11 tips sederhana meraih

100 Juta Pertama Dari Fiverr

By: Yoko Bomb

Pertama, mari kosongkan sejenak air di gelas anda..

"Kerendahan hati, membuka pintu keilmuan, kemudian rezeki"

- Jaya Setiabudi

Kedua, silakan dibaca e-booknya..
pelan-pelan saja ya ^_^

Daftar isi:

- Apa yang akan anda dapatkan di e-book ini
- Perkenalan
- Cerita singkat memutuskan resign dari kantor dan manjadi full time freelancer
- Sekilas tentang Fiverr
- 100 Juta dimulai dari \$5
- 11 Tips sederhana untuk menuju 100 juta pertama
- Kini, giliran anda!

Apa yang anda dapatkan di e-book ini



Berbagi
pengalaman dan
tips mendapat 100
Juta pertama dari
Fiverr. Semua yang
saya tulis adalah
berdasarkan
pengalaman
pribadi.

Di e-book "11 tips sederhana meraih 100 Juta Pertama dari Fiverr" ini, saya akan berbagi pengalaman dan tips mendapat 100 Juta pertama dari Internet, khususnya melalui Fiverr. Semua yang saya tulis adalah berdasarkan pengalaman pribadi.

Tentu, diluar sana banyak yang lebih jago dan memiliki penghasilan lebih banyak dari saya, namun izinkan saya untuk berbagi sedikit kisah barang kali bermanfaat dan bisa menjadi motivasi untuk teman-teman semua.

Mudah-mudahan, ebook ini bisa bermanfaat dan membuka pintu rezeki anda dan saya. Amin.

Perkenalan

Alhamdulilah selama hampir 3 tahun ini, berhasil membuktikan ke diri sendiri bahwa mencari nafkah bukan hanya bekerja lewat kantor, namun bisa dengan bekerja dari mana saja, bahkan dari kamar tidur pun bisa.

Di tahun 2016, saya memutuskan untuk resign dari kantor tempat saya bekerja. Saat itu perasaan campur aduk, antara seneng karena impian untuk bekerja sendiri tanpa terikat orang lain tercapai, sedih karena tidak tahu apa yang akan saya hadapi setelah saya resign dan tak punya pekerjaan tetap.

Melalui e-book ini, saya ingin sedikit berbagi ilmu dan pengalaman tentang cara menghasilkan uang melalui internet, khususnya di Fiverr. Mungkin ilmu ini belum seberapa, tapi sebaik-baiknya ilmu adalah ilmu yang di amalkan. Betul?

Oh ya, pekenalkan, nama saya Yoko. Kalau di internet seringnya pakai nama **Yoko Bomb. Salam kenal, ya ^_^**



Cerita singkat memutuskan resign dari kantor dan manjadi full time freelancer



Alasan resign, tidak ingin terikat waktu dan ingin fulltime menjadi freelancer. Maret tahun 2016, saya memutuskan resign dari kantor. Gaji terakhir saya di kantor tidak terlalu besar, namun sudah cukup untuk standard hidup di Jogja.

Alasan resign cukup sederhana, tidak ingin terikat waktu dan ingin fulltime menjadi freelancer.

Saat bekerja di kantor, saya sudah aktif mencari tambahan penghasilan melalui situs freelance. Salah satunya, di Fiverr.

Bulan pertama mendaftar di Fiverr saya hanya mendapat \$5. Namun, siapa sangka dari \$5, bisa menyalip gaji kantoran saya, dan membulatkan tekad untuk resign. Hehee

Cerita singkat memutuskan resign dari kantor dan manjadi full time freelancer



Alhamdulilah, setelah resign dan fokus kerja freelance, penghasilan saya melesat lebih tinggi. Seiring berjalannya waktu, order dari Fiverr semakin banyak, alhasil penghasilan dari Fiverr sebanding dengan gaji di kantor, bahkan kadang lebih banyak.

