

# Instructivo para Promotores Independientes Sistema La Nacional

#### **CONTENIDO**

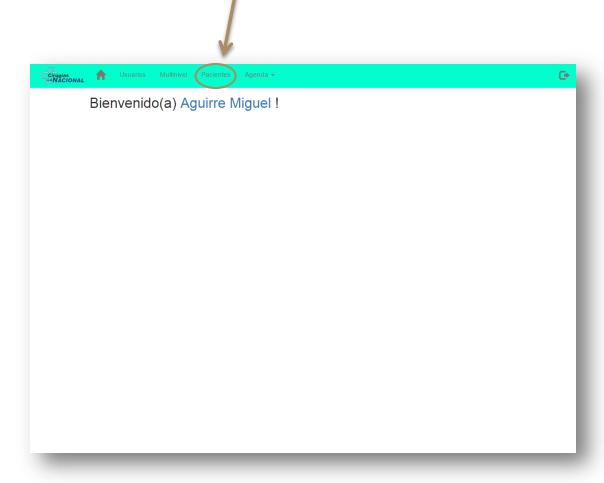
Ingresar al sistema	3
Ingresar nuevo paciente	4
Agenda del día	8
Cerrar actividad y programar siguiente en agenda	10
Cargar presupuesto y enviarlo al cliente	11
Agenda futura	12
Multinivel de ventas	13
Vista de pacientes asociados al promotor	1.5
Registro de nuevo usuario	18

# Ingresar al Sistema

Para Ingresar al sistema debe escribir su Usuario y Clave de acceso



Una vez haya ingresado a su cuenta podrá registrar un nuevo paciente en el menú "Pacientes"

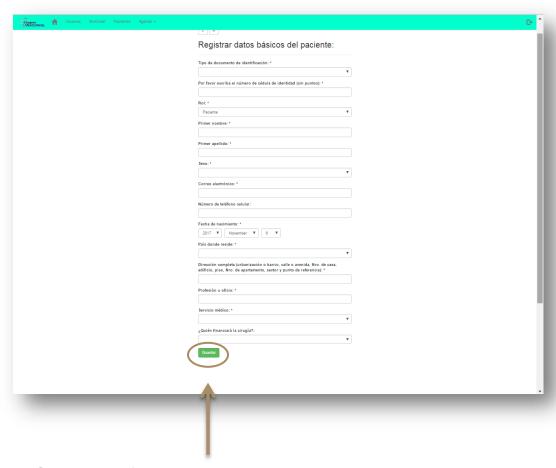


En la pantalla del menú "Pacientes" encontrará 3 botones cuyas funciones son:

- 1.- Ver datos del paciente
- 2.- Modificar datos del paciente
- 3.- Eliminar paciente

Para crear o registrar un nuevo paciente/cliente haga click en el signo de adición (+) y a continuación complete los datos del formulario de registro de nuevo cliente

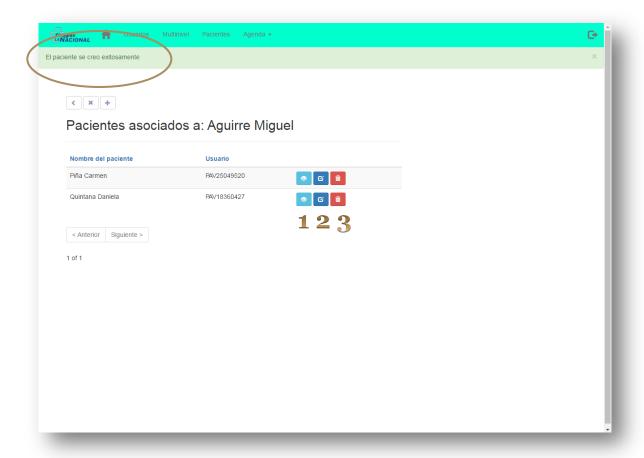




Complete el formulario con los datos solicitados, cuidando de no ingresar caracteres especiales en el campo: Documento de Identidad, luego haga click en el botón "Guardar"

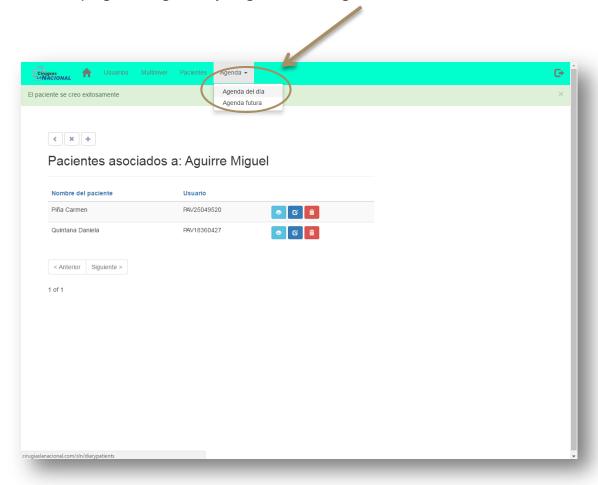
Una vez registrado el paciente podrá visualizarlo en la lista presente en el menú de "Pacientes". Note que al lado de cada paciente están presentes 3 botones cuyas funciones son:

- 1.- Ver los datos del paciente
- 2.- Editar o modificar datos del paciente
- 3.- Eliminar datos del paciente



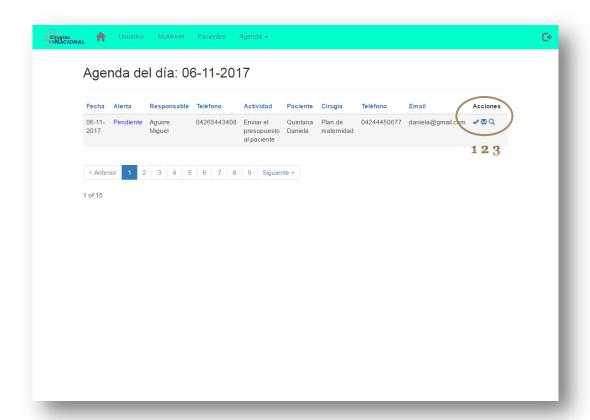
# Agenda del día

Al registrar un nuevo cliente automáticamente podrá visualizarlo en su agenda de seguimiento y actividades, para ello ubique el menú desplegable "Agenda" y haga click en "Agenda del día



#### Agenda del día

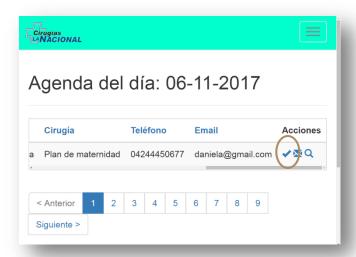
En la agenda del día se muestran los pacientes y sus respectivas actividades pendientes, en las alertas el sistema mostrará en color **rojo** cuando una actividad tenga mas de 24 horas sin ser atendida.



Note que al lado de cada ítem o paciente se visualizan 3 íconos que poseen 3 funciones diferentes:

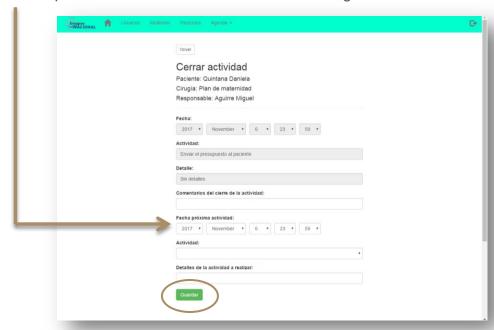
- 1.- (Tilde) Cerrar actividad y programar actividad siguiente
- 2.- (Sobre) Cargar y enviar presupuesto al cliente
- 3.- (Lupa) Ver el presupuesto asignado al cliente/paciente

# Cerrar actividad y programar siguiente en agenda



Al hacer click en el primer ícono de izquierda a derecha ubicado al lado de cada paciente de la agenda, se abrirá la vista del formulario para programar próximas actividades, para ello, sólo tendrá que completar los datos del formulario (Fig.2)

Una vez completado los datos, haga click en "Guardar" y la actividad anterior quedará cerrada y se agendará la actividad siguiente, sea precavido(a) en programar una fecha correcta para su próxima actividad y no dejar una fecha vencida que ocasione una alerta de atraso en la agenda.



#### Cargar presupuesto y enviarlo al cliente

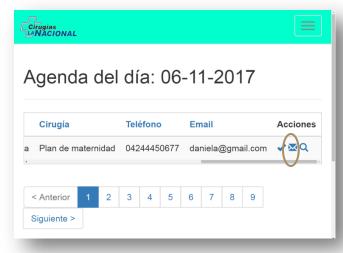


Fig.3

Es de suma importancia que cargue y envíe el presupuesto de los productos ofrecidos al cliente, a través del sistema, esto garantiza el óptimo funcionamiento del sistema y el pago a tiempo de sus comisiones de venta, para ello se debe hacer click en el ícono "sobre" y a continuación se presentará un formulario simple para cargar los datos del presupuesto. (Fig.4)

