Introducción a la segmentación de clientes

Sebastien Perez Vasseur

About me

Sebastien Perez Vasseur

Data Scientist en Amadeus

- @perezvasseur
- github.com/rezpe

CDNow: Compra tus CDs online!!



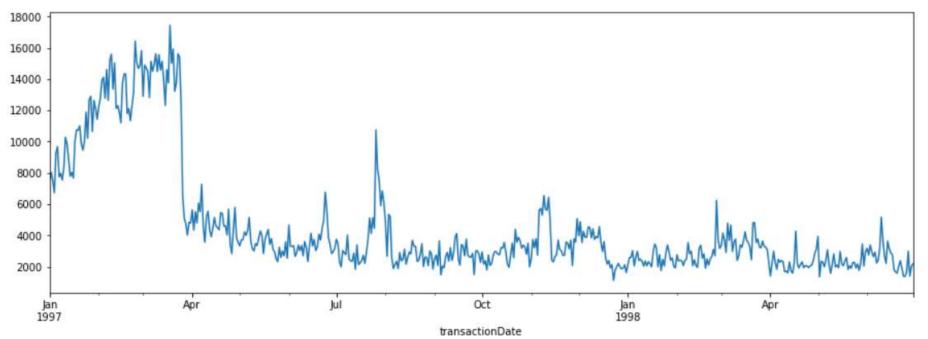


Número de clientes: 23,570



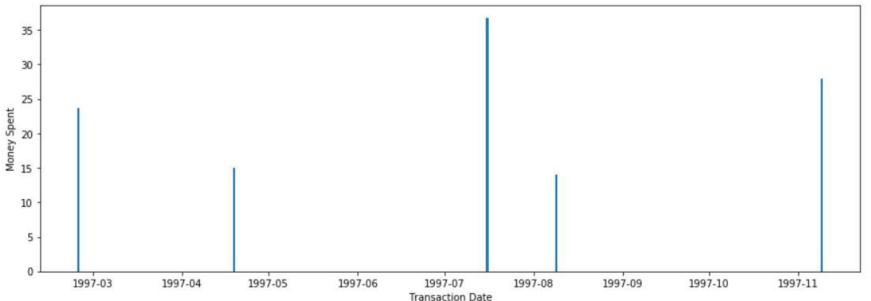
Compras en el primer cuatrimestre de 1997

Volumen de ventas en 1997 para 23,570 clientes.

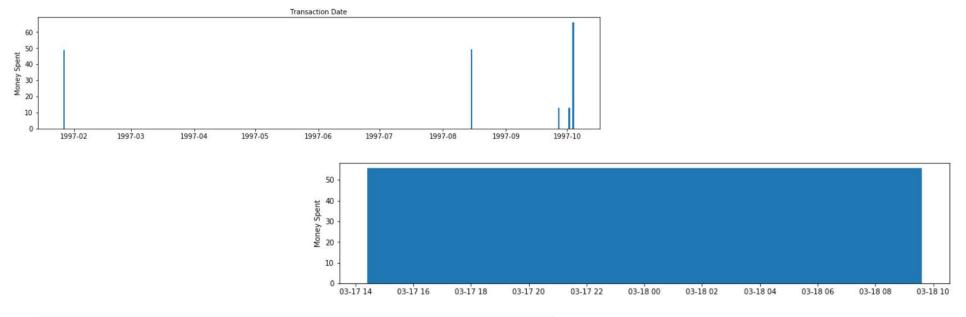


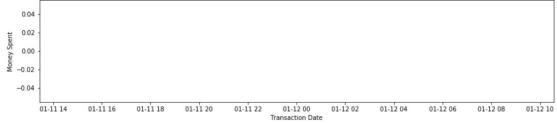
Cómo compra un cliente?

Actividad de compra de un cliente



Cada cliente es un mundo!



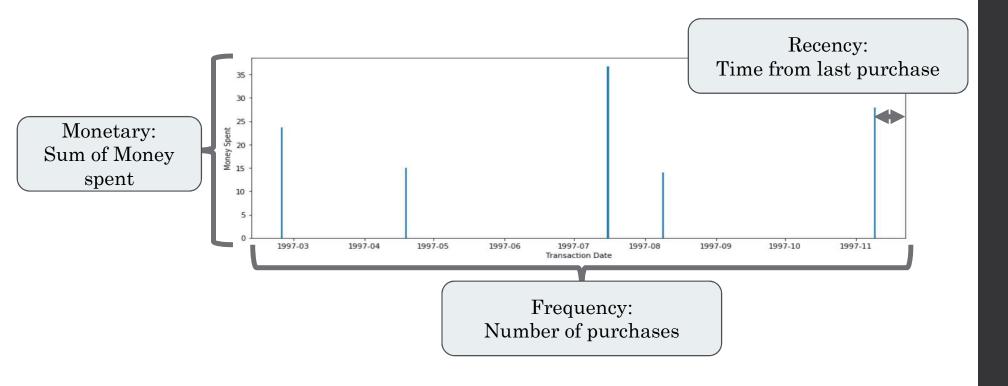


Por que hacer segmentación?