Namun disisi lain, jam kerja saya jadi bertambah. Pagi sampai sore kerja di kantor, malamnya ngerjain kerjaan freelance.

Dari situ, mulailah muncul perasaan ingin resign dan fokus di bekerja freelance.

Alhamdulilah, setelah resign dan fokus nge-freelance, penghasilan saya melesat lebih tinggi daripada kerja kantoran + nge-freelance.

MORAL VALUE

JIKA KITA FOKUS PADA SATU HAL, HASILNYA AKAN LEBIH MAKSIMAL



Apa itu Fiverr?

Fiverr (www.fiverr.com) adalah salah satu micro-job marketplace paling terkenal di dunia, dimana anda bisa menjual jasa dan produk digital, dengan harga mulai dari \$5.

Eit.. Jangan tertipu dengan HARGA MULAI DARI \$5, ya.

Kenapa begitu? Lanjut baca sampai selesai yuk..

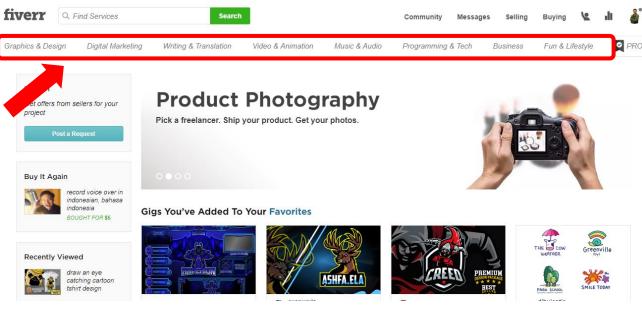


Jangan tertipu dengan HARGA MULAI DARI \$5

Apa saja yang bisa dijual di Fiverr?

Fiverr mengijinkan penjual untuk menjual jasa dan produk digital. Adapun kategori yang disediakan oleh Fiverr adalah :

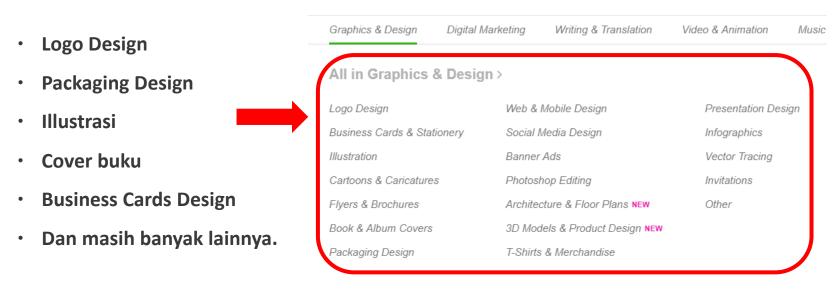
- Graphic Design
- Digital Marketing
- Writing & Translation
- Video & Animation
- Music & Video
- Programming
- Business
- Fun & Lifestyle



Tampilan kategori di website Fiverr

Apa saja yang bisa dijual di Fiverr?

Di masing-masing kategori ada sub kategorinya. Contoh untuk kategori Graphic Design, sub kategorinya adalah:



Tampilan sub kategori di website Fiverr

Bagaimana cara kerja Fiverr?

Cara kerjanya cukup mudah. Kira-kira, urutannya seperti ini:

- 1. Pertama, Anda mendaftar di www.fiverr.com sebagai seller.
- 2. Lengkapi profil anda.
- 3. Bikin Gig (Gig adalah sebutan untuk 'dagangan/jualan' anda di Fiverr.)
- 4. Pembeli melakukan order di Gig anda.
- 5. Kerjakan pesanan, lalu kirimkan pekerjaan anda.
- 6. Pembeli puas, order selesai.
- 7. Uang masuk di saldo Fiverr, dan siap di transfer ke rekening anda setelah 14 hari.

Kebayang?

Percayalah, prakteknya lebih mudah kok.

Siapa yang bisa julalan di Fiverr?

