Grupo CASE Consultoria en Arquitectura de Sottware Errigresarial

ANÁLISIS TO-BE MPLA

CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

21-04-2012

ESTADO

NO OFICIAL

VERSION

ION 1.0

CONTENIDO

Contenido

1.	Introduc	ción	4
2.	Clasifica	ción de Servicios	Δ
3.		cnica de Servicios	
		ación de la Ficha Técnica	
	3.2. Ser	vicios de Procesos	5
	3.2.1.	Proceso de registro de entidades frente al MarketPlace	5
	3.2.2.	Procesamiento de Orden de Compra	7
	3.2.3.	Gestión de Orden de Compra	8
	3.2.4.	Proceso de Compra Directa	9
	3.2.5.	Proceso de Calificación de Servicio	10
	3.2.6.	Proceso de Consultar Calificación	11
	3.2.7.	Proceso de Segmentación de Cliente	12
	3.2.8.	Proceso de Creación de Contraoferta	13
4.	Brecha d	le servicios	14



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

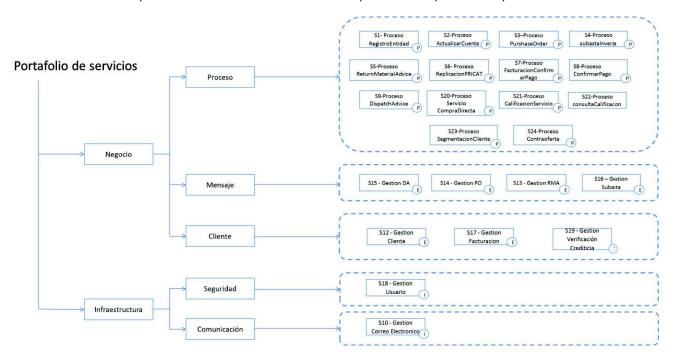
VERSION 1.0

1. Introducción

Este documento presenta una descripción del portafolio de servicios ofrecido por el MarketPlace de los Alpes (MPLA). En el podemos encontrar las especificaciones de cada servicio y las diferentes operaciones que ofrecen.

2. Clasificación de Servicios

En esta sección se muestra el árbol de clasificación de los servicios identificados en el portafolio del MarketPlace de los Alpes. La clasificación se basó en el tipo de conceptos a los que hacen referencia.



3. Ficha Técnica de Servicios

A continuación se hace una descripción del contenido de la ficha técnica.

3.1. Notación de la Ficha Técnica

La notación de la ficha es presentada a continuación

Servicio		
ID	S#	
Nombre Nombre del servicio		
Descripción	Breve descripción del servicio	
Versión	#.#	
Método de descubrimiento	Top-down, bottom-up, in-the-middle, enfoque AE.	



ARQUITECTURA SOLUCIÓN MPLA FECHA DE ACTUALIZACION 02-05-2012 ESTADO OFICIAL VERSION 1.0

Función de Negocio	Indica que funciones de negocio son realizadas a través del este servicio. Para ver las funcionalidades, referirse al nivel 5 del documento de MapaProcesos.xlsx del MarketPlace de los Alpes.		
RNF	Indica que requerimientos no funcionales se cumplen a través de este servicio.		
Implementación	Refiere al nombre del proyecto en el cual se encuentra.		
	Taxonomía		
Tipo	Entidad, Tarea, Proceso, Infraestructura		
Clasificación Negocio – Cliente, Proceso, Mensaje			
	Infraestructura – Comunicación, Seguridad,		
	Almacenamiento		
	Operaciones		
Nombre de la operación			

	Operación
Servicio	S#
Nombre	Nombre de la operación
Fuente	Abstracto, Legado, Externo
Precondiciones	Indica las condiciones que se deben cumplir previo a la ejecución de la operación.
Postcondiciones	Indica que condiciones se deben cumplir al finalizar la ejecución de la operación
Entrada	NA, Parámetros (tipo canónico y básicos)
Salida	NA, Parámetros (tipo canónico y básicos)
	Excepciones
Nombre de la excepción	Descripción de la excepción

3.2. Servicios de Procesos

3.2.1. Proceso de registro de entidades frente al MarketPlace

Servicio	
ID	S1
Nombre	Proceso de registro de entidad frente al MarketPlace.
Descripción	Permite registrar y segmentar una entidad frente al MarketPlace para utilizar sus servicios.
Versión 1.1	



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

Método de descubrimiento	Top-down
Función de	111100
Negocio	
RNF	-
Implementación	Proceso RegistroEntidad
	Taxonomía
Tipo	Proceso
Clasificación	Negocio – Proceso
Operaciones	
Registrar Entidad	

	Operación
Servicio	S1
Nombre	Registrar Entidad
Fuente	Legado
Precondiciones	-
Postcondiciones	Se registró el cliente en el MarketPlace
Entrada	(String) nit
	(String) nombre
	(String) dirección
	(String) teléfono
	(String) email
	(String) tipo
	(String) razonSocial
	(Contacto) contactos
	(Date) fecha
	(Documento) documentos
	(Producto) productos
	(Segmento) segmento
Salida	-
	Excepciones
N/A	-



ARQUITECTURA SOLUCIÓN MPLA FECHA DE ACTUALIZACION 02-05-2012 ESTADO OFICIAL VERSION

3.2.2. Procesamiento de Orden de Compra

	Servicio	
ID	S3	
Nombre	Procesamiento de Orden de Compra	
Descripción	Permite enviar un mensaje de tipo PO al MarketPlace para realizar una orden de compra compuesta de uno o más productos.	
Versión	2.0	
Método de descubrimiento	Top-down	
Función de Negocio	121100	
RNF	-	
Implementación	Proceso PurchaseOrder	
	Taxonomía	
Tipo	Proceso	
Clasificación	Negocio – Proceso	
Operaciones		
Procesar orden de compra		

Operaciones

Operación	
Servicio	S3
Nombre	Procesar orden de compra
Fuente	Legado
Precondiciones	El comercio que envía la orden de compra se encuentra registrado y loggeado en el sistema.
Postcondiciones	Se envió la orden de compra al fabricante ganador de la subasta inversa.
Entrada	(OrdenCompra) ordenPO
Salida	(Boolean) resultado
Excepciones	
N/A	-

1.0



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

3.2.3. Gestión de Orden de Compra

	Servicio	
ID	S14	
Nombre	Servicio de gestión de órdenes de compra.	
Descripción	Permite gestionar mensajes de tipo PO.	
Versión	1.0	
Método de Bottom-up descubrimiento		
Función de Negocio	121131, 121161, 123161	
RNF	-	
Implementación	GestionPO	
	Taxonomía	
Tipo	Proceso	
Clasificación	Negocio – Proceso	
	Operaciones	
Registrar PO Consultar PO Actualizar estado PO Establecer fabricante que atiende Consultar comercio de PO Consultar POs de comercio		

Operación	
Servicio	S14
Nombre	Registrar PO
Fuente	Legado
Precondiciones	El cliente que generó la PO existe en el sistema.
Postcondiciones	Se creó el mensaje de tipo PO en el sistema.
Entrada	(OrdenCompra) ordenPO multiproducto
Salida	(String) numSeguimiento
Excepciones	
N/A	-



FECHA DE ACTUALIZACION

ARQUITECTURA SOLUCIÓN MPLA

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

CODIGO

VERSION 1.0

Operación		
Servicio	S14	
Nombre	Consultar PO	
Fuente	Legado	
Precondiciones	-	
Postcondiciones	Retorna la orden de compra buscada con	
	los productos asociados.	
Entrada	(String) numSeguimiento	
Salida	(OrdenCompra) ordenCompra	
Excepciones		
OrdenCompraNoExiste	Se lanza si la orden de compra buscada no existe en el sistema.	

Operación	
Servicio	S14
Nombre	Consultar POs de comercio
Fuente	Legado
Precondiciones	-
Postcondiciones	Retorna la orden de compra buscada con
	los productos asociados.
Entrada	(String) nitComercio
Salida	(List <purchaseorder>) pos</purchaseorder>
Excepciones	
N/A	

3.2.4. Proceso de Compra Directa

	Servicio
ID	S20
Nombre	Proceso de compra directa.
Descripción	Permite enviar un mensaje de tipo PO al MarketPlace para realizar una orden de compra que no requiere de subasta.
Versión	1.0
Método de descubrimiento	Top-down
Función de Negocio	125000
RNF	-
Implementación	Proceso CompraDirecta



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

Taxonomía	
Tipo	Proceso
Clasificación	Negocio – Proceso
Operaciones	
Proceso orden de compra directa	

Operaciones

Operación	
Servicio	S20
Nombre	Proceso orden de compra directa
Fuente	Legado
Precondiciones	El comercio que envía la orden de compra se encuentra registrado y loggeado en el sistema.
Postcondiciones	Se envió la orden de compra al fabricante seleccionado por el comercio
Entrada	(OrdenCompra) ordenPO
Salida	(Boolean) resultado
Excepciones	
N/A	

3.2.5. Proceso de Calificación de Servicio

Servicio		
ID	S21	
Nombre	Proceso de calificación de servicio	
Descripción	Permite calificar un servicio exitoso por parte del cliente	
Versión	1.0	
Método de	Buton-Up	
descubrimiento		
Función de	211200	
Negocio		
RNF	-	
Implementación	Proceso Calificar Servicio	
	Taxonomía	
Tipo	Proceso	
Clasificación	Negocio – Proceso	
	Operaciones	
Registrar calificación		



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

Operaciones

	Operación
Servicio	S21
Nombre	Registrar Calificación
Fuente	Legado
Precondiciones	El cliente envía calificación de un servicio
Postcondiciones	Se registra la calificación en el MPLA
Entrada	(number) idcalificarservicio
	(number) calificación
Salida	(boolean) True o False
Excepciones	
N/A	-

3.2.6. Proceso de Consultar Calificación

Servicio			
ID	S22		
Nombre	Proceso de consultar calificación		
Descripción	Permite consultar las calificaciones que ha recibido un cliente por los servicios exitosos.		
Versión	1.0		
Método de descubrimiento	Buton-Up		
Función de Negocio	211300		
RNF	-		
Implementación	Proceso Consultar Calificación		
	Taxonomía		
Tipo	Proceso		
Clasificación	Negocio – Proceso		
	Operaciones		
Consultar calificación			

Operación	
Servicio	S22
Nombre	Consultar Calificación



02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION

1.0

CODIGO

Fuente	Legado
ruente	Legado
Precondiciones	El cliente envía el cliente al cual le desea
	consultar las calificaciones.
Postcondiciones	Se consulta las calificaciones y se
	muestran al cliente que consultó
Entrada	(number) idcliente
Salida	(number) Calificación
Excepciones	
N/A	-

3.2.7. Proceso de Segmentación de Cliente

FECHA DE ACTUALIZACION

Servicio		
ID	S23	
Nombre	Proceso de segmentación de cliente.	
Descripción	Permite segmentar una entidad frente al MarketPlace.	
Versión	1.0	
Método de	Top-down	
descubrimiento		
Función de	112000	
Negocio		
RNF	-	
Implementación	Proceso SegmentarClientes	
	Taxonomía	
Tipo	Proceso	
Clasificación	Negocio – Proceso	
	Operaciones	
Segmentar Cliente		
Crear Criterio		

Operación	
Servicio	S23
Nombre	Segmentar Cliente
Fuente	Legado
Precondiciones	El cliente debe existir
Postcondiciones	Se Segmentó el cliente en el MarketPlace



ARQUITECTURA SOLUCIÓN MPLA CODIGO FECHA DE ACTUALIZACION 02-05-2012 ESTADO OFICIAL VERSION 1.0

Entrada	(String) nit	
	(Segmento) segmento	
Salida	(boolean) True o False	
Excepciones		
N/A	-	

Operación					
Servicio	S23				
Nombre	Crear Criterio				
Fuente	Legado				
Precondiciones	-				
Postcondiciones	Se creó criterio de segmentación				
Entrada	(String) segmentos				
	(Criterio) criterio				
Salida	(boolean) True o False				
Excepciones					
N/A	-				

3.2.8. Proceso de Creación de Contraoferta

Servicio					
ID	S24				
Nombre	Proceso de creación de contraoferta.				
Descripción	Permite al comercio realizar una contraoferta para que los fabricantes interesados puedan aceptarla y terminar una transacción con éxito.				
Versión	1.0				
Método de descubrimiento	Buttom-Up				
Función de Negocio	218000				
RNF	-				
Implementación	Proceso de contraoferta.				
Taxonomía					
Tipo	Proceso				
Clasificación	Negocio – Proceso				
Operaciones					
Crear y procesar una contraoferta					



WIFLA

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

CODIGO

Operaciones

Operación						
Servicio	S24					
Nombre	Crear contraoferta					
Fuente	Legado					
Precondiciones	El cliente envía una contraoferta y existe al menos un fabricante que acepta los términos.					
Postcondiciones	Se crea y registra la contraoferta en el MPLA					
Entrada	(number) idcontraoferta					
	(number) idCliente					
	(number) idFabricante					
Salida	(boolean) Enabled o Disabled					
Excepciones						
N/A	-					

4. Brecha de servicios

Se actualizan servicios tales como registro de entidad frente al marketplace y procesamiento de orden de compra y se adicionan procesos tales como calificar servicio y contraoferta entre otros:

Arquitectura Base/Arquitectura objetivo	S1	S2	S 3	S4	S5	S6	S7	S8	S9	S20	S21	S22	S23	S24	Eliminado
S1	SAT1														
S2		K													
S3			SAT2												
S4				K											
S5					K										
S6						K									
S7							K								
S8								K							
S9									K						
Nuevo										SAT3	SAT4	SAT5	SAT6	SAT7	



CODIGO

FECHA DE ACTUALIZACION

02-05-2012

ESTADO

OFICIAL

VERSION 1.0

ID	NOMBRE	DESCRIPCIÓN
SAT1	Modificación proceso de registro de entidad frente al marketplace	Se modifica el proceso de registro de entidad para permitir la segmentación durante la creación de una entidad en el MPLA.
SAT2	Modificación procesamiento orden de compra	Se modifica el proceso de registro de orden de compra para permitir que pueda contemplar varios productos y realizar el manejo de la contraoferta hacia el fabricante.
SAT3	Agregación proceso servicio orden compra directa	Se adiciona el proceso de servicio de orden directa para que el comercio pueda realizar una orden de compra directamente a un fabricante sin tener que pasar por una subasta.
SAT4	Agregación proceso calificar servicio	Se adiciona el proceso para permitir al cliente dar una calificación por el servicio recibido.
SAT5	Agregación proceso consultar calificación	Se adiciona el proceso para ver la reputación de un cliente con el que está interesado en realizar un negocio.
SAT6	Agregación proceso segmento clientes	Se adiciona el proceso para poder segmentar los clientes de manera masiva, ya que al poner la funcionalidad en producción todos los clientes van arrancar sin segmentos.
SAT7	Agregación proceso contraoferta	Se adiciona el proceso para permitir al comercio poder realizar una contraoferta al fabricante para llegar a acuerdos que beneficien a ambas partes.