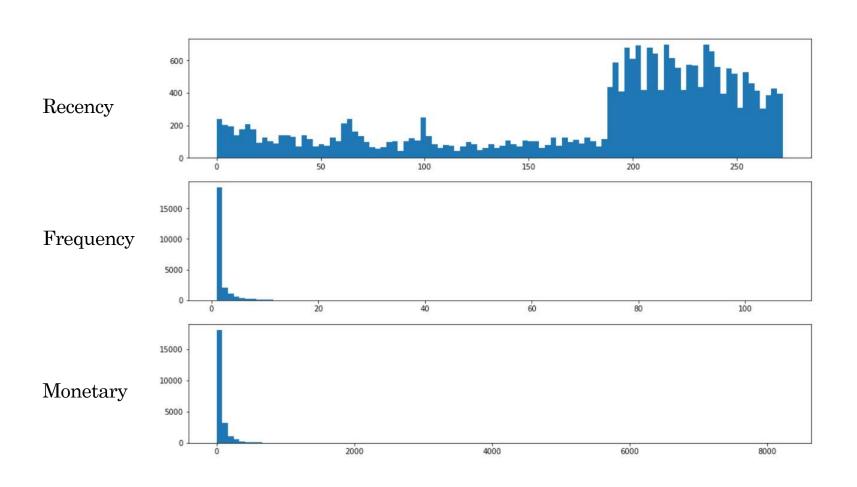
La segmentación crea un modelo de nuestro mercado que permite:

- Identificar los mejores clientes
- Mejorar las estrategias de Marketing
- Mejorar el servicio al cliente
- · Crear fidelidad
- Diferenciación de precios
- · Crear productos más adaptados

RFM: Creación de atributos por cliente

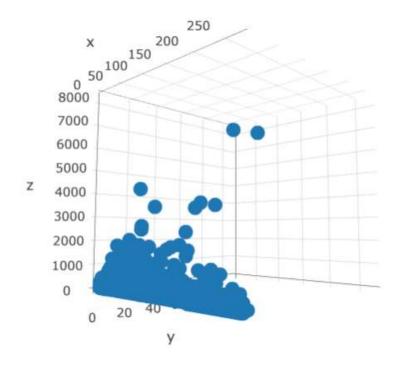


Distribución de los datos

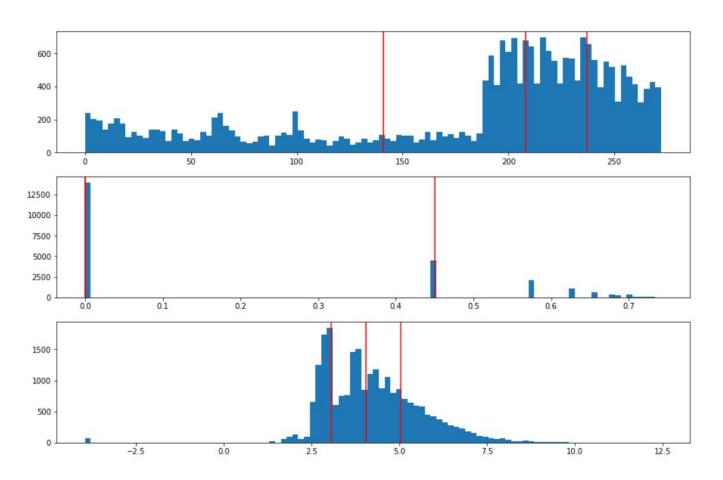


3D Visualization



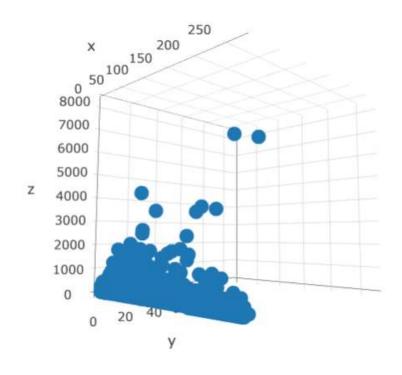


Segmentación por cuartiles



Visualización en 3D



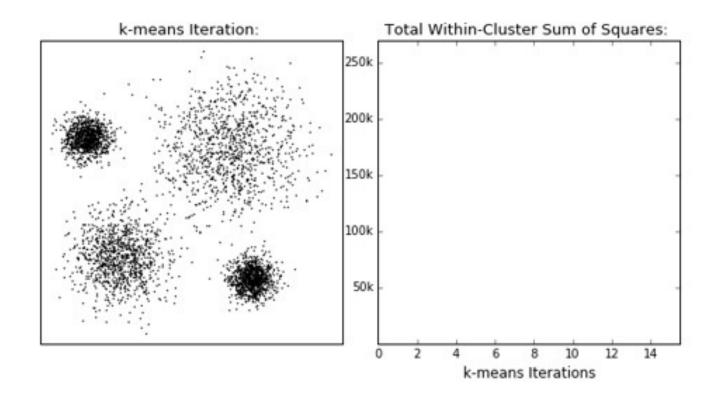




Machine Learning !!!