Siapapun bisa jualan di Fiverr.

Fiverr tidak akan bertanya anda lulusan dari mana dan ijazah terakhir anda apa. Hehehe

Yang penting, anda punya skill atau sesuatu yang bisa dijual.



Siapapun, bisa berjualan di Fiverr

Kenapa Fiverr sangat menguntungkan untuk orang indonesia?

Jawabannya:

- 1. Karena perbedaan kurs mata uang.
- 2. Karena perbedaan kurs mata uang.
- Karena perbedaan kurs mata uang.

Hehee becanda ding.

Jawabannya cuma satu, karena perbedaan kurs mata uang saja.

Bagi orang luar, \$10 itu murah. Mungkin hanya seharga satu kali makan siang disana. Tapi kalau di rupiahin jumlahnya lumayan.

Seandainya **anda sehari dapat order \$10** saja. **Dikali 30 hari** kerja = **\$300**. Jika di rupiahkan \$300 x Rp 13.000 = **Rp. 3.600.000**. Lumayan, ya?



'Hah, capek-capek kerja cuma dibayar LIMA DOLLAR???? Ogaaaah!!!'

Apakah pertama kali ketika mengetahui harga pekerjaan di Fiverr mulai dari \$5, anda bereaksi seperti di atas?

Jika ya, tenang, anda tidak sendirian. Saya pun juga begitu awalnya. Hehee

Banyak orang yang tertipu dengan tagline "harga mulai \$5" dari Fiverr. Pikirnya, ngapain capek-capek kerja cuma di bayar \$5.



Banyak orang yang tertipu dengan tagline "harga mulai \$5"

Namun, jika anda teliti lebih dalam lagi, tagline "harga mulai \$5" adalah senjata marketing terhebat yang di miliki Fiverr.

Supuya jualan anda laris, anda butuh traffic. Semakin banyak traffic sama dengan semakin banyak potensial buyer (atau sering disebut dengan istilah 'leads'). Semakin banyak leads, semakin tinggi potensi terjadinya penjualan.

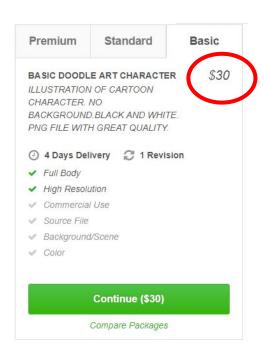
Illustrasi sederhananya sepert ini:

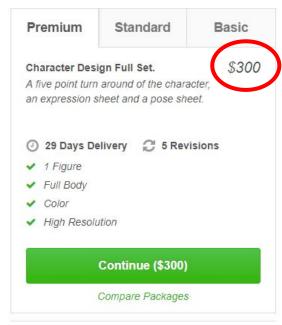


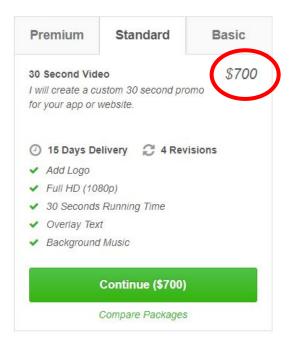
Semakin banyak traffic, semakin besar potensi penjualan

Kini, anda sudah tahu. Jika "Harga mulai \$5" adalah senjata marketing Fiverr untuk mendatangkan potensial buyer.

Boleh-boleh saja kok anda menjual jasa seharga \$30, \$100, \$200 atau \$500. Fiverr tidak melarangnya.





