

ANA NICULESCU

ECONOMIST - La Fantana SRL

34 ani din lasi

Date contact

Email: anna.nicullescu@gmail.com Tel: +40784028028

Adresa: Aleea Mircea cel Batran, nr 18,bl. R8, Et.1, Sc.A

Despre mine

Imi doresc să lucrez într-un mediu profesional, dinamic care să-mi permită valorificarea cunoștințelor acumulate si oportunitatea de a avansa in cadrul companiei.

Experienta profesionala

Experienta pe departamente

Financiar / Contabilitate: 9 ani si 5 luni

Vanzari: 2 ani si 8 luni

lul 2010 - prezent

9 ani si 5 luni

ECONOMIST - La Fantana SRL

Iasi | Financiar / Contabilitate | Comert / Retail

- facturare catre clienti
- contabilizarea facturilor de la clienti si furnizori
- inregistrare in contabilitate a platilor si incasarilor conform extraselor bancare
- verificarea intocmirii corecte din punct de vedere fiscal a documentelor primare.
- evidenta clienti / furnizori si mentinerea legaturii permanente cu clientul / furnizorul in vederea obtinerii unor situatii financiare corecte
- primirea si trimiterea corespondentei.
- intocmire registru de casa, verificare si inregistrare deconturi, inregistrare extrase de cont, chitante, facturi si avize fiscale:
- mentinere relatie cu banca, depuneri banca;
- evidenta gestiuni mobile, verificare stocuri si Nir-uri;
- operare documente fiscale
- inventariere lunara
- am coordonat echipa formata din 3 agenti de livrari si 4 tehnicieni
- am oferit suport echipei de vanzari(intocmire rapoarte, operare contracte, instalari, verificari documente)
- centralizari rapoarte lunare;

Bonuri de masa

Abilitati si competente dobandite:

Charisma Enterprise, Word, Excel, Email

Sep 2008 - lun 2010

CONSULTANT VANZARI - SC GERMANOS TELECOM ROMANIA

1 an si 10 luni

Iasi | Vanzari | Comert / Retail

- -Identificarea corecta a nevoii clientului si oferirea solutiei optime.
- -Vanzarea produselor si serviciilor oferite de companie.
- -Testarea produselor si demonstratii la cererea clientilor.
- -Testarea functionalitatii sistemelor si produselor expuse la vanzare.
- -Oferirea de informatii specializate asupra caracteristicilor de functionare si instalare ale produselor.

BONURI DE MASA, CARTE DE MUNCA, PREMII, BONUSURI DIN VANZARI

Oct 2007 - Oct 2008

OPERATOR TELESALES (CALL-CENTER IASI) - Romtelecom

1 an si 1 luna

Iasi | Vanzari | Comert / Retail

- o Promovează și vinde atât proactiv cât si reactiv serviciile ROMTELECOM, la fiecare convorbire cu clientul, conform obiectivelor comunicate de șefii ierarhici superiori. Urmărește stadiul cererilor nregistrate și contactează clientul, atunci când e cazul, pentru a-i oferi informațiile necesare pentru semnarea contractului. o Respectând procedurile de lucru în vigoare, abordează clienții care și declină intenția de a rezilia contractul de servicii incheiat cu ROMTELECOM astfel incat sa-i determine sa renunte la aceasta intentie. o Identifică corect solicitările clienților, oferă raspunsuri profesioniste, se implica activ în rezolvarea problemelor semnalate de clienți, pastrând un ton amabil și profesionist pe toată durata apelului.
- o Folosește corect aplicațiile cu care lucrează, astfel înct să ofere informații corecte și să înregistreze corect solicitările clienților.

Am realizat targeturile solicitate de companie incheind un nr substantial de contracte pt serviciile de voce si video dar mai ales cele de date.

comisioane din vanzari, bonusuri, premii, bonuri de masa, carte de munca

o Promovează produsele și serviciile Romtelecom în toate apelurile eligibile.

Educatie

2004 - 2008

Facultate - Facultatea de Matematica

Matematica - informatica | Iasi

Facultate terminata cu licenta

Abilitati

Abilitati generale

C++, HTML, PHP, Charisma Enterprise, CRM, Microsoft Office, Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint, Java - nivel incepator, Pachetul Office, Excel, Power Point

Abilitati dobandite la locurile de munca

Charisma Enterprise, Word, Excel, Email

Limbi straine

Engleză - Mediu, Franceză - Incepator

Alte informatii

Atestat in operare PC

Permis de conducere

Categoria B

dobandit in 11 apr 2006