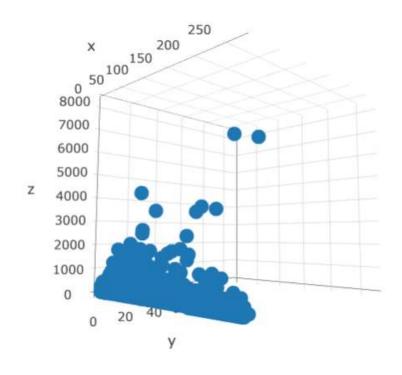


Algoritmo Kmeans

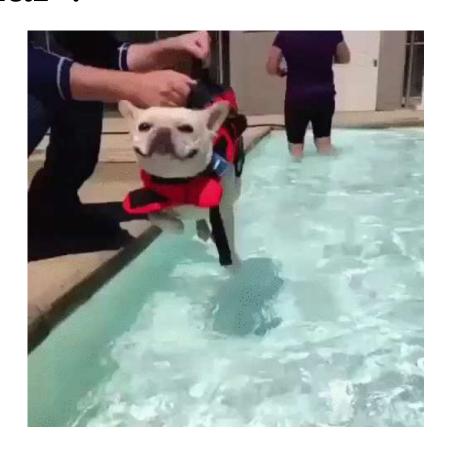


Visualización en 3D

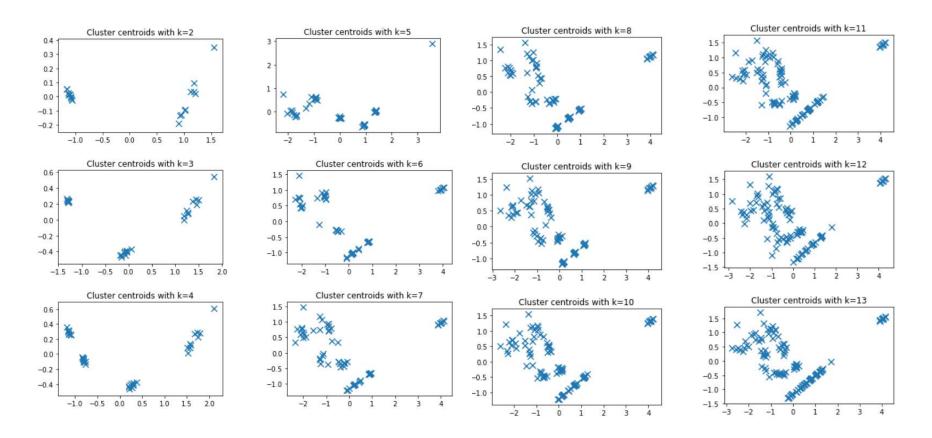




Que pasa cuando no podemos visualizar?