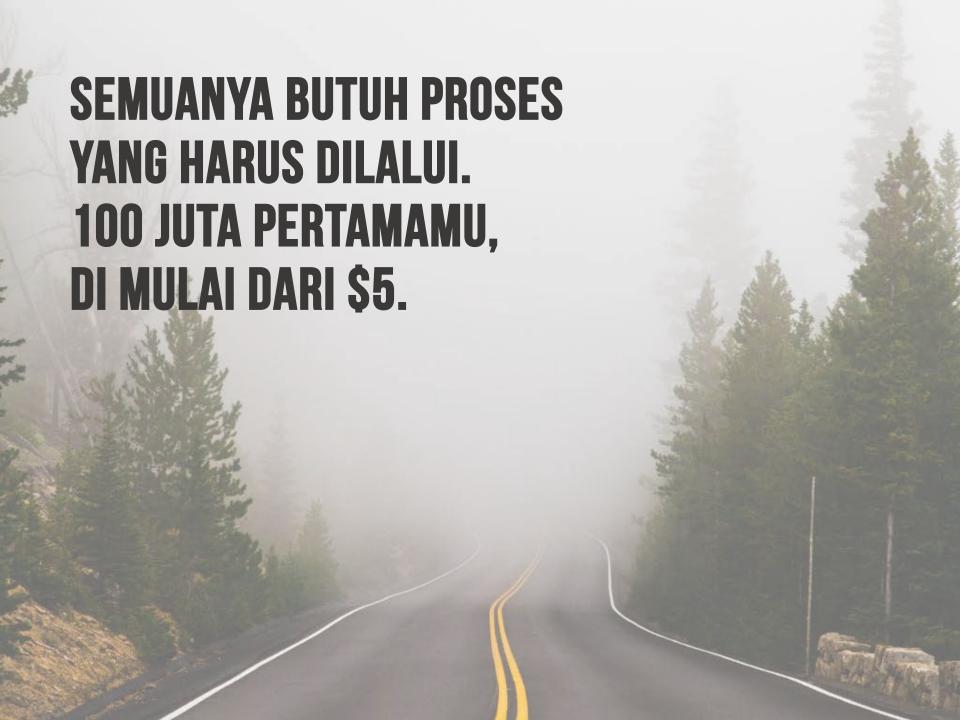


Begini perjalanan saya bermain di Fiverr jika di buat timeline :

- Saya membuat akun Fiverr pada akhir desember 2014.
- Order pertama terjadi pada bulan Januari 2015, selang 2-3 minggu setelah membuat Gig.
- Total penghasilan bersih saya dari Fiverr sampai sekarang adalah sebesar \$15,916.33 . Kalau di konversikan ke rupiah (dengan kurs Rp 13.500), jumlahnya sekitar Rp 210 juta an.

Net Income \$15,916.33

- Order pertama dari Fiverr hanya senilai \$5
- 1-6 bulan pertama di Fiverr penghasilan saya hanya beberapa puluh dollar.
- Baru setelah bulan ke 6 bisa menyentuh/diatas \$100
- 100 juta pertama dari Fiverr tercapai dalam waktu kurang lebih 2 tahun setelah membuat akun Fiverr.
- Saat ini, penghasilan rata-rata perbulan dari Fiverr berkisar antara 9 13 juta rupiah.



Ada banyak sekali tips dan cara untuk menjadi seller sukses di Fiverr. Saya akan berbagi 11 tips sederhana yang bisa anda lakukan untuk memastikan kesuksesan anda. Kesebelas tips ini saya tulis berdasarkan pengalaman saya.



Fokus pada spesifik niche/kategori

Bidikilah target market yang sangat spesifik. Jangan terlalu general.



Rating is the King

Di Fiverr, rating adalah segalanya. Usahakan memiliki rata-rata rating minimal 4,8. Kumpulkan positive review sebanyak-banyaknya. Semakin bagus rating anda, semakin besar peluang Gig anda tampil di urutan paling atas.



Berikan 1000% kepada customer anda

Pada dasarnya, customer / pembeli anda adalah manusia. Mereka akan merasa senang bila di layani dengan baik dan tulus. Begitu mereka suka dengan pelayanan anda, inshallah mereka akan datang kembali. Tidak jarang, mereka juga merekomendasikan jasa anda ke teman-temannya.



Kirim pekerjan before time

Cobalah secara konsisten untuk mengirim pekerjaan lebih cepat dari apa yang anda janjikan. On time itu bagus, before time itu lebih bagus!



Jujur pada diri sendiri dan pembeli

Kejujuran itu penting. Jujurlah kepada setiap pembeli anda mengenai pekerjan, harga, dan lain-lain. Mungkin anda bisa membohongi pembeli anda, tapi kejujuran adalah kunci utama membangun hubungan jangka panjang dengan pembeli.



Pede dengan bahasa inggrismu

Merasa tidak bisa atau belum lancar bahasa inggris? Tenang, ini bukan ujian nasional bahasa inggris. Customer / pembeli anda membayar anda untuk mengerjakan pekerjaannya, bukan untuk mengkoreksi bahasa inggris anda. Heheee. Kuncinya, pede aja!



Jaga hubungan dengan buyer lama anda

Menurut data, mendatangkan pembeli baru itu 6 kali lebih susah daripada menyuruh pembeli lama untuk membeli lagi. Usahakan tetap keep in touch untuk menjaga hubungan dengan buyer lama.

Sesekali anda bisa mengirim pesan kepada buyer lama anda dan tanyakan apakah pekerjaan terakhir yang anda kirimkan sudah beres. Dan tawarkan bantuan jika ia mengalami masalah. Ingat, bisnis yang bagus di bangun dari pembeli lama yang repeat order.



Upgrade skill / ilmu

Earning anda akan sesuai dengan kapasitas ilmu / skill yang anda punya. Untuk memperbesar earning, perbesarlah kapasitas anda dengan cara mengupgrade ilmu & skill anda. Jangan ragu untuk mengambil kursus berbayar. Karena investasi ilmu, akan anda bawa selamanya.



Cepat beradaptasi dengan algoritma baru Fiverr

Hampir tiap bulan Fiverr selalu memperbaharui algoritmanya. Dengan selalu mengupdate algoritmanya, Seller di fiverr menjadi lebih bagus dan berkualitas namun Seller yang tidak adaptif dengan algoritma baru akan tersisih dari pasar.



Bangun brand anda sendiri

Sementara anda menghasilkan uang di Fiverr, jangan lupa untuk juga mebangun brand/studio anda sendiri. Jadikan Fiverr sebagai sarana marketing, karena Anda tidak akan pernah tahu apa yang terjadi dengan akun Fiverr anda dalam beberapa tahun ke depan, betul? atau malah dalam beberapa tahun ke depan model bisnis Fiverr sudah tergantikan dengan model bisnis lain?



Temukan mentor anda

Belajar sendiri memang baik, tapi anda bisa mempercepat prosesnya dengan bantuan mentor yang sudah ahli di bidangnya. Cari dan temukanlah mentor anda.

FIVER ADALAH DAGING SEGAR BERBUNGKUS 5 DOLLAR.



Kini, giliran anda!

Fiverr sudah terbukti merupakan pasar yang sangat gurih. Saya sudah membuktikannya, kini giliran anda.

Percalah **setiap usaha pasti terbayarkan**. Setiap detik waktu anda, setiap uang yang anda keluarkan, setiap jerih payah anda, usaha anda tidak akan pernah siasia.

Selalu lakukan yg terbaik, sehingga kekurangannya akan disempurnakan oleh tuhan. Karna bagi Allah, tidak ada yg mustahil.

Ingat, there is no shortcut to success!

Semoga bermanfaat, ya ^_^

Want More?

Ingin mendapat <u>e-book GRATIS</u> selanjutnya dan <u>ilmu tentang kerja online, freelance dan how to make money online?</u>

Ya, saya mau!

KLIK Join GRATIS disini

100% GRATIS

Don't Forget

Gabung di Group Facebook:

Belajar kerja online dan freelance

Dan

Join Channel Telegram:

Belajar kerja online dan freelance

Terima kasih ^_^