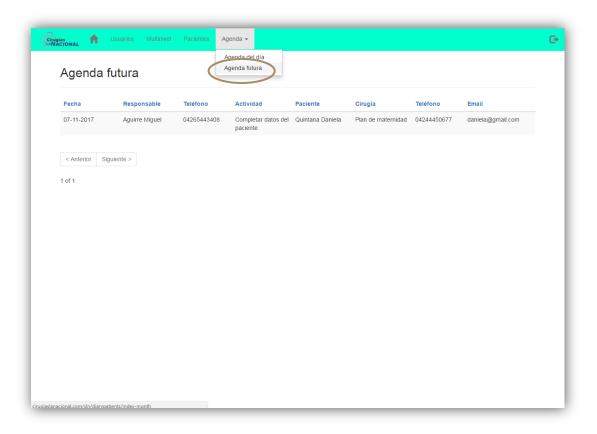
Complete datos del los de formulario envío de presupuesto, sea cuidados en ingresar correctamente de documento número presente en dicho presupuesto y en ingresar el monto total del mismo, prevenir los errores ayudará a evitar problemas en pagos de comisiones. vez completados los datos y cargado el archivo digital del presupuesto, haga click en 2 Enviar".



Fig.4

# Agenda Futura

Puede visualizar las próximas actividades con cada cliente tan solo con hacer click en "Agenda Futura"

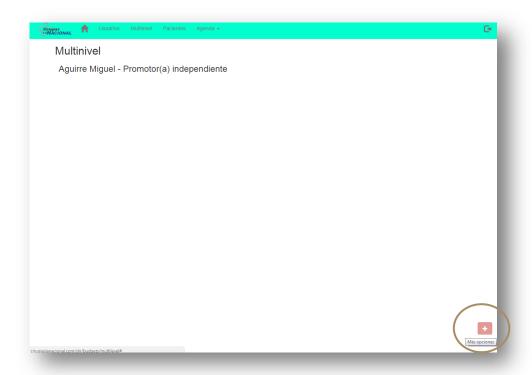


# Multinivel de Ventas

El sistema posee una herramienta que permite el control de ventas multinivel, para poder ponerlo en práctica se deben registrar vendedores independientes que a su vez, crearán su propia red de vendedores

#### Menú "Multinivel"

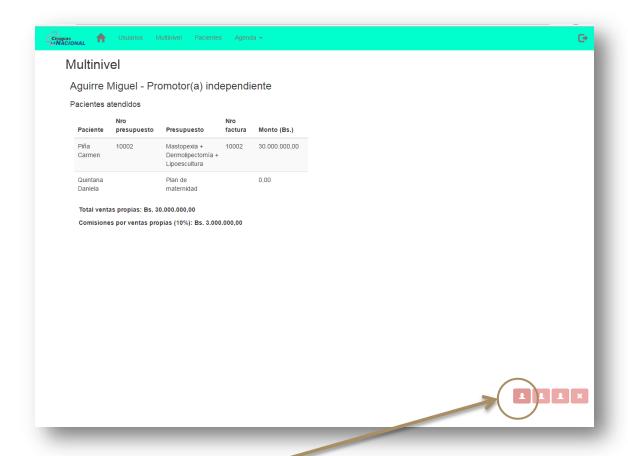
En esta pantalla puede visualizar los datos de los promotores registrados en su cuenta.



Es importante que esté al tanto que el sistema empleará los términos de "Gerente" para el primer nivel de ventas, "Coordinador" para los vendedores presentes en el segundo nivel de ventas y "Contribuyente Independiente" para el tercer nivel de ventas.

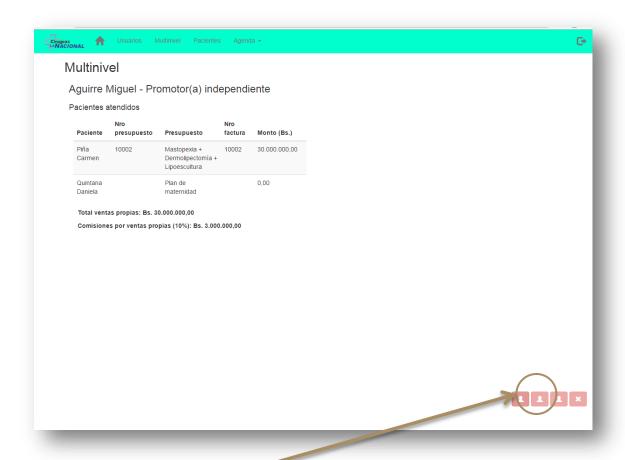
Para ello haga click en el botón de adición (+) presente en la esquina inferior derecha para desplegar todos los botones y a continuación navegue por las opciones de visualización haciendo click en cada botón para consultar datos de cada nivel de ventas