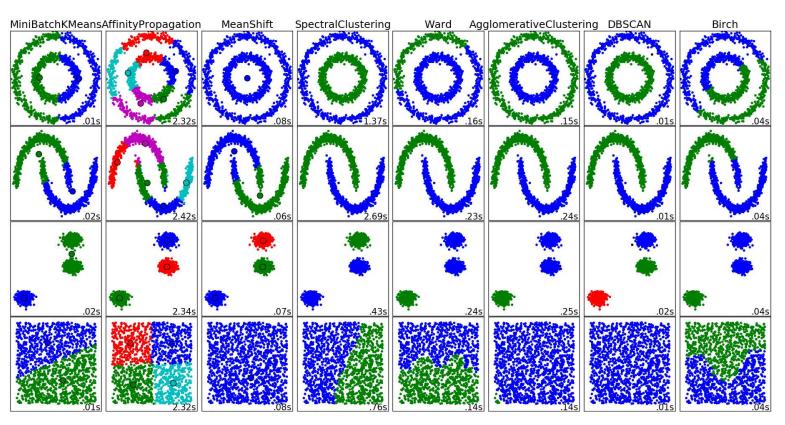


Estudio de Estabilidad

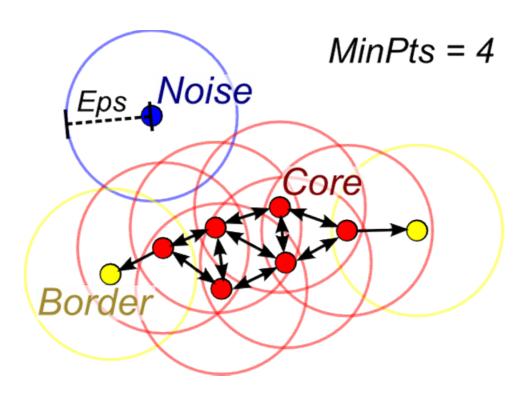




Otras opciones de segmentación

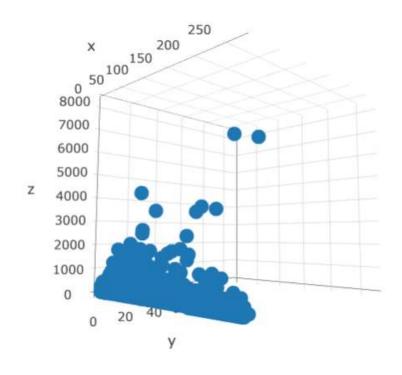


Algoritmo DBSCAN



Visualización en 3D

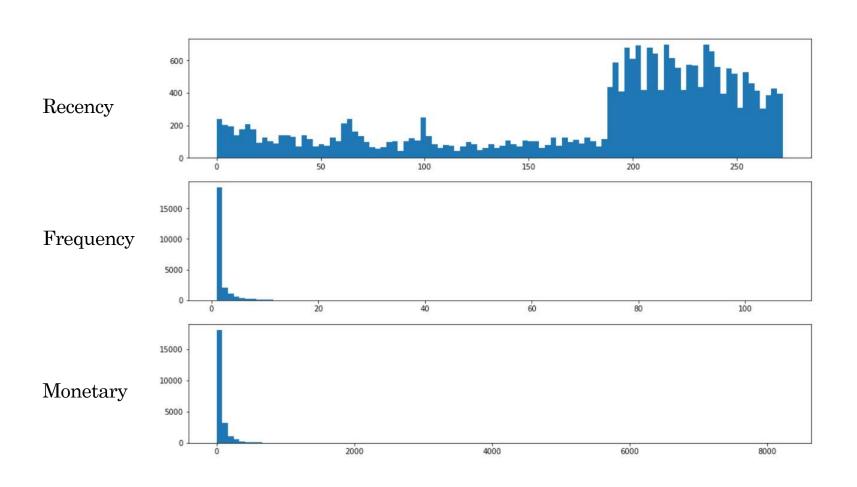


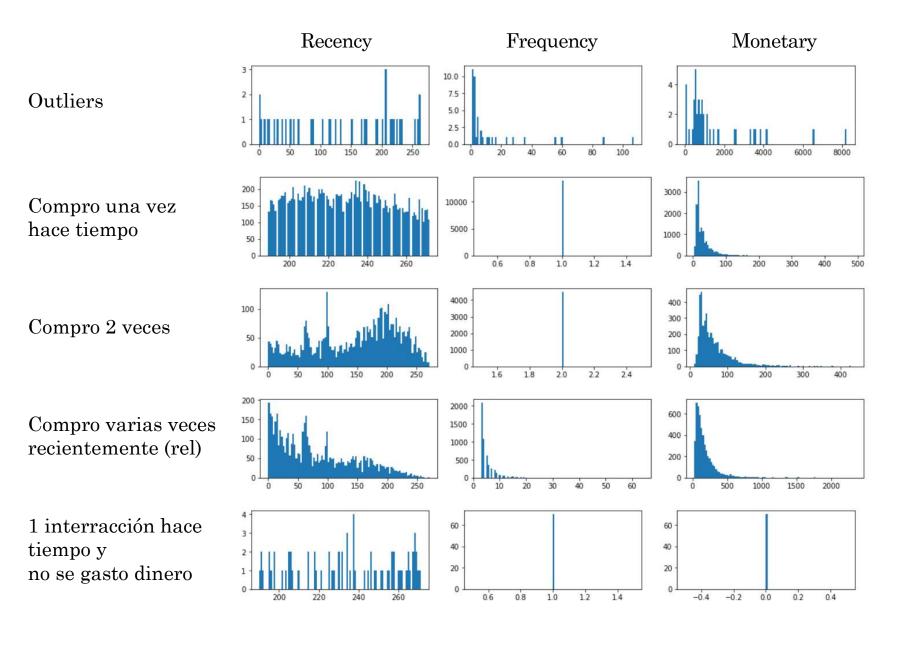


Nos lo quedamos!



Interpretación de los segmentos





Gracias!

