

Herramienta bonificación de equipos para Corporativos y Profesionales

Alcance:

- Disponible para "Retención Corporativos y Profesionales". Quedan excluidos los clientes H (Cooperativas)
- La Herramienta aplica a clientes que consultan o solicitan iniciar el trámite de Port Out o la baja del 100% de sus líneas.
- Puede aplicarse una vez cada 12 meses por cliente.
- Quedan excluidas de la herramienta las terminales iPhone.

^ Clientes sin Ejecutivo de Directa (Clientes con 30 o más líneas)

- Descuento de hasta \$ 50.000 (sin imp) por cliente por año
- Máximo de Descuento por terminal hasta un 15% (a partir del 01/03/19) del precio de Venta con herramienta (SUBS3)
- Todos los segmentos de Valor
- Se aplica herramientas de financiación estándar (ver IDT [Venta Contrafactura CATER](#))
- No se enviara por escrito al cliente las condiciones de descuento dado que nos es una propuesta comercial

Los clientes asignados a Ejecutivos de Directa poseen la herramienta [CATER con Descuento](#).

^ Clientes Profesionales o Corporativos (Cliente con menos de 30 líneas)

- Descuento de hasta \$ 20.000 (sin imp.) por cliente por año.
- Máximo de descuento por terminal hasta un 15% del precio de Venta con herramienta (SUBS3).
- Todos los segmentos de Valor.
- Se aplica herramienta de financiación estándar.
- No se enviara por escrito las condiciones de descuento dado que no es una propuesta comercial.

Herramienta

- Descuento especial de equipos (de acuerdo a las condiciones detalladas en el punto anterior: Herramienta 1095).
- Al momento de realizar la carga del equipo, sólo estará habilitado el descuento especial a los usuarios autorizados (deberán contar con la tarea SUBESP).

[Ir a Herramientas de Retención líneas de VOZ: Profesionales y Corporativos](#)

Properties

Proceso

Retención

Categoría

Retención

Negocio y segmento

Corpo Pyme/Profesionales Móvil