# Vista de pacientes asociados al promotor



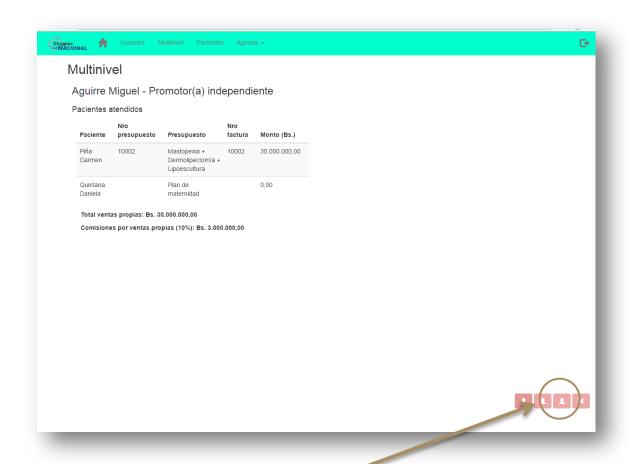
Al accionar el primer botón podrá visualizar los datos de pacientes/clientes por ventas directas del promotor

# Vista de pacientes asociados al promotor



Al accionar el segundo botón podrá visualizar los datos del "Coordinador" (segundo nivel de ventas) asociados al "Gerente"

# Vista de pacientes asociados al promotor



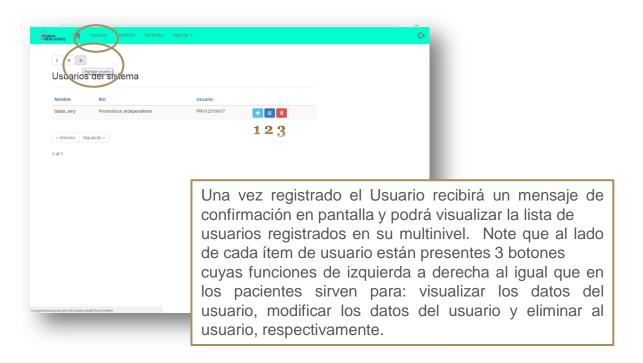
Al accionar el tercer botón de izquierda a derecha podrá visualizar los datos de "Contribuyente Independiente" (segundo nivel de ventas) asociados al "Gerente"

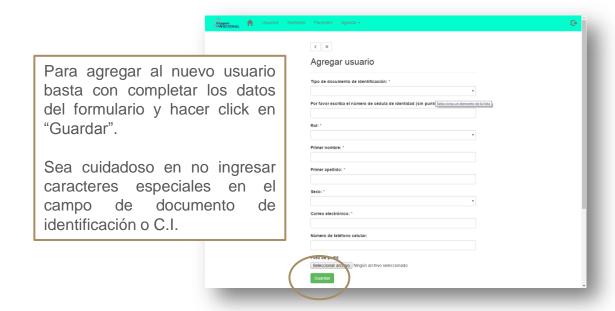
# Registro de Nuevo Usuario

Cada usuario puede registrar nuevos "Contribuyentes Independientes" al sistema "Coordinador", que le podrán generar comisiones por ventas residuales adicionales, a las comisiones que recibe por ventas directas

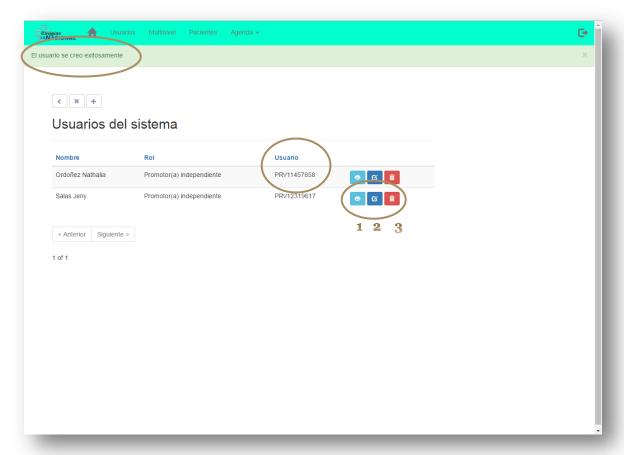
#### Agregar nuevo usuario del sistema

Para registrar nuevos usuarios, modificarlos o incluso eliminarlos de la cuenta del "Gerente", se debe ir al menú "Usuarios".





### Agregar nuevo usuario del sistema



Una vez registrado, el Usuario recibirá un mensaje de confirmación en pantalla y podrá visualizar la lista de usuarios registrados en su multinivel. Note que al lado de cada ítem de usuario están presentes 3 botones cuyas funciones son:

- 1.- Visualizar datos del usuario
- 2.- Editar o Modificar datos del usuario
- 3.- Eliminar al usuario.

Al registrar un nuevo usuario el sistema enviará los datos vía correo electrónico al nuevo contribuyente para acceder y poder iniciar su trabajo de ventas.

Es responsabilidad del "Gerente" asegurar que dichos datos fueron recibidos por su nuevo usuario registrado.