



En este dossier encontrarás la información de las condiciones de distribución del Software Visionwin.

Siendo el Software Visionwin un producto gratuito, pretendemos hacerlo llegar a la mayor cantidad de potenciales clientes para obtener un beneficio mutuo en forma de **servicios de soporte técnico y actualizaciones**.

Estos servicios se prestan mediante una tarifa anual de la cual el distribuidor percibe una comisión. Esta comisión se aplica en la primera contratación y en cada una de las renovaciones que realice el cliente aportado por el distribuidor.

El funcionamiento es muy sencillo: cada vez que el distribuidor instala una de las aplicaciones del Software Visionwin deberá enviar un correo con los datos del posible cliente a la dirección info@visionwin.com indicando su código de distribuidor asignado.

Desde ese momento el posible cliente queda asignado al distribuidor que lo registra y, en caso de que contrate alguno de nuestros servicios, se procederá a comisionar al distribuidor.

Lo que ofrecemos es :

- Comisión del 25% del importe del servicio contratado por el cliente (importe neto, sin impuestos). Cada año que el cliente renueve el servicio de soporte el distribuidor seguirá recibiendo la comisión asignada.
- Soporte gratuito telefónico para realizar la configuración inicial del Software Visionwin y facilitar la instalación del mismo.
- El distribuidor puede optar por ofrecer el soporte directamente a su cliente o derivar las consultas directamente a nuestro soporte técnico.
- No se exige ningún tipo de exclusividad, fidelización, cuotas o similar.
- En caso de contar con 5 o más clientes con contrato podrá disfrutar también del 25% de descuento en su propio mantenimiento.

Estamos seguros que instalando nuestro software conseguirá una mayor fidelización de clientes, ofreciéndoles un producto eficaz, fiable y sin compromisos.