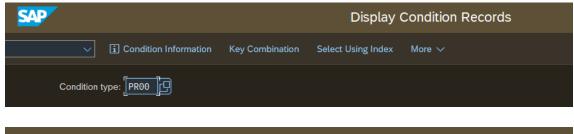






3. Se desea ver los registros de condiciones para ese material a lo largo del año.

Accedemos a la transacción VK13:





Pulsamos en el calendario:

