

기원테크 이메일 보안 솔루션 상용화를 위한 잠재 고객사 리스트에 대한 사업 전략 기획 보고서



- 기원테크 드림버스컴퍼니 -
경상팀/2 조
김민지, 신서영, 임경용, 정주원, 조성원

CONTENTS

1. 개요.....	3
□ 최종 기대 매출 결과	3
□ 잠재 고객사 선정 기업 리스트	3
□ 타겟 선정 기준 및 세부사항	4
□ 각 산업군별 특징 및 세부사항	5
2. 선정 기업 조사	7
2.1 LG 전자, 2.2 GS 칼텍스	7
2.3 SK 에너지, 2.4 SK 지오센트릭, 2.5 한화솔루션	8
2.6 DL 이앤씨(주), 2.7 에코프로	9
2.8 현대코퍼레이션, 2.9 포스코 케미칼	10
2.10 HL 홀딩스(주), 2.11 (주)서연	11
3. 빠른 매출을 위한 기업 접근 방법	12
□ 빠른 매출을 위한 접근 기업 우선순위 선정	12
□ 빠른 매출을 위한 우선순위 선정 항목 및 기타 세부사항	13
4. 타겟 확보에 대한 기업 매출 시나리오 및 타당성 분석	14
4.1 기원테크 잠재 고객사에 대한 장비(클라우드) 기대 매출 시나리오	14
4.2 잠재 고객사 별 기대 매출 시나리오 및 타당성 분석.....	14
4.2.1 LG 전자	14
4.2.2 포스코홀딩스	15
4.2.3 한화	16
4.2.4 SK	17
4.2.5 GS	18
4.2.6 DL(주)	20
4.2.7 에코프로	21
4.2.8 HL 홀딩스(주)	22
4.2.9 (주)서연	24
4.2.10 현대코퍼레이션	25
5. 결론	27

1. 개요

□ 최종 기대 매출 결과

[단위: 명, 원]

기업 접근우선 순위	기업명	전체 종업원 수	장비(클라우드) 기대 매출 총합
1	LG 전자	35,602	1,415,135,000
	포스코홀딩스	40,259	762,190,000
	한화	6,747	586,300,000
2	SK	14,567	832,260,000
	GS	15,351	793,110,000
	(주)DL	10,902	661,640,000
3	에코프로	6,542	556,270,000
	HL 홀딩스(주)	7,246	416,011,000
	(주)서연	1,708	266,530,000
	현대코퍼레이션	3,124	190,330,000
전체 잠재 고객사 장비(클라우드) 기대 매출 총합			6,479,776,000

[표 1. 최종 장비(클라우드) 기대 매출 산정]

이 보고서에서는 국내 민간 기업에 기원테크 이메일 보안 솔루션을 상용화하기 위해 사업 연계와 실행 가능성과 타겟 선정 기준에 따라 잠재 고객사 기업/계열사 11 개를 선정했고, 선정된 기업 중 기업 접근 우선순위 선정을 위해 기업/계열사를 10 개 그룹사로 통합하여 목차 3 에서 기업 접근 방법을 제시했습니다.

이메일 보안 솔루션 도입을 통한 잠재 고객사 선정 기업에 대한 최종 장비(클라우드) 기대 매출은 표 1 과 같습니다.

□ 잠재 고객사 선정 기업 리스트

[단위: 개, 명, 원]

기업명	계열사 수	협력사 수	종업원 수	매출액 (23 년도 기준)
LG 전자	10	3	35,602	84 조 2278 억
GS 칼텍스	69	5	3,140	48 조 6078 억
SK 에너지	201	-	2,427	43 조 4,959 억
SK 지오센트릭	19	213	1,338	13 조 5000 억
한화솔루션	4	-	5,726	13 조 2,887 억
DL 이앤씨	9	947	5,718	7 조 9911 억
EcoPro BM	22	-	1,260	7 조 2500 억
현대코퍼레이션	7	-	278	6 조 5804 억
포스코케미칼	49	19	2,335	3 조 3019 억
HL 홀딩스(주)	48	-	7,246	8447 억
(주)서연	11	-	1,708	221 억

[표 2. 이메일 보안 솔루션 상용화를 위한 잠재 고객사 선정 기업 리스트]

타겟 선정 기업 리스트



[그림 1. 타겟 선정 잠재 고객사 리스트]

□ 타겟 선정 기준 및 세부사항

- 기존 고객사가 아닌 기업
 - 기원테크의 고객사가 아닌 기업을 우선적으로 타겟팅합니다.
 - 이는 새로운 고객 확보와 시장 점유율 확대를 위한 전략적 접근입니다.
- 매출 상위 기업
 - 매출 상위권에 있는 기업들은 일반적으로 보안 솔루션에 대한 투자 여력이 높기 때문에 이러한 기업을 우선적으로 타겟팅합니다.
 - 재무 상태가 양호한 기업들은 보안 인프라 강화에 더 많은 자원을 할당할 가능성이 큽니다.
- 종업원 수가 많은 기업
 - 종업원 수가 많은 기업일수록 내부 네트워크와 시스템의 복잡도가 증가하므로 보안에 대한 요구사항도 높아집니다.
 - 규모가 큰 조직은 더 큰 보안 위협에 노출될 가능성이 크기 때문에 보안 솔루션 도입에 대한 필요성이 높습니다.
- 보안에 관심도가 높은 기업
 - 이미 보안에 대한 관심도가 높고, ISO 27001 또는 ISMS 와 같은 정보보안 관리 시스템 인증을 받은 기업 또는 이를 준비 중인 기업을 타겟으로 선정합니다.
 - 보안 관련 뉴스나 PR 활동을 통해 보안에 대한 관심을 공개적으로 표명한 기업을 우선 고려합니다.

● 산업군 특성 고려사항

- 민감한 데이터를 다루는 산업군은 보안 위협에 특히 취약하므로, 이러한 산업군에 속한 기업을 이메일 보안 솔루션의 주요 타겟으로 선정합니다. 특히, 제조, 무역, 자동차, 정유, 화학 산업은 국가 경제에 중대한 영향을 미치는 분야로, 국가중요시설에 해당하여 높은 수준의 정보 보안을 요구하기 때문에 이러한 산업군들은 이메일 보안 솔루션의 필요성을 인지하고 있을 수 있습니다.
- 이러한 산업군은 법적 및 규제 요구사항이 엄격하고, 데이터 유출 및 사이버 공격으로부터 민감한 정보를 보호해야 하는 필요성이 큼니다. 특히, 공급망 공격과 스피어피싱을 통한 사이버 위협에 노출될 가능성이 높기 때문에 이메일 보안 솔루션 도입은 필수적입니다.
- 따라서 이러한 산업군들은 내부 정보 유출 방지 및 외부 공격에 대한 대책으로 이메일 보안 솔루션을 적극적으로 도입할 필요가 있으며, 이는 이메일 보안 솔루션 상용화의 타겟 선정의 핵심 이유가 됩니다.

□ 각 산업군별 특징 및 세부사항

구분	내용
제조	<p>□ 제조 산업군은 설계도, 생산 공정, 기술적 노하우 등 기밀 정보를 다루기에, 이메일 보안은 정보 유출 방지를 위해 필수이며, 복잡한 공급망을 통해서 공급업체와 협업이 이루어지며, 이 과정에서 이메일을 통해 거래 정보나 계약 내용을 송/수신하기 때문에 이메일 솔루션은 아주 중요함</p> <p>□ 보안 사고 발생 시, 발생하는 비용이 크기 때문에 제조업체는 이메일 보안 중요성이 커지면서 장기적인 보안 투자로 인해 얻는 비용 절감 효과를 인식 중임</p>
무역	<p>□ 무역 산업군은 거래 협상, 주문 처리, 정보 공유, 문서 전송 등 해외 파트너와의 다양한 업무를 시간과 장소의 제약 없이 업무를 처리할 수 있어야 함</p> <p>□ 무역 산업 내, 기업들은 민감한 비즈니스 정보의 외부 유출을 방지하고, 효율적인 비즈니스 운영을 지속하기 위해서 이메일 보안을 강화하는 것은 필수임</p>
자동차	<p>□ 주요 타겟은 OEM(Original Equipment Manufacturer) 기업과 자동차 부품 공급 업체로, 이와 같은 기업들은 대규모 데이터 통신과 클라우드 시스템을 활용하면서 다양한 외부 파트너 및 내부 팀과 이메일을 통해 소통함</p> <p>□ 현재 커넥티드카와 자율주행 기술의 발전으로 인해 자동차 제조사들은 사이버 공격에 더욱 취약해지고, 이러한 환경에서 차량의 데이터 시스템 보안, 네트워크 보안, IoT 보안 뿐만 아니라 이메일 보안 솔루션에 대한 수요 또한 높아짐</p> <p>□ 자동차 산업의 주요 기업들은 이메일 보안을 강화함으로써 내부 정보 유출을 방지하고, 공급망 전반의 사이버 보안 위협에 대비하는 것이 필수적임</p>
정유	<p>□ 정유 산업은 대규모 공정과 설비를 핵심으로 품으로 OT 시스템은 정제 공정, 생산 설비, 원유 수송 등을 제어하며, 이러한 시스템들이 사이버 공격에 노출될 경우 심각한 물리적 피해를 초래하므로 산업 제어 시스템이나 SCADA 시스템의 보안이 중요한 이슈로 부각됨</p> <p>□ 미국의 경우 정유 관련 기업들은 NERC CIP(North American Electric Reliability Corporation Critical Infrastructure Protection)와 같은 규제에 따라 중요 인프라 보호를 강화해야 하며, 산업별 보안 가이드라인을 준수하지 않으면 높은 법적 책임과 벌금을 감수하는 추세임</p>

화학	<p>□ 화학 산업은 민감한 정보와 해외 파트너와의 협력 때문에 사이버 공격에 취약하며, 스피어피싱과 공급망 공격 위험이 높고, 국제 규제(GDPR, CCPA 등) 준수를 위해 이메일 보안이 필수적임</p> <p>□ 디지털 전환으로 클라우드 사용이 늘어나면서, 데이터 유출 방지와 정보보호 강화를 위한 이메일 보안의 필요성이 더욱 커지고 있습니다.</p>
----	--

2. 선정 기업 조사

기원테크 이메일 보안 솔루션 상용화를 위한 잠재 고객사 타겟 선정 기준에 따른 잠재 고객사 기업/계열사는 아래 2.1~2.11 과 같습니다. 선정된 기업을 파악하기 위해 매출액, 기업 규모, 사용 중인 ICT 솔루션, 보안사고 사례, 보안인증 획득 여부를 조사했습니다.

2.1 LG 전자

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	84 조 2,278 억 원	83 조 4,673 억 원	73 조 9,080 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	10 개	3 개 (조사된 것만)	35,602 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) LG 전자 영업본부, ' 아이모션 ' 메일 시스템 사용 2) '모바일오피스(MDM)' 보안 애플리케이션 전직원 설치 (이메일, 전자결제 등 내부정보 유출 통제) 3) 주요 파트너사(Palo Alto Networks , McAfee) 네트워크 및 엔드포인트 보안 강화		
보안사고 사례	1) LG 전자 해킹 - 임직원 이메일 일부 유출 (2022.03) (해킹)		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	ISO 27001, ISO 27018, ISO 29100, ISO 27701		ISMS, TISAX
참고자료	- 파일명: (참고자료)4주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 제조 시트 {B:17}		

2.2 GS 칼텍스

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	48 조 6,078 억 원	58 조 5,320 억 원	34 조 5,380 억 원
기업 규모	계열사 수	자회사 수	종업원 수
	69 개	5 개	3,140
사용 중인 ICT 솔루션	1) 아크로니스 사이버 프로텍트 클라우드		
보안사고 사례	2008 년 9 월 5 일 회원 1151 만 7125 명의 개인정보 유출 사례		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	없음		ISMS-P
참고자료	- 파일명: (참고자료)4주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 정유 시트 {C:6}		

2.3 SK 에너지

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	43 조 4,959 억 원	50 조 1,930 억 원	26 조 4,910 억 원
기업 규모	계열사 수	자회사 수	종업원 수
	201 개	정보 없음	4,316 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) 정보보안 프로그램에 대해 발표된 정보는 없지만 정기적인 정보보안 수준 점검 2) ‘고객정보보호센터’를 오픈하여 개인정보관리		
보안사고 사례	없음		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	ISO-IEC 27001, ISO-IEC 27701		ISMS-P
참고자료	- 파일명: (참고자료)4주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 정유 시트 {C:7}		

2.4 SK 지오센트릭

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	약 13.5 조 원	11 조 7 천억 원	11 조 9681 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	19 개	213 개	1,338 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) 텐센트 클라우드 솔루션 방대한 데이터 기반의 검증된 품질과 안정성을 보장 (중국 국민 메신저인 Wechat 을 벤치마킹)		
보안사고 사례	1)SK 지오센트릭에 대해서는 사고가 발생하지 않았으나 SK 지오센트릭보다 매출이 높은 LG 화학이 이메일 해킹으로 240 억 손해 (LG 화학 이메일 해킹)		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	ISO/IEC 27001, IEC 27701		없음
참고자료	- 파일명: (참고자료)4주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 화학 시트 매출액 {B:3} , ICT 솔루션 {B:32}, 보안사고 {B:81}, 보안인증 {I:13}		

2.5 한화솔루션

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	13 조 2,887 억 원	13 조 1,308 억 원	10 조 2,171 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	4 개	정보 없음	5,726 명

사용 중인 ICT 솔루션	1) 한화 솔루션 디지털 전환 - 마이크로소프트 '애저' 클라우드 기반으로 전환 - 클라우드 기반 솔루션 - '세일즈포스' 도입	
보안사고 사례	1)큐셀 부문 중국법인, 내부 자료 유출 (2023.09) (해킹) 2)큐셀 부문 유럽법인, 랜섬웨어 공격으로 대량의 정보 유출 (2023.07) (해킹) 3)한화 첨단소재 - 한화 아즈텔, 랜섬웨어 공격으로 1 테라바이트(TB) 규모의 내부자료 유출 (2024.05) (해킹)	
보안인증 획득	국제 인증	국내 인증
	ISO27001	ISMS
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 제조 시트 {B:67}	

2.6 DL 이앤씨(주)

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	7 조 9,911 억 원	7 조 4,968 억 원	7 조 6,317 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	9 개	947 개	5,718 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) (주)와이즈허브시스템즈 - 그라디우스 DLP 2) 펜타시큐리티 - 디아모 DB 3) 안랩 - TrusGuard : 전국 100 여개 건설사무소 네트워크 환경 분석 및 vpn 구축		
보안사고 사례	없음		
보안인증 획득	국제 인증	국내 인증	
	ISO 27001, ISO 27701	없음	
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 무역(DL 그룹) 시트 {C:8}		

2.7 에코프로

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	약 7.25 조 원	5 조 7142 억 원	1 조 4428 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	22 개	정보 없음	1,260 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) 삼성 SDS 의 클라우드 컨설팅 기술 검증을 통해 퍼블릭 클라우드 전환 안정성과 효율성을 확보 (Paas 사업으로 역량 강화)		

보안사고 사례	1)이동채 전 에코프로그룹 회장의 주식 25 억원어치가 무단으로 매도되는 사건이 발생 (에코프로 전회장 해킹)	
보안인증 획득	국제 인증	국내 인증
	없음	없음
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 화학 시트 { F:22}, { I:22}	

2.8 현대코퍼레이션

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	6 조 5,804 억 원	6 조 1,270 억 원	3 조 7,825 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	7 개	정보 없음	278 명
사용 중인 ICT 솔루션	정보 없음		
보안사고 사례	없음		
보안인증 획득	국제 인증	국내 인증	
	없음	없음	
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 무역(현대코퍼레이션) 시트 {C:5}		

2.9 포스코 케미칼

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	3 조 3019 억 원	3 조 3012 억 원	2 조 3049 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	49 개	19 개	2,335 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) 포스코 DX 의 솔루션 사용		
보안사고 사례	1) 中 해커, LG 전자 · 삼성전기 · 포스코 등 161 명 개인정보도 유포(깃허브에 개인정보 유포)		
보안인증 획득	국제 인증	국내 인증	
	ISO27001	없음	
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치 : 화학 시트 {B:32} , 보안인증 { I:23 }		

2.10 HL 홀딩스(주)

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	8447 억 원	8923 억 원	7104 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	48 개	정보 없음	7,246 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) 물류/모빌리티 서비스 중심으로 자동화된 물류 관리를 포함한 다양한 클라우드 기반 IT 시스템 사용(HNIX). 2) AWS 기반의 IoT 솔루션 사용 차량 데이터를 실시간으로 수집/분석하여 차량 부품의 이상 여부를 사전 감지 후, 유지보수에 대한 효율성을 극대화(Amazon Web Services, Inc.).		
보안사고 사례	없음 1) 정보보호 및 사이버보안 위반 발생 건수(0 건) 2) 고객 개인정보보호 관련 위반 사건 발생 건수(0 건) 3) 데이터 유출, 도난, 유실 사고로 피해를 입은 고객의 수(0 건) 4) 정보보호 관련 법규 위반으로 인한 벌금/과태료 등 금전적 손실(0 건) 5) 정보보안 교육(23 년 기준 / 11 시간)		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	ISO27001, ISO/21434		없음
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 자동차(현대자동차) 시트 {B:129}		

2.11 ㈜서연

구분	내용		
매출액	2023	2022	2021
	221 억 원	207 억 원	156 억 원
기업 규모	계열사 수	협력사 수	종업원 수
	11 개	정보 없음	1,708 명
사용 중인 ICT 솔루션	1) SK C&C SK C&C 의 ‘클라우드 제트 엣지(Cloud Z Edge)’ 를 도입해 클라우드 기반의 ICT 솔루션을 활용, 이 솔루션은 데스크톱 가상화(VDI), 문서 암호화 및 접근 제어 등 보안 기능을 제공하며 특히 IT 설비 비용 절감과 효율적인 클라우드 컴퓨팅을 지원(데이터넷)		
보안사고 사례	1) 스페이스 베이스 해킹그룹에 의해 데이터 탈취 사건이 발생하였으며, 이로 인해 보안 강화의 필요성이 대두됨(보안뉴스)		
보안인증 획득	국제 인증		국내 인증
	ISO27001		없음
참고자료	- 파일명: (참고자료)4 주차_최종업무보고_드림버스컴퍼니_경상팀_2 조(조성원).xlsx - 위치: 자동차(현대자동차) 시트 {B:134}		

3. 빠른 매출을 위한 기업 접근 방법

□ 빠른 매출을 위한 접근 기업 우선순위 선정

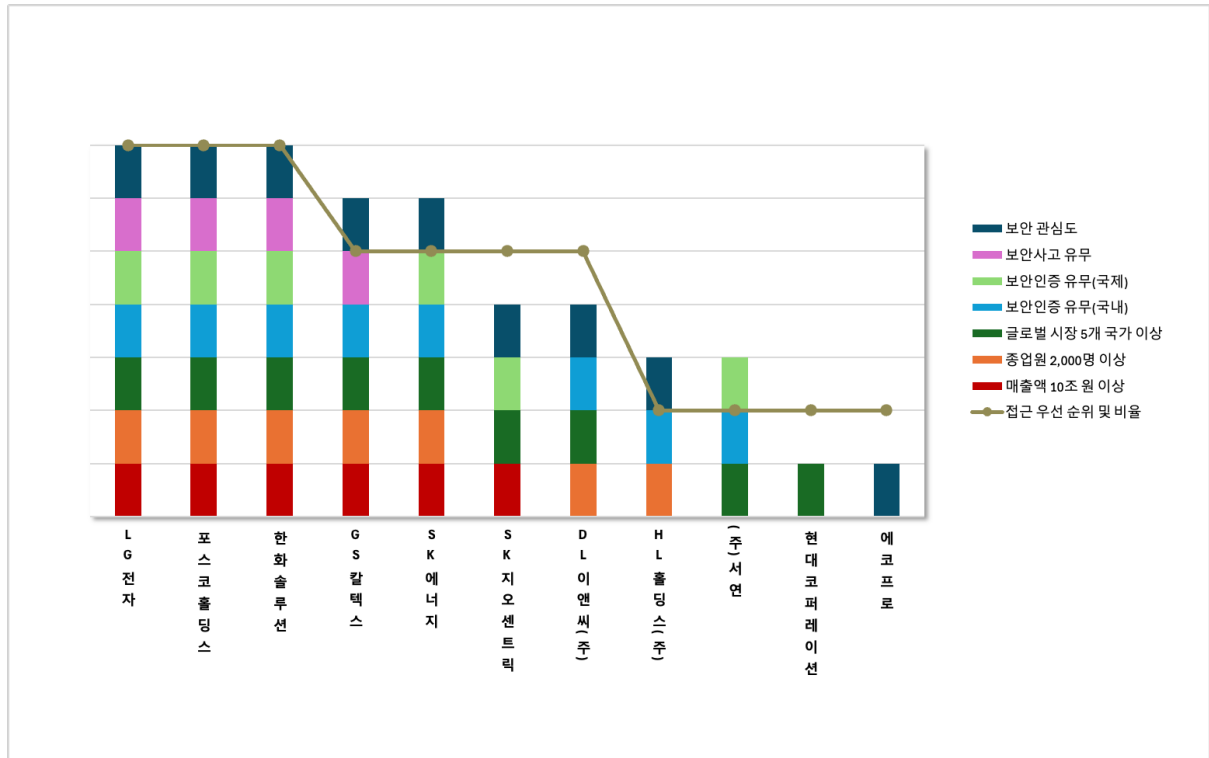
각 잠재 고객사 기업에게 이메일 보안 솔루션 상용을 통한 빠른 매출 효과를 내기 위해서 매출액 10조원 이상, 종업원 2,000명 이상, 글로벌 시장 5개 국가 이상 진출, 국제 및 국내 보안인증 유무, 보안 사고 유무, 보안 관심도 항목을 제시했습니다. 기준으로 각 잠재 고객사 기업별 총 점수를 매기고, 접근 우선순위 1~3위를 세우기 위해 3:3:4 비율로 선정했습니다.

접근 우선 순위	기준	시장 규모			보안				총합
	기업명	매출액 10 조 원 이상	종업원 2,000 명 이상	글로벌 시장 5 개 국가 이상 진출	보안인증 유무		보안 사고 유무	보안 관심도	
					국내	국제			
1	LG 전자	O	O	O	O	O	O	O	7
	포스코홀딩스	O	O	O	O	O	O	O	7
	한화솔루션	O	O	O	O	O	O	O	7
2	GS 칼텍스	O	O	O	O	X	O	O	6
	SK 에너지	O	O	O	O	O	X	O	6
	SK 지오센트릭	O	X	O	X	O	X	O	4
	DL 이앤씨(주)	X	O	O	O	X	X	O	4
3	HL 홀딩스(주)	X	O	X	O	X	X	O	3
	(주)서연	X	X	O	O	X	O	X	3
	현대코퍼레이션	X	X	O	X	X	X	X	1
	에코프로	X	X	X	X	X	O	O	1

[표 2. 빠른 매출 효과를 위한 순위 산정표]

또한, 표 2에서 정한 각 항목들을 기준으로 각 기업 및 계열사 별 총합 점수를 구한 이후, 접근 우선순위 1~3위를 세우기 위해 그림 2와 같이 1위부터 3위까지 각각 총합을 기준으로 7점부터 1점까지 3:4:4 비율로 선정했습니다.

총합 점수가 동점일 경우 그룹사의 총 매출액이 높은 기업을 우선 순위로 합니다.



[그림 2. 빠른 매출 효과를 위한 선정 기업 및 3 개 순위 선정을 통한 시각화]

□ 빠른 매출을 위한 우선순위 선정 항목 및 기타 세부사항

기준	구분	내용
시장 규모	매출액 10 조 원 이상	□ 일정 매출 이상의 기업은 보안 솔루션 구매 여력이 증가함
	종업원 2,000 명 이상	□ 종업원 수가 많을 수록 이메일 사용량이 증가하고, 보안 위협에 노출될 가능성이 높아짐
	글로벌 시장 5 개국 이상 진출	□ 이메일은 시공간 제약 없이 글로벌 시장과 소통 가능한 중요 수단으로 진출 국가가 많을 수록 이메일 사용량이 증가하고, 보안의 중요성이 높아짐 □ 글로벌 시장 진출 조사에서는 LG 전자는 50 개, 현대코퍼레이션은 27 개, SK 지오센트릭과 한화솔루션 11 개, GS 칼텍스와 (주)서연 10 개, DL 이앤씨(주) 8~10 개, SK 에너지 5 개, HL 홀딩스(주) 4 개, 포스코케미칼 3 개, EcoPro BM 2 개로 나타남
보안	보안인증(국제/국내)	□ ISMS 및 ISO27001 등 국내/외 보안인증 획득 여부 □ 보안 인증을 보유한 기업은 보안에 대한 의식이 높음
	보안사고 유무	□ 보안사고가 발생했던 기업들은 이메일 보안 강화의 필요성을 느낄 가능성이 높아짐
	보안 관심도	□ 모의해킹 실시, 보안 교육 의무, 보안 관련 기업 PR □ 보안훈련이 있는 기업은 보안 의식이 높기 때문에 이메일 보안 솔루션 도입에 긍정적인 가능성이 높음

4. 타겟 확보에 대한 기업 매출 시나리오 및 타당성 분석

4.1 기원테크 잠재 고객사에 대한 장비(클라우드) 기대 매출 시나리오

[단위: 명, 원]

기업 접근우선 순위	기업명	전체 종업원 수	장비(클라우드) 기대 매출 총합
1	LG 전자	35,602	1,415,135,000
	포스코홀딩스	40,259	762,190,000
	한화	6,747	586,300,000
2	SK	14,567	832,260,000
	GS	15,351	793,110,000
	(주)DL	10,902	661,640,000
3	에코프로	6,542	556,270,000
	HL 홀딩스(주)	7,246	416,011,000
	(주)서연	1,708	266,530,000
	현대코퍼레이션	3,124	190,330,000
전체 잠재 고객사 장비(클라우드) 기대 매출 총합			6,479,776,000

[표 1. 최종 장비(클라우드) 기대 매출 산정]

* 개별 기업 단위에서 그룹사 및 계열사 전체 단위로 통합하여 기대 매출 시나리오 작성 및 분석을 수행했습니다.

(ex. SK 에너지, SK 지오센트릭 -> SK 그룹 단위로 통합, GS 칼텍스 -> GS 그룹 단위로 통합)

4.2 잠재 고객사 별 기대 매출 시나리오 및 타당성 분석

4.2.1 LG 전자

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	적용 솔루션	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	(주)LG	179	EG 121	58,630,000
전자	LG 전자(주)	85,550	EG 129	207,350,000
	LG 디스플레이(주)	27,339	EG 128	187,330,000
	LG 이노텍(주)	14,049	EG 127	173,030,000
	(주)하이프라자	3,424	EG 125	131,560,000
	하이엠솔루션(주)	1,259	EG 123	90,090,000
서비스	(주)하이텔서비스	1,067	EG 123	90,090,000
	하이케어솔루션(주)	426	EG 122	81,510,000
	(주)하누리	368	EG 122	81,510,000
제조	LG 마그나이파워트레인(주)	1,149	EG 123	90,090,000
	에이스냉동공조(주)	79	-	395,000
	(주)로보스타	182	EG 122	81,510,000
	(주)엠씨넥스	444	EG 122	81,510,000
	(주)블루콤	38	-	190,000
	(주)대성파인텍	124	EG 121	58,630,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				1,415,135,000

② 매출을 위한 타당성 분석

LG 전자는 국내 제조업 매출 4 위 기업으로 ISO 27001, ISO 27018, ISO 29100, ISO 27701, ISMS, TISAX 정보보안 인증을 획득하였고, 다양한 보안기술 기업들(Palo Alto Networks, McAfee, A3SECURITY)과 협업을 통해 내부 정보를 보호합니다. 그리고 기업 내부에서 상시 보안취약점 분석 센터 운영(자체

체크리스트 기반으로 시스템, 애플리케이션, 제품에 대해 모의해킹을 실시하여 취약점과 개선점 파악), 그룹사 모의 해킹 대회 개최를 통해 사이버보안 역량을 강화하고자 하는 기업의 의지를 확인할 수 있습니다.

2017년 기준 LG 전자의 영업본부에서 아이모션-메일시스템을 사용 중이라 확인되나, 선제대응이 가능하고 이메일 보안 관련 상위기술을 제공하는 기원테크의 EG-Platform을 도입한다면 기업 맞춤형보안 환경이 구축되므로 고객사가 될 가능성이 있다고 판단했습니다. 또한 LG 그룹 계열사인 LG 화학이 기원테크 EG-Platform을 사용 중이므로, LG 전자, 자회사 그리고 협력사까지의 연계효과를 기대할 수 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석 ‘정보 보안’에 대해 수 차례 언급하며 다양한 ict 솔루션 도입으로 정보 보안 역량을 강화 중이나, 이메일 보안 솔루션 사용에 대해 확인 못 함</p> <p>□ 목표 설정 EG-Platform 도입으로 기업 맞춤형 보안 환경을 구축</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예산 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, 122, 123, 125, 127, 128, 129</p> <p>□ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 1,415,135,000</p>
접근 방법	<p>□ 1) 기존 고객사를 통한 접근</p> <ul style="list-style-type: none"> - 기원테크의 기존 고객사인 LG 화학을 통해 그룹 내 연계 효과 기대 <p>2) 국제표준 강조</p> <ul style="list-style-type: none"> - LG 전자는 50 개 국가에 약 130 여 개의 현지 법인을 운영 중인 글로벌 기업으로, 기원테크의 국제표준 기술력 강조 - 기원테크의 글로벌 동시 다수 MOU 및 공급 계약 경험 강조

4.2.2 포스코홀딩스

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	포스코 홀딩스	17,042	EG 128	187,330,000
철강	포스코	16,119	EG 128	187,330,000
화학	포스코케미칼	3,538	EG 125	131,560,000
제조	포스코 MC 머티리얼즈	181	EG 121	58,630,000
IT	포스코 DX	2,262	EG 124	107,250,000
건설	포스코와이드	1117	EG 123	90,090,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				762,190,000

② 매출을 위한 타당성 분석

포스코 및 그 계열사의 보안을 책임지는 POSCO DX는 현재 스마트 공장 환경의 보안을 중점적으로 다루고 있으며, AhnLab 및 Cisco와 협력하여 산업 제어 시스템을 보호하는 PoShield(스마트 공장 보안

솔루션)가 있습니다. 이러한 솔루션으로 주로 제철소, 발전소, 화학 시설 등 대규모 인프라를 보호하는데 초점을 맞추고 있습니다. 그러나 POSCO DX 또는 POSCO 내에서 이메일 보안 솔루션에 대한 구체적인 언급은 없고 그들의 보안 활동은 주로 산업 및 운영 기술(OT) 영역에 집중되어 있으며, 반면에 이메일과 같은 일반적인 IT 보안은 상대적으로 다루지 않고 있는 것으로 보입니다. 따라서, POSCO의 기존 시스템이 이메일 보안을 충분히 커버하지 못한다면, 기원테크의 이메일 보안 솔루션을 POSCO DX의 보안 시스템에 도입하는 것을 검토해 볼 가치가 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<input type="checkbox"/> 시장 분석 이미 포스코 DX 라는 곳에서 보안을 담당하고 있음 그러나 주로 산업 및 운영기술(OT)에 집중 <input type="checkbox"/> 목표 설정 EG-Platform 을 통해 정보보안 수준을 강화하여 최첨단 보안까지 도입하여 기술보안의 안전성 향상
제품 및 서비스 정의	<input type="checkbox"/> 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응
예산 단가 및 매출 계산	<input type="checkbox"/> 계약 모델명: EG 121, 123, 124, 125, 128 <input type="checkbox"/> 예산 단가: 예상 최대 매출 약 762,190,000 원
접근 방법	<input type="checkbox"/> 기존 시스템이 이메일 보안에 충분한가? 로부터 기원테크 이메일 보안솔루션이 POSCO DX 의 보안시스템에 도입하는 것을 검토

4.2.3 한화

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수)	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	(주)한화	4,712	EG 126	160,160,000
석유화학	한화솔루션(주)	5,726	EG 126	160,160,000
플라스틱 제조	한화첨단소재(주)	638	EG 123	90,090,000
제조	한화이센셜(주)	184	EG 121	58,630,000
	한화 NxMD(주)	85	EG 121	58,630,000
기타	(주)한화저축은행	114	EG 121	58,630,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				586,300,000

② 매출을 위한 타당성 분석

한화솔루션은 석유화학, 신재생에너지, 플라스틱 제조 사업을 영위하는 기업으로, ISO27001, ISMS 정보보안 인증을 획득했습니다. 제조업의 디지털 전환이라는 세계적 흐름에 따라, 한화솔루션 석유화학 부문은 마이크로소프트 클라우드 기반으로 모든 업무 시스템을 전환하고 클라우드 기반 솔루션 세일즈포스를 도입했습니다.

그리고 통합 보안 관제 센터 운영, ‘정보보호 수준 성숙도’ 측정 모델 개발하여 매년 평가, 인프라 취약점 진단(매년 2회 보안 검증 활동), 임직원 대상 해킹메일 및 모의침투 시나리오 대응 훈련과 같이 보안활동에 대한 기업의 의지를 확인할 수 있었습니다. 그러나 이메일 보안 관련 솔루션 사용 정보를 찾을 수 없었습니다. 기원테크 EG-Platform 을 도입한다면, 기업 맞춤형 보안 환경 구축과 더불어 한화솔루션의 계열사, 자회사들까지의 연계효과를 기대할 수 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석 디지털 전환을 통해 정보 보호에 대해 강조하나, 이메일 보안 솔루션 사용에 대해 확인 못 함</p> <p>□ 목표 설정 EG-Platform 도입으로 기업 맞춤형 보안 환경을 구축</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, 123, 126</p> <p>□ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 586,300,000</p>
접근 방법	<p>□ 국제표준 기술력 강조</p> <ul style="list-style-type: none"> - 한화솔루션은 약 14 여 개의 국가에 현지 사무소나 네트워크를 형성 중이므로, 기원테크의 국제표준 기술력 강조 - 기원테크의 글로벌 동시 다수 MOU 및 공급 계약 경험 강조

4.2.4 SK

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	SK	4,316	EG126	160,160,000
화학	SK 이노베이션	1,611	EG123	90,090,000
	SK 지오센트릭	1,338	EG123	90,090,000
에너지	SK 온	3,513	EG125	131,560,000
석유화학	SK 인천석유화학	618	EG123	90,090,000
모빌리티	SK 엔무브	369	EG122	81,510,000
석유	SK 에너지	2,427	EG124	107,250,000
기술개발	SK 이이테크놀로지	375	EG122	81,510,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				832,260,000

② 매출을 위한 타당성 분석

SK는 다양한 계열사와 대규모 매출을 기록한 대규모 기업으로, 정보보안에 대한 투자가 충분합니다.(SK 에너지 43 조, SK 지오센트릭 13 조 이상 매출- 2023) 뿐만아니라, 첨단 보안 솔루션과 국제 표준 준수에 대한 요구가 증가하고 있어, 정보 보안 예산을 확대하고 있습니다. 각 계열사의 정보 보안 현황을 공시하고 있으며, 2025 년까지 정보보안 및 개인정보보호 관리지표를 90% 달성하고, 보안 교육 이수율 100%를 목표로 삼고 있습니다. 특히, SK는 정보 보안 인증(ISO/IEC 27001)과 개인정보 보호 인증(ISO/IEC 27701)을 취득하였으며, 보안 인증 및 개인정보 교육의 중요성이 강조되면서 관리 지표가 지속적으로 상승하고 있습니다.

이러한 점을 고려할 때, 국내 이메일 정보보안 표준을 보유한 기원테크의 보안 시스템을 도입할 가능성이 높아 보입니다. 이는 기원테크가 SK를 미래의 고객 기업으로서 매력적인 파트너로 평가할 수 있는 근거가 됩니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석 기원테크는 대규모 거래 및 정보 흐름이 많은 SK 에너지와 SK 지오센트릭과 같은 기업에서 이메일을 포함한 내부 통신 보안의 필요성을 인식하고 있습니다. 기업들의 신기술 개발 과정에서 기밀 정보 보호가 중요한 핵심 요소임을 확인하고 있습니다. 두 회사 모두 산업 특성상 민감한 정보를 다루고 있어, 보안 사고가 기업의 신뢰도와 직접적으로 연결될 수 있으며, 이에 따라 기원테크의 보안 솔루션이 중요한 가치를 발휘할 수 있는 시장입니다.</p> <p>□ 목표 설정 - SK 지오센트릭은 친환경 기술 개발에 초점을 맞춘 기업으로, 기원테크는 이 회사에 산업 기밀 보호를 위한 보안 솔루션을 도입하는 것이 목표입니다. - 기술 데이터 보호 요구 사항에 맞춘 맞춤형 솔루션을 제공함으로써, 지속 가능한 경영을 위한 보안 인프라를 구축할 계획입니다. - SK 에너지와 SK 지오센트릭 양사 모두에서 통합 보안 시스템을 구축하여, 기밀 정보 유출 방지와 효율적인 보안 운영을 가능하게 하는 것이 기원테크의 중장기 목표입니다.</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 122, EG 123, EG 124, EG 125, EG 126 □ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 832,260,000 원</p>
접근 방법	<p>□ 기업 특성 고려</p> <ul style="list-style-type: none"> - 친환경 화학 및 플라스틱 관련 기술을 연구하고 개발하는 회사인 SK 지오센트릭과 정유 관련 기업인 SK 에너지의 특성을 고려하였을 때 신기술 및 제품 개발 과정에서 기밀성, 대량의 데이터 거래가 중요. 이러한 기업의 정보 자산을 안전하게 보호할 수 있음을 어필할 것

4.2.5 GS

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	GS	80	-	400,000
에너지 및 화학	GS 칼텍스	3,140	EG 125	131,560,000
	GS 에코메탈	101	-	505,000
	GS 에너지	200	EG121	58,630,000
	GS 엠비즈	216	EG 121	58,630,000
	GS 파워	327	EG122	81,510,000
건설	GS 건설	5,241	EG126	160,160,000

유통 및 서비스	GS 리테일	5,263	EG126	160,160,000
	GS 엠비즈	216	EG121	58,630,000
기술 및 제조	이노폴리텍	130	-	650,000
	GS EPS	258	EG121	58,630,000
무역	상지해운	118	-	590,000
통신 및 IT	GS 네오텍	242	EG122	81,510,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				793,110,000

② 매출을 위한 타당성 분석

기원테크는 다양한 제조 및 도매 기업들과 협력하고 있으며, GS 칼텍스도 석유화학 분야에서 중요한 역할을 하기 때문에 ICT 솔루션 및 보안 시스템 도입이 매력적인 선택지가 될 것입니다.

또한, 기원테크는 한국전력연구원 등 연구기관과 협력하며 기술적 신뢰성을 인정받고 있어, 보안 솔루션을 선택할 때 신뢰성과 기술력을 중시하는 GS 칼텍스에 매력적인 파트너가 될 수 있습니다. GS 칼텍스는 이미 아크로니스 사이버 프로텍트 클라우드를 도입한 바 있으며, 과거 개인정보 유출 사고로 인해 보안 강화를 필요로 하고 있습니다.

이 기업은 보안 인증(ISMS-P)을 획득해 정보보안의 중요성을 강조하고 있으며, 추가적인 보안 솔루션 도입 가능성이 큼니다. 이러한 특징들은 기원테크가 GS 칼텍스 및 관련 기업들에 이메일 보안 솔루션을 제공함으로써 약 7억 9천만 원의 매출 효과를 기대할 수 있음을 기대합니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석 GS 칼텍스는 석유, 에너지, 화학과 같은 핵심 산업에 종사하는 만큼, 정보 보안의 중요성 또한 크게 부각됩니다. 정유 산업 특성상 글로벌 거래 및 공급망 관리를 위한 다양한 데이터와 고객 정보가 사용되며, 이로 인해 고급 보안 솔루션에 대한 수요가 높아지고 있습니다.</p> <p>□ 목표 설정 GS 칼텍스의 특화된 비즈니스 운영 방식을 고려하여, GS 칼텍스에 맞는 보안 솔루션을 제공하는 것이 중요합니다. 정유사 특성상 대규모 거래, 물류 및 생산 관리에서 발생할 수 있는 보안 위험을 완화할 수 있도록 기원테크의 이메일 보안 솔루션을 최적화하여 제공하도록 합니다.</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, EG 122, EG 125, EG 126 □ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 793,110,000 원</p>
접근 방법	<p>□ 연구 및 공공기관, 대기업과의 협력 경험 강조</p> <ul style="list-style-type: none"> - GS 칼텍스는 기술력과 신뢰성이 기반인 정유 기업. HD 현대오일뱅크, HD 현대중공업과 같이 이미 협력 중인 기업들과의 협력 경험을 제시하면 효과적

4.2.6 DL(주)

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	DL(주)	23	-	115,000
무역	(주)대림	511	EG 122	81,510,000
			EG 123	90,090,000
건설	DL 이앤씨(주)	5,718	EG 126	160,160,000
	DL 건설(주)	1,881	EG 123	90,090,000
			EG 124	107,250,000
석유화학	DL 에프엔씨(주)	133	-	665,000
	DL 케미칼(주)	699	EG 123	90,090,000
	여천 NCC	1,053	EG 123	90,090,000
제조	DL 모터스(주)	225	EG 121	58,630,000
레저	글래드호텔앤리조트(주)	619	EG 123	90,090,000
에너지	DL 에너지(주)	40	-	200,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				661,640,000

② 매출을 위한 타당성 분석

DL 그룹은 (주)대림을 중심으로 건설, 석유화학 등 다양한 업종의 계열사들을 보유한 대기업으로 특히 DL 이앤씨(주)와 DL 케미칼(주)이 정보보안 그리고 이메일보안 관심도가 높습니다.

DL 이앤씨(주)는 24년 기준 국내 종합건설업 5위에 해당하는 기업으로 국제 정보보안 인증(ISO27001, 27701)을 취득하였습니다. 신규로 구축 혹은 도입되는 IT 시스템에 대해서는 모의 해킹, 소스코드 취약점 분석, 시스템 보안성 점검 등을 수행하고 있으며, 단계별 클라우드 이관전략을 수립하여 시스템 보안성을 제고하고 있습니다.

DL 케미칼(주)는 국내 석유화학산업을 대표하는 기업 중 하나로 NCC(나프타를 원료로 한 생산 시설) 부문의 경우 한화와 합작하여 여천 NCC를 설립한 바 있습니다. DL 케미칼(주)는 별도의 국내 및 국제 정보보안 인증을 취득하지는 않았지만 (주)대림과 위탁 계약을 맺어 사내 IT 보안 시스템 운영 및 관리하고 있으며 매년 (주)대림의 ISMS 인증 갱신을 통해 간접적으로 정보보안 체계를 유지하고 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석</p> <p>DL 그룹은 중심 계열사인 (주)대림의 IT 사업부를 통해 대림 통합데이터센터(IDC) 운영 및 클라우드 서비스를 이용중이나 특정 이메일 보안 솔루션은 이용하지 않는 것으로 조사됨</p> <p>□ 목표 설정</p> <p>DL 그룹 계열사 중 이메일보안 관심도가 높은 DL 이앤씨(주)와 DL 케미칼(주)에 EG-Platform을 도입하여 각 기업이 속한 건설업과 석유화학업에서 요구되는 이메일 보안 수준을 충족</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform</p> <p>스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, 122, 123, 124, 126</p> <p>□ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 661,640,000 원</p>

접근 방법	<p>□ 한국인터넷진흥원(이하 KISA)과 기원테크 간 연관성 강조</p> <p>- DL 이앤씨(주), DL 케미칼(주)은 지속가능경영보고서에서 임직원 대상의 이메일 보안 활동을 명시하고 있어 이메일 보안 관심도가 높고 동시에 KISA 에 높은 신뢰도를 가지고 있는 것으로 추정됨</p> <ul style="list-style-type: none"> - DL 이앤씨 : KISA 지정 '정보보호 전문서비스기업'을 통해 보안 수준 개선 / 건설 산업 내 스마트 홈 사업의 사물인터넷(IoT) 보안 인증 제도의 인증서 발급을 KISA 에서 진행 - DL 케미칼 : KISA 를 통한 스팸메일 모의훈련에 연 2 회 참여 <p>□ 따라서 기원테크가 KISA 의 지원사업을 통해 국제 이메일 보안 표준 교육과정을 개발했다는 사실 등 KISA 와 기원테크 간의 연관성을 강조한 접근 방법이 유효할 것이라 판단</p>
-------	--

4.2.7 에코프로

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	에코프로	3,538	EG 125	131,560,000
제조	에코프로비엠	1,338	EG 123	90,090,000
	에코프로 HN	342	EG 122	81,510,000
	에코프로머티리얼즈	608	EG 123	90,090,000
	에코프로이엠	472	EG 122	81,510,000
연구	에코프로이노베이션	244	EG 122	81,510,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				556,270,000

② 매출을 위한 타당성 분석

에코프로는 정보보안 투자가 전년 대비 약 50% 증가했으며, 지속가능 경영보고서에 따르면 이메일 관련 보안 활동으로 시스템 보안의 메일 감시와 해킹 메일 모의 훈련을 진행하고 있습니다. 그러나 국제 표준을 갖추지 않아 이메일 보안 기술의 필요성이 있습니다.

또한, 에코프로는 코스닥에서 시가총액 1 위(2024.9) 기업으로, 배터리 제조와 관련된 기술 보호 및 생산라인 보안, 지적 재산권 보호 솔루션 수요가 예상됩니다. 특히 최근 AIoT 기반의 비전 AI 통합 관제 안전 시스템 도입으로 안전성을 크게 향상시킨 점은 기업 가치를 높이는 혁신적인 기술 도입의 증거입니다.

이로 인해 배터리 제조와 생산라인의 지적 재산권 보호를 위한 보안 솔루션 수요가 더욱 증가할 것으로 보입니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석</p> <p>정보보안에 대한 투자가 50% 증가</p> <p>□ 목표 설정</p> <p>EG-Platform 을 통해 정보보안 수준을 강화하여 최첨단 보안까지 도입하여 기술보안의 안전성 향상</p>

제품 및 서비스 정의	□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응
예상 단가 및 매출 계산	□ 계약 모델명: EG 122, 123, 125 □ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 556,270,000 원
접근 방법	□ 배터리 제조 및 생산라인의 지적 재산권 보호를 위한 보안을 중심으로 접근

4.2.8 HL 홀딩스(주)

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	HL 홀딩스(주)	299	EG 122	81,510,000
	HL 리츠운용(주)	11	-	55,000
모빌리티	HL 만도(주)	3,740	EG 125	131,560,000
	(주)HL Klemove	1,182	EG 123	90,090,000
	Mado Brose(주)	218	EG 121	58,630,000
	HL 위코(주)	87	-	435,000
건설/운송업	HL D&I Halla(주)	961	EG 123	90,090,000
	HL 에코텍(주)	238	EG 122	81,510,000
	HL 목포신항만운영(주)	49	-	245,000
	HL Logis&Co.(주)	9	-	45,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				416,011,000

※ 국내주요계열회사에 한하여 조사되었습니다.

② 매출을 위한 타당성 분석

HL 홀딩스(주)는 자동차 산업 분야에서 특히 HL 만도, HL Klemove 등 원활한 사업체를 이루고 있으며, ISO 27001 및 ISO/SAE 21434 보안 인증을 획득한 상태로, HNX의 IT 아웃소싱을 통해 다양한 시스템 및 솔루션을 운영하고 있습니다.

현재 클라우드 서비스 운영 관리, 통합 데이터센터 운영, 시스템 운영 관리, IT 인프라 운영 관리, 재무 및 인사 RPA 업무 적용을 받고 있으나, 이메일 보안 측면에서 대량 스팸메일 공격, 유사 도메인 공격, 안전한 외부 메일 발송, 오발송 사고에 대한 대응이 부족하여 기원테크의 EG-Platform 이메일 보안 솔루션 도입을 고려할 수 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	□ 시장 분석 HL 홀딩스(주)는 충분한 보안 유지와 보안 인증 획득을 통해 정보 보안 수준은 높지만, 이메일 보안 관련 솔루션은 보유하고 있지 않음
	□ 목표 설정 이메일 보안을 강화하여 기업의 정보 유출 방지와 보안 위협 대응을 위하여 EG-Platform 도입을 통해 이메일 보안 문제를 해결하고, 전반적인 이메일 보안 환경을 강화하는 것으로 목표 설정

제품 및 서비스 정의		□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공 및 새로운 형태의 이메일 공격 대응
예산 단가 및 매출 계산		□ 계약 모델명: EG 121, EG 122, EG 123, EG 125 □ 예산 단가: 예산 최대 매출 약 416,011,000 원
접근방법	1) 현행 시스템 및 예산 요구사항 분석	□ 현행 시스템 HNIX 와 AWS 를 통해 클라우드 서비스 운영/IT 인프라 관리/데이터센터 운영 수행 □ 예산 보안 요구사항 1) 대량 스팸 메일 차단 2) 거래처 사칭 사기 메일 검출 3) 안전한 외부 메일 발송 4) 오발송 사고 방지 기능
	2) 비용 대비 효과 분석	□ 비용 효율성 단일 솔루션으로 다양한 이메일 보안 문제 해결 가능 □ ROI 기대 사고 방지로 인한 비용 절감 효과 기대
	3) 리스크 및 해결 방안	□ 도입 리스크 새로운 솔루션 도입에 따른 초기 적응 기간, 사용자 교육 필요 □ 해결 방안 단계별 도입 계획과 사용자 교육 프로그램 적용을 통해 적응 기간 최소화
	4) 성과 지표 및 모니터링	□ 성과 지표 이메일 보안 강화로 인한 사고 방지, 시스템 안정성 향상 등을 성과 지표로 설정 □ 모니터링 계획 정기적인 보안 점검과 사용자 피드백을 통해 솔루션의 효과성을 평가하고 개선점을 도출

따라서 이메일 보안 강화를 위해 EG-Platform 을 도입하는 것은 정보보호에 대한 인식과 필요성이 증가하는 현재 시장 상황에서 타당성이 있으며, 고객사 확보에도 긍정적인 영향을 미칠 가능성이 매우 높은 것으로 분석됩니다.

4.2.9 ㈜서연

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	(주)서연	25	-	125,000
자동차 부품	(주)서연이화	920	EG 123	90,090,000
	(주)서연씨엔에프	229	EG 121	58,630,000
	(주)서연탑메탈	211	EG 121	58,630,000
	(주)서연오토비전	167	EG 121	58,630,000
	(주)서연인테크	136	EG 121	58,630,000
	(주)서연인더스트리	41	-	205,000
건설	(주)나우종합건설	7	-	35,000
IT	(주)지산소프트	20	-	100,000
	(주)지산웨어	17	-	85,000
	(주)지산이노베이션	-	-	-
장비(클라우드) 기대 매출 총합				266,530,000

② 매출을 위한 타당성 분석

(주)서연은 자동차 부품 산업 분야에서 강세를 보이고 있는 기업이며, 특히 (주)서연이화, (주)서연씨엔에프 계열사에서는 자동차 시트, 내열제 등 사업 추진을 하고 있습니다.

또한 기업에서는 ISO 27001 보안 인증을 획득했고, IT 산업 분야 계열사인 지산웨어의 LAMP7 솔루션을 통해 디지털 전환을 추진하고 있습니다. LAMP7은 로우코드 개발 플랫폼(LCDP)으로, 다양한 산업 분야와 시스템 종류에 관계없이 프로그램을 설계하고 생성할 수 있는 기능을 제공하고 있습니다. 그러나 현재 (주)서연에서는 이메일 보안 관련 솔루션을 사용하지 않는 것으로 파악되고 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석</p> <p>(주)서연은 스토리지 시스템, 개발 플랫폼(LAMP7) 운영 중이나 이메일 보안 솔루션은 보유하고 있지 않음</p> <p>□ 목표 설정</p> <p>EG-Platform 도입을 통해 이메일 보안을 강화하고 정보 자산 유출 및 메일 공격에 대한 대응력을 높이는 것을 목표로 설정</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform</p> <p>스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, EG 123</p> <p>□ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 266,530,000 원</p>
접근방법	<p>1) 현행 시스템 및 요구사항 분석</p> <p>□ 현행 시스템</p> <p>(주)서연은 이메일 보안에 대한 별도의 솔루션이 도입되지 않은 상황</p> <p>□ 예상 보안 요구사항</p> <p>1)이메일 관련 보안을 충족시킬 수 있는 적합한 솔루션 제공</p> <p>2)이메일 보안 강화를 통한 데이터 탈취 방지</p>

	2) 비용 대비 효과 분석	□ 비용 효율성 다양한 이메일 보안 문제를 단일 솔루션으로 해결하여 별도의 보안 솔루션을 도입하는 것보다 비용 효율적 □ ROI 기대 이메일 보안 강화로 인한 사고 감소와 그로 인한 비용 절감 효과는 초기 투자 비용 높은 ROI 를 기대
	3) 리스크 및 해결 방안	□ 도입 리스크 새로운 솔루션 도입에 따른 초기 적응 기간, 사용자 교육 필요 □ 해결 방안 단계별 도입 계획과 사용자 교육 프로그램 적용을 통해 적응 기간 최소화
	4) 성과 지표 및 모니터링	□ 성과 지표 이메일 보안 강화로 인한 데이터 유출 및 사고 방지 등을 성과 지표로 설정 □ 모니터링 계획 정기적인 보안 점검과 사용자 피드백을 통해 솔루션의 효과성을 평가하고 개선점을 도출

따라서 이메일 보안 솔루션이 부재하여, 정보보호에 대한 높은 관심이 적극적으로 필요한 (주)서연 기업에 EG-Platform 이메일 보안 솔루션 도입 가능성이 증가합니다. EG-Platform 을 도입하는 것은 기존의 ICT 솔루션과 상호 보완적으로 작용하여 (주)서연의 전반적인 보안 수준을 향상시킬 수 있으며 기업의 이미지에 긍정적인 영향을 미칠 것으로 분석됩니다.

4.2.10 현대코퍼레이션

① 기대 매출 산정

구분	기업명	종업원 수	장비명	장비(클라우드) 기대 매출
지주회사	현대코퍼레이션(주)	278	EG 121	58,630,000
			EG 122	81,510,000
서비스	(주)현대에쓰엔에쓰	2,675	EG 124	107,250,000
	현대네비스(주)	33	EG 125	131,560,000
			-	165,000
유통(도매업)	(주)에이치애비뉴엔컴퍼니	15	-	75,000
	현대코퍼레이션홀딩스(주)	67	-	335,000
	현대씨스퀘어(주)	50	-	250,000
CVC	프롤로그벤처스(주)	6	-	30,000
장비(클라우드) 기대 매출 총합				190,330,000

② 매출을 위한 타당성 분석

현대코퍼레이션은 2016년 현대중공업 기업집단에서 계열 분리된 중견기업으로 매출 대부분이 무역업에서 나오는 무역서비스 중심의 회사입니다. 계열사인 (주)현대에쓰엔에쓰는 상용 인력 공급 및 인사관리 서비스업을 중심으로 현대백화점 계열의 아웃소싱업무를 주로 담당하고 있습니다.

현대코퍼레이션은 국내 및 국제 보안 인증을 취득하지 않았고 국내 주요 종합상사 가운데 유일하게 환경·사회·지배구조(이하 ESG)의 경영 성과를 담은 지속가능경영보고서를 공시하지 않는 곳입니다. 그러나 자산 규모 2조원 이상인 코스피 상장기업 대상으로 지속가능경영보고서 공시 의무화가 지속적으로 논의되고 있고, ESG 경영에 대한 투자자들의 목소리에 대응하기 위해 의무화 이전 자율공시를 선택하는 기업이 늘고있는 만큼 현대코퍼레이션도 관련 대응책을 준비하고 있는 것으로 추정됩니다.

이 과정에서 타 종합상사와 달리 제조업 기반이 약해 ESG 경영 평가 중 E(환경), S(사회) 부문에서 높은 등급을 받지 못한 현대코퍼레이션은 정보보안 내용이 포함된 S(사회) 부문의 등급 강화를 위해 정보보안, 특히 무역 산업 내 기업들이 관심을 가지는 이메일 보안에 관심을 가질 수 있습니다.

구분	내용
시장 분석 및 목표 설정	<p>□ 시장 분석 현대코퍼레이션은 향후 정보보안 강화를 통해 ESG 경영 평가 항목 중 하나인 사회(S)의 등급 향상을 노릴 가능성이 있음. 또한 27여개 국가에 해외 지사를 설립하는 등 글로벌 시장 진출 정도가 높고 무역 산업 내 기업이기 때문에 특히 정보보안 중 이메일 보안 관심도가 높을 것이라 추정되지만 현재 이메일 보안 솔루션을 이용하지는 않는 것으로 조사됨</p> <p>□ 목표 설정 현대코퍼레이션에 EG-Platform을 도입하여 해당 기업이 속한 무역업에서 요구되는 이메일 보안 수준을 충족</p>
제품 및 서비스 정의	<p>□ 기원테크 EG-Platform 스팸 메일 차단, 악성 코드 탐지, 외부 수신자 확인 등의 기능을 제공하고, 새로운 형태의 이메일 공격 대응</p>
예상 단가 및 매출 계산	<p>□ 계약 모델명: EG 121, 122, 124, 125 □ 예상 단가: 예상 최대 매출 약 190,330,000 원</p>
접근 방법	<p>□ 기원테크의 기존 고객사를 통한 접근 방법</p> <ul style="list-style-type: none"> - 현대코퍼레이션의 주요 고객사는 범현대그룹임. - 특히 석유화학 분야의 현대오일뱅크, 중공업 분야의 현대중공업과 현대미포조선은 현대코퍼레이션의 주요 협력사임. - 이들은 기원테크 EG-Platform를 이미 도입한 기업이므로 이들을 통한 접근 방법이 유효할 수 있음.

5. 결론

이 보고서는 국내 민간 기업에 이메일 보안 솔루션을 상용화하기 위한 타겟 기업 선정 및 매출 예측에 중점을 두고 있습니다. 최종 주요 잠재 고객사 기업 타겟으로는 10 개 기업으로 1 순위 LG 전자 외 2 개 기업, 2 순위 SK 외 2 개 기업, 3 순위 에코프로 외 3 개 기업으로 기업 접근 우선 순위를 선정했습니다.

이러한 기업들은 보안 솔루션에 대한 투자 여력이 크고, 보안 인프라 강화의 필요성이 높습니다. 특히 제조, 무역, 자동차, 정유, 화학 산업군을 보유하고 있고, 이 기업들은 민감한 데이터를 다루기 때문에 보안 위협에 취약하며, 이메일 보안 솔루션 도입의 필요성이 강조됩니다.

결과적으로 기원테크 이메일 보안 솔루션 상용화 시 약 64 억원의 잠재 고객사 장비(클라우드) 기대 매출을 기대할 수 있었으며, 이 보고서에서는 각 산업군의 특성과 기업의 보안 요구 사항을 고려하여 기원테크의 이메일 보안 솔루션 상용화를 위해 전략적으로 접근할 것을 제안합니다.